



BUSINESS

AmCham's President

Juan Pablo Carrasco de Groote

AmCham's Executive Director

Waleska Sterke

Publications Coordinator

Marie Andre Gálvez-Sobra

Trade Center & A4P Coordinator

Carolina Barrientos

Executive Director Assistant

Grecia Ramírez

Translation

Gretel de Ippisch

Layout & Design

Erwin Acajabón

CONTRIBUTORS

Heidy Krings Sales Manager

Blue Medical

TIPIC, S. A.

Miguel Jiménez

Jefe del Despartamento de Ingeniería

DA-GAS

Luis González

Encargado de Área Comercial

Dr. Nicholas David Virzi Arroyave
Director Ejecutivo, CEES

GENERAL ENQUIRIES

5a. Avenida 5-55 Zona 14, Edificio

Europlaza Torre I, Nivel 5

Phone: +502 2417-0800

Website: www.amchamguate.com

COPYRIGHT

All material appearing in Business In Action By AmCham is copyright unless otherwise stated or it may rest with the provider of the supplied material. Business in Action takes all care to ensure information is correct at time of printing, but the publisher accepts no responsibility or liability for the accuracy of any information contained in the text or advertisements. Views expressed are not necessarily endorsed by the publisher or editor.



Words from our president

Juan Pablo Carrasco de Groote

En la cuadragésima edición de la Revista Busines in Action, es importante resaltar que la Cámara de Comercio Guatemalteco-Americana –AmCham-, tiene como objetivo principal la promoción de las relaciones comerciales entre Guatemala y Estados Unidos. Es por ello que nos enorgullece ser ese vínculo estratégico con los socios que les ha apoyado en la evolución de sus negocios durante este tiempo.

Tener a socios como ustedes siendo parte de la Cámara es un compromiso que demuestra valores tan fundamentales como confianza y constancia, que dan en sí estabilidad tanto a sus empresas como a su relación con sus clientes. Con esto ustedes, demuestran ser verdaderos líderes en el ámbito empresarial, y muestran un ejemplo de persistencia y fidelidad.

Nuestro compromiso seguirá siendo el mismo el con ustedes, ser ese aliado en impulsar iniciativas que permitan un desarrollo económico, para sus empresas y el país. Sobre todo, seguiremos juntos en la lucha por la búsqueda de certeza jurídica, lo cual permitirá brindar un mejor clima de negocios para que sigamos prosperando.

In the fortieth edition of our magazine Busines in Action, it is important to highlight that the Guatemalan-American Chamber of Commerce -AmCham-, has as main objective the promotion of trade relations between Guatemala and the United States. That is why we are proud to be that strategic link that has supported our members in the evolution of their business during this time.

Having partners like you as part of the Chamber is a commitment that demonstrates values as fundamental as trust and perseverance, which give stability to both their companies and their relationship with their customers. With this you prove to be true leaders in the business world, and show an example of persistence and loyalty.

Our commitment will remain the same with you, be that ally in promoting initiatives that allow economic development, for your companies and the country. Above all, we will continue together in the fight for the search for legal certainty, which will allow us to provide a better business climate so that we can continue to prosper.



Editorial

Waleska Sterkel de Ortiz Executive Director

Estimado lector:

Bienvenido a la cuadragésima edición de nuestra revista Business in Action.

En esta ocasión la revista resalta el trabajo de dos de nuestros patrocinadores Leadership Circle. Se puede conocer más de la experiencia y calidad de TIPIC, en palabras de Miguel Jiménez, Jefe del departamento de Ingeniería. Así mismo, Da-Gas, con la descripción e historia de su negocio en palabras de Luis González, Encargado del Área Comercial. Nos acompaña en la sección de Guatemala in Action, Jimmy Crespo CDO de Blue Medical explicando la implementación de innovación en su empresa. También contamos con la participación del Dr. Nicholas Virzi, dando un aporte analítico a la situación actual de "Guerra Comercial" entre China y Estados Unidos, nuestro principal socio comercial, en nuestra sección de Committees.

