

סיכום פעילות מרכז היזמות והחדשנות – סמסטר קודם

על המרכז

מרכז היזמות והחדשנות ONE של הקריה האקדמית אונו הוא בית לכל מי שמעוניין להכיר את עולם היזמות מקרוב, לקבל כלים מעשיים, להתחבר לאנשי תעשייה, ולהפוך רעיונות למציאות. המרכז פועל במגוון קמפוסים ומציע תוכניות עשירות בתחום היזמות העסקית, החברתית, והחדשנות הטכנולוגית.

מטרות המרכז

- פיתוח חשיבה יזמית ומתן כלים מעשיים לסטודנטים.
- יצירת קהילה לומדת של יזמים צעירים מכל התחומים.
- מתן ליווי למיזמים באמצעות מנטורים מובילים.
- חיבור סטודנטים לאקוסיסטם היזמי בישראל ולמשקיעים פוטנציאליים.

שיתופי פעולה

במהלך הסמסטר האחרון, המרכז פעל בשיתוף פעולה עם חברות מובילות, מרצים מומחים, יזמים מנוסים, וארגונים שונים מהתעשייה. שיתופי הפעולה כללו הרצאות אורח, סדנאות מעשיות, ותהליכי מנטורינג לסטודנטים ולבוגרים המעוניינים להקים מיזמים עצמאיים.

שיתוף פעולה עם קרן ההון סיכון האנקו אחד משיתופי הפעולה המשמעותיים של המרכז היה עם קרן ההון סיכון האנקו, בבעלות אלון ותפארת ליפשיץ. הקרן, המתמחה בהשקעה במיזמים חדשניים בשלבים מוקדמים, עבדה בשיתוף פעולה עם המרכז כדי להעניק לסטודנטים הכוונה מקצועית, מנטורינג אישי, והזדמנות להציג את המיזמים שלהם בפני משקיעים פוטנציאליים. שיתוף הפעולה כלל גם הרצאות מיוחדות שהועברו על ידי מומחים מטעם הקרן, שסיפקו תובנות על דרכים לגיוס הון, פיתוח אסטרטגיות עסקיות, והרחבת פעילות סטארטאפים בשוק הבינלאומי. שיתוף פעולה זה חיזק את החיבור בין עולם האקדמיה לאקוסיסטם היזמי ופתח דלתות לסטודנטים שמעוניינים להמשיך ליזמות מקצועית.

פעילויות שהתקיימו בסמסטר הקודם

המרכז הציע מגוון רחב של תוכניות וסדנאות שהתפרסו על פני הקמפוסים השונים:

1. מועדוני היזמות בקמפוסים אונו, ירושלים, וחיפה - כללו מפגשים שבועיים בהם המשתתפים נחשפו לתהליכי יזמות מעשיים, שמעו הרצאות מיזמים מצליחים, ולמדו כיצד לפתח ולהציג רעיונות עסקיים.
2. תוכנית האימפקטור - תוכנית ייחודית ליזמות חברתית, בה הסטודנטים למדו כיצד להפוך רעיון חברתי למיזם בר קיימא, תוך ליווי של מנטורים מהתעשייה.
3. סדנת **Kick Start** להצלחה יזמית - קורס מעשי שעסק בבניית אסטרטגיה עסקית, הערכת היתכנות של רעיונות, ויצירת תוכנית שיווקית.
4. סדנת משא ומתן עם ד"ר דינה ניר - הכשירה את המשתתפים בניהול משא ומתן מוצלח, שיפור יכולות תקשורת וניהול רגשות בתהליכי משא ומתן.
5. סדנת ניהול פרויקטים - התמקדה בפיתוח יכולות ניהוליות, שיפור יכולת קבלת החלטות והנעת תהליכים בצורה אפקטיבית.
6. סדנת עמידה מול קהל ודיבייט - העניקה למשתתפים כלים מעשיים לשיפור כישורי פרזנטציה, שכנוע ודיבור מול קהל.

