

Github : <https://github.com/ianngrho>

LinkedIn : <https://www.linkedin.com/in/muhammad-septian-nugroho-8a8218193/>



Penjelasan Use Case :

Aktor yang terlibat : Pelanggan, Apoteker, *Owner*.

Use case yang ada : Register, login, daftar kategori obat, pembelian obat, pembayaran, riwayat pemesanan, arsip pembelian, menampilkan obat berdasarkan kategori, input obat, delete obat, konfirmasi pemesanan, struk pembayaran, arsip

struk, arsip, Laporan penjualan dan pembelian obat. Penjelasan use case sebagai berikut.

- Pelanggan : Pelanggan merupakan orang yang akan melakukan transaksi penjualan mulai dari login, melihat kategori obat sampai riwayat pemesanan
- Apoteker : Apoteker merupakan orang yang akan mencatat transaksi pembelian dari pelanggan
- *Owner* : *Owner* merupakan orang yang akan melihat arsip struk dari struk pembayaran pembelian oleh pelanggan.
- Register : Pelanggan harus register terlebih dahulu agar bisa membeli obat. Untuk itu pelanggan harus login terlebih dahulu
- Login : Pelanggan harus login terlebih dahulu untuk register agar dapat membeli obat
- Daftar kategori obat : Pelanggan harus melihat daftar kategori obat untuk membeli obat
- Pembelian obat : Pelanggan akan membeli obat setelah melihat daftar kategori obat
- Pembayaran : Pelanggan membayar setelah melakukan pembelian obat
- Riwayat pemesanan : Pelanggan akan ditampilkan riwayat pemesanan
- Arsip pembelian : Pelanggan akan mendapatkan arsip pembelian, untuk itu akan ditampilkan riwayat pemesana terlebih dahulu
- Menampilkan obat berdasarkan kategori : Pelanggan akan ditampilkan obat berdasarkan kategori
- Input obat : Apoteker akan menginput obat agar pelanggan dapat melihat daftar kategori obat
- Delete obat : Apoteker akan menghapus obat dari daftar kategori obat
- Konfirmasi pemesanan : Setelah pelanggan membeli obat, pelanggan harus mengkonfirmasi pemesanan
- Struk pembayaran : Pelanggan akan mendapatkan struk pembayaran sebagai tanda bukti pembayaran

- Arsip struk : Arsip struk dari pembayaran pelanggan akan dikelola oleh *Owner*
- Arsip : Arsip akan dikelola oleh Apoteker
- Laporan penjualan dan pembelian obat : Isi dari arsip adalah laporan penjualan dan pembelian obat

#### Contoh data

1	datum,M01AB,M01AE,N02BA,N02BE,N05B,N05C,R03,R06
2	2014-01-31,127.69000000000001,99.09000000000005,152.09999999999997,878.03000000000002,354.0,50.0,112.0,48.2
3	2014-02-28,133.32,126.05000000000001,176.99999999999997,1001.90000000000001,347.0,31.0,122.0,36.2
4	2014-03-31,137.44000000000005,92.95000000000007,147.655,779.275,232.0,20.0,112.0,85.4
5	2014-04-30,113.10000000000004,89.47500000000008,130.89999999999998,698.5,209.0,18.0,97.0,73.7
6	2014-05-31,101.79000000000005,119.93300000000009,132.1,628.7800000000001,270.0,23.0,107.0,123.69999999999999
7	2014-06-30,112.07000000000002,94.71000000000006,122.9,548.225,323.0,23.0,57.0,109.3
8	2014-07-31,117.06000000000002,95.01000000000012,129.3,491.9,348.0,21.0,61.0,69.1
9	2014-08-31,134.79000000000005,99.78000000000001,123.8,583.8499999999999,420.0,29.0,37.0,70.80000000000001
10	2014-09-30,108.78000000000003,109.09400000000001,122.09999999999998,887.8199999999999,399.0,14.0,115.0,58.8
11	2014-10-31,154.75000000000003,185.24100000000001,191.59999999999997,1856.8149999999994,472.0,30.0,182.0,74.5
12	2014-11-30,138.08000000000004,100.86000000000004,142.7,723.8,489.0,19.0,112.0,45.2
13	2014-12-31,131.90000000000003,121.40100000000004,111.12400000000001,1015.6600000000001,492.0,25.0,163.0,33.4
14	2015-01-31,135.91000000000003,130.34900000000005,141.0,1044.2400000000002,463.0,24.0,177.25,42.0
15	2015-02-28,115.71,123.73999999999997,131.83,953.252,243.0,9.0,208.0,47.0
16	2015-03-31,156.04000000000005,129.38599999999997,133.8,1084.8500000000001,208.0,13.0,195.0,54.0
17	2015-04-30,154.5,101.115,122.10000000000001,940.17000000000001,192.0,5.0,97.0,112.0
18	2015-05-31,160.02,119.11700000000006,136.04,765.9000000000001,194.0,10.0,100.0,159.5
19	2015-06-30,151.87000000000003,113.69,145.46,746.788,217.0,12.0,193.0,125.79999999999998

Ini adalah contoh data penjualan obat di sebuah apotek yang didapatkan dari kaggle. Untuk metode, kita bisa menggunakan forecasting untuk memprediksi penjualan kedepannya agar apotek tersebut bisa mengetahui dan *prepare* apakah nantinya mendapat keuntungan atau kerugian