Podrán encontrar la participación de nuestro Trade Center abordando un tema de mucha importancia para la industria guatemalteca, la innovación como herramienta. Y acompañándonos en la sección de Overseas, contamos con la participación de Chemelco Group, abordando el tema de inversión extranjera directa y las bondades y beneficios que Guatemala ofrece.

De esta manera le invitamos a que lea la edición especial del mes de septiembre de nuestra Revista Business in Action, y esperamos que sea de su interés y agrado.

Dear reader:

Welcome to the fortieth edition of our Business in Action magazine.

On this occasion the magazine highlights the work of two of our Leadership Circle sponsors. You can learn more about the experience and quality of TIPIC, in the words of Miguel Jiménez, Head of the Engineering Department. Likewise, Da-Gas, with the description and history of the business in the words of Luis González, Manager of the Commercial Area. We are accompanied in the section of Guatemala in Action, Jimmy Crespo CDO of Blue Medical explaining the implementation of innovation in your company. We also have the participation of Dr. Nicholas Virzi, giving an analytical contribution to the current situation of "Trade War" between China and the United States, our main trading partner, in our Committees section.

You can find the participation of our Trade Center by addressing a topic of great importance for the Guatemalan industry, innovation as a tool. And accompanying us in the Overseas section, we have the participation of the Chemelco Group, addressing the issue of direct foreign investment and the benefits and benefits that Guatemala offers.

In this way we invite you to read the special edition of the month of September of our Business in Action Magazine, and we hope it is of your interest and pleasure.

Índice

Septiembre 2019 / September 2019



AmCham in Pictures

Noticias y eventos más relevantes de AmCham Most relevant News and Events of AmCham



Overseas

Inversores en Guatemala: Chemelco Group se expande

Heidy Krings, Sales Manager



Guatemala In Action

Implementando soluciones innovadoras



Leadership Circle

TIPIC, S. A.

Miguel Jiménez

lefe del Departamento de

Jefe del Departamento de Ingeniería Entrevista AmCham Guatemala



Leadership Circle

DA-GAS
Luis González
Encargado de Área Comercial
Entrevista AmCham Guatemala



Committee

No es guerra comercial, es guerra

Dr. Nicholas David Virzi Arroyave, Director Ejecutivo, CEES



Trade & Investment

Lecciones de Silicon Valley
"La creatividad requiere tener el valor
de desprenderse de las certezas"

- Erich Fromm

Redacción por Trade Center – AmCham Guatemala



Agenda de eventos

AMCHAM IN PICTURES AMCHAM

Most Relevant News and Events

Voticias v eventos más relevantes

Foro Presidencial UNE

Presidential Forhum with UNE















Most Relevant News and Events

Noticias y eventos más relevantes



Guerra Comercial EEUU vs China

Trade War: USA vs. China











Most Relevant News and Events Noticias y eventos más relevantes



Taller LEGO *Workshop: LEGO*













OVERSEAS



Heidy Krings | Sales manager



Inversores en Guatemala: Chemelco Group se expande

El Grupo Chemelco es una empresa privada de propiedad familiar con sede en los Países Bajos. Desde 1965, hemos estado buscando y distribuyendo materias primas e ingredientes alimentarios especializados innovadores para una variedad de aplicaciones dentro de las industrias de alimentación y nutrición animal, así como para las industrias de cuidado personal y del hogar.

En Chemelco contamos con un sólido equipodeprofesionalesinternacionales que se esfuerzan cada día por ofrecer productos saludables para mejorar la alimentación y soluciones sostenibles para las personas y el medio ambiente. Los principales mercados en los que operamos son América Central y del Sur, África meridional e Islas del Caribe. En 2016, hemos establecido nuestra oficina de ventas en San José, Costa Rica. Ampliando aún más, este año iniciamos con orgullo nuestra oficina en la Ciudad de Guatemala, para cubrir las oportunidades de mercado en la región, incluidos los países vecinos Honduras, El Salvador, Belice y Nicaragua.