אעבור שוב על ה-PDF בקפידה ואוודא שכל המידע כלול בסיכום. אוסיף כל פרט שחסר:

סיכום פעילויות מרכז היזמות והחדשנות ONE - סמסטר א' תשפ"ה

מידע כללי

מרכז היזמות והחדשנות של הקריה האקדמית אונו עבר לאחרונה תהליך מיתוג וקיבל את השם החדש "ONE". המרכז מציע תוכניות ופעילויות במגוון קמפוסים ומספק כלים פרקטיים לסטודנטים המעוניינים ביזמות וחדשנות.

דברי מנהל המרכז

גיא רפאל יונה, מנהל המרכז, מציין כי צוות המרכז השקיע זמן רב בהקשבה למנטורים, מרצים, יזמים וסטודנטים במטרה לבנות תוכנית משמעותית שתעניק כלים פרקטיים ותשפר יכולות ניהוליות ויזמיות. סקר שנערך בקרב יותר מ-600 סטודנטים סיפק תובנות לגבי הפעילויות המעניינות, שהנחו את תכנון התוכנית.

המנהל מדגיש כי ההשתתפות בפעילויות המרכז מעניקה יתרון משמעותי בחיפוש עבודה, בין אם במהלך התואר או בסימו. כל הפעילויות מוצעות בחינם, אך נדרשת רצינות ונוכחות מלאה במפגשים.

גיא רפאל יונה גם מציין את המצב הביטחוני הנוכחי, שולח תפילה ותקווה לשובם המהיר של החטופים והחטופות ולשלומם של הלוחמים והלוחמות, ומודה לסטודנטים המילואימניקים על מסירותם והקרבתם.

תוכניות בקמפוסים השונים

קמפוס אונו - מועדון היזמות

- תאריך התחלה: 17.11.2024

- יום ושעה: ימי ראשון

- פירוט המפגשים:

- 17.11.2024: איך מקימים חברה? איך בוחנים רעיון טוב?

- 24.11.2024: פיתוח רעיונות יצירתיים

- 01.12.2024: חקר שוק ומתחרים

- 08.12.2024: איך יוצרים אסטרטגיה עסקית מנצחת?

- 15.12.2024: שיווק צמיחה ופרפורמנס

- 22.12.2024: איך מייצרים שת"פים שמובילים להכנסות

- 29.12.2024: מה למדתי מהכישלון: מסע יזמי מלא תובנות

- 05.01.2025: סדנת משא ומתן

- 13.01.2025: איך ההייטק משנה את העולם?

- 19.01.2025: איך עושים את הפיץ' המושלם?

- המפגשים יתקיימו בצורה פרונטלית בקמפוס קרית אונו

קמפוס ירושלים - מועדון היזמות

- תאריך התחלה: 20.11.2024

- יום ושעה: ימי רביעי, 19:00-21:00

- מנחים: לירן לוי ואודליה גולן דדון, מומחים בהובלת פרויקטים ותהליכי עומק במגזר הציבורי והעסקי

- תיאור: המועדון נועד לחבר בין סטודנטים מכל הפקולטות וליצור שיתופי פעולה חדשניים. לאורך 8 מפגשים

מרתקים המשתתפים ירכשו כלים להובלת פרויקטים מהשלב הרעיוני ועד ליישום מעשי, בשילוב מפגשי

העשרה מרתקים בעולמות היזמות.

- פירוט המפגשים:

- 20.11.2024: היכרות עם עולם ניהול הפרויקטים

- 27.11.2024: עבודה מעשית + שיפור תוצרים

- 04.12.2024: הצגת פרויקטים ראשונית
- 11.12.2024: מקרים ותגובות
- 18.12.2024: הצגת פרויקטים במבנה של ועדת היגוי
- 08.01.2024: שילוב כלי AI בניהול פרויקטים
- 15.01.2025: חיבור למאקרו הארגוני + ניהול תקציב
- 22.01.2025: שיווק ומכירות: איך להפוך רעיון למוצר מצליח?
- המפגשים יתקיימו בצורה פרונטלית בקמפוס ירושלים
- יתרונות: כלים פרקטיים לניהול פרויקטים, חוויית למידה שונה ומעשירה, מפגשים שמייצרים נטוורקינג וידע חיוני

