

ПРОЕКТЫ АЛЬТЕРНАТИВНОЙ ЭНЕРГЕТИКИ В АГРОБИЗНЕСЕ: СЕЙЧАС САМОЕ ВРЕМЯ ДЕЙСТВОВАТЬ



Юрий Подоляк
Коммерческий директор
ИК НЭТ



Юлия Усенко
Заместитель коммерческого
директора
ИК НЭТ

Рынок альтернативной энергетики в Украине активно начал развиваться с 2009 года. Для этого были созданы определенные законодательные стимулы, основным из которых является механизм действия "зеленого" тарифа на электроэнергию, полученную из альтернативных источников: энергии солнца, ветра, биомассы и биогаза, а также малых гидроэлектростанций (ГЭС). Практика показывает, что одной из причин успешного выхода на рынок продаж электроэнергии по "зеленому" тарифу является бесплатный доступ к источникам энергии. Это в том числе объясняет тенденцию насыщения сектора альтернативной энергетики: первые реализованные проекты в виде малых ГЭС, солнечных и ветровых электростанций, последующее внедрение проектов генерации на "мусорном" газе, а также проектов на биомассе. Наибольшим потенциалом биомассы в виде отходов растениеводства и животноводства располагают крупные компании агропромышленного комплекса Украины, конкурировать с которыми в части производства электроэнергии из указанных источников не могут даже энергохолдинги.

Что такое "зеленый" тариф? Предпосылки для реализации проектов альтернативной энергетики "Зеленый" тариф — это специально установленный тариф на элек-

троэнергию, производимую из альтернативных источников энергии (Закон Украины "Об электроэнергетике"), который в несколько раз превышает тарифы на электроэнергию для электростанций, использующих невозобновляемые источники энергии (природный газ, нефтепродукты уголь и др.). Срок действия "зеленого" тарифа предусмотрен до 2030 года.

Минимальный размер "зеленого" тарифа устанавливается для каждого вида источников альтернативной энергии и пересматривается госрегулятором с учетом официального курса Нацбанка Украины гривны в евро ежемесячно. В роли госрегулятора выступает Национальная комиссия, осуществляющая государственное регулирование в сфере энергетики (НКРЭ).

Привязка "зеленого" тарифа к евро позволяет оградить инвестора от инфляционных рисков.

Государство определило гарантированный рынок сбыта, обязывая Оптовый рынок электроэнергии Украины (ОРЭ) покупать электроэнергию из альтернативных источников в полном объеме и в первую очередь.

Также следует учитывать следующие дополнительные стимулы для производителей электроэнергии,

использующих альтернативные источники энергии:

- освобождение от налогов на прибыль (до 2020 года), а также на добавленную стоимость и ввозной пошлины при ввозе в Украину оборудования и комплектующих для строительства объектов альтернативной энергетики;
- льготные условия по присоединению объектов альтернативной энергетики к внешним электрическим сетям (облэнерго);
- возможности получения доходов от продажи единиц сокращения выбросов в рамках действия Киотского протокола и др.

Кто сумел, и как это работает С учетом всех законодательных стимулов, направленных на создание привлекательных условий для реализации проектов альтернативной энергетики, интерес зарубежных и отечественных инвесторов к внедрению таких проектов в Украине с целью получения доходов от продажи электроэнергии по "зеленому" тарифу проявился практически сразу — уже в 2009 году. Из-за наличия риска в успешной реализации проектов, первыми были реализованы проекты строительства электростанций небольшой мощности и с использованием общедоступных источников энергии — солнца, ветра и гидроэнергии. Этот риск вызван тем, что, если возврат вложенных инвестиций в проект недвижимости начинается уже с момента строительства здания путем заключения договоров аренды и/или продажи помещений с частными лицами, то в сфере энергетики начало возврата

вложенных инвестиций возможно при условии полного завершения строительства, а также получения лицензии, тарифа и заключения договора с покупателем электроэнергии в лице государственного предприятия.

Тем не менее, как показала практика, получить лицензию на производство электроэнергии, утвердить "зеленый" тариф и выйти на рынок продаж вполне реально, и не только для энергохолдингов, но и для других компаний, которые не связаны с энергетикой. Хотя при этом необходимо проходить установленные государством процедуры, одинаковые для всех субъектов энергорынка.

Первые полученные деньги за отпущенную электроэнергию в ОРЭ по "зеленому" тарифу, которые перечисляются на счет соответствующих производителей, "разбудили" рынок альтернативной энергетики в Украине. Воодушевленные примером удачно реализованных объектов инвесторы активно принялись строить более мощные солнечные и ветровые электростанции на территории АР Крым и в других регионах Украины.

