République Algérienne Démocratique et Populaire

وزارة التكوين والتعليم المهنيين

Ministère de la Formation et de l'enseignement **Professionnels** 

**Institut National** de la **Formation Professionnelle** 



Référentiel des Activités Professionnelles

Agent de Banque

CODE: TAG0703

Comité d'homologation Visa N° 06/05/06

**CMP** 

Niveau III

2006

9. Chemin d'Hydra EL-BIAR -Alger - (Tèl): 92.24.27/36 (Fax): 92.23.18

وطريق حيدرة –الأبيار – الجزائر

## Données Générales sur la Profession

## I)Présentation de la Spécialité :

- 1) Branche Professionnelle: TAG
- 2) Famille de métiers. : Finances- Comptabilité
- 3) Dénomination de la spécialité « Agent de Banque ».
- 4) Description de la spécialité :
  - L'Agent de banque ou bien l'employé de banque effectue divers travaux simples

de gestion relatifs à des opérations classiques de banque de guichet ( front office).

- 5) Tâches essentielles:
- 1)- Réception de la clientèle
- 2)- Réalisation des opérations de dépôts.
- 3)- Réalisation des opérations de retrait.
- 4)- Réalisation des opérations de virement.
- 5)- contrôle des opérations effectuées.

#### II) Equipement et Matériaux utilisés :

- 1) Matériels et outillages.
- Micro -ordinateur
- Equipements de bureau.
  - 2) Petits matériel :
- Machine à calculer
- Tél. Fax
- Mobilier de bureau

#### III)- Conditions de travail. :

- 1) Eclairage: manuel ou artificiel.
- 2) Température : ambiante
- 3) <u>Humidité</u>: atmosphère sèche.

### 4) Risques Professionnels:

- Stress
- Nervosité
- Contamination.

#### 5)- Contacts sociaux.

- A) Interne: avec les collègues et supérieurs,
- B) Externe : avec la clientèle et autres organismes.

#### IV) Exigences de la profession :

- 1) Physique:
- être en bonne santé
- Avoir une bonne présentation
- Tenue correcte exigée.
- Etre propre

## 2)- Intellectuelle:

- Sens de l'organisation
- Méthodique
- Sens du contact
- Esprit d'équipe.
- Capacité d'écoute.
- Patient.

#### 3) Contre indication:

- Handicap sensoriel
- Difficulté d'élocution
- Nervosité

## V- RESPONSABILITE DE L'OPERATEUR :

## 1) Responsabilité sur le matériel :

- L'opérateur est responsable du matériel mis à sa disposition.

## 2) Responsabilité morale :

- Il est responsable sur :
  - Les opérations effectuées.
  - Les fonds encaissées.

#### 3)Sécurité:

- Sur soi même.

## VI- Possibilité de promotion :

• Selon convention collective : peut devenir après quelques années d'expérience avec un complément de formation « Agent de Maîtrise des techniques bancaires. ».

## **VII)- Formation**:

- 1) Conditions d'admission :
  - a) Age minimum: 17ans,
  - b) Conditions d'accès : 9AF ou 4ème AM
- 2) <u>Durée de la Formation</u>: 18 mois dont 02 mois de stage pratique
- 3) Niveau de qualification :- Niveau (II).
- 4) **<u>Diplôme</u>**: Certificat d'aptitudes professionnelles en « Agent de banque, ».

#### IDENTIFICATION DES POSTES DE TRAVAIL

POSTE	TACHES
GUICHETIER	- Réception de la clientèle
« Front office »	- Réalisation des opérations de dépôts
	- Réalisation des opérations de retrait
	- Réalisation des opérations de virement
	- Contrôle des opérations effectuées.

<u>Tâches</u>	Opérations.
Réception de la clientèle	- Informer la clientèle
	- Répondre aux besoins de la clientèle.
Réalisation des opérations	-Ouvrir des comptes aux clients.
de dépôt.	- Recevoir les fonds
	- Encaisser les chèques.
	- Assurer le change des monnaies.
	- Mettre à la disposition des clients des
	coffres forts.
	- Enregistrer les opérations de dépôts .
Réalisation des opérations	- Régler les chèques, les ordres de
de retrait	virement, les lettres de crédits.
	- Enregistrer les opérations de retrait.
	- Clôturer les comptes des clients.
Réalisation des opérations	- Assurer le paiement pour le compte du
de virement.	client,
	- Transférer les disponibilités des clients.
	- Exécuter les ordres de virement
	- Assurer la compensation.
Contrôle des opérations	- Vérifier les fiches de retrait et de dépôt
effectuées.	avec les montants respectifs.
	- Examiner le montant des opérations
	effectuées et le comparer avec le solde
	existant.
	- Etablir l'arrêter de la journée comptable.

## **DESCRIPTION DES TACHES**

<u>Tâche</u> 1 : Réception de la clientèle.

Opérations	Conditions de réalisation	Critères de performance.
- Informer la clientèle	A l'aide de :	- Qualité de la communication.
	<ul><li>Documents</li><li>Dépliants</li></ul>	- Exhaustivité des informations
- Répondre aux besoins de la		- Sens de la responsabilité.
clientèle.	A partir de :	
	- Produits bancaires.	

<u>Tâche 2</u>: Réalisation des opérations de dépôts.

