# 오프라인 카드 소비 분석으로 알아보는 창업 시 안정적인 업종

KDX\_Competition

### INDEX

 0 1
 분석 배경
 0 4
 데이터 사용 예시

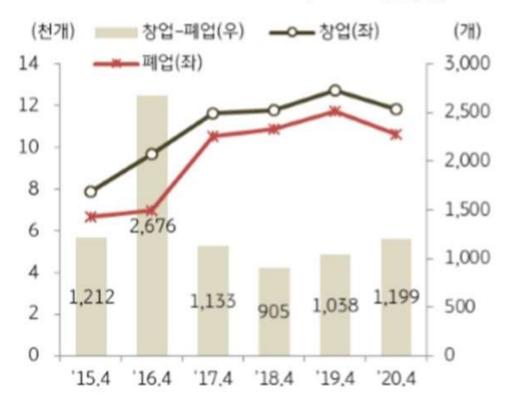
 0 2
 데이터 분석
 0 5
 분석 한계점

 0 3
 분석 결과
 참고자료

## 01. 분석 배경







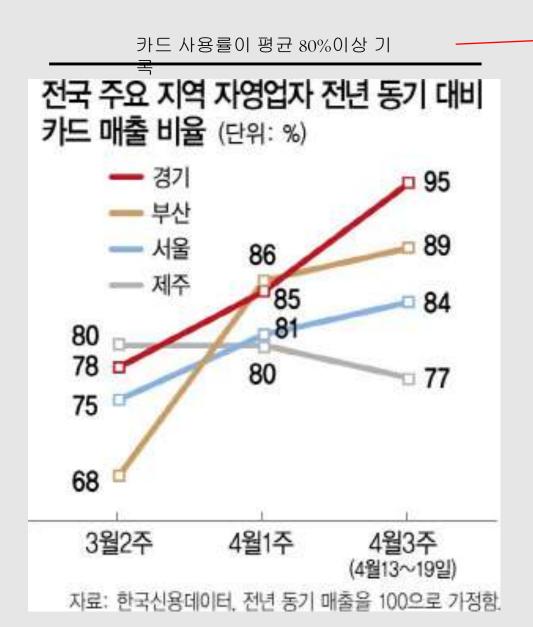
코로나라는 악재에도 불구하고 창업률은 아직 높은편에 속한다

동시에 많은 개인사업자가 폐업을하고 있음을 알 수 있다

이때를 기회삼에 창업을 한번 해보려는 사람도 있을것이다

하지만 고려사항이 많은데 특히 매출이 관건일 것이다

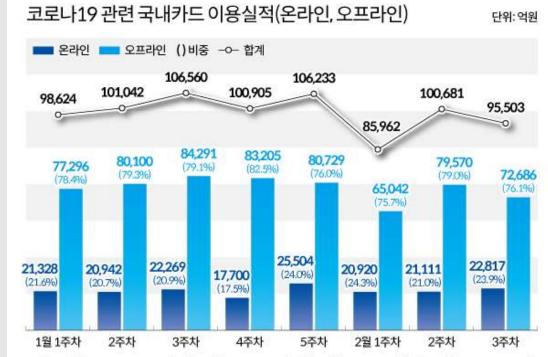
### 01. 분석 배경



매출에 미치는 영향은 무시할수 없는 수준

그중에서도 <mark>오프라인 결제</mark>가 압도적으로

많다



\*1월 1주차('20.12.30~'20.1.5), 1월2주차('20.1.6~1.12), 1월 3주차('20.1.13~19), 1월 4주차('20.1.20~1.26), 1월 5주차('20.1.27~2.2), 2월 1주차('20.2.3~'20.2.9), 2월2주차('20.2.10~2.16), 2월 3주차('20.2.17~23) [자료=8개 전업계 카드사 취합, 개인 신용카드 승인실적 기준] [그래픽=홍종현 미술기자] **NEWSPIM** 

