Πανεπιστήμιο Αιγαίου
Τμήμα Μηχανικών Σχεδίασης Ποοϊόντων & Συστημάτων
Ε΄ εξάμηνο

Πληροφοριακά Συστήματα
Μέρος 1°
Οργάνωση - Διοίκηση
Ι. Γαβιώτης

Διαφάνειες βασισμένες στα βιβλία:
Laudon & Laudon, Management Information Systems, 9° έκδ., Prentice-Hall, 2004
και δευτερευόντως Είτγ Οκ, σμώνημο, 3° έκδ., Thomson Publ., 2002



Στόχοι του 1ου Μέρους του Μαθήματος

• Να κατανοήσουμε τα Πληροφοριακά Συστήματα (ΠΣ), από διοικητική, οργανωτική και τεχνική διάσταση.

• Να συνεργαστούμε με επαγγελματίες της Πληροφορικής που τα υλοποιούν.

• Να αναγνωρίσουμε τις επιχειρηματικές ευκαιρίες που ανοίγουν.

• Να βελτιστοποιήσουμε την απόδοση των επενδύσεων σε ΠΣ.



Μεθοδολογία Μαθήματος

• Μελέτες περιπτώσεων (case studies)

• Διαφάνειες διαφοροποιούνται χρωματικά

• Βασικές αρχές και θεμελιώσεις

• Λοκήσεις 40-50%

• Πρώτη άσκηση 20%, Powerpoint παρουσίαση 15 λεπτών, ΗΤΜΙ. αναφορά 2.500 λέξεων σε 4 σελίδες Α4 με εικόνες, παραδοτέα 2 εβδομάδες από την ανάθεση με email και έντυπα.

• Τελική εξέταση 60-50%

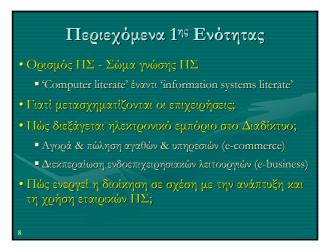
• Παρακολούθηση

• Ιστότοπος μαθήματος www.syros.acgean.gr/users/gaviotis/is

• Ηλεκτρονικό ταχυδρομείο gaviotis@acgean.gr



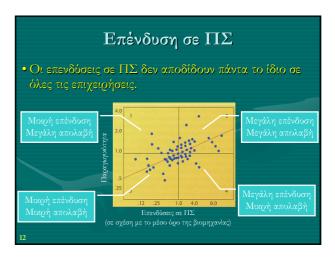










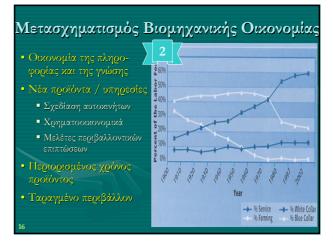


Ψηφιακά Εξαρτήματα Οι μηχανικοί σχεδιάζουν χρησιμοποιώντας καταλόγους εταιριών με εξαρτήματα. Ιδέαι οι προδιαγραφές και τα τρισδιάστατα σχέδια των εξαρτημάτων να είναι διαθέσιμα σε ηλεκτρονική μορφή από τον κατασκευαστή τους. Οι σχεδιαστές κερδίζουν χρόνο στη αναζήτηση και επανασχεδίαση. Οι κατασκευαστές προωθούν τα εξαρτήματά τους και γλιτώνουν την ενημέρωση των καταλόγων.

Η υπηρεσία χρεώνεται και τους δύο και εξασφαλίζεται

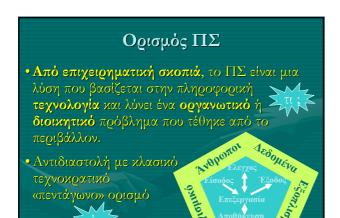








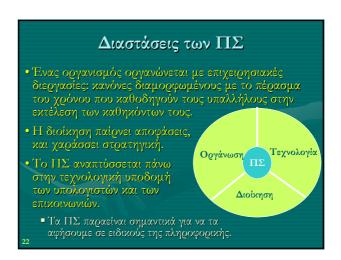




Δίκτυο



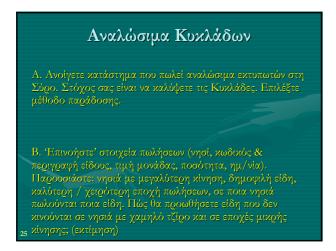
	Χοήσιμη Πληοοφοοία
Σχετινή	Για να είναι χοήσιμη η πληροφορία πρέπει να σχετίζεται με το πρόβλημα που αντιμετωπίζει και να παρουσιάζεται με τρόπο κατανοητό.
Πλήρης	Μερική πληροφορία είναι συχνά χειρότερη από καθόλου πληροφορία.
Ακοιβής	Λανθασμένη πληροφορία είναι καταστροφή. Πχ σε τι είναι αλλεργικός ένας ασθενής.
Επίκαιοη	Δεν μπορούμε να βασιζόμαστε σε πληροφορία από το παρελθόν. Λανθασμένες αποφάσεις θα ληφθούν αν τα χτεσινά στοιχεία δεν ισχύουν σήμερα.
Οικονο- μική	Το χόστος απόχτησης της πληροφορίας πρέπει να είναι συγχρίσιμο με το συγχριτικό πλεονέχτημα που αποφέρει.



Βασισμένα σε Υπολογιστή ΠΣ • Θα εξετάσουμε ΠΣ που λειτουργούν σε σταθερούς, αποδεκτούς κανόνες και δεδομένα, ... σε αντιδιαστολή με άτυπα ΠΣ, πχ κουτσομπολιά, που βασίζονται σε μη διατυπωμένους κανόνες συμπεριφοράς. • Θα μελετήσουμε βασισμένα σε υπολογιστή ΠΣ (Computer-Based Information Systems), ... σε αντιδιαστολή με αυτά που βασίζονται σε χαρτί.

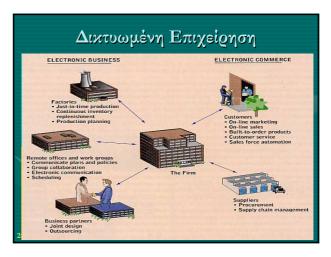


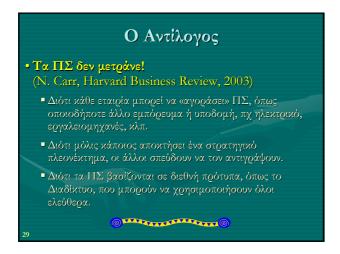
3ο έτος

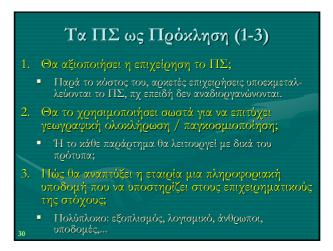












Τα ΠΣ ως Πρόκληση (4-5)

- - Οι χρήστες του κατανοούν τη λειτουργία του;

Υπεοπληροφόρηση

- θα μετατραπούν σε πληροφορία;
 - Τι είναι χρήσιμη πληροφορία; Σε ποιον;

Συμπεράσματα 1ης Ενότητας

- Στο νέο επιχειρηματικό κλίμα της παγκόσμιας αγοράς, ο διευθυντής λύνει ποοβλήματα με το ΠΣ
- επιχειρήσεις στην πραγματική και στην εικονική τους
- Το ΠΣ πρέπει να σχεδιάζεται με βάση την οργανωτική
- Με την εφαρμογή του, τα επηρεάζει κιόλας. Η εταιρία θα πρέπει να αναδιοργανωθεί εσωτερικά, αλλά και σε , σχέση με το περιβάλλον της.

Λέξεις - Κλειδιά 1ης Ενότητας

- · Computer-based

- E-business

- 4 Information overload

• Knowledge worker

• Just-In-Time



Περιεχόμενα 2ης Ενότητας

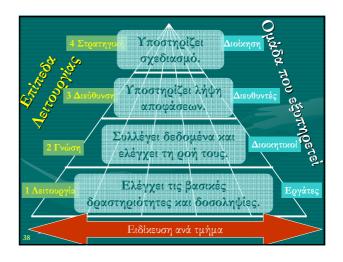
- Θα γνωρίσουμε τους τύπους ΠΣ που καλύπτουν διαφορετικά οργανωτικά επίπεδα.
- Θα γνωρίσουμε τα **είδη** ΠΣ που καλύπτουν διάφορες επιχειοηματικές λειτουογίες.
- Θα δούμε τη σχέση των επιχειρηματικών διεργασιών
- Θα εκτιμήσουμε τη σημασία της ολοκλήρωσης των

Καταστήματα Μόδας

Αντί για τις ελασικές τέσσερις περιόδους του χρόνου, αρχετά καταστήματα, όπως η σουηδική Ελειν και οι ιστανικές Ζειτα και Μειπιρο, αλλάζουν στά μια φορά το μήνα.