קמפוס חיפה - מועדון היזמות
- תאריך התחלה: 18.12.2024
- יום ושעה: ימי רביעי, 18:00-21:00
- תיאור: 4 מפגשים מרתקים בהם ייחשפו המשתתפים לעולמות היזמות והחדשנות. במהלך המפגשים ילמדו לפתח רעיונות יצירתיים, להבין את השוק, לבנות תוכנית עסקית מנצחת, ותשפרו מיומנויות פרזנטציה ומשא ומתן.

- פירוט המפגשים:
- 18.12.2024: חדשנות ויזמות בקהילה
- 25.12.2024: הקמת סטארטאפים ותמיכה עסקית
- 08.01.2025: יזמות ונטוורקינג - למה בכלל?
- 15.01.2025: איך להפוך את הסיפור שלך להצלחה?
- המפגשים יתקיימו בצורה פרונטלית בקמפוס חיפה
- יתרונות: מפגשים מגוונים ומעשירים על תחומים שונים ביזמות, הזדמנות לנטוורקינג עם יזמים מהאקוסיסטם, כלים פרקטיים שישמשו אתכם להמשך הקריירה

קמפוס חיפה - סדנת דיבייט
- תאריך התחלה: 09.01.2025
- יום ושעה: ימי חמישי, 18:00-20:00
- מספר מפגשים: 3 מפגשים (09.01, 16.01, 23.01)
- מנחה: כנאן עסאקלה, משפטן, עיתונאי ומרצה מוביל המתמחה בעמידה מול קהל, שפת גוף ותקשורת בעידן הדיגיטלי
- תיאור: הסדנה מורכבת מ-3 מפגשים מעשיים ומעמיקים, שמטרתם להקנות כלים לעמידה מול קהל בביטחון ובשפה ברורה. נלמד טכניקות להתמודדות עם פחד במה, פיתוח שפת גוף אפקטיבית, בניית טיעונים משכנעים והשתתפות בדיונים ודיבייטים.
- יתרונות: פיתוח כישורי עמידה מול קהל ובניית מסרים ברורים, שיפור היכולת לשכנע ולהתמודד עם התנגדויות, כלים לעבודה בצוות ושיתוף פעולה במסגרת דיבייטים

קמפוס אונו - תוכנית האימפקטור
- תאריך התחלה: 19.11.2024
- יום ושעה: ימי שלישי, 18:30-21:30
- מנחה הסדנה: שחר זינמן, הקים וניהל את תכנית "אחרייטק" המכילה נוער מהפריפריה החברתית גאוגרפית לשירות טכנולוגי בצה"ל, ייסד את המכונה הקדם צבאית בקיבוץ אלרום, ומיזמים חברתיים שונים
- תיאור: האימפקטור הינה תכנית ייחודית המיועדת ליזמות ויזמים חברתיים, המעוניינים לפתח רעיונות בעלי אימפקט חברתי משמעותי. התכנית מעניקה למשתתפים ידע תאורטי מגוון מעולמות היזמות והאימפקט, כלים מקצועיים ומעשיים בהובלת מיזם והוצאתו לפועל.

- פירוט המפגשים:
- 19.11.2024: מבוא ליזמות חברתית
- 26.11.2024: תיאורית השינוי ודרכי התאגדות

- 03.12.2024: מודל עסקי למיזמים חברתיים
 - 10.12.2024: מחקר שוק ותיקוף
 - 17.12.2024: בניית מוצר מינימלי בר-קיימא
 - 24.12.2024: מימון המיזם החברתי
 - 31.12.2024: שיווק ומיתוג + ניהול תקציב
 - 07.01.2025: מדידה והערכה
 - 14.01.2025: פיץ' וסטוריטלינג
 - 21.01.2025: ערב השקת המיזם החברתי
 - המפגשים יתקיימו בצורה פרונטלית בקמפוס קרית אונו
 - יתרונות: הזדמנות לרכוש כלים להובלת מיזמים חברתיים, חיבור למנטורים ואנשי מקצוע מהתחום, פיתוח מיזם עם השפעה אמיתית ויכולת מדידה