Opérations	Conditions de réalisation	Critères de performance.
		- Enregistrement correct
- Ouvrir des comptes aux	A l'aide de :	des opérations et des
clients	- Coffres forts.	renseignements de dépôt
- Recevoir les fonds	- Fichier Central des	
	chèques	
- Encaisser les chèques	- Micro – Ordinateur.	
- Assurer le change des	- Documents	
monnaies.	- Dépliants	
- Mettre à la disposition du	A partir de :	
client des coffres forts	- Textes réglementaires.	
- Enregistrer les opérations	Bulletin de versement.	
de dépôts.		

<u>Tâche 3</u>: Réalisation des opérations de retrait.

Opérations	Conditions de réalisation	Critères de performance.
<ul> <li>Régler les chèques, les ordres de virement ,les lettres de crédit.</li> <li>Enregistrer les opérations de retrait.</li> <li>Clôturer les comptes des clients.</li> </ul>	A l'aide de :  - Micro-ordinateur –  - Effets de commerce,  - Calculatrice.  - Plan comptable     spécifique.  - A partir de :  - Loi bancaire  - Textes réglementaire  - Etat de paiement  - Documents comptables.	- Respect des procédures d'enregistrement comptable - Sens de responsabilité.

<u>Tâche 4</u>: Réalisation des opérations de virement.

Oj	pérations	Conditions de réalisation	Critères de performance.
-	Assurer le paiement pour le compte du client, Transférer les disponibilités des clients Exécuter les ordres de	<ul> <li>A l'aide de :</li> <li>Documents commerciaux</li> <li>Chèques</li> <li>Effets de commerce.</li> </ul>	- Respect des modalités de compensation ou de télé compensation .
-	virement . Assurer la compensation.		
		A partir de :  - Avis de débit/crédit.	
		- Chèques émis/endossés	

<u>Tâche 5</u>: Contrôle des Opérations effectuées.

Opérations Cor	nditions de réalisation	Critères de performance
<ul> <li>Vérifier les fiches de retrait et de dépôt avec les montants respectifs</li> <li>Examiner le montant des A par</li> </ul>	icro-ordinateur lculatrice  artir de:  Documents comptables	<ul> <li>Sens de l'observation</li> <li>Souci du détail et de précision</li> <li>Fiabilité des chiffres.</li> </ul>

# Equipements, Moyens Matériels Utilisés

- 1- Micro ordinateur
- 2- Calculatrice
- 3- Téléphone fax
- 4- Dépliants
- 5- Lois bancaires
- 6- Etat de versement
- 7- Etat d'encaissement
- 8- Avis de crédit.
- 9- Avis de débit
- 10-Documents comptables
- 11-Documents commerciaux
- 12-Etat de rapprochement
- 13-Etat journalier.
- 14- PCN, PCS
- 15-Banque de données.

## Connaissances complémentaires

DISCIPLINES /DOMAINES	LIMITES DES CONNAISSANCES EXIGEES
- Techniques d'expression et de communication.	<ul> <li>Orthographe</li> <li>Conjugaison</li> <li>Grammaire</li> <li>La rédaction professionnelle</li> <li>Les différents écrits professionnels.</li> <li>Le message à caractère</li> <li>Professionnel.</li> <li>Les éléments d'une communication efficace.</li> </ul>
- Droit civil et commercial.	<ul> <li>Introduction générale au droit.</li> <li>Notions du droit civil</li> <li>Notions du droit commercial.</li> </ul>
- Initiation à l'économie générale  - Initiation à la technique comptable	<ul> <li>- Les agents économiques et leurs fonctions</li> <li>- Les actes économiques</li> <li>- l'épargne</li> <li>- Présentation du circuit économique.</li> <li>- Généralités</li> <li>A) But et utilité de la comptabilité.</li> <li>B) La fonction comptable dans</li> </ul>
	l'entreprise. C) Notion de flux - Le bilan - Le T.C.R L'Organisation comptable L'Enregistrement comptable - Le PCN
- Législation - Arithmétiques Commerciales.	<ul> <li>- Les droits et obligations.</li> <li>- Les équations du 1<sup>er</sup> et 2 degré</li> <li>- Calculs arithmétiques</li> <li>- Calcul commercial.</li> </ul>

DISCIPLINES /DOMAINES	LIMITES DES CONNAISSANCES

	EXIGEES
- Anglais	- Notion de base de l'anglais.
	- Terminologie technique
- Informatique.	- Principe de fonctionnement d'un
_	micro-ordinateur
	- Bureautique
	- Notion sur les réseaux.
- Opérations classiques de banque.	- Connaissance de la banque
	- Connaissance de la clientèle de la
	banque.
	- Les opérations de caisse.
	- Les opérations de portefeuille.
	- Les opérations avec l'étranger.
	- Les opérations diverses.
- Commerce et documents	- l'activité commerciale.
commerciaux.	- Les documents relatifs à la :
	A) Commande
	B) Livraison
	C) Paiement,
	- Les banques.
Initiation à l'économie d'entreprise.	- Notion sur l'entreprise.
	- La structuration de l'entreprise.
	- Les fonctions de l'entreprise.

## ANALYSE DES RISQUES PROFESSIONNELS.

Sources de danger	Effet sur la santé.	Moyens de prévention.
- Risque dans la	- Fatigue	- Planification du
mauvaise organisation	- Stress	temps de travail.
du travail.		- Patience.
- Utilisation de l'outil	- Fatigue des yeux	- Filtre à écran
informatique.	- Mal de dos.	- Chaise adéquate.