

WORKSHOP IN COMPANY

VENDENDO

a todas as perfis

ERROS COMUNS DO VENDEDOR QUE **NÃO SABE** COMO VENDER A CADA PERFIL:

Não ajusta o ritmo e o tom da voz.

Não sabe quando falar e quando ouvir.

Não sabe como contornar objeções com cada perfil.

Não entende a demanda do cliente e apresenta opções demais.

Não sabe quando ser objetivo e quando gerar *rapport*.

Não conhece, em detalhes, seus produtos e serviços.

Não consegue determinar o *timing* do fechamento.

TEMAS CENTRAIS NO WORKSHOP

-● Como funciona a mente humana e a tomada de decisões.
-● Entendendo cada um dos perfis D.I.S.C.
-● Compreendendo o seu perfil e sua forma de se comunicar.
-● Como prospectar clientes de cada perfil, negociar melhor e vender mais.
-● Vídeos de como se comportam clientes e vendedores de cada perfil.
-● Como conduzir cada perfil para o fechamento da venda.

É ESSENCIAL TER UMA
OFERTA IRRESISTÍVEL, MAS O QUE
É MAIS PODEROSO DO QUE A
CAPACIDADE DE SE **CONECTAR** COM
O CLIENTE?

CONHEÇA O TREINADOR

Igor Batista conta com 15 anos de experiência em treinamentos e mais de uma década de vivência na área comercial.

Bacharel em Ciências, MBA em Gestão, *Executive Coach*, Analista de Perfil Comportamental CIS *Assessment*, Mestrando pela Florida C. University, Professor convidado do Instituto Brasileiro de Neuromarketing e Professor do MBA em Neuromarketing da Universidade de Fortaleza.

Igor já atuou em diferentes segmentos, desenvolvendo atividades de vendas e Gestão Comercial no Brasil e nos Estados Unidos. Como Consultor e Treinador da **iBusiness Consultoria**, tem tido a oportunidade de ajudar empresas e profissionais de todo o país a melhorarem suas performances em vendas.



IGOR BATISTA
Consultor e Treinador

O QUE SERÁ OFERECIDO?

- Workshop de 8h, com vídeos e simulações.
- Relatório individual D.I.S.C completo*, permitindo ao consultor de vendas conhecer, em detalhes, o seu perfil comportamental e seus valores.
- Plano de Desenvolvimento Individual para cada vendedor.
- Grupo WhatsApp Exclusivo para fomento do tema, com sugestões de literatura.

*relatório adquirido separadamente



**SOLICITE AGORA UMA
PROPOSTA SOB MEDIDA.**



ibusiness
TREINAMENTO

 +55 85 99971.7430

 igor@ibzconsultoria.com.br



ibusiness
CONSULTORIA & TREINAMENTO



+55 85 99971.7430



igor@ibzconsultoria.com.br