Αυτή η στρατηγική απαιτεί ευελιξία και τοχύτηκα από τη σχεδίαση, μέχρι την απο και καχύτηκα από τη σχεδίαση, μέχρι την επικρατεί, τα μεγέδη που

MANGO



1º Επίπεδο Λειτουργίας

- Συστήματα Επεξεργασίας Δοσοληψιών (Transaction Processing Systems, TPS) είναι τα βασικά ΠΣ που εκτελούν και καταγράφουν τις καθημερινές επαναλαμβανόμενες συναλλαγές που είναι απαραίτητες για τη λειτουργία της επιχείρησης.
- Δοσοληψία είναι μια πράξη που περατώνεται κανονικά (commit) ή αναιρείται ολοκληρωτικά (rollback).
 - Διορθώνεται μόνο με διορθωτική κίνηση δεν μπορεί να διαγραφεί, ούτε να διορθωθεί.

9

Επεξεργασία Δοσοληψιών

- Καθημερινή χρήση, εργασία ρουτίνας
 - Είσοδος με πληκτοολόγηση, σε συνδυασμό με, πχ αναγνώστες γραμμωτού κώδικα
 - Έξοδος περιοδικές, πχ ημερήσιες, καταστάσεις ελέγχου
 - Κύρια πηγή δεδομένων για τους άλλους τύπους ΠΣ.
- Κρίσιμος πόρος: διακοπή της λειτουργίας μπορεί να διαλύσει την επιχείρηση
- Χρήστες: απλοί εργαζόμενο
 - Κανόνες χρήσης επιβάλλονται από το σύστημα

Είδη ΠΣ Επιπέδου Λειτουργίας

- Παρακολούθηση πωλήσεων / μάρκετινγκ
 - Πελατολόνιο (& πιθανοί μελλοντικοί πελάτες)
 - Προσφορές / προώθηση νέων προϊόντων
- Παραγωγή προγραμματισμός & έλεγχος
- Οικονομικά / Λονιστική
 - Προϋπολογισμός κοστολόγηση διαθέσιμα
- Ανθοώπινοι πόροι
 - Προσόντα, αξιολόγηση, εκπαίδευση
 - Μισθοδοσία

- 2º Επίπεδο Γνώσης
- Συστήματα εργασιακής γνώσης (Knowledge Work Systems, KWS)
 - Παράγουν γνώση από τα δεδομένο
 - Εργαζόμενοι γνώσης: μηχανικοί, εμπειρογνώμονες επιστήμονες
- Συστήματα αυτοματοποίησης γραφείου (Office Automation Systems, OAS)
 - Επεξεργασία κειμένου, ηλεκτρονική αρχειοθέτηση εγγράφων / μηνυμάτων επικοινωνίας, επιτραπέζια τυπογραφία
- ₁ 🍳 Υπάλληλοι, γοαμματείες, ποωτόκολλο

Ιωάννης Γαβιώτης gaviotis@aegean.gr http://www.syros.aegean.gr/users/gaviotis/is

3° Επίπεδο Διεύθυνσης • Πληροφοριακά Συστήματα Διεύθυνσης (Management Information System, MIS) • Υποβοηθούν στον προγραμματισμό και στον έλεγχο και στηρίζουν τη λήψη αποφάσεων παρέχοντας συγκεντρωτικά στοιχεία και αναφορές μη συνηθισμένων συμβάντων. • Σε τακτά χρονικά διαστήματα -όχι καθημερινά-, πχ μηνιαία

Πάλι Στο Επίπεδο Διεύθυνσης Συστήματα Υποστήριξης Αποφάσεων (Decision-Support Systems, DSS) Υποστηρίζουν αποφάσεις της διεύθυνσης διερευνώντας σενάρια υπό καθεστώς αβεβαιότητας δεδομένων ή μη ποσοτικών παραμέτρων. Αντλούν πληροφορία από τα ΠΣ της επιχείρησης, αλλά και από εξωτερικές πηγές, πχ στατιστική υπηρεσία, δημοσκοπήσεις. Συχνά προβλέπουν ακολουθώντας υποθέσεις ή μαθηματικά μοντέλα που διερευνούν διαφορετικά σενάρια. Επί παραγγελία και υπό διαμόρφωση – όχι προκάτ

4º Επίπεδο Διοίνησης

• Συστήματα Υποστήριξης Διοίνησης (Executive Support Systems, ESS)

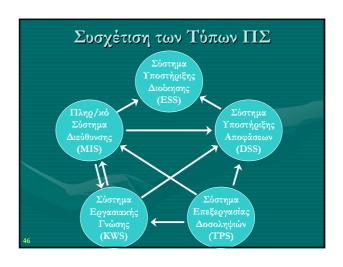
• Απευθύνονται σε μη-δομημένες, δηλ. όχι ακριβείς, αποφάσεις στρατηγικής, βασίζονται σε εξωτερικά στοιχεία, δίνουν γραφική -όχι αναλυτική- παρουσίαση των αποτελεσμάτων.

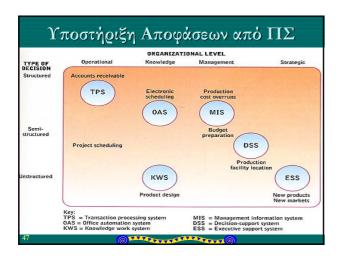
• Ευκολόχρηστα ακόμη και από αδαείς

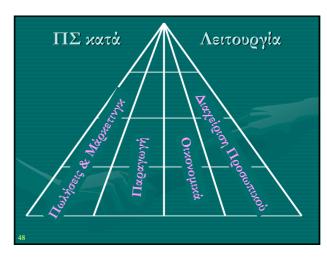
• Παραδείγματα:

• Τι κάνει ο ανταγωνισμός;

• Ποιες δραστηριότητες πρέπει να εγκαταλείψουμε;



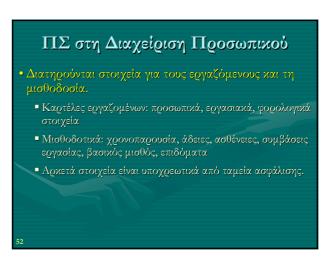


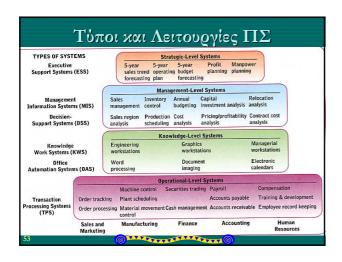


ΠΣ στις Πωλήσεις & Μάρκετινγκ • Πωλήσεις: ευθύνεται για την πώληση των προϊόντων • Καταγράφει παραγγελίες από πελάτες και παρακολουθεί την εκτέλεσή τους (TPS) • Μάρκετινγκ: προσδιορίζει ποιοι είναι οι πελάτες, τι θέλουν ή χρειάζονται και σχεδιάζει προϊόντα που να καλύπτουν τις ανάγκες τους. Επίσης διαφημίζει και προωθεί τα προϊόντα. • CRM – διατηρεί στοιχεία για πελάτες και πιθανούς πελάτες • Καθορίζει την τιμή του προϊόντος (MIS) • Παρακολουθεί πορεία πωλήσεων (ESS)

ΠΣ στην Παραγωγή • Παραγωγή: υπεύθυνη για την παραγωγή των προϊόντων. Σχεδιάζει, υλοποιεί και συντηρεί τις εγκαταστάσεις παραγωγής. Διαχειρίζεται τις πρώτες ύλες, χρονοπρογραμματίζει τον εξοπλισμό και τους ανθρώπους. • Πρόσφατες εξελίξεις αφορούν συστήματα διαχείρισης του κύκλου ζωής προϊόντος (Product Life-cycle Management, PLM): αποθήκες πληροφοριών για ο,τιδήποτε αφορά ένα προϊόν, από την αρχική σύλληψή του μέχρι μετά την πώληση και τη συντήρησή του.

