

תכניות מרכז היזמות והחדשנות - ONE סמסטר ב'

אנגלית עסקית רמת מתחילים

-מרצה: פרנסין מקבילי

-תאריכים: 24/4, 8/5, 15/5, 22/5, 29/5, 5/6

-שעות: 17:30-19:10

-מטרות:

- * פיתוח יכולות דיבור וכתובה באנגלית עסקית
- * הרחבת אוצר המילים בתחומים מקצועיים ועסקיים
- * הכנה פרקטית לראיונות עבודה, פגישות עסקיות והצגת מצגות
- * חיזוק הביטחון העצמי בניהול שיחות באנגלית בסביבה רבת-תרבותית

אנגלית עסקית רמת ביניים

-מרצה: פרנסין מקבילי

-תאריכים: 24/4, 8/5, 15/5, 22/5, 29/5, 5/6

-שעות: 19:15-20:55

-מטרות:

- * שיפור יכולות השיח באנגלית עסקית והגברת הביטחון בדיבור
- * פיתוח מיומנויות תקשורת בעבודה מול קולגות ולקוחות מחו"ל
- * ניהול שיחות מורכבות וניווט בדיונים מקצועיים
- * הבנת ניואנסים תרבותיים בעסקים בינלאומיים
- * חיזוק הידע הדקדוקי

תכנית משא ומתן

-מנחה: ד"ר דינה ניר

-תאריכים: 4/3, 11/3, 18/3, 25/3

-שעות: 16:30-18:45

-מטרות:

- * פיתוח מיומנויות משא ומתן אפקטיביות
 - * שימוש באסטרטגיות משא ומתן שונות
 - * הבנת האינטרסים של הצד השני
 - * שיפור יכולות ההקשבה וההכלה
 - * תכנון וביצוע משא ומתן מבוסס על קריטריונים אובייקטיביים
- מבנה התכנית:

- * מפגש 1: מבוא למשא ומתן והבנת אינטרסים
- * מפגש 2: אסטרטגיות משא ומתן ושפת גוף
- * מפגש 3: אומנות ההקשבה והתמודדות עם התנגדויות
- * מפגש 4: פתרונות יצירתיים וסיכום

תכנית פיתוח אישי

-מנחה: ד"ר דינה ניר
-תאריכים: 4/3, 11/3, 18/3, 25/3
-שעות: 19:00-21:15

-מטרות:

- * שיפור עצמי ופיתוח אישי
 - * הצבת מטרות והגדרת גבולות
 - * חוסן נפשי ואינטליגנציה רגשית
 - * יצירת מפת דרכים להצלחה
- מבנה התכנית:
- * מפגש 1: הכרת היסודות לפיתוח אישי
 - * מפגש 2: הצבת מטרות וניהול רגשות
 - * מפגש 3: תקשורת בינאישית ובניית מערכות יחסים
 - * מפגש 4: יישום אישי וסיכום

תכנית **KICK START** ליזמות עסקית
מחזור 4:

-תאריכים: 17/3, 24/3, 31/3, 21/4
-שעות: 17:30-20:30

מחזור 5:

-תאריכים: 7/5, 14/5, 21/5, 28/5
-שעות: 17:30-20:30

מפגש סיכום משותף:

-תאריך: 4/6

-שעות: 17:30-20:30

-מנחה: מיכל פורקוש כהן

-מטרות:

- * איתור ותיקוף בעיות בעלות פוטנציאל עסקי
- * זיהוי קהלי יעד ודיוק צרכיהם
- * ניתוח שוק, **CAGR**: טרנדים, נתח שוק ומכר פוטנציאלי
- * מיפוי התחרות והזדמנויות צמיחה
- * כתיבת הצעת ערך אטרקטיבית
- * גיבוש תכנית יציאה לשוק
- * כתיבת מצגת משקיעים משכנעת

מועדון היזמות

-תאריך התחלה: 16.03.2025

-ימי פעילות: ראשון

-שעות: 18:00-21:30

10 -מפגשים במהלך הסמסטר

-תהליך הקבלה:

- * פתיחת טופס הרשמה: 15.02.2025
- * מילוי טופס הגשת מועמדות: 02.03.2025
- * ראיונות אישיים: 9-10 במרץ
- * קבלת תשובות: 12.03.2025

-תכנים עיקריים:

- * עמידה מול קהל
- * אנגלית עסקית ליזמים
- * שימוש בכלי AI ליזמות
- * שיווק וטרנדים עסקיים
- * סדנת מצגת משקיעים
- * ניהול מוצר ומונחים פיננסיים
- * יום **Pitch Day** בסוף הסמסטר

תכנית AI ליזמים

-מנחה: מור אטלס

3 -מפגשים פרונטליים

-מטרות:

- * היכרות עם כלי AI חדשניים ופשוטים לשימוש
- * אסטרטגיות להטמעת AI בתהליכי שיווק וניהול
- * יצירת מודלים עסקיים מבוססי AI

תכנית "פותרים עסק"

-מנחה: רו"ח אמיר שראל

2 -מפגשים פרונטליים: 12.03 ו-19.03

-ימי רביעי בשעות הערב

-נושאים:

- * סוגי עסקים ורישוי
- * תכנון פיננסי
- * תמחור, תקציב ומימון
- * ניהול ותפעול
- * עובדים, ספקים וניהול זמן

תכנית עמידה מול קהל

-מנחה: עדי ארקין

2 -מפגשים

-מטרות:

- * חידוד מסרים והשפעה על הקהל
- * שימוש נכון בשפת גוף, קול וקשר עין

* תרגול מעשי בהעברת מסרים וניהול אינטראקציה

תכנית גישור

-מנחה: אורן שטיינברג

4 -מפגשים פרונטליים

-מטרות:

* פיתוח מיומנויות התמודדות עם התנגדויות וקונפליקטים

* כלים לניהול שיח מכבד והקשבה פעילה

* תרגול מעשי בגישור ושימוש בפתרונות יישומיים

פרטי קשר המרכז

-וואטסאפ: 050-9947044

-אינסטגרם **one.ac.il** :

-לינקדאין **ONE** :מרכז היזמות והחדשנות