الجمهورية الجزائرية الديمقراطية الشعبية

République Algérienne Démocratique et Populaire

وزارة التكوين والتعليم المهنيين

Ministère de la Formation et de l'enseignement Professionnels

المعهد الوطني للتكوين والتعليم المهنيين قاسى الطاهر



Institut National de la Formation et de l'Enseignement Professionnels KACI TAHAR

Référentiel des Activités Professionnelles

Hôtellerie option : gestion et administration hôtelière

Code N° HRT1808

Comité technique d'homologation Visa N° HRT25/18/19

BTS

 \mathbf{V}

2019

TABLE DE MATIERES

INTRODUCTION

- I- DONNEES GENERALES SUR LA PROFESSION
- II- TABLEAU D'IDENTIFICATION DES TACHES
- III- TABLEAU DES TACHES DES OPERATIONS
- IV- DESCRIPTION DES TACHES
- V- ANALYSE DES RISQUES PROFESSIONNELS
- VI- EQUIPEMENTS ET MATERIAUX UTILISES
- VII- CONNAISSANCES COMPLEMENTAIRES
- VIII- SUGGESTIONS QUANT A LA FORMATION

INTRODUCTION

Ce programme de formation s'inscrit dans le cadre des orientations retenues par le secteur de la formation et de l'enseignement professionnels. Il est conçu suivant la méthodologie d'élaboration des programmes par A.P.C (Approche par Compétences) qui exige notamment la participation du milieu professionnel.

Le programme est défini par compétences formulées par objectifs ; on énonce les compétences nécessaires que le stagiaire doit acquérir pour répondre aux exigences du milieu du travail. Pour répondre aux objectifs escomptés, le programme ainsi élaboré et diffusé dans sa totalité :

- Rend le stagiaire efficace dans l'exercice de sa profession
 - Lui permettant d'effectuer correctement les tâches du métier,
 - Lui permettant d'évoluer dans le cadre du travail en favorisant l'acquisition
 - des savoirs, savoir être et savoir-faire nécessaires pour la maitrise des techniques appropriées au métier « hôtellerie option : restaurant»
- Favoriser son évolution par l'approfondissement de ses savoirs professionnels en développant en lui le sens de la créativité et de l'initiative
- Lui assure une mobilité professionnelle en
- Lui donnant une formation de base relativement polyvalente,
- Le préparant à la recherche d'emploi ou à la création de son propre emploi,
- Lui permettant d'acquérir des attitudes positives par rapport aux évolutions technologiques éventuelles,

Dans ce contexte d'approche globale par compétences, trois documents essentiels constituent le programme de formation ;

- Le Référentiel des Activités Professionnelles (**RAP**),
- Le Référentiel de Certification (**RC**),
- Le Programme d'Etudes (**PE**),

Le référentiel des activités professionnelles (**RAP**) constitue le premier de trois documents d'accompagnement du programme de formation. Il présente l'analyse de la spécialité (le métier) en milieu professionnel. Cette description succincte de l'exécution du métier permet de définir, dans le référentiel de certification, les compétences nécessaires à faire acquérir aux apprenants pour répondre aux besoins du milieu de travail.

.

I- DONNEES GENERALES SUR LA PROFESSION

1 – PRESENTATION DE LA SPECIALITE

- **1.1- Branche professionnelle :** hôtellerie- Restauration- Tourisme
- **1.2-** <u>Dénomination de la spécialité</u> : Technicien supérieur en Hôtellerie /Option : Gestion et administration hôtelières

1.3- Définition de la profession :

L'hôtellerie Restauration regroupe l'ensemble des activités qui répondent aux besoins des clientèles dans les domaines de l'accueil, des services d'hébergement et de la restauration.

Le technicien supérieur en Hôtellerie Restauration option : gestion et administration hôtelière est un polyvalent chargé de gérer, organiser, contrôler et vendre des biens et des services dans un établissement hôtelière et para-hôteliers.

En outre il doit participer avec collaboration des responsables au bon fonctionnement des différents services (réception, hébergement, restauration, Food and beverage ...)

Il veillera à améliorer la qualité des prestations proposées, d'optimiser les recettes, de satisfaire la clientèle et rentabiliser l'entreprise hôtelière.