ΠΣ στα Οικονομικά • Διαχειρίζεται τους οικονομικούς πόρους, όπως μετρητά, μετοχές, ομόλογα, και άλλες επενδύσεις και προσπαθεί να μεγιστοποιήσει το αποτέλεσμα με αυτούς τους πόρους. • Η χρήση και συγκεκριμένες λειτουργίες επιβάλλονται από το κράτος (Εφορία, Εθνική Στατιστική Υπηρεσία, κλπ) • Λογιστικές εγγραφές, ταμείο (TPS) • Εισπρακτέα, πληρωτέα, χρηματοροή (MIS) • Προϋπολογισμός (ESS)





Είναι ένα σύνολο λογικά συσχετιζόμενων ενεργειών που οδηγούν στην επίτευξη ενός αποτελέσματος για την εταιρία. Προσδιορισμός πιθανών πελατών (μάρκετυγκ) Πληρωμή τιμολογίου (οικονομικά) Απόλυση εργαζομένου (προσωπικό) Έλεγχος ποιότητας (παραγωγή)

Αναδιοργάνωση Επιχείρησης • www.OrchidsPaper.com: Εταιρία χαρτικών χαμηλού κόστους • 50 χρόνια στην Καλιφόρνια → Μετακίνηση • Άνοδος κόστους από είσοδο σε νέες αγορές → Downsizing και εστίαση σε φθηνά προϊόντα • Οικολογία → έμφαση σε ανακύκλωση • Χαμηλό επίπεδο εξυπηρέτησης → σύστημα ελέγχου παραγωγικών πόρων • Η διοίκηση έχει άμεση και ακριβή πληροφόρηση. • Έλαφρια' οργανωτική δομή & μειωμένο προσωπικό

Ολοκληρωμένα Πληροφοριακά Συστήματα • ΕRP: υποστηρίζει την διεξαγωγή επιχειρηματικών διεργασιών εκτεινόμενο σε ολόκληρη την εταιρία. • Αντίθεση με απομονωμένες εφαρμογές για κάθε τμήμα. • Ενιαία βάση δεδομένων • Τα ΕRP καλύπτουν όλες τις λειτουργίες και όλα τα επίπεδα οργάνωσης. • Παράδειγμα: αίτηση παραγγελίας υλικού (παραγωγή), διερεύνηση αγοράς (οικονομικά) και εξόφληση (λογιστική, ταμείο) • Τίνος αρμοδιότητα είναι η επιλογή ΕRP;

Μοντέλο Εφοδιαστικής Αλυσίδας

- Σε κάθε οργανισμό λειτουργεί αλυσίδα πρωτευόντων ή υποστηρικτικών δραστηριοτήτων που προσθέτουν αξία στις εξόδους του.
- Αποκτάς πλεονέκτημα όταν παρέχεις περισσότερη αξίο στους πελάτες ή όταν παρέχεις την ίδια αξία σε χαμηλότερη τιμή.
- Διεφεύνηση: σε ποιες επιχειρηματικές δραστηριότητες μπορούν να εφαρμοστούν στρατηγικές ανταγωνισμού;
 - Μείωση κόστους αποθήκευσης με JIT delivery
 - Αυτοματοποίηση γραφείου σε δικηγορικό γραφείο

Διαχείοιση Εφοδιαστικής Αλυσίδας

- Τα συστήματα Supply Chain Management (SCM) είναι εξωστρεφή, βοηθώντας την επιχείρηση να διαχειριστεί τη σχέση της με τους εξωτερικούς συνεργάτες της (προμηθευτές & πελάτες).
- Αυτοματοποιούν τη ροή της πληροφορίας μεταξύ των συνεργατών.

Στόχοι Συστημάτων SCM

- Ελαγιστοποίηση αποθέματος (νεκρό κεφάλαιο)
- Ελαχιστοποίηση καθυστερήσεων παράδοσης
- Συνεχής αναπλήρωση (continuous replenishment)
 - Με την αγορά του είδους ενημερώνεται το διαθέσιμο απόθεμα. Στο όριο ασφαλείας, ειδοποιείται ο προμηθευτής.
 - Μια μορφή outsourcing: η ευθύνη της παρακολούθησης και της αναπλήρωσης βαρύνει τον προμηθευτή, ο οποίος πληρώνεται με βάση τα πωληθέντα.
- Παγίωση του δεσμού των εταίρων λόγω του κόστους μεταστροφής

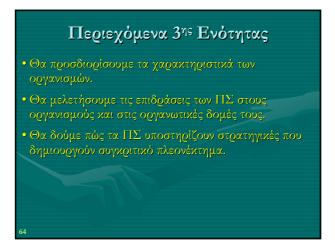
Υποστήριξη SCM από ΟΠΣ

- Αίτηση προμήθειας υλικών materials requisition
- Επεξεργασία παραγγελιών order processing
- Ποόγνωση forecasting
- Προγραμματισμός ζήτησης demand planning
- Κατανομή αποθέματος inventory allocation
- Εκπλήρωση παραγγελιών order fulfillmen
- Μεταφορικό
- Τιμολόγηση invoicing
- Αποπληρωμή

Προκλήσεις • Ολοκλήρωση ΠΣ και όψη ενιαίου οργανισμού • Συνήθως επιμέρους εφαρμογές εισάγονται σταδιακά για να εξυπηρετούν ένα τμήμα ή να μηχανοργανώνουν μια διεργασία. • Εκπαίδευση και ενθάρρυνση εργαζομένων • Να γνωρίζουν να το λειτουργούν και να έχουν ανοικτό μυαλό για τις δυνατότητες που προσφέρει. • Κόστος εισαγωγής και λειτουργίας ΠΣ • Παρότι εξοπλισμός και λογισμικό γίνονται φθηνότερα, το ΠΣ δεν έχει μηδενικό κόστος.

Aέξεις – Κλειδιά 2^{ns} Ενότητας • Business process • Continuous replenishment • Customer Relationship Management • Decision Support System • Enterprise Resource Planning • Executive Support System • Just-In-Time • Knowledge Work Systems





Τι Είναι Οργανισμός Οργανισμός είναι μια σταθερή, τυπική κοινωνική δομή που λαμβάνει πόρους από το περιβάλλον και τους επεξεργάζεται για να παράγει εξόδους. Πόροι: κεφάλαιο και εργατική δύναμη Έξοδοι: προϊόντα και υπηρεσίες Νομική υπόσταση και εσωτερικοί κανόνες Οργανισμός είναι μια συλλογή δικαιωμάτων, προνομίων, υποχρεώσεων και υπευθυνοτήτων που ισορροπούν στο χρόνο με επίλυση συγκρούσεων.

Κοινά Χαρακτηριστικά Οργανισμών • Κατανομή εργασιών • Οργάνωση / Ιεραρχία • Ρητοί κανόνες και διαδικασίες (Standard Operating Procedures, SOP) • Αμερόληπτες (;) κρίσεις • Επαγγελματικά προσόντα για την πρόσληψη και προαγωγή σε θέσεις • Στόχος: μέγιστη απόδοση Βureaucracies κατά Max Weber, 1911

${ m T}$ υποποιημένες ${ m \Delta}$ ιαδικασίες ${ m \Lambda}$ ειτουργίας

- Η απόδοση του οργανισμού αυξάνει με το πέρασμα του χρόνου, καθώς οι εργαζόμενοι αναπτύσσουν και αφομοιώνουν 'ρουτίνες' για την παραγωγή.
- Σταδιακά παγιώνονται διαδικασίες για καθετί πιθανή κατάσταση.
 - Οι εργαζόμενοι δεν γρειάζεται να αυτοσγεδιάζουν
- Οι διαδικασίες καθιερώνονται τυπικά (γραπτά) στον κανονισμό λειτουργίας ή καθηκοντολόγιο.

Πολιτική & Κουλτούοα

- Οι άνθοωποι σε οργανισμούς έχουν διαφορετικές ειδικότητες, ενδιαφέροντα και προοπτικές. Έτσι αναπτύσσουν διαφορετικές απόψεις (πολιτικές) για το μοίρασμα εξορσίας, αμοιβών και ποινών.
- Η κουλτούρα είναι οι βασικές παραδοχές για τα προϊόντα που παράγει ο οργανισμός, πώς, πού και για ποιον.
- Η κουλτούρα είναι ο ενοποιητικός παράγων που περιορίζει τις συγκρούσεις πολιτικής και προάγει την κατανόηση, συνεργασία, κλπ.