Nos estamos enfocando en las grandes oportunidades comerciales que Guatemala y su región circundante tienen para ofrecer, no solo por su importancia geográfica y sorprendente belleza natural, sino también por la creciente diversidad de sus industrias.

Especialmente en la industria alimentaria, reconocemos la rica

variedad de sabores de esta mezcla excepcional de culturas, que se transmite en un lugar singular y muy atractivo para que el mundo lo visite. Guatemala es un país que tiene mucho que ofrecer y, sin embargo, aún tiene muchos campos interesantes que explorar para hacer negocios y disfrutar del hermoso clima y la amistad natural de su gente. Chemelco ofrece una combinación inteligente de experiencia en productos y asesoramiento técnico, una comprensión clara del mercado y dónde están las oportunidades, todo lo cual nos permite ofrecer los mejores materiales y soluciones a nuestros clientes.

Investors in Guatemala: Chemelco Group is expanding in the country

The Chemelco Group is a family-owned, private company with headquarters in The Netherlands. Since 1965, we have been sourcing and distributing raw materials and innovative specialty food ingredients for a range of applications within the food and animal nutrition industries, as well as for the home and personal care industries.

At Chemelco we count with a strong team of international professionals who strive every day to bring healthy products to make better food and sustainable solutions for people and the environment. The main markets in which we operate are Central and South America, southern Africa and Caribbean Islands. In 2016, we have established our sales office in San José, Costa Rica. Expanding further, this year we proudly started our office in Guatemala City, to cover the market opportunities in the region, including the surrounding countries Honduras, El Salvador, Belize and Nicaragua.

We are focusing in the big business opportunities that Guatemala and its surrounding region have to offer, not only due to its geographical importance and astonishing natural beauty, but also due to the fast-growing diversity of its industries.

Especially in the food industry, we recognize the rich variety of flavours of this exceptional mix of cultures, conveying in a singular and very attractive place for the world to visit. Guatemala is a country that has a lot to offer, and yet still has many interesting fields to be explored for doing business and enjoying the beautiful weather and natural friendship of its people. Chemelco offers a clever combination of product expertise and technical advice, a clear understanding of the market and where the opportunities are, all of which allow us to offer the best materials and solutions to our customers.

Para mayor información, comunicarse con:

Heidy Krings | Sales Manager Móvil: +502 5631 0115 Email: heidy.krings@chemelco.com www.chemelco.com



Implementando soluciones innovadoras

En Blue Medical consientes del impacto de la tecnología en mejorar la experiencia de nuestros pacientes hemos desarrollado e implementado una serie de soluciones que han cambiado nuestra forma de gestión basados en crear interfaces para facilitar el acceso a los servicios integrales y de conveniencia en nuestras clínicas, brindando una plataforma omnicanal desde la coordinación de consultas médicas, pasando por la atención con nuestros Médicos y seguimiento de nuestros pacientes hasta su mejora.

La adopción de nuevos sistemas de gestión por medio de plataformas en las organizaciones (no solo de salud, sino en general), es un gran reto hoy en día, por lo que hemos concentrado nuestros esfuerzos en UX* que faciliten la usabilidad y compatibilidad con los distintos grupos de usuarios que desean utilizar nuestros servicios creando un ecosistema "Blue Medical as a service"

*User Experience, es un acrónimo que se usa en el diseño de plataformas para mejorar la adopción al uso.

La participación de las personas que lo usaran a diario es decisiva, pues va a determinar el éxito, o fracaso del mismo. Las técnicas de prototipado rápido propias de Design Thinkng son muy fáciles de aplicar, aceleran los procesos de definición y desarrollo y evitan la mayor parte de los problemas que surgen cuando se presenta un nuevo servicio.

