media .monks

Relatório de Vendas de Veículos – Análise de Dados

Introdução

Este relatório apresenta uma análise das vendas de veículos durante o ano de 2022, com foco nas marcas, veículos mais vendidos, receita gerada e média de vendas por marca.

O objetivo deste relatório é fornecer insights valiosos sobre a indústria automotiva.

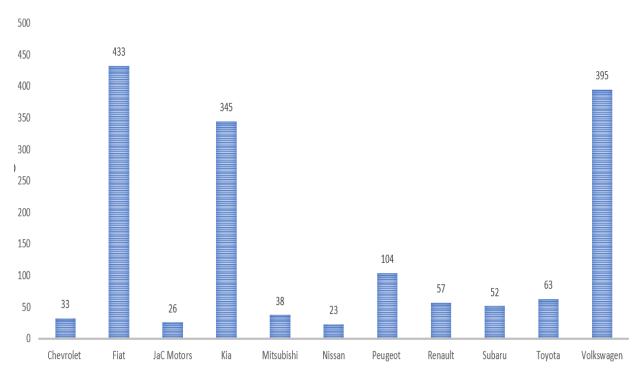
Ao longo do relatório, serão discutidos aspectos como a marca com o maior volume de vendas, o veículo que gerou a maior receita, a média de vendas por marca e as marcas que obtiveram uma receita maior com um número menor de vendas. Também serão identificados os veículos mais populares e seus atributos comuns.

A marca que teve o maior volume de vendas:

A marca com maior volume de vendas no período analisado foi a Fiat, com um total de 433 vendas. A marca se destacou como líder de vendas no período analisado, superando a demais marcas analisadas no relatório, como pode ser visto na tabela e gráfico abaixo:

| MARCA - | NOME - | Soma de VENDAS | Soma de VALOR | |
|---------------------|--------|----------------|------------------|--|
| ⊞ Chevrolet | | 33 | R\$ 390.200,00 | |
| ⊕ Fiat | | 433 | R\$ 747.000,00 | |
| ⊞ JaC Motors | | 26 | R\$ 549.000,00 | |
| ⊞ Kia | | 345 | R\$ 676.000,00 | |
| Mitsubishi | | 38 | R\$ 1.464.000,00 | |
| ⊞ Nissan | | 23 | R\$ 185.000,00 | |
| ⊞ Peugeot | | 104 | R\$ 613.000,00 | |
| ⊞ Renault | | 57 | R\$ 512.000,00 | |
| ⊞ Subaru | | 52 | R\$ 2.150.000,00 | |
| ⊞ Toyota | | 63 | R\$ 647.000,00 | |
| ⊞ Volkswagen | | 395 | R\$ 1.039.000,00 | |

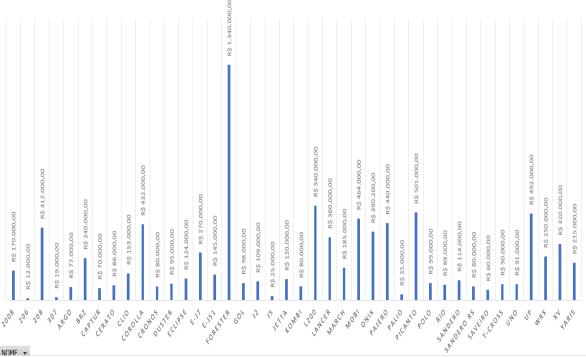
SOMA DE VENDAS POR MARCA



Qual veículo gerou a maior e menor receita?

O veículo que gerou a maior receita no período analisado foi o Subaru Forester, com um valor total de R\$ 1.340.000,00 e 28 veículos vendidos.