Διοίκηση

- Διακοίνει επιχειοηματικές ευκαιοίες στο πεοιβάλλον
- Θέτει οργανωτικές στρατηγικές
- Παρέγει όραμα: Ηνεσία
- Χρονικός ορίζοντας
 - Μακροπρόθεσμα (στρατηγική διοίκηση
 - Μεσοπρόθεσμα (τακτική διοίκηση)
 - Άμεσα (διαχειριστική διοίκηση)

Πού Διαφέρουν οι Οργανισμοί

- Παρότι οι οργανισμοί μοιράζονται αρκετά κοινά στοιχεία, διαφοροποιούνται ως προς τη δομή, τους στόχους, στιλ ηγεσίας (συμμετοχικό ως απολυταρχικό), καθήκοντα και περιβάλλον.
- Το περιβάλλον αλλάζει ταχύτερα από τους οργανισμούς. Όσοι οργανισμοί δεν προσαρμόζονται στα νέα δεδομένα, κλείνουν.
 - Μόνον 10% των 500 μεγαλύτερων εταιριών του 1919 υπάρχουν σήμερα.

Τμήμα Πληφοφοφιακών Συστημάτων

- Οργανωτική μονάδα για πληροφορική στην εταιρία είναι το Τμήμα Πληροφοριακών Συστημάτων» ή «Μηχανογράφηση».
 - Παραδοσιακά, συντηρεί τον εξοπλισμό, λογισμικό, μονάδες αποθήκευσης και δίκτυα, δηλ. όλη την υποδομή για τα ΠΣ.
 - Προσωπικό κυρίως τεχνικό: ηλεκτρονικοί, προγραμματιστές
- Σήμερα, ασκεί και οργανωτικό ρόλο υποκινώντας αλλαγές στις επιχειρησιακές διεργασίες και εισάγοντας υπηρεσίες.
 - Προσωπικό: αναλυτές, διευθυντής μηχανοργάνωσης (CIO)

Το ΠΣ Επηρεάζει την Εταιρία Οικονομικά

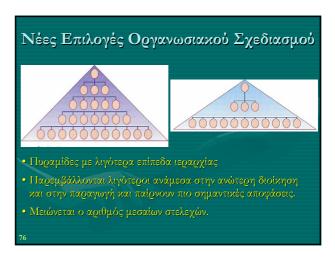
- Μικοοοικονομικό μοντέλο: το ΠΣ υποκαθιστά κάποια ποσότητα κεφαλαίου ή εργατικής δύναμης
 - Συγκεκριμένα, των μεσαίων στελεχών και των υπαλλήλων
- Θεωρία πρακτόρων (1976): η εταιρία είναι ένα σύμπλεγμα συμβολαίων μεταξύ 'εγωιστικών' ατόμων. Ο ιδιοκτήτης απασχολεί πράκτορες που εκτελούν τη δουλειά αντ' αυτού. Οι πράκτορες απαιτούν παρακολούθηση. Όσο μεγαλώνει η εταιρία, τόσο αυξάνεται το ποσοστό των ατόμων που επιβλέπουν. Το ΠΣ επιτρέπει επίβλεψη / διοίκηση περισσότερων.

7

Θεωρία Κόστους Δοσοληψιών • Παλιότερα, οι εταιρίες μείωναν το κόστος δοσοληψιών με καθετοποιημένη παραγωγή, αγοράζοντας προμηθευτές και διανομείς. Έτσι μεγάλωναν. • Το ΠΣ μειώνει το κόστος δοσοληψιών μεταξύ διαφορετικών επιχειρήσεων. • Η μοντέρνα τάση είναι κάθε επιχείρηση να εστιάζει σε μια παραγωγική δραστηριότητα (core competence) και να συνεργάζεται με εξωτερικούς εταίρους για δευτερεύουσες εργασίες. Έτσι η εταιρία μικραίνει.

Ο ο γανωτικές & Δι	οικητικές Αλλαγές
Κλασική οργάνωση	Μοντέονα τάση
Αυστηρή ιεραρχία	Ιεραρχία με λιγότερα επίπεδα
Εξειδίκευση εργαζομένων	Generalists
Καταμερισμός καθηκόντων – Εργαζόμενοι με ορισμένα καθήκοντα	Οριζόντια οργάνωση με μειωμένο αριθμό εμπλεκόμενων
Σταθεφές εταιφικές διαδικασίες	Ευέλικτες εταιοικές διαδικασίες
Μαχροχρόνια απασχόληση (αφοσίωση εργαζομένων) 74	Οι διαδικασίες επιβάλλονται από το σύστημα – δεν απαιτείται χούνος για να τις αφομοιώσουν οι εογαζόμενοι

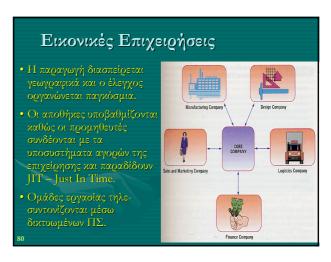




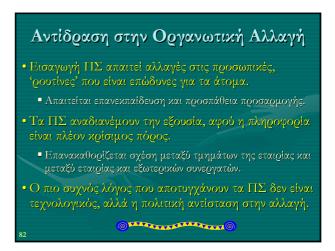
ότητα	Οργανωτια	κό Επίπεδο	Δοαστη- οιότητα	Υποστηρικτικό Πληροφοριακό Σύστημα
Δ ραστηριότητα	•	Άτομο	Εογασία, καθήκον	Είγαρμογή, προσωπική βάση δεδομένων, αρχείο προσωπικών εγγράφων
οδ∇ ερ		Ομάδα	Έργο	Ποογραμματισμός έργου, προσπέλαση εξωτερικών δεδομένων, υποστήριξη έργο-ομάδας
ει Κάθε.		Τμήμα	Λειτουργία	Διαχείοιση αποθήμητ, μισθοδοσία, πληφωμές, παφαγγελίες
Υποστηρίζει	••••	Διεύθυνση	Ποοϊόν, υπηρεσία	Υποστήριξη παραγωγής, προσπέλαση σε οργανωτικά δεδομένα
		Οργανισμός	Παραγωγή	Ολοκληρωμένο σύστημα διαχείρισης πόρων (ERP)
Ποιο ΠΣ		Ομοσπονδία	Συναγω- νισμός	Σύστημα επικοινωνίας, σύστημα ελέγχου και παφατήφησης
) П		Δίκτυο	Οιχονομι- κός τομέας	Σύστημα ανταλλαγής πληφοφοφιών

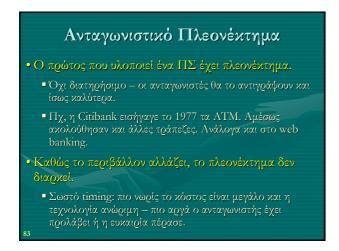
Οργανωτική Ευελιξία
• Δυναμική αγορά - Γρήγορη ανταπόκριση
• Εφαρμογή σε
■ Μικρές εταιρίες : δίνει δυνατότητα μεγέθυνσης
$ullet$ Δ ιευκολύνεται η συνεργασία με εφοδιαστική αλυσίδα
 Όταν καλυφθεί η ζήτηση, η επαναφορά είναι αυτόματη – δεν υπάρχουν πάγια κόστη.
■ Μεγάλες εται <u>ρίες:</u> δίνει ευχινησία και ανοίγει νέες αγορές με προσαρμοσμένα προϊόντα
• Πχ Levi Strauss με Personal Pair παντελόνια
• Outsourcing: λειτουργίες που ανήκαν στην εταιρία καταργούνται και 'αγοράζονται' από εξωτερικούς συνεργάτες. 78







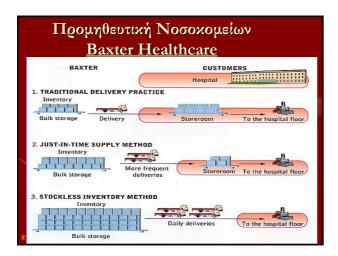


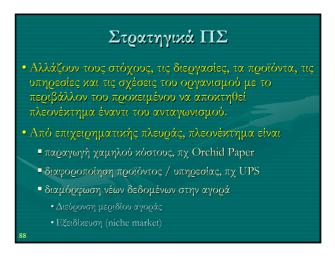






Κόστος Μεταγωγής Πελατών Ο πελάτης απολαμβάνει ιδιαίτερη εξυπηρέτηση, χάρη στο προφίλ των ιδιαίτερων απαιτήσεών του, ιδιαίτερα αν είναι μακροχρόνιος πελάτης. Ο πελάτης διστάζει να αλλάξει εταίρο γιατί έχει συνηθίσει σε ανώτερο επίπεδο εξυπηρέτησης. Το κόστος μεταγωγής (αναζήτηση εταίρου, προσαρμογή, πιθανότητα κακής συνεργασίας) ευνοεί την σύμπηξη μακροχρόνιων και σταθερών δεσμών.







