Ingeniería de Software 2024

Análisis de competencia + PGP

¿Qué vimos las clases pasadas?



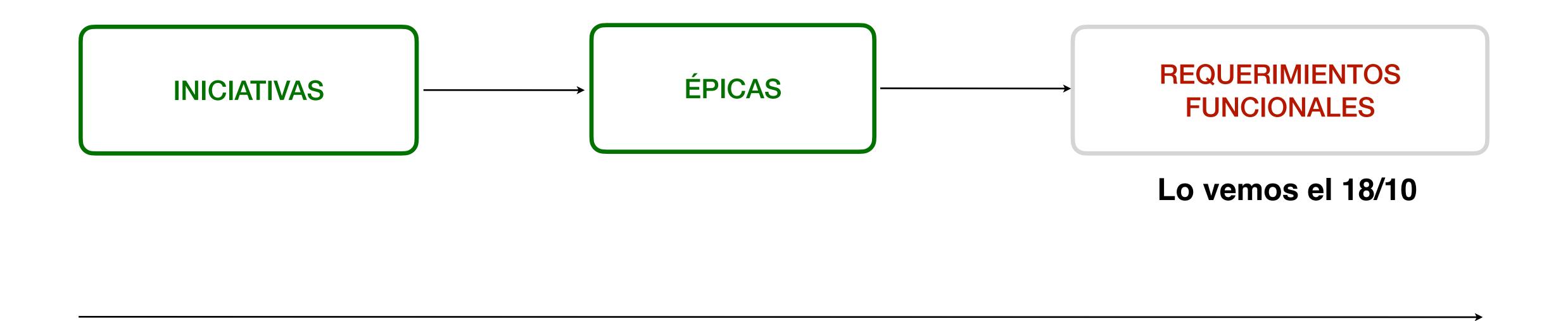
REQUERIMIENTOS NO FUNCIONALES

¿Qué vimos las clases pasadas?



REQUERIMIENTOS NO FUNCIONALES

¿Qué vamos a ver hoy?



REQUERIMIENTOS NO FUNCIONALES

ANÁLISIS DE COMPETENCIA

PLAN DE GESTIÓN DE PROYECTO (PGP)

Es una de las tareas que debe llevar una organización que busca diferenciarse con un producto de software.

Saber si tiene o no ventaja competitiva

Competidor: organización o empresa que operan en el mismo sector del mercado que nuestro producto.

Competidores directos

Competidores indirectos

Competidores directos

Competidores indirectos

Ofrecen un producto igual o casi igual al nuestro y en el mismo mercado

Ofrecen un producto distinto pero satisfacen la misma necesidad y en el mismo mercado

Competidores directos

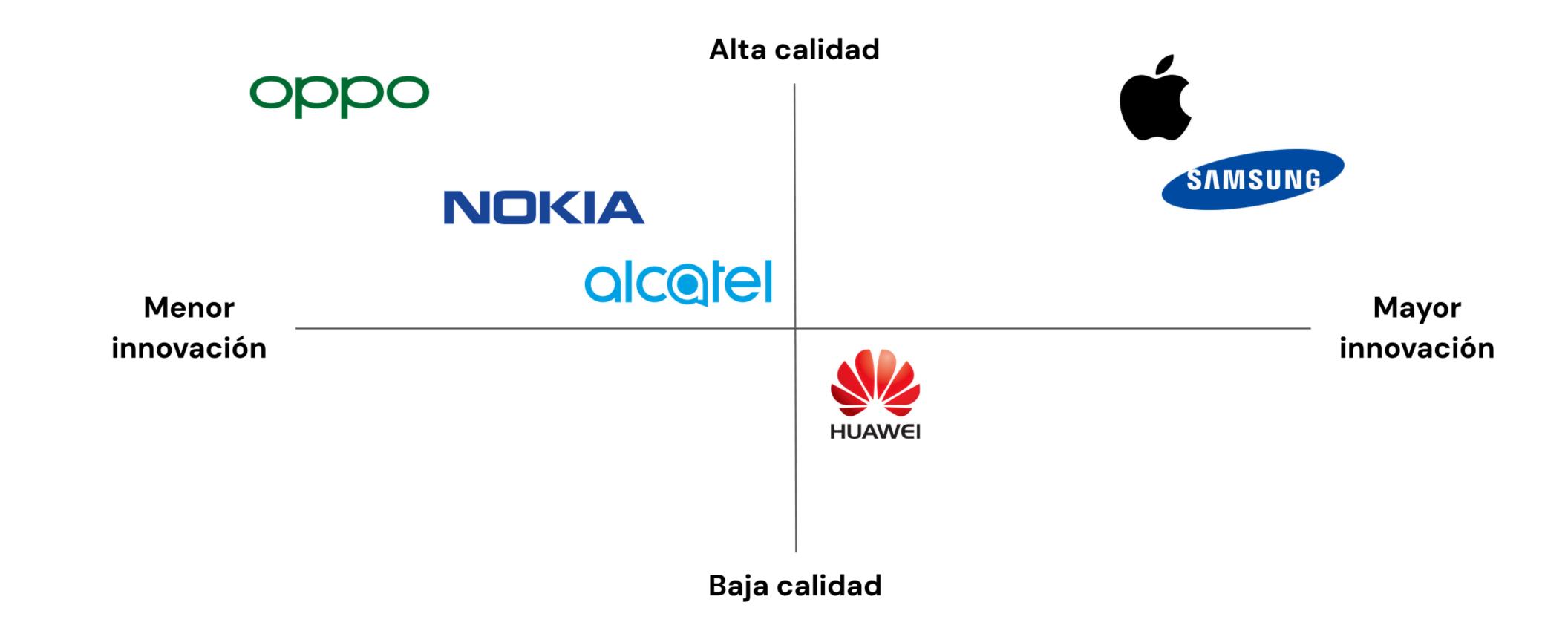
Competidores indirectos

Ofrecen un producto igual o casi igual al nuestro y en el mismo mercado

Ofrecen un producto distinto pero satisfacen la misma necesidad y en el mismo mercado



Mapa perceptual de posicionamiento: técnica diseñada para visualizar la competencia.



Mapa perceptual de posicionamiento: técnica visual diseñada para visualizar la competencia frente a los consumidores.

PASO 1 --> Identificar a los competidores, tanto directos como indirectos

PASO 2 --> Definir dos atributos clave, para posicionarlos en el EJE X y el EJE Y

PASO 3 --> Ubicarlos en la matriz en base a dichos atributos (percepción propia)