Muchas de estas ideas fueron inspiradas en la Misión Académica y Comercial organizada por AmCham Guatemala a Silicon Valley, el centro global de innovación y emprendimiento, en donde tuvimos la oportunidad de experimentar en el ecosistema de tecnología más importante y ver de primera mano las mejores prácticas aplicadas y esa visión de escalabilidad de negocio que como Blue Medical compartimos

Implementing innovation

In Blue Medical, aware of the impact technology has on improving the experience of our patients, we have developed and implemented a series of solutions that have changed our management method based on creating interfaces to facilitate access to comprehensive and convenience services in our clinics, providing an omnichannel platform from the coordination of medical consultations, through the care with our doctors and monitoring of our patients until their improvement.

The adoption of New Management Systems through platforms in organizations (not only health, but in general), is a great challenge today, so we have concentrated our efforts on UX * that facilitate usability and compatibility with the different groups of users who wish to use our services creating a "Blue Medical as a service" ecosystem

* User Experience, is an acronym that is used in the design of platforms to improve adoption to use.

The participation of people who will use it daily is decisive, as it will determine its success or failure. The rapid prototyping techniques of Design Thinkng are very easy to apply, accelerate the processes of definition and development and avoid most of the problems that arise when a new service is presented.

Many of these ideas were inspired by the Academic and Commercial Mission organized by AmCham Guatemala at Silicon Valley, the global center of innovation and entrepreneurship, where we had the opportunity to experiment in the most important technology ecosystem and see firsthand the best practices applied and that vision of business scalability that as Blue Medical we share



EXPLORA EL MUNDO

AERONÁUTICO

La opción más viable de llegar a un público objetivo, amplio y selecto para tu empresa.

Somos el medio digital aeronáutico que te lleva los detalles de la aviación a la palma de tu mano.







Ing.Miguel Jiménez, Jefe del departamento de Ingeniería

Encargado del departamento responsable del diseño, desarrollo, planificación ejecución de proyectos.

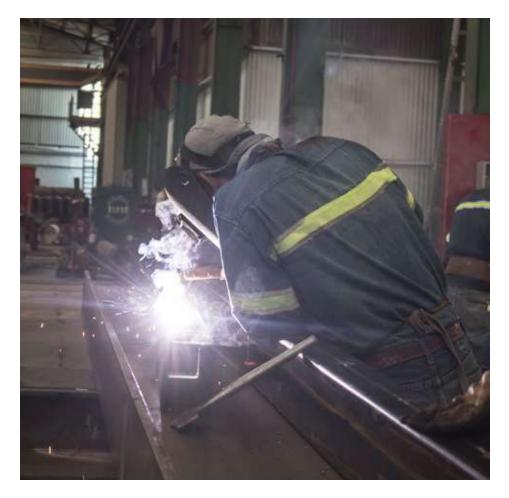
Que es TIPIC, S.A.

transformadora Fs una industrial en el área de la metalmecánica consolidada en Guatemala con más de 50 años de trayectoria que se dedica a la transformación del acero desde la materia prima hasta la conversión diferentes de proyectos como estructuras metálicas, edificios, naves industriales, puentes, centros comerciales, recipientes a presión, tuberías para procesos, entre otros.

Mr. Miguel Jiménez, Head of the Engineering Department In charge of the department responsible for the design, development, planning and execution of projects.

What is TIPIC, S.A.

It is an industrial transformer in the area of consolidated metalworking in Guatemala with more than 50 years of experience dedicated to the transformation of steel from raw material to the conversion of different projects such as metal structures, buildings, industrial buildings, bridges, centers commercial, pressure vessels, process pipes, among others.