## 01. 분석 배경

### 분석목표

오프라인 카드 소비 데이터(연령, 업종)를 이용한 현재 가장 안정적인 창업 업종 문식

### 분석 계획

각 카드의 소비건수 TOP 3에 들어가는 업종을 추출, 해당 업종의 소비비율이 높은 연령,

성별을 분석해 해당 업종의 주 타겟층까지 분석해본다

### 사용 데이터

신한카드 오프라인 소비 데 이터 삼성카드 오프라인 소비 데 이터

삼성카드, 신한카드 업종별 소비건수 평균

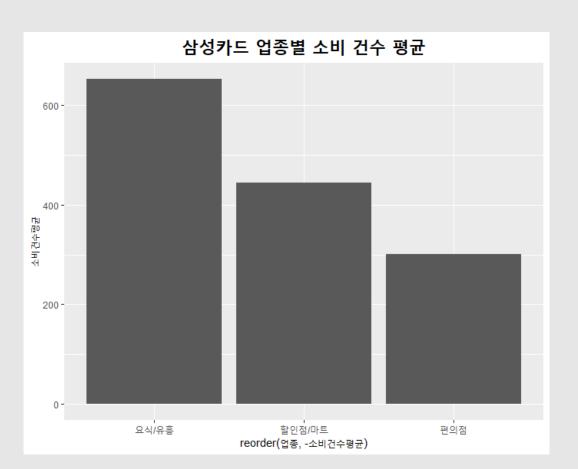
문석 두 카드 모두 요식/유흥, 할인점/마트, 편의점이 상위 3번째에

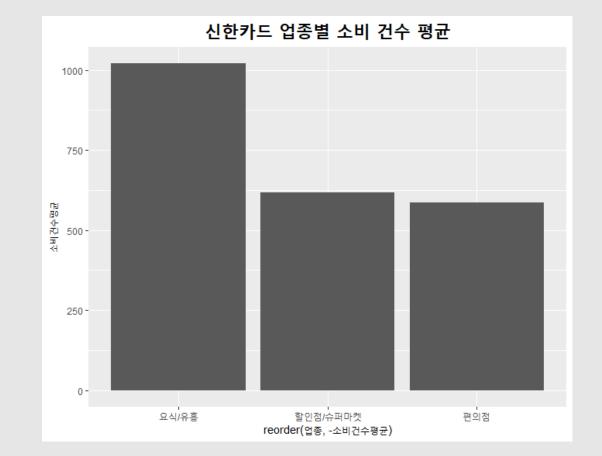
속한다

특히 요식/유흥의 소비가 크게 나타나고

이세가지 업종을 중점으로 분석해보면 될것

이다



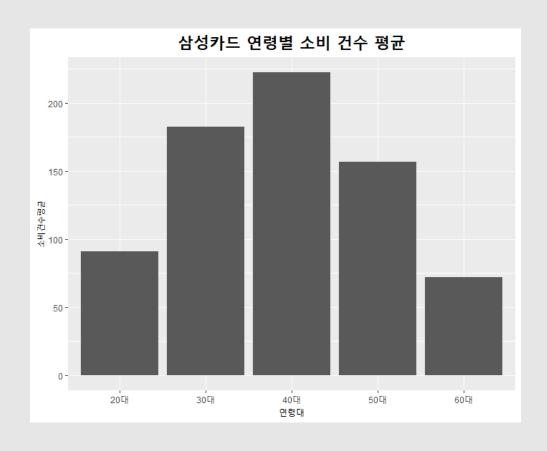