Συνεργασία Αντί Συναγωνισμού Τυπικά μια εταιρία έχει αντικρουόμενα συμφέροντα με τους πελάτες / προμηθευτές της, όσο και με τους ανταγωνιστές της. Η συνεργασία μπορεί να είναι επωφελέστερη, πχ με την ανάπτυξη βιομηχανικών προτύπων, ή τη δημιουργία ομάδων κοινών συμφερόντων & άσκησης πίεσης (lobby). Παραδείγματα Η αροπορική εταιρία American Airlines δωρίζει 1 μίλι στο πρόγραμμα 'frequent flyer' για κάθε δολάριο που πληρώνεται μέσω πιστωτικής κάρτας της Citibank. Η προμηθευτική Baxter Healthcare προσφέρει στα νοσοκομεία που είναι πελάτες της, προϊόντα ανταγωνιστών της, καθώς και γραφική ύλη.

Συμπεράσματα 3ης Ενότητας

- Οι οργανισμοί επηρεάζονται από τα ΠΣ τόσο σ οικονομικό, όσο και σε οργανωτικό επίπεδο.
- Οργανωτικές αλλαγές είναι απαραίτητες για την επιβίωση της επιχείρησης. Άλλες αλλαγές γίνονται εφικτές χάρη στα ΠΣ, άλλες επιβάλλονται από τα ΠΣ προκειμένου να λειτουργήσουν αποδοτικά.
- Ο ανταγωνισμός μεταξύ εταιριών της ίδιας βιομηχανίας μπορεί να αντικατασταθεί με συνεργασία δημιουργώντας στρατηγικό πλεονέκτημα.

Λέξεις – Κλειδιά 3ης Ενότητας

- · Agency theor
- Bureaucracies (Weber
- Chief Information Office
- Competitive advanta
- Core competence
- Customer switching cost
- Focused differentiation
- Information Systems department
- Loyalty progran

- Mass customization
- NII ala a manulrat
- Product differentiation
- Standard Operating
 Procedures
- System analyst
- Transaction cost theor
- Virtual enterprise



Περιεχόμενα 4ης Ενότητας

- Θα περιγράψουμε τρόπους που διεξάγεται ηλεκτρονικό εμπόριο στο Διαδίκτυο.
- Θα δούμε πώς μειώνεται το κόστος δοσοληψιών αφαιρώντας μεσάζοντες ανάμεσα στον παραγωγό κα στον καταναλωτή.
- Θα μελετήσουμε πώς διεξάγεται ηλεκτρονικό εμπόρια μεταξύ επιγειρήσεων.
- Θα δούμε μηχανισμούς ηλεκτρονικών πληρωμών.

Κόστος Δοσοληψίας

			•	
	Δοσοληψία	οσιακά Π αρα δ	Διαδίκτυ ο	
	Έλεγχος τοαπεζικού υπολοίπου	\$1	\$0.13	
	Απάντηση εφώτησης πελάτη	\$10-45	με email \$1-5	
	Διόοθωση καοτέλας εργαζόμενου	\$128	\$2.32	
	Αποστολή διαφημιστικού φυλλαδίου	\$0.75- 10	\$0-0.25	
9.	Πληρωμή λογαριασμού	\$2-3	\$0.65-1	

- Από παλιά οι εταιρίες χρησιμοποιούσαν ιδιωτικά συστήματα για την ανταλλαγ πληροφοριών μεταξύ τους.
 - Ακοιβά στην υλοποίης
 - Αποκλειστικά στη χρήση:
 συμφωνία των δύο μερών
- Τώρα επιλέγεται ως υποδομ: το Διαδίκτυο.
 - Κοινά αποδεκτό πρωτόκολλο φθηνό και τυποποιημένο

Κόστος Αναζήτησης

- Τυπικά, οι πληροφορίες για τα εμπορεύματα διατίθενται στο χώρο που αυτά πωλούνται. Ο αγοραστής πρέπει να επισκεφθεί τα καταστήματα για να επιλέξει
- Με το ηλεκτρονικό εμπόριο, οι πληροφορίες διατίθενται μέσω Διαδικτύου, η παραγγελία υποβάλλεται ηλεκτρονικά και το εμπόρευμα αποστέλλεται στον ποσορισμό του.
 - Μειώνεται το κόστος αναζήτησης.
 - Ο καταναλωτής ενημερώνεται πληρέστερα για τις αγορές.
 - Οι εταιρίες μαθαίνουν περισσότερα για τους αγοραστές.



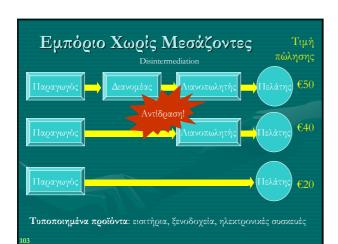


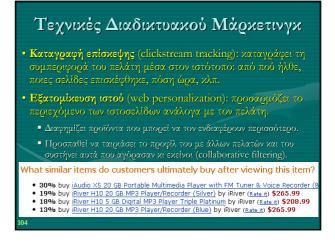


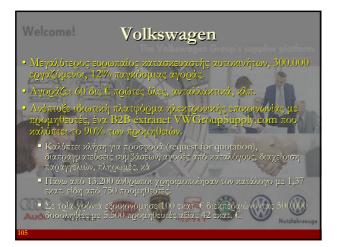












• Electronic Data Exchange (EDI) είναι μια τεχνολογία για ανταλλαγή δεδομένων σε συμφωνημένο φορμά μεταξύ ΠΣ εταιριών. • Σήμερα 80% του ηλεκτρονικού εμπορίου μεταξύ εταιριών γίνεται με EDI. • Η τάση είναι να αντικατασταθεί με ιδιωτικά δίκτυα που λειτουργούν στην πλατφόρμα του Διαδικτύου και αποτελούν επέκταση των εταιρικών ΠΣ (extranets). • ΧΜL είναι μια γλώσσα-πρότυπο που επιτρέπει την ανταλλαγή δεδομένων μεταξύ εταιριών.

Ηλεκτοονικές Πληρωμές • Πιστωτική κάρτα (credit card): 50-80% της αγοράς • Ψηφιακό πορτοφόλι (digital wallet): ενσωματώνει πληροφορείες όπως το όνομα του αγοραστή, τα στοιχεία της πιστωτικής του κάρτας (τράπεζα, αριθμός, ισχύει έως) και τη διεύθυνση αποστολής. Κάνει ευκολότερη την πληρωμή. • Ψηφιακή επιταγή: περιλαμβάνει ασφαλή ψηφιακή υπογραφή. • Κάρτα προπληρωμής: αγοράζεις ένα πιστωτικό υπόλοιπο και κάνεις μικροπληρωμές αφαιρώντας από αυτό το ποσό.

Συμπεράσματα 4ης Ενότητας • Το Διαδίκτυο ανοίγει ευκαιρίες για νέα προϊόντα & υπηρεσίες, νέα κανάλια πωλήσεων & μάρκετινγκ. • Εναλλακτικά, βοηθάει παραδοσιακές εταιρίες να μειώσουν κόστος δοσοληψιών και να ισχυροποιήσουν τη σχέση τους με τους πελάτες. • Τα νέα επιχειρηματικά μοντέλα δεν είναι πάντοτε πιο αποδοτικά. Κίνδυνοι: • Δεν παράγουν κέρδος ή δεν μειώνουν το κόστος. • Ανατρέπουν συνεργασίες με μεσάζοντες (διανομείς, λιανική) • Αποτυγχάνουν να δημιουργήσουν αίσθημα ασφάλειας και ευκολίας.