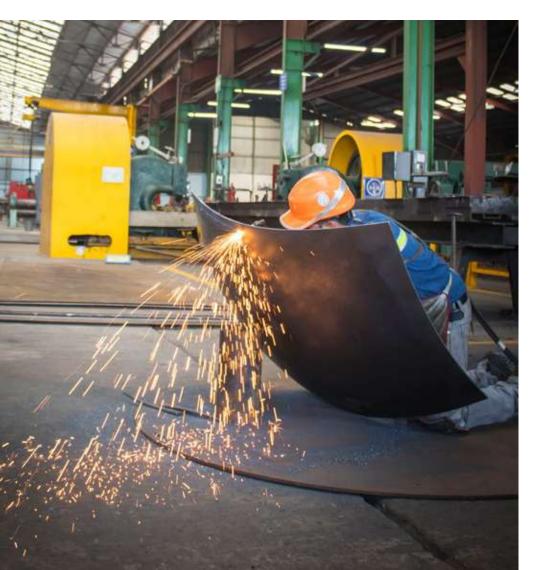
En que está trabajando actualmente TIPIC, S.A.

TIPIC, S.A., única en Guatemala en contar con certificaciones ASME (American Society Mechanical Engineers) y National Board (National Board of Inpection Code), que complementan una ideología corporativa del trabajo con alta calidad tomando cuenta la construcción de proyectos seguros para el cliente y usuarios finales. Nos mantenemos constante trabajo de diseños, inspecciones y construcciones en diferentes proyectos.

Los proyectos que se están trabajando actualmente son unos pre-calentadores en una empresa americana para la generación de energía; así como el macro proyecto

de ampliar una textilera muy importante en el país con construcciones llave en mano iniciando desde los movimientos de tierra hasta la entrega de una nave industrial de 12,000 mts², dentro de dicha planta se realizando construcciones de oficinas, naves para calderas, naves de almacenamiento, tanques para procesos, tuberías de acero inoxidable, plantas de tratamiento, entre otros.

Finalmente se viene un cierre de año bastante cargado de trabajo con un proyecto pionero en la región y nuevo el cual aportara una ampliación a una importante industria del país, así mismo tanques de almacenamiento de aceite para exportación y estructuras metálicas para entrepisos de diferentes usos.



What is TIPIC, S.A. currently working on?

TIPIC, SA, is the only enterprise in Guatemala **ASME** to have (American of Society Mechanical Engineers) and National Board (National Board of Inspection Code) certifications, which complements a corporate ideology of high quality work taking into account the construction of safe projects for the customer and final users. We keep in constant work of designs, inspections and constructions in different projects.

The projects that are currently being worked on, are preheaters in an American company for power generation; as well as the macro project to expand a very important textile industry in the country with turnkey constructions starting from earth movements unto the delivery of a 12,000 m² industrial building, within said plant office buildings, boiler buildings, storage warehouses, process tanks, stainless steel treatment pipes, plants, among others.

Finally, a year-end is quite busy with a pioneering project in the region and a new one that will provide an extension to an important industry in the country, as well as oil storage tanks for export and metal structures for mezzanines of different uses.





Luis González, Gerente del área comercial domiciliar y proyectos nuevos.

¿Qué es DAGAS?

Empresa dedicada a la comercialización de Gas Propano a nivel nacional, enfocado al hogar, comercio e industria.

Más que un negocio nos enfocamos en el cuidado de la ecología y medio ambiente.

Proyectos nuevos:

Apoyando un proyecto en el oriente del país junto a una de las universidades más prestigiosas de Guatemala orientado a cambiar la cultura del uso de la leña e implementar uso del gas propano, esto con el objetivo de cuidar la salud de nuestra gente y cuidado de nuestros bosques.





Luis González, Manager of the residential commercial area and new projects.

What is DAGAS?

Company dedicated to the sale and distribution of Propane Gas nationwide, focused on households, commerce and industry.

More than a business we focus on the care of ecology and the environment.

New projects:

Supporting a project in the east of the country together with one of the most prestigious universities . Guatemala in aimed at changing the culture of the use of firewood and implementing the use of propane gas, this in order to take care of the health of our people and care of our forests.