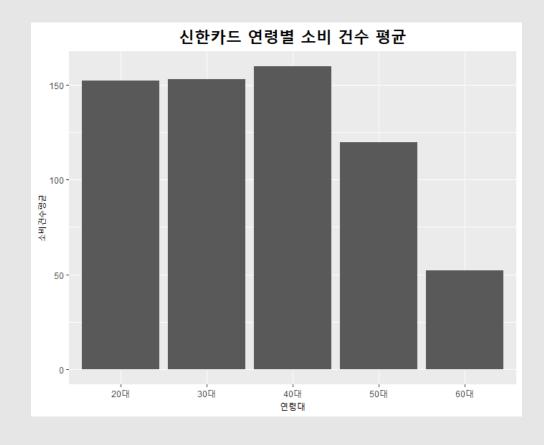
삼성카드, 신한카드 연령별 소비건수 평균

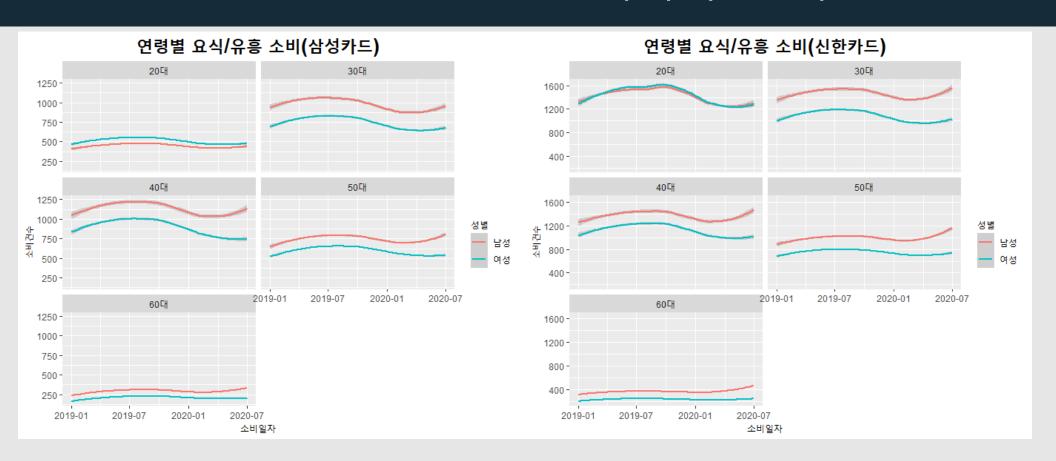
청대 소비건수는 삼성카드가 높으나 <mark>평균 소비건</mark>수는 신한카드

특히 20대화 다용률이 차이가 심한데 이는 은행카드와 멤버십 카드의 차이로 보인다

(연회비 유무등, 아직 주머니사정이 좋지않은 20대에게 멤버십은 부담)

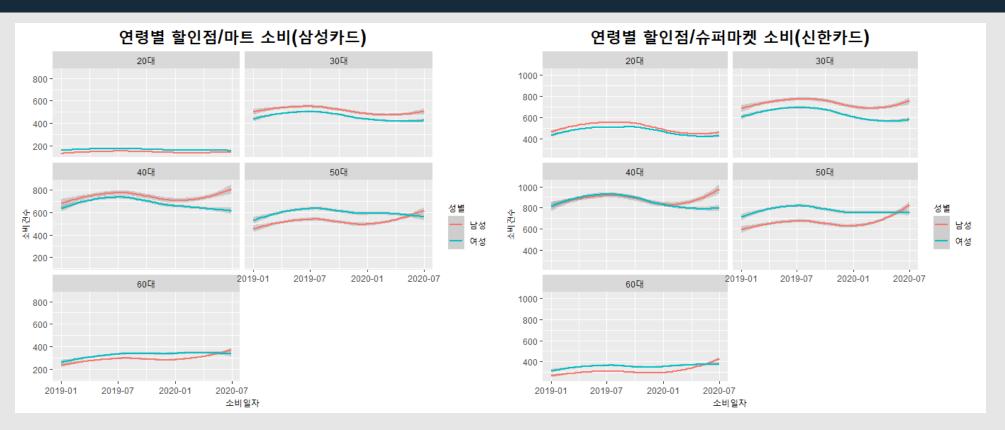






삼성카드, 신한카드 연령별 요식/유흥 소비건수 분석

두 카드가 거의 동일한 그래프를 나타내고 있다 한가지 재미있는 점은 전 연령대에서 20대 여성의 소비량만이 남성의 소비량보다 약간이지만 우위에 있다 여기에서 알 수 있는 점은 20대 여성들이 선호하는 소비처가 요식/유흥부분이라는것