Em contrapartida, o veículo com a menor receita gerada no período foi o Peugeot 206, com um valor total de R\$12.000,00 e 06 veículos vendidos.



| * | | | | |
|---------------------|----------|-------|--------------|----------------|
| MARCA - | NOME - | Son | na de VALOR | Soma de VENDAS |
| ⊞ Chevrolet | | R\$ | 390.200,00 | 33 |
| ⊞ Fiat | | R\$ | 747.000,00 | 433 |
| ⊞ JaC Motors | | R\$ | 549.000,00 | 26 |
| ⊞ Kia | | R\$ | 676.000,00 | 345 |
| Mitsubishi | | R\$ | 1.464.000,00 | 38 |
| ⊞ Nissan | | R\$ | 185.000,00 | 23 |
| ■ Peugeot | 2008 | R\$ | 170.000,00 | 7 |
| Peugeot | 206 | R\$ | 12.000,00 | 6 |
| Peugeot | 208 | R\$ | 412.000,00 | 90 |
| Peugeot | 307 | R\$ | 19.000,00 | 1 |
| ⊞ Renault | | R\$ | 512.000,00 | 57 |
| ■Subaru | Brz | R\$ | 240.000,00 | 5 |
| Subaru | Forester | R\$: | 1.340.000,00 | 28 |
| Subaru | WRX | R\$ | 250.000,00 | 1 5 |
| Subaru | XV | R\$ | 320.000,00 | 4 |
| ⊞ Toyota | | R\$ | 647.000,00 | 63 |
| Uolkswagen | | R\$ | 1.039.000,00 | 395 |

Média de vendas do ano por marca:

Abaixo podemos ver a média vendas por mês, de cada marca, ao longo do período analisado.

Os números foram arredondados, para uma melhor compreensão e depois mostrados com mais exatidão na tabela abaixo:

• Chevrolet: média de 3 vendas por mês;

• Fiat: média de 36 vendas por mês;

• JaC Motors: média de 2 vendas por mês;

• Kia: média de 29 vendas por mês;

• Mitsubishi: média de 3 vendas por mês;

• Nissan: média de 2 vendas por mês;

• Peugeot: média de 9 vendas por mês;

• Renault: média de 5 vendas por mês;

• Subaru: média de 4 vendas por mês;

• Toyota: média de 5 vendas por mês;

• Volkswagen: média de 33 vendas por mês.

| MARCA - | Meses (DATA) ▼ | DATA - | Soma de VENDAS | SOMA DE VENDAS / 12 MESES |
|---------------------|----------------|--------|----------------|---------------------------|
| ⊞ Chevrolet | | | 33,00 | 2,75 |
| ⊞ Fiat | | | 433,00 | 36,08 |
| ∃JaC Motors | | | 26,00 | 2,17 |
| ⊞ Kia | | | 345,00 | 28,75 |
| ⊞ Mitsubishi | | | 38,00 | 3,17 |
| ⊞ Nissan | | | 23,00 | 1,92 |
| ⊞ Peugeot | | | 104,00 | 8,67 |
| ⊞ Renault | | | 57,00 | 4,75 |
| ⊞ Subaru | | | 52,00 | 4,33 |
| ⊞ Toyota | | | 63,00 | 5,25 |
| ⊞Volkswagen | | | 395,00 | 32,92 |

Marcas que geraram uma receita maior com um número menor de vendas:

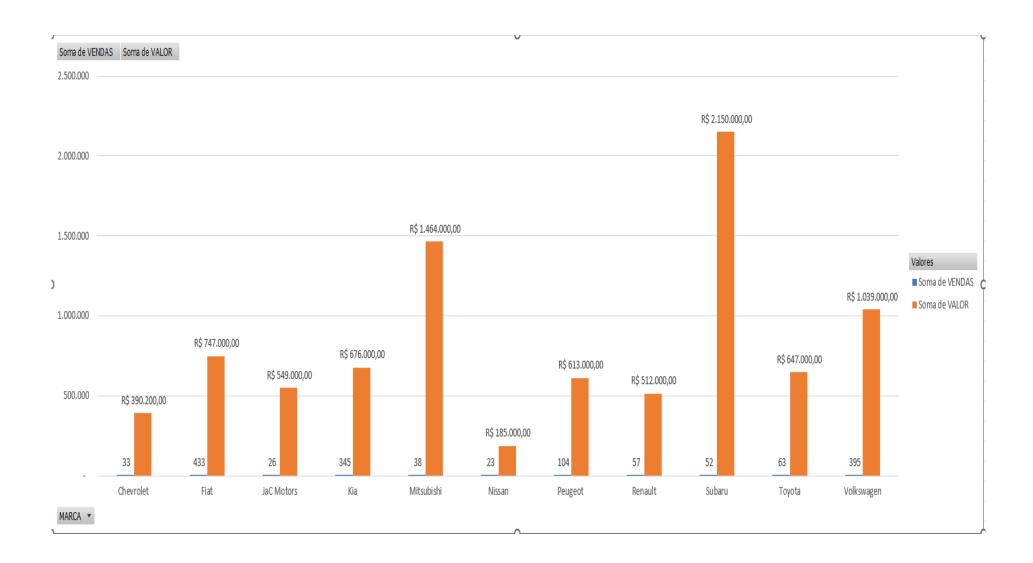
Diante das marcas listadas, é possível identificar duas que conseguiram gerar uma receita maior com menos vendas.

Essas marcas se destacaram por terem veículos com valores mais elevados, o que compensou o menor volume de vendas. Elas são:

Subaru: Embora tenha vendido um número relativamente menor de veículos no período (52 unidades no ano), o Subaru Forester, com seu valor elevado, contribuiu significativamente para a geração de receita (R\$ 2.150.000,00).

Mitsubishi: Graças ao Mitsubishi Pajero, com seu valor considerável, a marca alcançou uma receita maior no período (R\$ 1.464.000,00), mesmo com um número de vendas relativamente baixo (38 unidades no ano).

| MARCA 🛒 | NOME - | Soma de VENDAS | Soma de VALOR |
|---------------------|----------|----------------|---------------|
| ■ Mitsubishi | Eclipse | 1 | 124.000 |
| Mitsubishi | L200 | 10 | 540.000 |
| Mitsubishi | Lancer | 14 | 360.000 |
| Mitsubishi | Pajero | 13 | 440.000 |
| ■Subaru | Brz | 5 | 240.000 |
| Subaru | Forester | 28 | 1.340.000 |
| Subaru | WRX | 15 | 250.000 |
| Subaru | XV | 4 | 320.000 |



Relação entre os veículos mais vendidos:

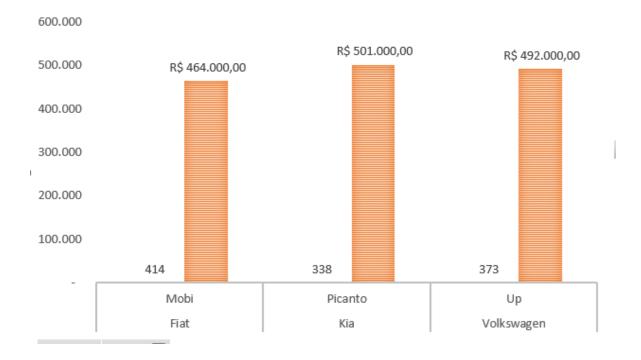
Aqui podemos analisar quais foram os veículos mais vendidos no período e se há algum ponto em comum entre eles.