Λέξεις - Κλειδιά 4ης Ενότητας

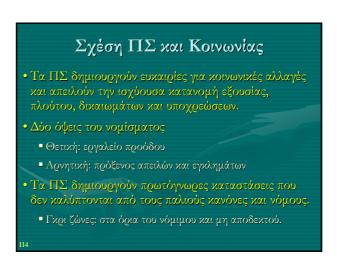
• Business to business (B2B)
• Business to consumer (B2C)
• Clickstream tracking
• Collaborative filtering
• Credit card
• Digital wallet
• Disintermediation
• Dynamic pricing
• Web personalization



Περιεχόμενα 5^{ης} Ενότητας • Θα θιγούν τα ηθικά, κοινωνικά και πολιτικά ζητήματα που εγείρει η χρήση ΠΣ. • Θα προσδιορίσουμε αρχές καλής συμπεριφοράς που αρμόζουν στην κοινωνία της πληροφορικής. • Θα ερευνήσουμε ζητήματα ιδιωτικότητας και πνευματικής ιδιοκτησίας.



Προσωπική Ευθύνη • Σε αρκετές περιπτώσεις στελέχη απέκρυψαν την οικονομική πραγματικότητα (Enron, WorldCom). • Χρησιμοποίησαν ΠΣ για οικονομικά αποτελέσματα ως εργαλείο για την απάτη. • Η ευθύνη αποδίδεται ατομικά και δίνεται κίνητρο στις εταιρίες να συνεργαστούν με τη Δικαιοσύνη για μικρότερα πρόστιμα. • Συμπέρασμα: στελέχη και υπάλληλοι πρέπει να γνωρίζουν τι είναι παράνομο και να μην βασίζονται σε εταιρικές πρακτικές ή προτροπές συναδέλφων.



Η Τεχνολογία Εγε	ίοει Ηθικά Ζητήματα
T'εχνολογική τάση	Επίπτωση
Διπλασιασμός υπολογιστικής	Αυξημένη εξάρτηση χρίσιμων
ισχύος κάθε 2 χ <u>ο</u> όνια	συστημάτων από υπολογιστές
Μειούμενο κόστος	Διατήρηση εκτεταμένων και
αποθηκευτικών μέσων	ιστορικών πληροφοριών
Εξελίξεις στην ανάλυση	Συνδυασμός στοιχείων από
δεδομένων	διαφοφετικές πηγές
Εξελίξεις στις τηλεπικοινωνίες	Κατά <u>ο</u> ριψη συνόρων μεταξύ
και το Διαδίκτυο	εθνών / χρατών

Βασικές Έννοιες Ηθικής • Ηθική: αρχές του ορθού και λανθασμένου που χρησιμοποιούνται από ελεύθερα άτομα για τον προσδιορισμό των επιλογών που καθοδηγούν τη συμπεριφορά τους • Υπευθυνότητα: αποδοχή του πιθανού κόστους, καθήκοντος ή υποχρέωσης που απορρέει από αποφάσεις / ενέργειες • Λογοδοσία: μηχανισμός απόδοσης ευθυνών • Υπαιτιότητα: το νομικό πλαίσιο που ρυθμίζει την αποκατάσταση ζημιών

Κανόνες Ηθικής • Μην κάνεις ό,τι δεν θέλεις να σου κάνουν. • Αν κάτι δεν είναι σωστό για όλους, δεν είναι σωστό για κανέναν (Καντ). • Αν κάτι δεν μπορεί να επαναλαμβάνεται, δεν πρέπει να γίνεται ούτε μια φορά (Ντεκάρτ). • Να επιλέγεις την ενέργεια που μεγιστοποιεί το όφελος. • Να επιλέγεις την ενέργεια που (ενδέχεται να) προκαλεί το ελάχιστο κακό. ΑΣΦΑΛΕΙΑ



Ιδιωτικότητα (1/5) • Το δικαίωμα του ατόμου να είναι μόνος, χωρίς επιτήρηση ή παρακολούθηση από άλλα άτομα ή οργανισμούς, συμπεριλαμβανομένου του κράτους. • Ευρωπαϊκή Ντιρεκτίβα για την Προστασία Δεδομένων (1998) — αυστηρότερη της αμερικανικής νομοθεσίας • Προβλέπει θεμιτή χρήση (fair use) επ' αμοιβαία ωφέλεια • Επιβάλλει ότι αυτοί που συλλέγουν την πληροφορία θα ενημερώνουν τι αποθηκεύουν και για ποιο σκοπό. • Spamming — σκουπιδο-ταχυδρομείο • Cookies — παρακολούθηση στο Διαδίκτυο

Σκουπιδο-ταχυδομείο • Spam: αυτόκλητα (χωρίς να έχουν ζητηθεί από τον παραλήπτη) μηνύματα, συνήθως αποστελλόμενα μαζικά με διαφημιστικό περιεχόμενο και παραπλανητικό τίτλο. • 65% των email είναι spam. Καταναλώνουν δικτυακούς πόρους, αλλά και χρόνο: κάθε εργαζόμενος λαμβάνει κατά μέσο όρο 13 μηνύματα spam τη μέρα και τους διαθέτει 6,5 λεπτά. • Αντιμετώπιση: αυτόματο φιλτράρισμα μηνυμάτων, νομοθεσία (ποιος μπορεί να τιμωρήσει τον αποστολέα;)

Πνευματική Ιδιοκτησία (2/5)

- Μη απτό, μη υλικό αντικείμενο ιδιοκτησίας που υπάγεται σε νόμους κατοχύρωσης πνευματικής ιδιοκτησίας, εμπορικού μυστικού, πατέντας.
 - 70 έτη μετά το έτος θανάτου του δημιουργού, ή 95 μετά τη ανακάλυψη από εταιοία
- Δεν καλύπτει μόνο αυτούσιο το περιεχόμενο, αλλά και το look-and-feel.
 - Η Apple μήνυσε την Microsoft όταν κυκλοφόρησαν τα πρώτα Windows επειδή ως προϊόν χρησιμοποιούσαν την ιδέα των επικαλυπτόμενων παράθυρων.

121

Λογοδοσία και Έλεγχος (3/5)

- Ποιος είναι υπόλογος
 - αν ένα άτομο τραυματιστεί από μια μηχανή που λειτουργεί υπό την καθοδήγηση λογισμικού
 - αν κάποιος μεταδίδει πορνογραφικό ή άλλο προσβλητικό υλικό από κάποιο δημόσιο δίκτυο
- Το ΠΣ δίνει την αίσθηση του αλάθητου και είναι δυσκολότερα ελέγξιμο από το παραδοσιακό σύστημα εγγραφών σε βιβλία με υπογραφές, σφραγίδες και άλλα μέσα ταυτοποίησης.

122

Ποιότητα Συστήματος (4/5)

- Τα ΠΣ βασίζονται σε λογισμικό που αποδεδειγμένα έχει σφάλματα (bugs).
- Οι εταιρίες κατασκευής λογισμικού σπεύδουν να το κυκλοφορήσουν για οικονομικούς λόγους.
 - Ποιος βαρύνεται με το κόστος των επανορθώσεων που απαιτούνται:
- Εάν το λογισμικό δεν χρησιμοποιηθεί,
 - μπορεί να μην βρεθούν (και διορθωθούν) τα σφάλματα,
 - το κοστος για την κοινωνία μποθεί να είναι ακομή μεγαλύτερο.

123

Ποιότητα Ζωής (5/5)

- Συγκέντρωση εξουσίας στο κέντρο
- Διατήρηση προσωπικής ζωής: διατηρείται χρόνος για διασκέδαση, οικογένεια, ξεκούραση, κλπ
 - Πανταχού παρών υπολογιστής (ubiquitous computing)
- Εγκληματικότητα και κατάχρηση
 - Το ΠΣ μπορεί να είναι ο στόχος ή το μέσον.
- Μείωση της απασχόλησης και απαίτηση για ταχεία απόκριση του ανθρώπου στις τεγγολογικές εξελίξεις
- Ένουν όλοι ίσες ευναιρίες στην Πληρ/κή κοινωνία:
- 🛂 Επιπτώσεις στην υγεία: σύνδρομο καρπιαίου σωλήνα

Accountability Privacy Cookies Professional code of conduct Computer abuse Profiling Spam Spam Intellectual property Liability Trade secret

Λέξεις - Κλειδιά 5ης Ενότητας



Περιεχόμενα 6ης Ενότητας

- Θα δούμε τι συνιστά υποδομή για πληροφοριακά συστήματα, διάφορους τύπους και μοντέλα υποδομών.
- Θα παρουσιάσουμε την εξάρτηση των ΠΣ από βάσεις δεδομένων όπου οργανώνονται και αποθηκεύονται τεράστιες ποσότητες δεδομένων.
- Θα δούμε τα χαρακτηριστικά δικτυακών υποδομών και πώς χρησιμοποιούνται για την ενοποίηση των διαφόρων τύπων επικοινωνιών.