Your concierge for business.

Leadership Circle es un programa exclusivo de patrocinadores de AmCham Guatemala el cual busca ser un aliado estratégico para su organización, brindándoles amplias oportunidades de desarrollo comercial, herramientas fundamentales para influir en el mercado de EE.UU., así como la facilitación de información y acercamiento a las agencias políticas, comerciales y regionales.

AmCham crea este programa con el objetivo de brindar todos los servicios de una forma personalizada, brindando presencia de marca en toda nuestra comunicación apoyando así al crecimiento y desarrollo de su empresa.

Actualmente 16 empresas forman parte de este gran círculo y estamos orgullosos de poder representarlos.

Leadership Circle is an exclusive sponsorship program that supports AmCham Guatemala. In the search of being a strategic partner for each organization, we provide them plenty of opportunities for commercial development and the necessary tools to have in impact within the American Market. In addition, we also facilitate the gathering of information and matchmaking with political, commercial, and regional agencies.

AmCham created this program with the main objective to provide all services in a more personalized manner, this allows its members to grow and develop their brands by having their presence in all means of AmCham communication.

As of this moment 16 companies form this great Circle, and we are humbled to say the least to represent them all.

Leadership Circle \ 2019









































IGARANTICE SU CONSTRUCCIÓN!

Utilizando cemento fresco, de calidad y libre de grumos

Y AHORA TAMBIÉN CAL REGIONAL





NewMembers

Welcome to AmCham Guatemala

Ser miembro de AmCham le proporciona una serie de beneficios para hacer crecer sus negocios a nivel nacional e internacional.

Benefits of being a member:

Being a member of AmCham can provide a lot of benefits that will help your company grow locally and regionally.

Para mayor información de membresías comunicarce con:

Celina Valdez 3096-1297 cvaldez@amchamguatemala.com



TRADE CENTER

- Oportunidad de acercamiento a delegaciones comerciales de EE. UU.
- Tres contactos comerciales
- Asesoría de exportación e importación general de Estados Unidos



JOB SEARCH

- Acceso a Base de Datos de Talento Humano
- Espacio en área de Job Search para publicación de plazas.



VISAS

 Orientación y asistencia en visas para EE, UU.



MEMBRESIAS

- Enteresé de las noticias más relevantes de Guatemala y Estados Unidos a través de nuestros Monitoreo de Noticias y USA Outlook.
- -Monitoreo de Leyes semanal de Agenda Económica Legislativa, en línea con las prioridades de AmCham y sus socios.
- Web Sticker de Asociado de AmCham.



COMITÉS

- Participación en Comités, (análisis de leyes, discusión de temas de coyuntura y capacitaciones gratuitas).
- Participación en Premio de Contribución a la Comunidad.



EVENTOS

- Talleres gratuitos
- Networking Cocktails

(A)

PUBLICACIONES

- Socios in Action: Promoción de contenido de su empresa a traves de nuestros perfiles en Facebook y Linked-In.
- Entrega anual de Directorio Empresarial y revista Doing Business.

¿Desea anunciarse con nosotros?

Comuniquese a los Departamentos de Comunicación y Publicaciones

2417-0800

mgalvez@amchamguatemala.com

Welcome to AmCham Guatemala:

ARCESA



EAGLE PEST CONTROL



PARQUE INDUSTRIAL MICHATOYA



COMMITTEE

No es guerra comercial, es guerra

Dr. Nicholas David Virzi Arroyave | Director Ejecutivo, CEES Presidente, Comité de Promoción de Inversión

El mundo entero teme que se encrudece una guerra comercial entre Estados Unidos (EEUU) y la República Popular de China (RPC). Tienen mucha razón en tener esta preocupación. Si EEUU y RPC se pelean, lo que estaría en juego sería una recesión mundial, una desintegración de las cadenas de suministro globalizadas, y posiblemente las relaciones pacíficas entre las grandes potencias del mundo, quienes tienen puntos de disputa que no se limitan a lo meramente económico.