Le spécialiste en gestion et administration hôtelière doit posséder des solides connaissances techniques et de gestion hôtelière couvrant l'environnement socio-économique, juridique et commercial notamment les outils de gestion commercial, financière, administratif, ressource humaines , d'approvisionnement et de vente. La maîtrise des langues étrangères et de plus appréciée et doter d'une grand faculté de communication.

1.4- Activités Principales :

- Accueillir les clients
- Gérer la réservation et l'hébergement
- Gérer la salle de restauration
- Gérer les approvisionnements
- Participer a la gestion budgétaire d'un établissement hôtelier
- Participer à la gestion des ressources humaines de l'établissement hôtelier
- Assurer la gestion administrative de l'établissement hôtelier
- Participer à la gestion commerciale de l'établissement hôtelier
- Veiller à l'application de procédures qualité, hygiène, securité et environnement
- Participer à la gestion de système d'information hôtelière
- Collaborer avec le service Food and beverage au sein d'un hôtel

2 – CONDITIONS DE TRAVAIL

2-1- Lieu de travail:

Le titulaire de ce diplôme exerce son activité dans des établissements hôteliers ou parahôtellier.il travail dans le secteur hôtellerie-tourisme (hôtels, villages de vacances, auberges, restaurants ...selon catégories) et dans la parahôtellerie (collectivités, internats, hôpitaux, catering..).

2-2- Caractéristiques physiques :

- * *Eclairage* : Artificiel ou naturel.
- * <u>Température et humidité</u> : Normale
- * Bruits et vibrations : Environnement non bruyant sauf bruit des équipements.
- * Poussière : Néant

2.3- Risques et Maladies professionnelles :

- Liés aux maladies contagieuses
- Fatigue des yeux
- stress professionnel

2.4- Contacte sociaux:

- Aptitude à travailler en équipe
- Amabilité avec les clients
- Communication avec tous les partenaires internes ou externes à l'établissement hôtellerie
- Communication facile et précise dans trois langues

2.5- Travail seul ou en équipe :

- cet emploi s'exerce seul ou en équipe généralement en horaires irréguliers avec un rythme de travail variable selon les saisons à l'intérieur en front office (traitement de la face commercial avec le client), en back-office (sans contrat avec le client principalement gestion comptable ...) en middle office, mais il peut être appelé à accomplir des taches à l'extérieur de l'établissement.

3 – EXIGENCES DE LA PROFESSION

3.1- Exigences physiques:

- Robustesse
- Indemne d'un handicap visuel ou auditif.
- Aucun handicapé physique
- Présentable
- Propre et habillé selon les circonstances

3.2- Exigences Intellectuelles:

- Avoir le Sens de communication et très bonne mémoire visuelle
- Avoir le sens de l'engagement.
- Avoir le sens de l'argumentation
- Discrétion
- Bonne foi
- Esprit de créativité.
- Esprit d'équipe.
- Sens d'organisation.

4-RESPONSABILITE:

4.1- Responsabilités matérielles :

Il est responsable du matériel met à sa disposition, micro ordinateur, fax, appareil téléphonique,etc. documents mis à sa disposition.

4.2- Responsabilités décisionnelles :

- Relève des responsabilités des supérieurs hiérarchiques

4.3-<u>Responsabilités morales</u>:

- responsabilité sur la confidentialité information personnel des clients

4.4- <u>Sécurité</u> :

- sur les objets de valeurs des clients (coffres).

5 – Possibilite de promotion

5.1- <u>Cadre réglementaire</u>:

- Conformément au statut juridique et règlement intérieur de d'entreprise.

5.2- Par formation:

- Par expérience professionnelle.
- Par formation spécifique.

