# 指标管理体系基础知识及自助分析平台的使用

# 一、引子



#### 指标定义整体概览

实际使用过程中,一般就使用派生指标和复合指标这个图现在看不懂没关系,大家稍微看一下,有个概念。



上图看不懂? 没关系,我们先来几个常见指标来热热身:

## part1:

- 1. MAU: 月活跃用户数量
  - a. 口径定义
    - i. 月
    - ii. 活跃
    - iii. 用户去重数 【count(distinct uuid)】
- 2. DAU: 日活跃用户数量
  - a. 口径定义:
    - i. 🛭
    - ii. 活跃
    - iii. 用户去重数 【count(distinct uuid)】

#### 3. 日充值用户数量

- a. 口径定义
- eta 0867 i. 日
  - ii. 充值
  - iii. 用户去重数 【count(distinct uuid)】

#### 4. 日充值总金额

- a. 口径定义
  - i. 🛭
  - ii. 充值
- iii. 充值总金额 【sum(amount)】(单位)

#### 5. 男性日充值总金额

- a. 口径定义
  - i. 日
  - ii. 充值
  - iii. 充值总金额 【sum(amount)】(单位)
  - iv. 男性

#### 6. 安卓男性日充值总金额

- a. 口径定义
- 0867
  - ii. 充值
  - iii. 充值总金额 【sum(amount)】(单位)
  - iv. 男性,安卓

### ☆ 总结:

前面4个指标口径都是由3部分组成

- a. 统计周期 (日,月)
- b. 事件
- c. 聚合逻辑 (用户去重数【count(distinct uuid)】,充值总金额【sum(amount)】)

第5,6个多了一些条件限制

5多了: 用户性别='男性'

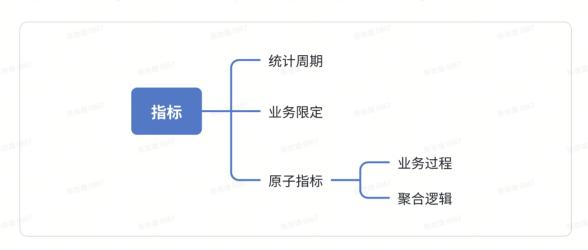
6多了: 用户性别='男性' and 手机平台='安卓'

还有: 充值金额>100 (业务限定)

所以: 指标的组成:

- a. 统计周期
- b. 业务过程(事件)
- c. 聚合逻辑
- d. 业务限定

我们为了复用,把业务过程和聚合逻辑合并叫做原子指标,于是就如下图所示:





- 1. 统计周期
- 2. 原子指标
- 3. 业务限定

## part2:

我们再来看一下稍微复杂一点的指标:

- 1. 天级的聊天室进房率
- 2. 注册用户的次日留存率

这时我们发现:找不到业务过程(事件)了,我们先回到它们的计算公式:

- 1. 聊天室进房率=聊天室的进房次数/聊天室的曝光次数 \* 100%
  - a. 聊天室的曝光次数

i. 业务过程: 曝光聊天室

- b. 聊天室的进房次数
- i. 业务过程: 进入聊天室

- 2. 新用户的次日留存率=T日活跃且T-1日新注册的用户数/T-1日新注册的用户数
  - a. T日活跃且T-1日新注册的用户数

ii. 业务限定: 用户的注册时间是T-1

b. T-1日新注册的用户数

i. 业务过程: 注册

可以看出,分子和分母都有业务过程,进一步的分子和分母都可以组合成一个指标;

也就是说,这2个指标都可以由2个指标通过除法计算而来。

#### 

1. 原子指标: 由业务过程和聚合逻辑组合而成的; 单独使用没有意义;

2. 派生指标: 通过原子指标+统计周期+业务限定 派生而来的,例如: part1的那些指标

3. 复合指标: 通过派生指标运算(加减乘除)而得到的 , 例如: part2的那些指标

# 二、基础概念:

### 1. 事件模型:

a. 5W2H: Why, When, Who, Where, What, How, [How much]

b. 题外话: 埋点设计的时候也可以这么思考, 补全埋点属性

## 2. 维度:

a. 5W + How

#### 3. 度量:

a. How much

## 4. 业务过程

- a. 粒度声明
  - i. 明细,小时,天
  - ii. 公会,用户
  - iii. 支付方式

- ✓ 1. 可以简单理解为:事件 (事件是粒度最细的一种业务过程)
  - 2. 举个非最细粒度的例子: 用户每天的充值情况 (这里的粒度就是用户,按天【唯一 key就是用户id&充值日期】,是由明细业务过程(用户充值)按天汇总而成的一个业 务过程)
- b. 业务过程定义说明
  - i. 过程 (充值,支付,曝光,点击)
  - ■■ ii. 结果(剩余趣豆数,库存量)无过程 【初学超纲,可以不管】

#### 5. 原子指标

- a. 业务过程
- b. 聚合逻辑
- i. 度量值 : 聚合算子括号内的那个字段
  - ii. 聚合算子: sum , count , count distinct ......