קמפוס אונו - סדנת משא ומתן
 - תאריך התחלה: 20.11.2024
 - יום ושעה: ימי רביעי, 17:00-19:30
 - מספר מפגשים: 4 מפגשים (20.11, 27.11, 04.12, 11.12)
 - מנחת הסדנה: ד"ר דינה ניר, מומחית למשא ומתן ופסיכולוגיה חיובית בארגונים, מרצה בקריה האקדמית אונו ומנהלת את תוכנית ה-MBA למנהלים
 - תיאור: בסדנה מעשית זו, תרכשו מיומנויות חיוניות למשא ומתן, כולל פיתוח אסטרטגיות אפקטיביות, שיפור התקשורת, ניהול רגשות ובניית אמון.
 - יתרונות: אסטרטגיות מנצחות לניהול משא ומתן, כלים לתקשורת אפקטיבית וניהול רגשות, יכולות לבניית אמון ושיפור מערכות יחסים מקצועיות

סדנת Kick Start להצלחה יזמית
 - תאריך התחלה: 02.12.2024
 - יום ושעה: ימי שני, 18:30-21:30
 - מספר מפגשים: 4 מפגשים (02.12, 09.12, 16.12, 23.12)
 - מנחת הסדנה: מיכל פורקוש כהן, מייסדת STRATEGY MFC, עם ניסיון של 20 שנה בשיווק ובפיתוח עסקי
 - תיאור: הסדנה מספקת כלים מעשיים לפיתוח חשיבה עסקית ושיווקית מקיפה, החיונית להצלחת מיזמים החל משלב הרעיון הראשוני, דרך בניית מודל עסקי ועד להכנת מצגת משקיעים.
 - יתרונות: כלים להערכת היתכנות רעיונות ופיתוחם, בניית תשתית לאסטרטגיה עסקית ושיווקית, חוויית למידה מעשית עם ליווי אישי ופרקטיקה

סדנת ניהול פרויקטים בגישת ניהול מוצר
 - תאריך התחלה: 15.12.2024
 - יום ושעה: ימי ראשון, 18:00-19:30
 - מספר מפגשים: 3 מפגשים (15.12, 22.12, 12.01)
 - מנחת הסדנה: מיטל חן דין, בעלת ניסיון של 20 שנים בניהול פרויקטים עסקיים וטכנולוגיים, כיום מנהלת תוכניות אסטרטגיות בחברת אינטואיט
 - תיאור: בסדנה זו תעברו תהליך של גיבוש פרויקט אישי, לרבות הנעת הפרויקט, תקשור לבעלי עניין, מימוש והוצאתו לפועל, וקיום רטרופקטיבה לצורך שינויים והתאמות בזמן אמת.
 - יתרונות: יכולת לגבש ולנהל פרויקטים בצורה מובנית ואפקטיבית, טכניקות לניהול סיכונים ושגרות מעקב ובקרה פרוייקטליים, תרגול מעשי ברטרופקטיבה ושיפור מתמיד

קמפוס אונו - סדנת עמידה מול קהל
 - תאריך התחלה: 06.01.2025
 - יום ושעה: ימי שני, 18:30-21:00

- מספר מפגשים: 2 מפגשים (06.01, 13.01)
- מנחה הסדנה: עדי ארקין, מרצה בקריה האקדמית אונו ומומחה לשיווק דיגיטלי עם מעל עשור של ניסיון
- תיאור: בסדנה בת שני מפגשים, תלמדו כיצד להתמודד עם פחד במה, לשפר את שפת הגוף שלכם ולשדר ביטחון מול קהל. נתרגל כלים מעשיים לשיפור התקשורת ולהעברת מסרים ברורים ואפקטיביים.
- יתרונות: חידוד מסרים והשפעה על הקהל, שימוש נכון בשפת גוף, קול וקשר עין, תרגול מעשי בהעברת מסרים וניהול אינטראקציה