6-FORMATION

- 6.1- Conditions d'admission: 3ème année secondaire toutes filières
- 6.2- Durée de la formation : 30 mois dont six mois de stage pratique.
- 6.3- Niveau de qualification : V
- 6.4- Diplôme: Brevet de Technicien Supérieur

II- TABLEAU DES TACHES ET DES OPERATIONS

Tâches	Opérations
T1-Accueillir et réceptionner les clients	 Recevoir les clients Fournir des renseignements pertinents sur les services et prestations de l'hôtel, l'attrait touristique de la région, et les services essentiels à l'extérieur de l'hôtel. Effectuer les formalités relatives a l'arrivé des clients Informer les différents services sur les mouvements des clients. Effectuer les formalités relatives au départ des clients Coordonner avec les autres services.
T2-Assurer la réservation et l'utilisation des logiciels appropriés à l'hôtellerie	 Prendre la demande du client en charge Vérifier l'occupation des chambres Effectuer la réservation et la confirmer Enregistrer la réservation sur le tableau planning Coordonner avec las autres services
T3-Gérer l'occupation des chambres au niveau des étages d'hôtel	 Vérifier la mise à blanc des chambres au niveau des étages selon les directives de la gouvernante Effectuer les formalités relatives au cas de délogement et informer le Rome service Etablir les états d'occupation des chambres et des chambres disponibles. Libérer la chambre sur le room-rack Inscrire toutes les statistiques d'hébergement Coordonner avec les autres services
T4-Tenir la caisse et analyser son fonctionnement	 Facturer les prestations par client Procéder à l'encaissement selon les différents modes de paiement et vérifier le taux de change et la monnaie Verser toutes les recettes journalières à la caisse principale Enregistrer ; toutes les opérations courantes Réaliser la clôture Coordonner avec les autres services

T5-s'informer sur le système d'information au sein d'un établissement hôtelier	 Communiquer les instructions du jour aux différents services inscrits sur le tableau de bord Passer consigne entre son équipe et les supérieurs hiérarchiques Informer les clients pendant leur séjour sur le règlement intérieur de l'établissement Diffuser les exigences réglementaires en matière de sécurité dans un hôtel relatives aux risques d'incendies ; au moyens de secours, en consignes et affiches Suivre le contrôle des différents points de ventes à travers le tableau de bord Dresser une synthèse d'évaluation
T6-contrôler les différents documents restaurant	 Tenir le planning du personnel de la salle restaurant Participer à la préparation et à l'agencement de la salle restaurant Tenir l'inventaire de l'équipement de la salle restaurant Evaluer et contrôler le service Contrôler les banquets
T7- participer à la planification des menus	 participer à l'élaboration des menus participer à l'élaboration des menus spéciaux participer à l'évaluation des cartes de menus
T8-Participer à la gestion de service Food and beverage	 Etablir les documents de contrôle des ventes « Food » Analyser et calculer les écarts selon les ventes réelles Etablir les documents de contrôle des ventes « beverage » Contrôler la Maine courante de restaurant Etablir les documents de restauration Contrôler les stocks et les inventaires
T9- gérer les approvisionnements	 Etablir le bon de commande en produits et fournitures diverses Participer à la rechercher et le choix des fournisseurs, les sous-traitants, prestataires. Participer à la négociation des conditions du contrat déclencher la commande et en assurant le suivi contrôler la livraison gérer l'état des stocks

T10- participer à la gestion comptable et financière du l'établissement hôtelier	 Enregistrer les opérations d'achat et les règlements Passer les écritures comptables Effectuer des rapports journaliers Vérifier les différents ratios de points de ventes Calculer les différents couts Coordonner avec les autres services Participer à l'élaboration des budgets d'exploitation Gérer et procéder au contrôle financier du cycle d'exploitation Participer à la réalisation des prévisions financières et de trésorerie
T11- participer à la gestion administrative des ressources humaines du L'établissement hôtelier.	 superviser le recrutement du personnel Administrer le personnel (formation, répartition du travail, élaboration des horaires, évaluation du rendement, remuneration) Gérer les conflits du travail
T12- participer à la mise en œuvre de L'organisation administrative et numérique de l'établissement hôtelier	 Traiter le courrier électronique des clients Numériser les documents et les dossiers clients Diffuser les documents aux différents services Répondre a la correspondance Promouvoir et vendre des biens et services électroniques (M-tourisme) Coordonner avec le business-center
T13 - participer à la gestion commercial de L'établissement hôtelier	 Élaborer les prix des produits et des services et produits hôtelière animer les actions de promotion commerciales et publicitaires participer à des salons, foire, SITEV Prospecter les marchés Conseiller le client tout au long de son parcours en proposant une offre de services adaptés à chacun. Proposer des prestations adaptées aux attentes des clients et les mettre en place Mettre en œuvre une démarche de fidélisation des clients.