Следующим этапом освоения альтернативных источников энергии в Украине стало внедрение электростанций на "мусорном" газе, или биогазе, образующемся на полигонах твердых бытовых отходов (ТБО). Этот источник энергии является фактически бесплатным и не требует сложной очистки.

Первый в Украине проект сжигания биогаза для получения элек-



троэнергии на полигоне ТБО был реализован при участии компании ИК НЭТ в начале 2012 года. На сегодняшний день биогазовая установка продает электроэнергию в ОРЭ по "зеленому" тарифу. При этом компания-производитель регулярно получает оплату за отпущенную электроэнергию.

В результате успешно реализованного проекта на "мусорном" газе, в Украине интенсивно началась разработка проектов по подготовке десятков полигонов ТБО с целью сбора биогаза для его утилизации и производства электрической энергии. С учетом того, что реализация биогазового проекта на полигоне ТБО не требует дополнительных затрат по подготовке биогаза, окупаемость таких проектов составляет от одного года до двух лет.

С 1 апреля 2013 года вступили в силу законодательные изменения в части стимулирования альтернативной энергетики с использованием биогазовых технологий. В свою очередь это привело к интенсивному освоению животноводческими комплексами и птицефабриками сектора утилизации отходов путем производства электрической и тепловой энергии из биогаза.

Первым среди крупных агрохолдингов начал реализацию проекта строительства биогазового комплекса, предназначенного для производства электрической и тепловой энергии, с использованием отходов птицеводства, Мироновский хлебопродукт. Не секрет, что изначально основными целями этого проекта было обеспечение собственных потребно-

стей действующего предприятия в электрической и тепловой энергии, а также экологический аспект. В то же время планируется получение дополнительных доходов от продажи производимой электроэнергии по "зеленому" тарифу.

С учетом того, что реализация биогазовых проектов на отходах животноводства требует установки биореакторов для получения биогаза, то их окупаемость составляет 3-4 года.

После насыщения объектами, использующими общедоступные источники энергии, рынок альтернативной энергетики стал рассматриваться потенциальными производителями электроэнергии из биомассы. Это объяснимо, учитывая наличие огромного потенциала биомассы в масштабах всей страны. Несмотря на это, работающих электростанций на биомассе по "зеленому" тарифу немного. Это объясняется тем, что в отличие от проектов с использованием энергии природы (солнце, ветер), в проектах сооружения электростанций на биомассе необходимо учитывать ряд факторов, связанных с логистикой: сбор, хранение и система подачи сырья в ТЭЦ. При таких условиях, **первыми, кому стоит рассматривать этот сектор альтернативной энергетики, являются агрохолдинги, у которых в наличии наибольшее количество биомассы, техники и других необходимых ресурсов.**

Несмотря на очевидные успехи, **многие компании отказываются от реализации проектов альтернативной энергетики, основываясь**

на так называемых мифах, которые, по сути, являются барьерами развития этого рынка. Хотелось бы выделить некоторые из них:

- Есть такие предприятия, которые установили генерирующее оборудование с целью исключительно обеспечить собственные нужды в электрической и тепловой энергии, поскольку убеждены в том, что физически невозможно одновременно потреблять и выдавать электрическую энергию во внешнюю сеть. Это убеждение противоречит элементарным законам физики.
- Существует ряд неудачно реализованных проектов по причине отказов НКРЭ в выдаче лицензии и/или утверждении заниженных тарифов на электроэнергию и ряду других причин. Это связано с тем, что процедура сдачи объекта в эксплуатацию, с последующим получением "зеленого" тарифа и заключением договора купли-продажи электроэнергии не простая и усложняется тем, что объект альтернативной энергетики необходимо сдавать в эксплуатацию различным организациям: облэнерго, НКРЭ, ГП "Энергорынок" и ряд других. При этом следует учитывать, что у каждой из вышеперечисленных организаций свой список требований к объекту, который к тому же постоянно обновляется. Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод, что для успешной реализации проекта необходимы опытные специалисты в службе заказчика, либо инжиниринговая компания, имеющая опыт

в реализации проектов альтернативной энергетики.

- Среди представителей агропромышленных компаний появилось убеждение, что продажа электроэнергии — это чужой бизнес, доступный только крупным энергетическим холдингам и оплату за электроэнергию получает только "круг избранных". Тем не менее, многолетний опыт работы компании ИК НЭТ в сфере альтернативной энергетики показывает, что при условии соблюдения всех норм и процедур вероятность успешной реализации проекта составляет 100%.

Время не ждет...

Сегодня рынок альтернативной энергетики в Украине достаточно насыщен малыми ГЭС, крупными солнечными и ветровыми электростанциями. Началась тенденция насыщения малого сектора энергетики: крышевые солнечные объекты, проекты генерации на "мусорном" газе, электростанции на отходах древесины.