- קמפוס אונו - סדנת גישור
- תאריך התחלה: 03.01.2025
- יום ושעה: ימי שישי, 10:00-12:30
- מספר מפגשים: 4 מפגשים (03.01, 10.01, 17.01, 24.01)
- מנחה הסדנה: אורן שטיינברג, מגשר מוסמך עם ניסיון רב ביישוב סכסוכים בקהילה, תביעות קטנות וגישור משפחתי
- תיאור: בסדנה חווייתית זו ייחשפו המשתתפים לעקרונות הגישור וילמדו כיצד ליישם אותם בחיי היומיום ובסביבת העבודה. הסדנה תתמקד בפיתוח מיומנויות הקשבה, ניהול שיח מכבד, והתמודדות עם התנגדויות.
- יתרונות: פיתוח מיומנויות התמודדות עם התנגדויות וקונפליקטים, כלים לניהול שיח מכבד והקשבה פעילה, תרגול מעשי בגישור ושימוש בפתרונות יישומיים לחיים

- קורס אנגלית עסקית (רמת מתחילים)
- תאריך התחלה: 05.12.2024
- יום ושעה: ימי חמישי, 17:30-20:00
- מספר מפגשים: 8 מפגשים רצופים אחת לשבוע
- מנחת הסדנה: מרצה לאנגלית עם למעלה מ-30 שנות ניסיון במערכת החינוך, בעלת תואר ראשון (B.Ed) בחינוך ואנגלית כשפה שנייה ותואר שני (M.A) בתרגום
- תיאור: קורס אנגלית עסקית למתחילים במרכז היזמות והחדשנות ONE, מיועד לשפר את היכולות שלכם להצליח בסביבה עסקית גלובלית. במהלך הקורס תרכשו כישורי כתיבה, דיבור וקריאה באנגלית עסקית, תלמדו אוצר מילים רלוונטי ותתכוננו לפגישות, ראיונות ואינטראקציות מקצועיות מגוונות.
- יתרונות: מיומנויות קריאה וכתיבה באנגלית עסקית, פיתוח יכולות להצגה עצמית וניהול שיחות, שיפור התקשורת המקצועית ויצירת נטוורקינג

- קורס פותחים קליניקה למקצועות הבריאות
- תאריך התחלה: 11.11.2024
- יום ושעה: ימי שני, 17:00-20:45
- מספר מפגשים: 7 מפגשים אחת לשבוע
- עלות: 560 ש"ח כולל מע"מ
- הקורס מועבר בצורה מקוונת
- תיאור: הקורס מקנה כלים פרקטיים להקמת וניהול קליניקה מצליחה, תוך מיקוד במיומנויות שיווק, תמחור ושיתופי פעולה. המפגשים כוללים סדנאות מעשיות, פיתוח חזון עסקי, והכשרה להתמודדות עם אתגרי השיווק והמכירה. זהו שיתוף פעולה בין ארגון הבוגרים של הפקולטה למקצועות הבריאות, מרכז היזמות והחדשנות ומעוף – משרד הכלכלה.
- יתרונות: בניית חזון, תוכנית עסקית ואסטרטגיית שיווק, מציאת יתרון יחסי בשוק תחרותי, כלים להגדלת הכנסות ושת"פ עם רשויות המס

פרטי קשר של המרכז
 - וואטסאפ: 050-9947044
 - אינסטגרם: one.ac.il
 - לינקדאין: ONE מרכז היזמות והחדשנות

בכל הפעילויות ישנה נוכחות חובה בכל המפגשים והמפגשים יתקיימו בצורה פרונטלית בקמפוסים הרלוונטיים, אלא אם צוין אחרת.

המרכז מזמין את הסטודנטים להשתתף, להציע רעיונות ולהעלות פרויקטים שירצו לקדם – הצוות נמצא שם כדי להקשיב ולעזור להגשים אותם.