IV-DESCRIPTION DES TACHES

- <u>Tâche 1</u>: Accueillir et réceptionner les clients

Opérations	Condition de réalisation	Critère de performance
OP1: Recevoir les clients OP2: Fournir des renseignements pertinents sur les services et prestations de l'hôtel, l'attrait touristique de la région, et les services essentiels à l'extérieur de l'hôtel. OP3: Effectuer les formalités relatives a l'arrivé des clients OP4: Informer les différents services sur les mouvements des clients. OP5: Effectuer les formalités relatives au départ des clients OP5: Coordonner avec les autres services.	A partir de : - protocole d'accueil A l'aide de : Des différents moyens mis à la disposition des réceptionnaires - moyens documentaires : dépliants, cartés ; brocheurs - documents particuliers de réception	 Information avec exactitude sur attentes de la clientèle Tenue correcte pendant l'accueil des clients Respect du protocole d'accueil Détection exacte des services demandés par la clientèle Information complètes, précises et transmises au moment demandé Absence d'erreur dans l'enregistrement Absence d'erreur dans la transmission Application des règles d'hygiène personnelle

 $\underline{\textit{Tâche 2}}$: Assurer la réservation et l'utilisation des logiciels appropriés à l'hôtellerie

Opérations	Condition de réalisation	Critère de performance
OP1: Prendre la demande du client en charge OP2: Vérifier l'occupation des chambres OP3: Effectuer la réservation et la confirmer OP4: Enregistrer la réservation sur le tableau planning OP5: Coordonner avec las autres services	A partir: - demande des clients, agences de voyages, entreprises, sous traiteurs A l'aide de: - appels téléphoniques, faxes - par internet (e-mail) - demandes écrites - directement au comptoir - logiciels de réservation	 Application efficace des procédures d'inscription vérification exacte des dates d'arrivée et de départ Respect des techniques relatives au protocole des communications téléphoniques (réservation unique, groupes, VIP) Application des procédures de réservation en hôtellerie Démonstration d'un intérêt particulier aux demandes des clients Absence d'erreurs Exactitude des renseignements Rapidité d'exécution Utilisation appropriée de logiciel de réservation hôtelière

<u>Tâche 3</u>: Gérer l'occupation des chambres au niveau des étages d'hôtel

Opérations	Condition de réalisation	Critère de performance
OP1: Vérifier la mise à blanc des chambres au niveau des étages selon les directives de la gouvernante OP2: Effectuer les formalités relatives au cas de délogement et informer le rom service OP3: Etablir les états d'occupation des chambres et des chambres disponibles. OP4: Libérer la chambre sur le roomrack OP5: Inscrire toutes les statistiques d'hébergement OP6: Coordonner avec les autres services	A partir: - d'un demande de la part du client ou pour des raisons d'entretien - des consignes de la gouvernante ou du chef de réception A l'aide de: - différents documents - tableau d'occupation de chambres	 Un choix approprié de la chambre demandée Respect du délai exigé par le client Exactitude de renseignement Rapidité d'exécution Utilisation appropriée des nouveaux systèmes Détermination juste des unités de chambre disponible Mise à jour permanent de l'état général des chambres Respect des techniques relatives à la gestion des chambres Inscription juste et sans erreurs des statistiques d'hébergement

<u>Tâche 4</u>: Tenir la caisse et analyser son fonctionnement

Opérations	Condition de réalisation	Critère de performance
OP1: Facturer les prestations par client OP2: Procéder à l'encaissement selon les différents modes de paiement et vérifier le taux de change et la monnaie OP3: Verser toutes les recettes journalières à la caisse principale OP4: Enregistrer; toutes les opérations courantes OP5: Réaliser la clôture OP6: Coordonner avec les autres services	A partir de : - différents, notes transmises à la réception par les : restaurants, service étages, cafétérias, blanchisserie, business center - A l'aide de : - outils informatiques - différents documents de la caisse et les éléments de facturation (bon de commandes).	 Vérification avec exactitude des notes de consommation des clients Enregistrement avec exactitude des frais de chambres, additionnels, TVA Respect des procédures de traitement relatives à chaque mode paiement Vérification exacte de la facture Absence de toutes ratures et surcharge Absence d'erreurs Réception exacte au paiement : en argent, avec une carte de crédit, par chèque Respecte des règles de courtoisies