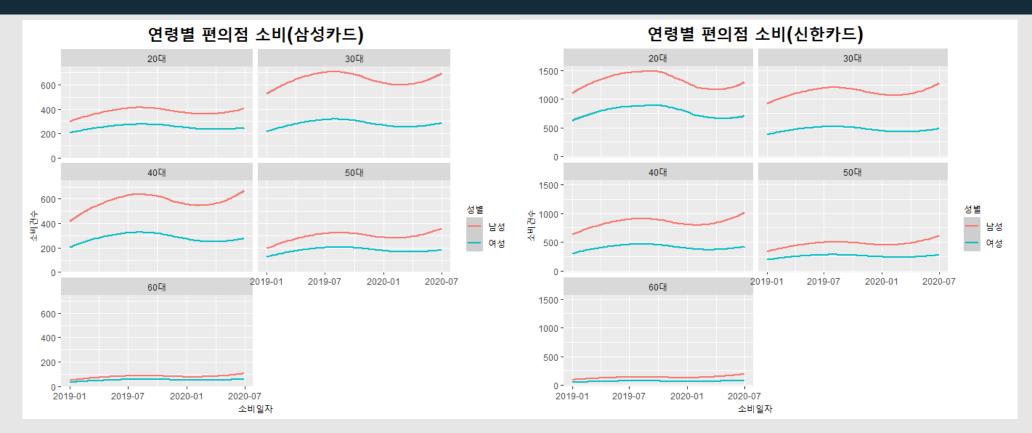


삼성카드, 신한카드 연령별 할인점/마트(슈퍼마켓)소비건수 분석

해당 그래프 또한 거의 동일한 패턴을 보인다 특이한점은 40대, 50대, 60대의 소비이다

쭉 여성의 소비가 비등/우세하다가 코로나를 기점으로 남성의 소비가 높아진다

- 이는 코로나의 영향으로 집밖으로 잘 나가지 않게되고 일반적으로 밖으로 나가는 일이 잦은 남성
- 이 나간김에 이용하고 오는게 아닐까하는것으로 추측된다



삼성카드, 신한카드 연령별 편의점 소비건수 분석

지금까지의 그래프는 30대의 소비가 20대를 웃돌고있었는데 <mark>편의점만큼은 20대의 소비가 많다</mark> 삼성카드와 신한카드의 차이가 나타나는 이유는 카드 이용률에서 차이가 나기때문으로 보인다 30대, 40대의 소비는 삼성카드가 웃돌고 있으며 이는 멤버십 혜택 차이로 추측된다 그리고 전 연령별 공통점은 남성의 소비가 여성의 소비보다 크다는것 여성은 편의점 이용을 썩 선호하지 않는것으로 분석된다

## 03. 분석결과

### 분석결과

요식/유흥 - 20대는 여성이 강세, 나머지는 남성이 우세하며 30대, 40대의 소비가 남성,여성 모두 매우 큰것을 알 수 있다

할인점/마트(슈퍼마켓) - 20대의 소비는 비등, 30대의 소비는 남성이 우세하고, 40대,50대,60대 남성의 소비가 코로나를 기점으로 여성보다 높아졌다

편의점 - 20대 남성의 소비 특히 신한카드를 사용하는 20대의 소비가 매우 높다. 그리고 30대와 40대 남성의 소비도 적지않으며 전연령대 여성 그리고 50대, 60대는 편의점 이용을 썩 선호하지 않는다