#### 6. 派生指标

- a. 统计周期
- i. 小时级,天级,周,月,年
  - b. 原子指标
    - i. 活跃用户数
    - ii. 支付金额
  - c. 业务限定
    - i. 维度+操作符+比较值
      - 1. 例如: 用户性别 = '女'
      - 2. 城市包含 ('厦门', '深圳', '广州')

## 7. 复合指标

- a. 派生指标
- b. 运算: 加、减、乘、除
  - i. 例如: 各种转化率:曝光点击转化率=(点击次数/曝光次数)\* 100%
    - ii. 各种留存率: 新增留存率, 活跃留存率

# 8. 统计粒度

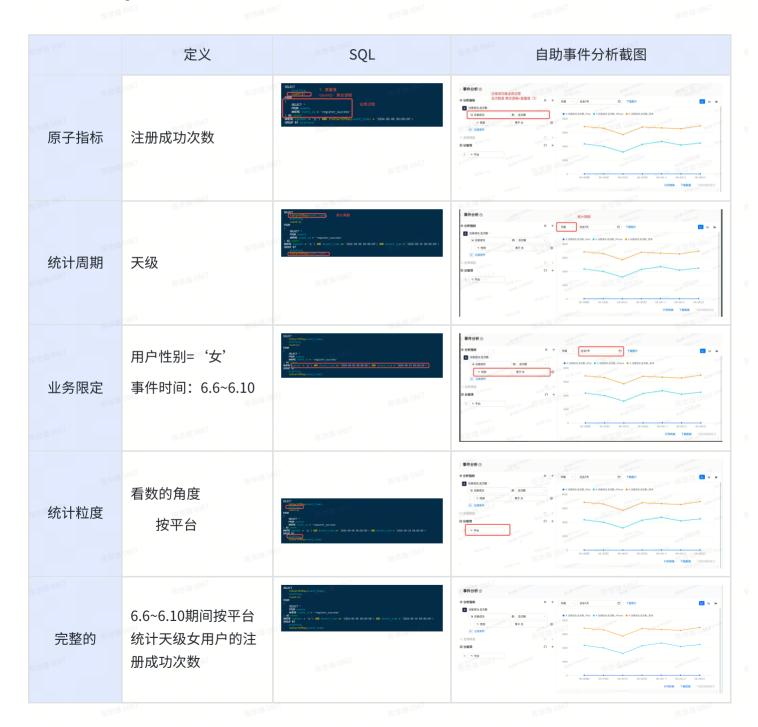
- a. 看指标的角度
- b. 维度
- 。 i. 例如:按平台统计

# 三、举例子:

220

派生指标:按平台统计天级女用户的注册成功次数

## 指标组成,SQL和自助分析对比



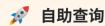
再回过头来看看开篇的那个图,再理解一下。

# 四、如何在自助分析平台上查询数据指标?

自助分析平台 事件分析

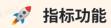
巨天玑引擎使用说明 (含权限申请)

**国高级分析-事件分析** 



- 1. 原子指标 (难点)
  - a. 事件(难点) 目他趣埋点事件汇总文档
  - b. 聚合逻辑
- 2. 业务限定
- 3. 统计周期
- 4. 分组条件





1. 选择指标 (把自助查询的原子指标做了一层 封装,降低使用门槛)



- 2. 业务限定
- 3. 统计周期
- 4. 分组条件(统计粒度)



进一步:复合指标:



# 五、参考资料

- □ 大数据之路: 阿里巴巴大数据实践.pdf 第158页~第164页 (9.2.2 指标体系)
- □ 华为数据之道pdf高清版.pdf 第215页~第219页 (5.3.5 指标设计)

这里面讲的也都比较抽象,不太好理解,大家可以结合上面的一些例子(特别是SQL)去理解。

数据开发需要更进一步: 5大数据之路: 阿里巴巴大数据实践.pdf

- a. 维度设计 (第10章)
- b. 事实表设计(第11章)
- c. 数据质量 (第15章) & 华为数据之道 (第8章) 【这部分华为感觉更好】