Los medios y los economistas tildan a la confrontación entre la RPC y EEUU como la guerra comercial de Trump. Expertos critican el proteccionismo comercial de Trump, basándose en el conocimiento común de que el proteccionismo perjudica a la economía de los países involucrados. Tienen razón. El libre comercio es siempre mejor que el proteccionismo, desde una perspectiva económica.

No obstante, habría que ver la postura de EEUU desde una perspectiva política, no sólo económica. Trump no practica proteccionismo en contra del libre comercio. Lo hace contra países más proteccionistas que EEUU. EEUU es más abierto al libre comercio que la Unión Europea, Cánada, México, y la RPC. Por eso, muchos han cedido ante las demandas razonables de Trump de que cumplan con los principios de libre comercio.

Increíblemente, los medios masivos, enemigos de Trump, lo admiten. John King, de CNN, admitió que "Trump está absolutamente en lo correcto. China ha estado hacienda competencia desleal por décadas."1 El medio New York Times publicó un artículo diciendo que Trump tenía razón en confrontar a China.2 Estos son sólo dos ejemplos de los medios masivos anti-Trump, por lo que dan mucho para reflexionar.

En mi opinión, EEUU y la RPC se necesitan uno al otro y llegarán a un acuerdo. China y EEUU son tan interdependientes que no es opción no lograr un acuerdo. Sin embargo, no será la última confrontación.





It is not commercial war, it is war.

El mundo entero teme que se encrudece una guerra comercial entre Estados Unidos (EEUU) y la República Popular de China (RPC). Tienen mucha razón en tener esta preocupación. Si EEUU y RPC se pelean, lo que estaría en juego sería una recesión mundial, una desintegración de las cadenas suministro globalizadas, posiblemente las relaciones pacíficas entre las grandes potencias del mundo, quienes tienen puntos de disputa que no se limitan a lo meramente económico.

Los medios y los economistas tildan a la confrontación entre la RPC y EEUU como la guerra comercial Expertos critican el de Trump. proteccionismo comercial de Trump,

basándose en el conocimiento común de que el proteccionismo perjudica a la economía de los países involucrados. Tienen razón. El libre comercio es siempre mejor que el proteccionismo, desde una perspectiva económica.

No obstante, habría que ver la postura de EEUU desde una perspectiva política, no sólo económica. Trump no practica proteccionismo en contra del libre comercio. Lo hace contra países más proteccionistas que EEUU. EEUU es más abierto al libre comercio que la Unión Europea, Cánada, México, y la RPC. Por eso, muchos han cedido ante las demandas razonables de Trump de que cumplan con los principios de libre comercio.

Increíblemente, los medios masivos, enemigos de Trump, lo admiten. John King, de CNN, admitió que "Trump está absolutamente en lo correcto. China ha estado hacienda competencia desleal por décadas."1 El medio New York Times publicó un artículo diciendo que Trump tenía razón en confrontar a China.2 Estos son sólo dos ejemplos de los medios masivos anti-Trump, por lo que dan mucho para reflexionar.

En mi opinión, EEUU y la RPC se necesitan uno al otro y llegarán a un acuerdo. China y EEUU son tan interdependientes que no es opción no lograr un acuerdo. Sin embargo, no será la última confrontación.

TRADE & INVESTMENT

Lecciones de Silicon Valley

"La creatividad requiere tener el valor de desprenderse de las certezas" - Erich Fromm

Redacción por Trade Center – AmCham Guatemala

Silicon Valley, conocido como la capital del mundo de los start ups es el destino a visitar próximamente por AmCham Guatemala, en un viaje que tiene por misión aprender a confiar en los instintos. Sobre todo aquellos instintos de los más curiosos, los que buscan soluciones innovadoras a problemas cotidianos, los que recorren la milla extra y los que no se cansan de explorar!