<u>Tâche 5:</u> s'informer sur le système d'information au sein d'un établissement hôtelier

Opérations	Condition de réalisation	Critère de performance
op1: Communiquer les instructions du jour aux différents services inscrits sur le tableau de bord op2: Faire la liaison entre son équipe et les supérieurs hiérarchiques op3: Informer les clients pendant leur séjour sur le règlement intérieur de l'établissement op4: Diffuser les exigences réglementaires en matière de sécurité dans un hôtel relatives aux risques d'incendies; au moyens de secours, en consignes et affiches op5: Suivre le contrôle des différents points d'exploitation à travers le tableau de bord op6: Dresser une synthèse d'évaluation	A partir de : - Différents documents - textes réglementaires - Outils informatique - Tableau de bord - Outils de contrôle A l'aide : - outils informatiques - téléphone	 répondre aux exigences des différents types de clientèle en hôtellerie (affaires, agrément, personnes âgées, jeunes, groupes etc.) application sans erreurs des textes réglementaires

 $\underline{\mathit{T\^{a}\mathit{che}\ 6}}$: contrôler les différents documents restaurant

Opérations	Condition de réalisation	Critère de performance
OP1 Tenir le planning du personnel de la salle restaurant OP2 : Participer à la préparation et à l'agencement de la salle restaurant OP3 : Tenir l'inventaire de l'équipement de la salle restaurant OP4 : évaluer et contrôler le service OP5 : contrôler les banquets	A partir de: - planning et tableau de bord - les directives de la hiérarchie - techniques et règles de service A l'aide de: - Des documents de travail	 Respect des normes de l'établissement Respect des techniques et des règles de service

 $\underline{T\^{a}che\ 7}$: Planifier les menus

Opérations	Condition de réalisation	Critère de performance
OP1: présenter les menus OP2: élaborer les menus OP3: élaborer les menus spéciaux OP4: évaluer les cartes de menus	A partir de: - Liste de besoins de la clientèle - De recettes - Commandes spéciaux - Plan marketing de l'établissement A l'aide de: - Des produits disponibles - Des règles et des procédures internes	 Application correcte de normes de présentation des menus Application correcte des normes d'élaboration des menus Application correcte des normes d'élaboration des menus spéciaux identification juste des éléments de cartes de menus

 $\underline{\mathit{T\^{a}che\ 8}}$: Participer à la gestion de service Food and beverage

Opérations	Condition de réalisation	Critère de performance
OP1: Etablir les documents de contrôle des ventes « Food » OP2: Analyser et calculer les écarts selon les ventes réelles OP3: Etablir les documents de contrôle des ventes « beverage » OP4: effectuer le contrôle des ventes "Beverage" au bar	les cartothèquesla mercuriale.Donnes sur l'état de stock	- établissement correcte des documents de base - exactitude de calcules -

 $\underline{\textit{T\^{a}che 9}}$: gérer les approvisionnements

Opérations	Condition de réalisation	Critère de performance
OP1: définir les besoins en produits et fournitures diverses OP2: rechercher et choisir les fournisseurs, les sous-traitants, prestataires. OP3: négocie les conditions du contrat OP4: déclencher la commande et en assurer le suivi OP5: contrôler la livraison OP6: gérer l'état des stocks	A partir de: - Des fichiers fournisseurs - documents commerciaux de l'achat - fiches de stock A l'aide de: - logiciel de gestion du stock	 Cohérence des besoins définis en fonction de l'activité; Pertinence du choix des supports pour identifier les besoins; Cohérence des besoins estimés avec l'activité prévue; Respect des procédures et des consignes; Fourniture des produits juste à temps au meilleur coût Calcul exact des valorisations des stocks Identification correcte des besoins Exactitude de calcules Précision dans la gestion du fichier stock valorisation optimale des stocks efficacité des procédures de veille a l'amélioration des conditions de stockage application des règles d'hygiène, de sécurité, d'ergonomie et d'environnement

 $\underline{\textit{Tâche 10}}$: participer à la gestion comptable et financier du l'établissement hôtelier

