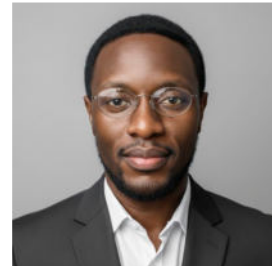


Curriculum vitae

Développeur Web & Support Administratif (BAF) Informatique · Banque · Assurance · Finance

Informations personnelles

| | |
|---------------------|--|
| Nom | Soulemane Diallo |
| Adresse e-mail | soulemanediallo1999@gmail.com |
| Numéro de téléphone | +221 772986259 |
| Adresse | Parcelles Assainies Unités 1, Dakar |
| Nationalité | Sénégalaise |
| LinkedIn | linkedin.com/in/soulemane-diallo-1265a81bb |



Profil

Titulaire d'une licence en informatique (Génie Logiciel) et actuellement en formation Banque, Assurance et Finance (BAF), je dispose d'un profil polyvalent combinant compétences techniques et administratives. Rigoureux et organisé, je suis capable de contribuer à la gestion de documents, au suivi administratif et au support opérationnel, tout en apportant des solutions numériques adaptées aux besoins métier.

Formation

| | |
|--------------------------|---|
| de 2019 à 2020 | Baccalauréat Lycée Paul Indjendjet Gondjout, Libreville, Gabon |
| de nov. 2021 à déc. 2024 | Licence [1,2,3] professionnelle en Informatique (Génie Logiciel) THE NIIT ACADEMY, Dakar, Sénégal |
| de janv. 2024 à ce jour | Licence [1,2] Banque, Finance, Assurance (BAF) HECM DAKAR, Dakar, Sénégal |

Expériences Professionnels et Stages

| | |
|----------------------------|--|
| de juin 2023 à juil. 2023 | Téléconseiller Commercial RNG SUARL, Dakar, Sénégal <ul style="list-style-type: none">Prospection téléphonique et gestion des appels entrants/sortantsPrésentation d'offres commerciales adaptées aux besoins des clientsGestion de fichiers clientsSaisie de données |
| de juil. 2019 à sept. 2019 | Stage d'immersion Bull Gabon (désormais Atos), Libreville, Gabon <ul style="list-style-type: none">Observation active des méthodes de gestion des incidents réseaux dans un contexte réel.Assistance à la configuration et à la maintenance des équipements réseau. |

| | |
|--------------------------|---|
| de mars 2025 à avr. 2025 | Stagiaire Commercial |
| | NSIA Vie Assurances Sénégal, Dakar, Sénégal |
| | <ul style="list-style-type: none">• Participation à des ateliers de formation sur les techniques de vente et la relation client.• Assistance à la mise en place de campagnes promotionnelles pour attirer de nouveaux clients.• Prospection de nouveaux clients pour élargir la base de données clients.• Saisie et mise à jour d'informations |

Compétences

| | |
|---|---------------|
| Bureautique : Word, Excel, PowerPoint, Outlook (Très bien) | Bien |
| Développement web : HTML, CSS, JavaScript, Python (Django) | Bien |
| Gestion de projet & planification | Bien |
| Travail d'équipe & communication professionnelle | Très bien |
| Analyse, synthèse & gestion du temps | Très bien |
| Notions en Banque, Finance & Assurance (opérations bancaires, relation client, analyse des risques) | Intermédiaire |

Certificats et Diplômes

| | |
|------------|--|
| oct. 2022 | Honours Diploma in Information Technology (Software Engineering) |
| juil. 2025 | DTS en Banque, Finance et Assurance |
| août 2025 | Licence en Informatique, option Génie Logiciel |

Langues

| | |
|--|----------|
| Anglais : Niveau intermédiaire (lu, écrit, parlé) | B1 |
| Français: excellent (oral et écrit) | Courant |
| Arabe: Lecture et écriture uniquement (niveau basique) | Débutant |

Qualités

■ rigueur, esprit d'équipe, adaptabilité, sens relationnel, autonomie.

Scannez ce QR code pour consulter mon portfolio en ligne

