

WORKSHOP IN COMPANY

# VENDENDO

*a todas as perfis*

## ERROS COMUNS DO VENDEDOR QUE **NÃO SABE** COMO VENDER A CADA PERFIL:

**Não** ajusta o ritmo e o tom da voz.

**Não** sabe quando falar e quando ouvir.

**Não** sabe como contornar objeções com cada perfil.

**Não** entende a demanda do cliente e apresenta opções demais.

**Não** sabe quando ser objetivo e quando gerar *rapport*.

**Não** conhece, em detalhes, seus produtos e serviços.

**Não** consegue determinar o *timing* do fechamento.

# TEMAS CENTRAIS NO WORKSHOP

- .....● Como funciona a mente humana e a tomada de decisões.
- .....● Entendendo cada um dos perfis D.I.S.C.
- .....● Compreendendo o seu perfil e sua forma de se comunicar.
- .....● Como prospectar clientes de cada perfil, negociar melhor e vender mais.
- .....● Vídeos de como se comportam clientes e vendedores de cada perfil.
- .....● Como conduzir cada perfil para o fechamento da venda.



É ESSENCIAL TER UMA  
**OFERTA IRRESISTÍVEL**, MAS O QUE  
É MAIS PODEROSO DO QUE A  
CAPACIDADE DE SE **CONECTAR** COM  
O CLIENTE?

# CONHEÇA O TREINADOR

Igor Batista conta com 15 anos de experiência em treinamentos e mais de uma década de vivência na área comercial.

Bacharel em Ciências, MBA em Gestão, *Executive Coach*, Analista de Perfil Comportamental CIS *Assessment*, Mestrando pela Florida C. University, Professor convidado do Instituto Brasileiro de Neuromarketing e Professor do MBA em Neuromarketing da Universidade de Fortaleza.

Igor já atuou em diferentes segmentos, desenvolvendo atividades de vendas e Gestão Comercial no Brasil e nos Estados Unidos. Como Consultor e Treinador da **iBusiness Consultoria**, tem tido a oportunidade de ajudar empresas e profissionais de todo o país a melhorarem suas performances em vendas.



**IGOR BATISTA**  
*Consultor e Treinador*



# O QUE ESTÁ INCLUSO?

- Workshop Teórico-Prático de 8h, com dinâmicas, vídeos e simulações.
- Relatório individual D.I.S.C completo, permitindo ao consultor de vendas conhecer, em detalhes, o seu perfil comportamental e seus valores.
- Grupo WhatsApp Exclusivo para fomento do tema, com sugestões de literatura.

**SOLICITE AGORA UMA  
PROPOSTA SOB MEDIDA.**



**ibusiness**  
TREINAMENTO

 +55 85 99971.7430

 [igor@ibzconsultoria.com.br](mailto:igor@ibzconsultoria.com.br)