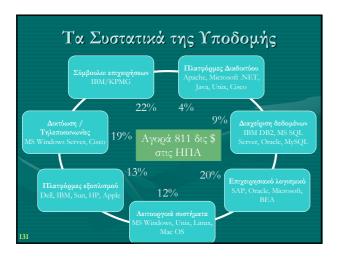
Ορισμός Υποδομής

- Τεχνολογική υποδομή είναι οι πόροι που συνιστούν τη πλατφόρμα επί της οποίας λειτουργεί το Πληροφοριακό Σύστημα ενός οργανισμού.
 - Περιλαμβάνει εξοπλισμό, λογισμικό, και υπηρεσίες (συμβουλευτικές, εκπαιδευτικές).
- Αναγνωρίζουμε υποδομή σε επίπεδο οργανισμού, αλλ χαι σε επίπεδο επιχειρησιαχής μονάδας.

Τόποι Υποδομών

- Το συγκεντρωτικό μοντέλο: mainframes και χαζά τερματικά (από 1960 με Univac, DEC, IBM έως σήμερα που κυριαρχεί η IBM)
- Η εποχή των προσωπικών υπολογιστών (1981-)
- Το μοντέλο πελάτη/εξυπηρέτη (client/server) (1983-)
 - Πολυεπίπεδο: storage server, database server, application server, web server
- Το μοντέλο του Διαδιατύου στον οργανισμό (1992-)
 - Σύνδεση mainframes, LANs, Διαδικτύου, φορητών συσκευών

X	αρακτης	ριστικά 1	Γποδομό	ύν
	Mainframes	Ποοσωπικός υπολογιστής	Πελάτη / εξυπη <u>ο</u> έτη	Μοντέλο Διαδικτύου
Χαραντηρι- στικές εταιρίες	IBM	Dell HP	Novell Microsoft	SAP Oracle
Εξοπλισμός	Mainframe	H/Y Wintel	H/Y Wintel	Πολλαπλός
Λειτουργικό σύστημα	IBM 360 Unix	Windows Linux	Windows Server Linux	Πολλαπλός
Δικτύωση	Εογοστα- σιακή SNA DECNET	ομένη ΙΙεοιοοι-	Novell IPX Windows TCP/IP	TCP/IP









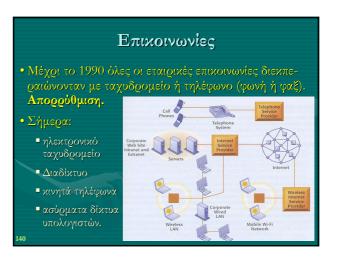










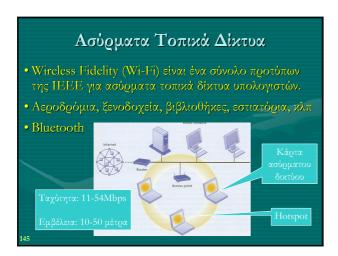


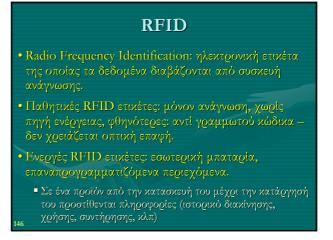




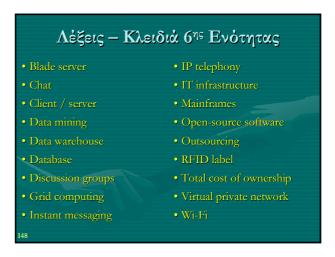






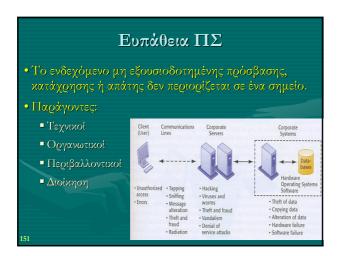






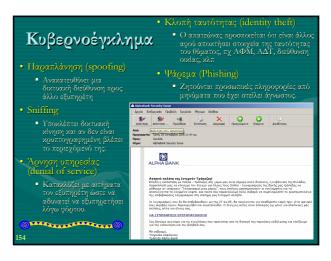


Περιεχόμενα 7^{ης} Ενότητας • Θα εξηγήσουμε γιατί τα ΠΣ χρήζουν ιδιαίτερης προστασίας. • Θα εκτιμήσουμε την αξία της ασφάλειας και του ελέγχου. • Θα περιγράψουμε τεχνολογίες και εργαλεία που διασφαλίζουν τα ΠΣ.









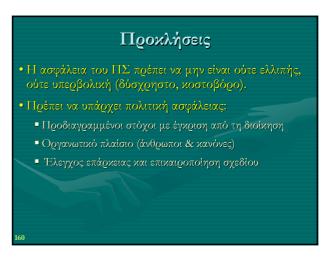




Διαθεσιμότητα Χρόνος βλάβης (downtime) Διαθεσιμότητα μετριέται σε 99,999% πλήθος 9 μετά την υποδιαστολή Ανοχή σε σφάλματα (fault tolerance): ανιχνεύουν ύπαρξη προβλήματος και 'αυτοεπουλώνονται'. Εξισορρόπηση φόρτου (load balancing)







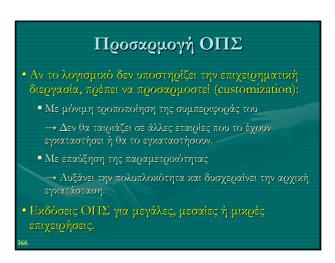




Περιεχόμενα 8^{ης} Ενότητας Ο α εκτιμήσουμε την αξία και θα περιγράψουμε τη λειτουργία των Ολοκληρωμένων Πληροφοριακών Συστημάτων (ΟΠΣ ή ΕRP). Ο α μελετήσουμε την αξία των συστημάτων διαχείρισης εφοδιαστικών αλυσίδων. Ο α εκτιμήσουμε την αξία των συστημάτων διαχείρισης πελατειακών σχέσεων.



Το Κλειδί Είναι Στην Ολοκλήςωση • Η αξία και η πρόκληση στα ΟΠΣ είναι: • η ολοκλήςωση της πληροφορίας από τα διάφορα υποσυστήματα, και • η υιοθέτηση αποδοτικών επιχειρησιακών διεργασιών. • Καλές πρακτικές (best practices) είναι οι πιο επιτυχημένες λύσεις ή μέθοδοι επίλυσης προβλημάτων για την επίτευξη των επιχειρηματικών επιδιώξεων. • Το ΟΠΣ <u>SAP</u> προσδιορίζει με 3.000 πίνακες διάφορες επιχειρηματικές διεργασίες και τις αντιστοιχίζει σε διεργασίες που υποστηρίζει το λογισμικό.