Пока остается не занятым сектор крупных ТЭЦ на биомассе, и это при том потенциале, который имеется у серьезных компаний агробизнеса. Первыми в этом секторе станут те компании, которые оценили свои экономические интересы и уже сейчас разрабатывают проекты по освоению существующих объемов биомассы для производства электрической и тепловой энергии. Теперь самое время действовать.

Потенциал аграрных холдингов в альтернативной энергетике ка-



сается не только биомассы. Целесообразно рассматривать следующие направления:

- ТЭЦ на отходах зерновых культур. Срок окупаемости проекта 5-7 лет, что зависит от вида сырья, наличия развитой логистики и возможности использования тепловой энергии. Среди преимуществ имеет место получение золы как источника удобрения почвы. Основной доход — от продажи электроэнергии по "зеленому" тарифу, в отдельных случаях можно рассматривать продажу тепловой энергии.
- Биогазовые установки на отходах животноводства и птицеводства. Проекты окупаются за 3-4 года. Преимущества — утилизация отходов, использование теплового носителя для существующих зданий предприятия. Основной доход — от продажи электроэнергии по "зеленому" тарифу, в отдельных случаях также можно рассматривать продажу тепловой энергии.
- Крышечные солнечные объекты на существующих зданиях. Срок окупаемости проекта составляет около 5 лет. Преимуществом являются минимальные затраты по подключению объекта к внешним электрическим сетям, а также отсутствие необходимости в землеотводе. Также, проект не сложный с точки зрения выполнения строительно-монтажных работ. Основной доход — от продажи электроэнергии по "зеленому" тарифу.
- Переоборудование существующих котлов на природном газе

с установкой котлов на отходах зерновых культур (в том числе пеллеты). Преимущества — замена дорогостоящего природного газа на более дешевый энергоноситель, получение золы как источника удобрения почвы. Окупаемость при этом составляет 2-3 сезона.

Отдельно рассмотрим вопрос об использовании отходов растительного происхождения в виде пеллет как о дополнительном источнике доходов. В случае производства на экспорт, необходимо учитывать, что, во-первых, украинских производителей/поставщиков пеллет с каждым годом становится всё больше, во-вторых, европейский рынок сбыта уже перенасыщен, при этом, что требования к экспортируемой продукции ужесточаются. Конкурировать в таких условиях, все больше занижая цены на свою продукцию, достаточно сложно, что вынуждает налаживать дополнительные рынки сбыта. В Украине создается свой рынок за счет использования пеллет с целью получения тепловой и электрической энергии. Это внутренний рынок, который распределяется на два основных сектора. Первый сектор — для мелкого бизнеса. Это установка котлов малой мощности для бюджетных учреждений (поликлиники, детские сады и пр.), либо перевод существующих котелен на альтернативные источники энергии, с целью вытеснения дорогостоящего природного газа. Второй сектор — для крупного бизнеса: установка ТЭЦ, предусматривающей комбинированное производство тепловой и электрической энергии с целью обеспе-

чения собственных потребностей в тепловой энергии и продаже электроэнергии по "зеленому" тарифу. Необходимо определить, какой вид бизнеса интересен: мелкий или крупный.

Послесловие

На листе календаря — июль 2013, когда в Украине реализованы уже десятки проектов генерации на биомассе и биогазе для продажи электроэнергии по "зеленому" тарифу, а также производства тепловой энергии на твердотопливных котлах. Сырье, используемое в этих проектах, — как собственные отходы производства (например, лузга подсолнечника, отходы лесозаготовки), так и приобретенная у стороннего производителя биомассы в виде пеллет.

Ожидаемая тенденция дальнейшего развития — продолжение роста рынка альтернативной энергетики. Все дело в том, что "зеленый" тариф как стимул для развития альтернативной энергетики мы переняли именно из европейской

практики. И в Европе к данному времени уже существует множество высокотехнологичных решений по использованию того или иного источника энергии, и биомассы в том числе. В результате цены на европейское оборудование, необходимое для установки объектов альтернативной энергетики, стали снижаться. И уже в 2013 году оборудование подешевело на 30-40%. Это дает нам возможность использовать уже проверенные технологии, перенять опыт, накопленный годами, а также оптимизировать затраты по проекту для достижения приемлемых сроков окупаемости.

И, наконец, ещё раз хотим подчеркнуть: среди компаний, реализовавших проекты электростанций на биомассе, нет ни одного крупного аграрного холдинга. Очень надеемся, что в ближайшее время ситуация изменится. Тем более, что величина "зеленого" тарифа зависит от времени ввода объекта в эксплуатацию. А время, как известно, на месте не стоит. ■

