

# IGOR PAMBOU-SOUAMI

## DEVELOPPEUR WEB FRONT-END

36 ANS  
CÉLIBATAIRE  
VÉHICULE PERMIS A & B

### PRÉSENTATION

Ayant le sens du contact et des responsabilités mes atouts sont liés à ma grande capacité d'adaptation.

Etant d'une nature dynamique et sociable mon désir est d'acquérir le plus d'expérience possible dans le milieu professionnel, je me sens donc apte à travailler au sein de votre entreprise durant la période souhaitée.

### CONTACT

#### Adresse:

153 Rue Louis Roussel Bat F1,  
34070 MONTPELLIER

#### Téléphone:

06 16 68 09 33

#### Email:

igor.pambou@gmail.com

### COMPÉTENCES



Portfolio :  
[ips-web.fr](http://ips-web.fr)



igor-pambou-souami-26118814a

## EXPERIENCES

### EN FREELANCE

Montpellier  
à ce jour

### WEBDESIGN / DEVELOPPEUR FRONT-END

Réaliser le logo et une interface web ergonomique et un design adapté au contenu d'un site Internet donné.

### CARELABS

Montpellier

de Octobre 2016  
à Septembre 2018

### GRAPHISTE / DEVELOPPEUR FRONT-END

Création (Web Design - Graphiste), avec ADOBE Photoshop, ADOBE Illustrator et UX-Design avec ADOBE XD/ maintenance/ reprise de sites internet (développement web), avec une spécialité dans l'intégration HTML/CSS sur mesure à l'aide Framework

### HUMANIS

Montpellier

de Octobre 2015  
à Octobre 2016

### GESTIONNAIRE PRESTATIONS SANTÉ

Garantir la bonne mise en œuvre des versements sur l'intégralité des prestations santé auprès des assurés et/ou des professionnels de santé dans le respect des modalités contractuelles. Assurer la relation clients (téléphone, mail, fax, courrier, fiches) et contribuer ainsi à leur fidélisation par des actions de conseils, d'informations et d'assistance.

### TAM

Montpellier

de Mai 2015  
à Octobre 2015

### CONSEILLER EN MOBILITÉ

Assurer l'accueil et le conseil du public en Front et en Back Office. Effectuer la vente de titres de transport, de services et de produits. Opérer le recouvrement en Front Office. Garantir la gestion des valeurs (monnaie, titres, supports). Gérer les demandes et réclamations de la clientèle.

### BOUYGUES TELECOM

Meudon

de Novembre 2012  
à Avril 2015

### CONSEILLER DE VENTE B TO B

Identifier de nouveaux prospects et mener la vente jusqu'à la signature du contrat. s'appuyer sur une offre de solutions télécoms, cloud, réseau.

### FREE

Vitry Sur Seine

de Novembre 2011  
à Juillet 2012

### CONSEILLER MULTIMEDIA

Conseiller, dépanner et assister les abonnés par téléphone en leur apportant des réponses claires et de qualité. Faire connaître et valoriser les services de la marque afin de favoriser leur utilisation et de fidéliser les abonnés.

### SATURN

Creteil

de Août 2009  
à Octobre 2011

### CHEF DES VENTES

Garantir l'atteinte des objectifs de résultats et développer la rentabilité de son univers. Animer, motiver et faire grandir l'équipe vente et merchandising.

## FORMATIONS

### Connexion Graphique

34000 Montpellier  
2017 - 2018

### ATTESTATION DE FORMATION

Suite ADOBE (Photoshop, Illustrator, XD, Indesign,) Langages: HTML5, CSS3, JAVASCRIPT. Thème WORDPRESS

### Collège LaSalle

Montréal (Québec)  
CANADA  
2002 - 2003

### A.E.C

ATTESTATION D'ÉTUDES COLLÉGIALES  
Commerce international

### Université Paris Est

94000 CRETEIL  
2000 - 2002

### D.U.T

Techniques de Commercialisation

### Lycée Eugène Delacroix

93700 DRANCY  
1999 - 2000

### BAC STT

Sciences et Technologies Tertiaires

## LOISIRS



Music



Swimming



Boxe



Dessin



Piano