São eles:

Fiat Mobi: 414 vendas;

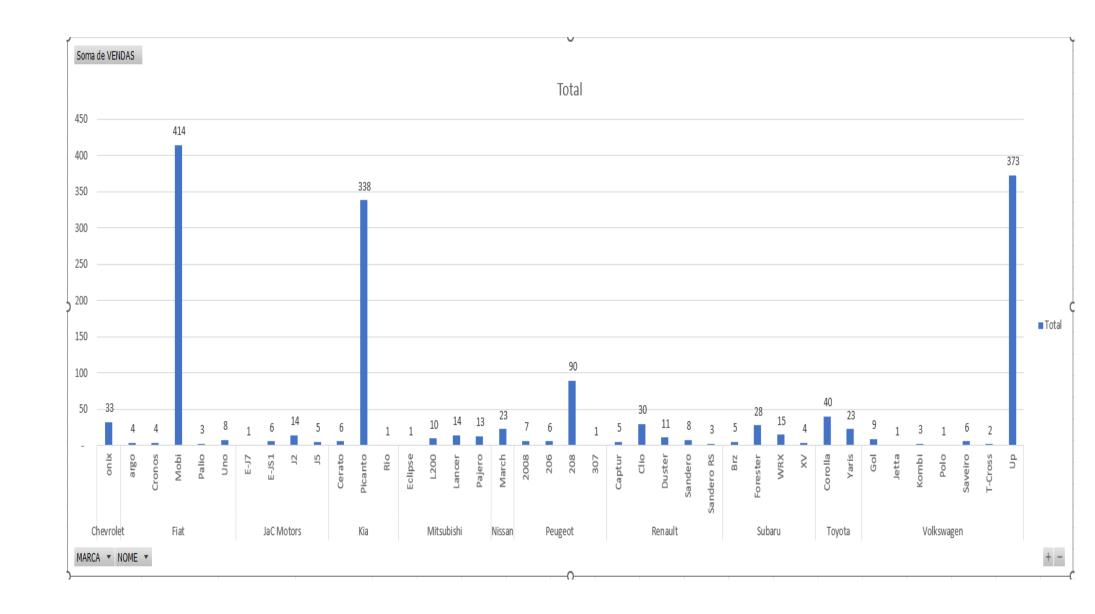
• Volkswagen Up: 373 vendas;

• Kia Picanto: 338 vendas.



O que eles têm em comum?

- Os três modelos são carros tipo hatch, compactos;
- Os três modelos são carros "populares";
- O valor unitário de cada um custa menos de R\$ 1.500,00:
- Mobi: R\$ 1.121,00 / Picanto: R\$ 1.482,00 / Up: R\$1.319,00.



Conclusão

- 1. A marca Fiat se destacou como líder de vendas no período analisado, com um volume total de 433 unidades vendidas. Essa marca superou todas as outras marcas analisadas no relatório.
- 2. O veículo que gerou a maior receita foi o Subaru Forester, com um valor total de R\$ 1.340.000,00 e 28 veículos vendidos. Por outro lado, o veículo com a menor receita foi o Peugeot 206, com um valor total de R\$ 12.000,00 e 06 veículos vendidos.
- 3. A média de vendas por mês variou entre as diferentes marcas. A Fiat teve a maior média de vendas, com 36 unidades por mês, seguida pela Volkswagen com 33 unidades por mês. JaC Motors, Mitsubishi e Nissan tiveram as médias mais baixas, com 2 ou 3 unidades vendidas por mês.
- 4. Duas marcas, Subaru e Mitsubishi, conseguiram gerar uma receita maior mesmo com um número menor de vendas. Isso se deve principalmente ao fato de que essas marcas possuem veículos com valores mais elevados, como o Subaru Forester e o Mitsubishi Pajero.
- 5. Os três veículos mais vendidos foram o Fiat Mobi, Volkswagen Up e Kia Picanto. Todos esses modelos são carros hatch compactos e populares, com um valor unitário abaixo de R\$ 1.500,00.

Em resumo, a marca Fiat se destacou como líder em volume de vendas, enquanto o Subaru Forester se destacou pela geração de receita. Além disso, marcas como Subaru e Mitsubishi demonstraram que ter veículos com valores mais elevados pode compensar o menor volume de vendas. Por fim, os carros hatch compactos e populares foram os mais vendidos no período analisado.