

## סדנת KICK START להצלחה יזמית - מרעיון למציאות עסקית

לאחר שלושה מחזורים מוצלחים, אנו ממשיכים עם שני מחזורים נוספים בסמסטר הקרוב. בסמסטר ב' יתקיימו שני מחזורים של הסדנה – אחד בתחילת הסמסטר והשני בסיומו. בנוסף, יתקיימו מפגש מרוכז לכל חמשת המחזורים בשבוע האחרון של הסמסטר, הכולל עבודה פרקטית על מצגת משקיעים, בהנחיית מומחים מהתחום.

מה לומדים בסדנה:

1. איתור ותיקוף בעיות בעלות פוטנציאל עסקי.
2. זיהוי קהלי יעד ודיוק צרכיהם לטובת פיתוח פתרון מדויק.
3. ניתוח שוק: CAGR, טרנדים, נתח שוק ומכר פוטנציאלי.
4. מיפוי התחרות והזדמנויות הצמיחה.
5. כתיבה של הצעת ערך אטרקטיבית.
6. היכרות עם מודל עסקי BMC וגיבוש תוכנית יציאה לשוק.
7. כתיבה של מצגת משקיעים משכנעת.

פרטים טכניים:

מחזור 4 (ימי שני):

- תאריכים:
  - 17.3.2025 ○
  - 24.3.2025 ○
  - 31.3.2025 ○
  - 21.4.2025 ○
- שעות: 17:30-20:30
- שיחות מיקוד: כל משתתף יידרש לעשות שיחת ראיון אישי עם המרצה על מנת לדייק את הרעיון שלו / הרעיון שיבחר לתרגל עליו.

מחזור 5 (ימי רביעי):

- תאריכים:
  - 7.5.2025 ○
  - 14.5.2025 ○

21.5.2025 ○

28.5.2025 ○

שעות: 17:30-20:30 ●

שיחות מיקוד: כל משתתף יידרש לעשות שיחת ראיון אישי עם המרצה על מנת לדייק את הרעיון שלו / הרעיון שיבחר לתרגל עליו. ●

---

מפגש סיכום לכל המחזורים:

תאריך: 4.6.2025 ●

שעות: 17:30-20:30 ●

פעילות: ●

○ סדנה מעשית לבניית מצגת משקיעים מקצועית.

○ הצגת מיזמים וקבלת משוב מקצועי.

---

תהליך הרשמה:

● מילוי פרטים בקובץ הרשמה.

● מילוי שאלון איפיון מפורט יותר על מנת לזהות את הצרכים ולהבין את קהל המשתתפים.

● כניסה לקבוצת הוואטסאפ של הסדנה.

● התחייבות להגיע לכל 4 המפגשים.