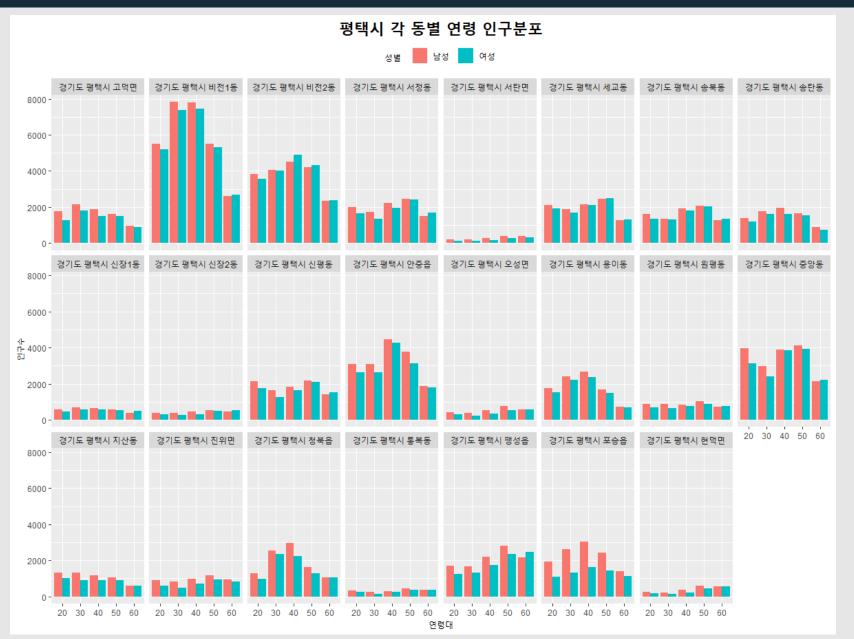
### 결론

요식/유흥 - 20대 여성이 많은곳, 그리고 30대, 40대가 많이 분포해 있는 지역이 유리

할인점/마트(슈퍼마켓) - 20대를 제외한 모든 연령대가 많이 분포해 있는 지역이 유리

편의점 - 20대,30대,40대 남성이 많이 분포해 있는 지역이 유리

## 04. 데이터 사용 예시



현재 거주중인 도시의 연령별 인구분포

비전I동, 비전2동, 중앙동, 안중읍의 인구가 제일 많은것으로 확인된다

비전I동 -전체적으로 인구가 많지만 30대, 40대가 제일 많이 분 포하고 있다

비전2동 -전체 평택시 지역에서 40대 여성이 남성보다 많은 유일 한곳 40대 50대가 많이 분포하고있다

중앙동 \_ 20대 남성의 수가 많다 그리고 40대 50대가 주로 분포하고 있다

안중읍 \_ 다른연령대보다 40대가 많이 분포하고있다 20대와 30대 인구는 차이가 없어보인다

### 04. 데이터 사용 예시

### 분석 데이터 사용 예시

### 평택시 비전I동에 요식업 개업 \_

주요 소비층이 매우 많이 분포하고 있는 지역 인구수가 많아 매출이 많을것으로 예상된다. 하지만 그만큼 가게세등 지출이 클것이므로 하이리스크. 하이리턴이라 볼 수 있다

#### 평택시 포승읍에 편의점 개업 \_

인구수는 중간정도지만 주요 고객층인 남성이 여성에 비해 많고 20대, 30대, 40대가 고루 분포하고 있다 이동량등의 요인도 생각해서 개업을 한다면 많은 매출이 예상된다

### 평택시 포승읍에 편의점 개업 \_

인구수는 중간정도지만 주요 고객층인 남성이 여성에 비해 많고 20대, 30대, 40대가 고루 분포하고 있다 이동량등의 요인도 생각해서 개업을 한다면 적지않은 매출이 예상된다

### 평택시 안중읍에 할인점/마트 개업 \_

인구수도 적지않고 주요 타겟층인 40대,50대,60대가 고루 분포하고있다 특히 할인점/마트의 소비는 코로나를 기점으로 남성이 높아지는 추세이므로 타겟 연령대의 남성이 더 많은 안중읍은 적지않은 매출이 예상된다

#### 평택시 통복동에 편의점 개업 \_

인구수가 매우 적고 그로인해 주요 타겟층마저 수가 매우 적다 남은 인구의 고정 매출이 있을 수는 있겠으나 많은 매출은 기대하기 힘들다

## 05. 분석 한계점

### 아쉬운점

단순히 인구분포만을 기준으로 한 창업 위치 선정 및 매출 예상이라 결과가 정확하다고 할 수 없음 특히 밀집도나 이동량등의 변수가 있기때문에 해당 데이터도 반영하면 결과가 매우 다르게 나올 수 있음

사용률이 높은 카드중 두개만을 사용해서 분석을 한 결과라 나머지 카드사의 데이터도 병합하면 결과가 달라질 수 있음

전국 카드사의 데이터를 평택시에 대입한것이라 지역 특유의 트랜드등을 반영하지 못함

평택시의 카드 사용데이터가 있다면 조금 더 정확한 선정이 가능할것이라 생각됨

# 06. 참고자료

### 사용 데이터 목록

데이터명	출처
신한카드 오프라인 소비 데이터	KDX 한국데이터거래소
삼성카드 오프라인 소비 데이터	KDX 한국데이터거래소
평택시 인구 분포 데이터	행정안전부