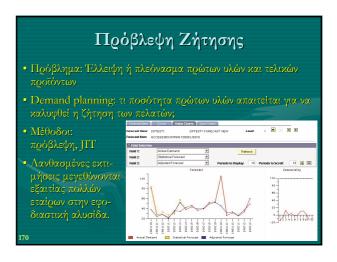
Μοντέλο Αναφοράς Εφοδιαστικής Αλυσίδας
Πηγή: Supply Chain Council

Πλάνο
Ισορρόπησε πόρους με απαιτήσεις
Έλεγξε για οικονομική εφικτότητα

Πηγή
Προσδιοσισμός προμηθευτών
Προγραμματισμός παραλαβών
Διαχείριση αποθέματος

Βασικές διεργασίες που
εκτελούνται από τους
συμμετέχοντες σε μια
εφοδιαστική αλυσίδα

Εποτροφών
Προκίνος παραλαβή επιστροφών
Παραλαβή επιστροφών
Παραλαβή επιστροφών
Εκκδοση πιστωτικού



'Ωθηση ή 'Ελξη • Μοντέλο βασισμένο στην ώθηση (push-based model): ο προγραμματισμός παραγωγής βασίζεται σε προβλέψεις ή υποθέσεις ζήτησης των προϊόντων. • Build-to-stock: η εταιρία παράγει απόθεμα για την αποθήχη και το 'σπρώχνει' στους πελάτες. • Μοντέλο βασισμένο στην έλξη (pull-based model): η παραγωγή οδηγείται από τις πραγματικές παραγγελίες πελατών. • Build-to-order: παράγεται ότι έχει παραγγελθεί • Παραδείγματα: συνεχής εφοδιασμός Wal-Mart και συναρμολόγηση Dell Computers

Ανταγωνισμός βάσει 'ποιος έχει τον πελάτη' και όχι ποιος έχει τα περισσότερα προϊόντα. Οι πελάτες είναι πολύτιμη περιουσία για την εταιρία. Όλοι οι πελάτες δεν είναι δίοι: οι 'καλοι' πελάτες συνεισφέρουν το 80% των κερδών και αποτελούν το 20% του πελατολογίου. Διαχείριση Πελατειακόν Σχέσεων (Customer Relationship Management, CRM): οργανωτικό και τεχνολογικό σχήμα που καταγράφει όλους τους τρόπους που αλληλεπιδρούν οι πελάτες με την εταιρία, προσπαθώντας να μεγιστοποιήσει κέρδη, ικανοποίηση πελάτη, διακράτηση πελάτη.

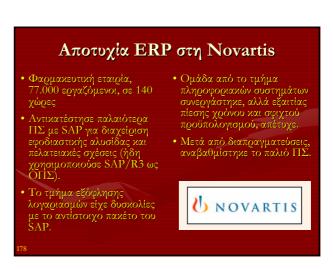
Εταίροι και Υπάλληλοι • Αν μια εταιρία δεν πουλάει κατευθείαν σε πελάτες, αλλά μέσω τρίτων, τότε έχουμε σύστημα διαχείρισης σχέσεων με εταίρους (partner relationship management, PRM). • Διαχείριση σχέσεων με υπαλλήλους (employee relationship management, ERM) καλύπτει στόχους και απόδοση υπαλλήλων, αμοιβές βάσει απόδοσης, εκπαίδευση. • Εταιρίες που παρέχουν πακέτα CRM: Siebel (τώρα Oracle), Salesforce.com, SAP, Oracle, Peoplesoft (τώρα Oracle).





Συστήματα Αποτυγχάνουν		
Διοίκηση	εξαιτίας κακής διαχειριστικής υποστήριξης ιδίως όταν υποεκτιμάται η πολυπλοκότητά τους και δεν διατίθενται οι απαραίτητοι πόροι.	
Οργά- νωση	εξαιτίας της αντίδρασης του οργανισμού στην αλλαγή. Γι αυτό πρέπει να επιδιώκεται συμμετοχή των χρηστών στο έργο.	
Τεχνο- ₁₇₆ λογία	εξαιτίας τεχνικών δυσκολιών ή έλλειψης τεχνογνωσίας.	

Αλλες Δυσκολίες • Το κόστος αγοράς είναι τμήμα του συνολικού κόστους ιδιοκτησίας (προσαρμογή, συντήρηση, αναδιοργάνωση) • Χρειάζεται αρκετός καιρός για να εγκατασταθεί (παραμετροποίηση) και να τεθεί σε λειτουργία (αναδιοργάνωση τμημάτων). • Για εφοδιαστική αλυσίδα οι δυσκολίες αυξάνονται καθώς απαιτείται συνεννόηση μεταξύ διαφορετικών οργανισμών (όχι ένα κέντρο εξουσίας).



Τοόποι Αντιμετώπισης • Επικέντοωσε σε επιχειοηματικούς στόχους • Όχι σε τεχνολογικές ποοτάσεις • Εστίασε στα δεδομένα και τη διαχείοισή τους • Όχι στην εμφάνιση των οθόνων και στον τρόπο χρήσης τους • Εξασφάλισε υποστήριξη διοίκησης και υπαλλήλων • Τι τουλάχιστον συναίνεση • Εκπαίδευση

Συμπεράσματα 8ης Ενότητας • Τα Ολοκληρωμένα Πληροφοριακά Συστήματα (ERP) αποσκοπούν να καλύψουν με ενιαίο τρόπο όλες τις εσωτερικές διεργασίες του οργανισμού • Τα συστήματα διαχείρισης εφοδιαστικής αλυσίδας καλύπτουν τον περίγυρο του οργανισμού, δηλαδή τις αλληλεπιδράσεις του με τους εταίρους του. • Τα συστήματα διαχείρισης πελατειακών σχέσεων 'κυνηγούν' τους καλούς πελάτες.

3ο έτος





Περιεχόμενα 9^{ης} Ενότητας • Θα δούμε τις αλλαγές στην οργάνωση που επιφέρει η ανάπτυξη του ΠΣ. • Θα εξηγήσουμε πώς το επιχειρηματικό πλάνο καθοδηγεί την υλοποίηση του ΠΣ. • Θα εκτιμήσουμε την αξία του ανασχεδιασμού επιχειρησιακών διεργασιών.



Πώς το ΠΣ Ποοκαλεί Αναδιοργάνωση			
Τεχνολογία	Οργανωτική αλλαγή		
Παγκόσμια δίκτυα	Παγκόσμια κατανομή εργασίας: η λειτουργία της εταιρίας δεν καθορίζεται σε μια γεωγραφική θέση		
Εταιρικά δίκτυα	Εργο-ομάδες: όταν είναι σκόπιμο, η εργασία εκτελείται διατμηματικά.		
Κατανομή Η/Υ	Αποκέντρωση: τα άτομα αποκτούν εύκολη πρόσβαση στην πληροφορία που χρειάζονται		
Φορητοί Η/Υ	Η εργασία δεν περιορίζεται στο 'χώρο εργασίας'.		
Γοαφικά παρουσιαστικά	Ευκολία χοήσης: όλοι –ακόμη και η διοίκηση- μπορούν να χρησιμοποιήσουν υπολογιστή.		
185			

Παράδειγμα: Μεταφορική Εταιρία
• Απορύθμιση (deregulation): ανταγωνισμός, κατάργηση κανόνων, κινητικότητα πελατών, άμεση παράδοση
• Αντίδοαση της Schneider National
 Γρήγορα αντανακλαστικά, επείγον, κατάργηση προνομίων, πριμ με απόδοση, ιδέες εργαζομένων Φορτηγά με υπολογιστή και κεραία: ακρίβεια χρονοδιαγράμματος, οδηγίες παραλαβής / παράδοσης
 Nέα υπηρεσία: προμήθεια για άλλες εταιρίες (& μεταφορά) «Ένα ΓΙΣ μασκαρεμένο σε εταιρία μεταφορών». Οι ανταγωνιστές που απλώς έριξαν τις τιμές, πτώχευσαν.





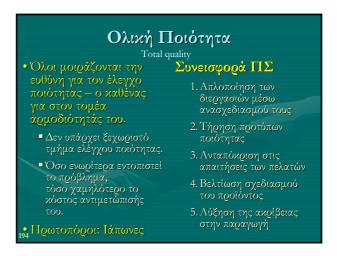








Διαχείριση Ροής Εργασίας Workflow Management • Προαπαιτούμενα – εκτέλεση – εγκρίσεις – αποτελέσματα • Μερικές φορές η εκτέλεση της εργασίας διαρκεί λίγο, και οι επόμενες εργασίες καθυστερούν εξαιτίας διεκπεραιωτικών λεπτομερειών. • Αντίτυπα, υπογραφές, σφραγίδες, χρονοσήμανση, κλητήρας • Η μηχανοργάνωση απλοποιεί και συντομεύει τη διεκπεραίωση, αφήνοντας στον εργαζόμενο την ουσιαστική εργασία.



Στόχος Ανασχεδιασμού Ο ανασχεδιασμός είναι μια στοατηγική επιλογή που δεν πρέπει να αποσκοπεί στο πώς η εισαγωγή υπολογιστών βελτιώνει τις επιχειρησιακές διεργασίες, αλλά στο ποιες διεργασίες χρήζουν βελτίωσης. Οταν ΠΣ μηχανοργανώνουν μη αποδοτικές διεργασίες, η εταιρία γίνεται πιο αποδοτική στο να κάνει πράγματα που δεν έπρεπε να κάνει...