Algunos se preguntarán ¿por qué Silicon Valley? ¿Por qué buscar aprender lecciones de un ecosistema perfecto y quizá incluso tan alejado de la realidad guatemalteca? Y es que la tecnología, más que ampliar la brecha de realidades cotidianas, busca contraerla y traer nuevas oportunidades para una tierra fértil como nuestra región y país.

En AmCham creemos que los avances tecnológicos y la innovación, son el camino para el desarrollo. Estudios indican que los países que son más proclives a implementar nuevas maneras de hacer negocios, finalmente son aquellos que han logrado importantes avanzas en los índices de competitividad y desarrollo. Asimismo, son estos países quienes han visto nacer nuevos modelos de negocios e importantes herramientas y servicios en pro de las comunidades. La tecnología nos permite difundir historias e ideas que generan impactos globales y locales.

La misión a Silicon Valley será el escenario idóneo para generar una comunidad que promueve una identidad colectiva , en la que los valores culturales se mezclen con nuevas ideas y se traduzca en una oportunidad de reinventar los negocios, la manera de hacerlos y las personas que los hacen posibles.



Silicon Valley lessons

"Creativity requires having the courage to part with certainties" - Erich Fromm

Silicon Valley, known as the capital of the world of start-ups, is the destination to visit AmCham Guatemala soon, on a trip that has the mission of learning to trust instincts. Especially those instincts of the most curious, those who seek innovative solutions to everyday problems, those who travel the extra mile and those who do not get tired of exploring!

Some may wonder why Silicon Valley? Why seek to learn lessons from a perfect ecosystem and perhaps even so far from Guatemalan reality? And it is that technology, rather than widening the daily realities gap, seeks to contract it and bring new opportunities for a fertile land like our region and country.

At AmCham we believe that technological advances and innovation

are the way to development. Studies indicate that the countries that are more likely to implement new ways of doing business are finally those that have made significant progress in the competitiveness and development indices. Likewise, it is these countries that have seen the birth of new business models and important tools and services for the communities. Technology allows us to spread stories and ideas that generate global and local impacts.

The mission to Silicon Valley will be the ideal scenario to generate a community that promotes a collective identity, in which cultural values are mixed with new ideas and translates into an opportunity to reinvent businesses, how to do them and the people who They make it possible.



Agenda/ September Agenda

MIE/WED

SECRETO BANCARIO

Lugar: Hotel Camino Real

Salón: Salón Oro

Hora / Time: 4:00 p.m. - 6:00 p.m.

MIE/WED

CONGRESO LABOR SUMMIT

Lugar: Centro de Convenciones EPICA - AVIA

Hora / Time: 8:00 a.m. – 6:00 p.m.

MIE/WED

PODER LEGISLATIVO 2020

Lugar: Hotel Camino Real

Salón: Oro

Hora / Time: 1:00 p.m. - 2:30 p.m.

Para confirmar su asistencia o mayor información comuníquese con: To confirm your attendance or for more information, please contact:

Andrea Loarca

Tel: 2417-0800 Ext.815 aloarca@amchamguatemala.com

Inscríbase también a través de nuestro sitivo web. You can also register for the event on our website:

https://amchamguate.com/events/



Conoce nuestros próximos conciertos ingresando a baccredomatic.com y disfruta de experiencias únicas con tus tarjetas BAC Credomatic.

Diego Torres

21 de septiembre

Fórum Majadas

II Volo

7 de octubre

Teatro Nacional

90's Pop Tour

🛗 31 de octubre

Explanada Cayalá

Recuerda que puedes optar por beneficios exclusivos al adquirir tus entradas en puntos de venta Todoticket:

Hasta 10 cuotas

Tasa Cero

Canje de





Solicita tu tarjeta llamando al 2361-0909.

www.baccredomatic.com







Mathematical Companies
Mathematical Companies



S 5511-0222