Opérations	Condition de réalisation	Critère de performance
OP1: Enregistrer les opérations d'achat et les règlements OP2: Passer les écritures comptables OP3: Effectuer des rapports journaliers OP4: Calculer les différents ratios d'hébergement OP5: Calculer les différents couts OP6: Coordonner avec les autres services OP7: Elaborer les budgets d'exploitation OP8: Gérer et procéder au contrôle financier du cycle d'exploitation OP9: réaliser des prévisions financières et de trésorerie.	- manuel de procédures internes - documents comptables propres au domaine hôtelier - logiciel de gestion comptable A l'aide de: - Réglementation commerciale, fiscale Outil informatique - documents comptable - documents financiers	 Application correcte des techniques comptables Efficacité des procédures des écritures comptables Travail exécuté avec certitude et diligence Calcul exact des rations d'hébergement Conformité aux normes de l'hôtel Calcule exact des différents prévisions financiers

<u>Tâche11</u> : Gérer les ressources humaines du l'établissement hôtelier

Opérations	Condition de réalisation	Critère de performance
OP1: superviser le recrutement du personnel OP2: Administrer le personnel (formation, répartition du travail, élaboration des horaires, évaluation du rendement, rémunérations) OP3: appliquer la réglementation du travail en vigueur OP4: Motiver et stimuler le personnel de l'équipe du travail OP5: gérer les conflits individuels du travail	- procédures de gestion et d'administration du personnel le règlement intérieur - la politique de gestion des ressources humaines de l'entreprise - les informations concernant le personnel A l'aide de: - la réglementation en vigueur en matière de GRH Logiciels spécialisés - locaux professionnels (salle de restaurant, cuisine professionnelle, service d'accueil ou service des étages)	 Maîtrise des enjeux et du processus de recrutement Qualité des techniques d'évaluation mises en œuvre Cohérence des actions de formation proposées avec les besoins du service. Respect de la règlementation sociale en vigueur.

<u>Tâche 12</u>: participer à la mise en œuvre de L'organisation administrative et numérique du l'établissement hôtelier

Opérations	Condition de réalisation	Critère de performance
OP1: Traiter le courrier électronique des clients OP2: Numériser les documents et les dossiers clients OP3: Diffuser les documents aux différents services OP4: Répondre a la correspondance OP5: Classer les dossiers administratifs	A partir de: - différents documents et dossiers - outils de traitement appropriés - moyens bureautique - A l'aide de: - mobilier de classement - outils informatique - internet	 Traitement rapide de courrier Prise en compte des composantes administratives et managériales du contexte proposé Application des règles de rédaction administratives et commerciales Classification adéquate des différents modes de classement

 $\underline{\textit{Tâche 13}}$: Assurer la gestion commercial de l'établissement hôtelier

Opérations	Condition de réalisation	Critère de performance
OP1: Élaborer les prix des produits et des services et produits hôtelière OP2: animer les actions de promotion commerciales et publicitaires OP3: participer à des salons, foire, SITEV OP4: Prospecter les marchés OP5: Conseiller le client tout au long de son parcours en proposant une offre de services adaptés à chacun. OP6: Proposer des prestations adaptées aux attentes des clients et les mettre en place OP7: Mettre en œuvre une démarche de fidélisation des clients.	A partir de: - situation de marché - Des renseignements comptables et statistiques internes A l'aide de: - Fichiers produits - Fichiers fournisseurs - Etats de stocks - Fichiers produits, clients - des prestations - Des outils d'information et de communication - Des logiciels de gestion commerciale	- Efficacité des techniques et outils de vente utilisés -adéquation et complétude de la démarche de fidélisation mise en œuvre respecter la démarche de fidélisation des clients

V-Analyse des risques professionnels

Sources de danger	Effets sur la santé	Moyens de prévention
- risque inhérent à la position debout très prolongée (vriations horaires) - Fatigue d'yeux - fatigue nerveuse -	 Stress Varis Mal de dos Cardio-vasculaire 	 Repos Congés et récupérations Des staff- party Massages et hygiène de vie Sports

VI- EQUIPEMENTS ET SUPPORTS UTILISES

1-MOBILIER DESTINE AU SERVICE:

- Comptoir de réception
- Suichboard (standard), télécopieur
- Table de travail
- Classeur à tiroir
- Tableau d'affichage
- Appareils téléphoniques
- Micro-ordinateur : imprimante PC
- Scanner
- Onduleur, graveur de logiciel de la gestion hôtelière (CD interactifs, clé USB)
- Modem+ ligne téléphonique
- Coffres forts
- Room rack (planning d'occupation des chambres)
- Bac de factures
- Lecteur de carte bancaire

2- DOCUMENTATION:

2.1 Documents utilisée

- fiche de police (fiche voyageur) et livre de police
- livre de réception
- fiche des statistiques
- bulletin d'arrivée
- bulletin de départ
- bulletin de délogement
- planning de réservation
- agenda VIP
- liste d'arrivée
- bulletin cardex
- les F

2.2 DOCUMENTS DE CAISSE:

- livre de caisse
- feuille de solde
- factures
- registre des débours
- reçu de départ
- recu de la Bank
- main courante
- -manuelle et électroniques
- bon de charge
- livre de change
- rapport journalier de recettes

2.3 Documents de conciergerie

- fiche de réveil
- livre de réclamation
- bon et registre des bagages
- rapport de conciergerie
- annuaire téléphonique
- dépliants et documents de publicité
- fichier « message en attente «

VII – Connaissances complémentaires

Discipline, domaines	Limites des connaissances exiges.
Hygiène, sécurité et environnement	 Les normes d'hygiène, de salubrité, de santé et de sécurité au travail Les normes d'hygiène alimentaires et diététique (HACCP) Les normes d'hygiène, sécurité et environnement (HSE)
Management hôtelier Législation hôtelière et touristique	 le processus managérial l'organisation de et la gestion de le l'entreprise hôtelière et de restauration les moyens et les outils de gestion du temps dans l'activité hôtelière notions du yied management management stratégique Règles juridiques relatives à l'activité l'hôtellerie les règles juridiques liées à la construction et l'exploitation des établissements hôteliers Règles juridiques relatives à fonctionnement des établissements hôteliers classement des établissements hôteliers et touristiques Textes réglementaires relatifs aux événements particuliers d'un hôtel
Economie d'entreprise hôtelière	 les grandes fonctions de l'entreprise économique la structuration ; la classification des entreprises structure et personnel de l'entreprise hôtelière l'environnement juridique, commercial et social de l'entreprise hôtelière
Comptabilité financière et hôtelière	 le système comptable et financière le compte et le bilan comptable le compte de résultat enregistrement comptable des opérations d'achats, ventes et de la paie en hôtelier et restauration
-Comptabilité analytique	 calcul des couts complets calcule des couts variables et le seuil de rentabilité des couts directs
Marketing hôtelier et touristique	 Le marché de la restauration et de l'hôtellerie le marketing mix le comportement du consommateur la commercialisation hôtelière la communication marketing. Le plan marketing

Français technique	 les règles et les techniques de la communication orle et écrit en langue farçais La rédaction des lettres commerciales et les documents administratifs
Anglais	 les règles et les techniques de la communication orle et écrit en langue anglaise.
Informatique	 Exploitation de l'outil informatique et production de documents professionnels exploitation de logiciels professionnelle
méthodologie	- Les règles méthodologiques de l'élaboration de mémoire de fin du stage.
allemand ou espagnol	- les règles et les techniques de la communication orle et écrit en langue allemand
Protection de consommateur	-Les droits et les responsabilités du consommateur; - les enjeux de consommation

VIII – <u>SUGGESTION QUANT A LA FORMATION</u>

Les spécialistes du métier ont fait des suggestions sur la formation initiale du technicien en hôtellerie restauration option gestion et administration hôtelières.

De telles suggestions visent les contenus de formation à privilégier et les modes d'organisation.

Par rapport aux contenus de formation, il y aurait lieu d'insister sur :

- les logiciels spécialisés pour l'hôtellerie (GDS)
- comporter d'avantage de travaux pratiques
- connexion internet permanente
- formation croisée hôtellerie tourisme

Pour la bonne marche de la formation, les spécialistes ont souligné les points suivants :

- Chaque stagiaire devait disposer d'un poste informatisé
- le personnel enseignant devait initialement avoir œuvré comme professionnel du domaine ; la réussite d'un test d'aptitudes devrait être une condition d'admission au programme.