

2025 Seoul SBA Strategic Proposal

글로벌마케팅센터 입주 전략 보고서

의료 AI 기술 기반의
서울 중소기업 실증형 수출 지원 전문 기업

지비피엘 주식회사 | 발표자 : 김수봉 (대표이사 · 13년차 풀스택 개발자)



FOUNDATION

2022. 06. 01 설립

안정적 기술 기반 성장



CERTIFICATION

기업부설연구소 · 벤처기업

AI 바우처 공급기업 등록



2024 REVENUE

18.8억 원 달성

전년 대비 52% 고속 성장

PROBLEM

⚠ 시장 진입의 3대 장벽

국내 우수 기업들이 해외 진출 시 직면하는 현실적인 어려움



복잡한 규제 장벽

FDA, CE 등 인허가 절차가 복잡하고 장기화되어 초기 진입 리스크가 매우 큼



데이터 호환성 문제

국가별 의료 데이터 표준 불일치로 현지 시스템 연동 및 적합성 검증 난항



현지 실증(PoC) 기회 부재

가장 치명적인 문제: 실제 해외 병원에서 제품을 테스트할 환경 확보가 거의 불가능

GBPL MISSION

의료 AI 기술과 실증 네트워크의 융합

단순 컨설팅을 넘어, 기술과 현장을 직접 연결합니다.



의료 AI 기술

자체 개발 역량 및
기술 이해도



해외 실증 네트워크

영국·칠레·브라질
병원 직접 연결



수출 실행력

인허가·유통·마케팅
전주기 지원



초기 진입 리스크 획기적 경감

실제 병원 환경 테스트 제공으로 서울 중소기업의 글로벌 성공 가속화

국내 의료 기업의 글로벌 성공을 위한 4대 수출 주력 서비스



AI 기반 의료영상 분석 플랫폼

대학병원 협력 자체 기술력 확보

- 상복부 초음파 분석
지방간 정도 자동 분석 AI
- 흉부 X-ray 진단
폐렴·결절·흉막 질환 검출
- 수출형 SaaS 모델 구축 기반



해외 의료기관 실증(PoC) 연계

현지 병원 직접 협력 테스트

- 현지 의료진 협업 기반 검증
- 실제 임상 데이터 확보 및 피드백
- 기술 검증 서비스 리포트 제공
- 영국·칠레·브라질 거점 활용



국내 의료기업 해외 진출 지원

전주기적 수출 실행력 제공

- 규제/인허가 가이드 (FDA/CE)
- 국가별 시장조사 및 수요분석
- 해외 바이어/유통사 매칭
- 해외 판매 전략 수립 컨설팅



의료 솔루션 Joint-Package

H/W + S/W 묶음 수출 모델

- 자체 AI S/W + 국내 의료기기
(초음파, 체성분 장비 등)
- 시장 진입 확률 및 효율 극대화
- 실증 성공률 제고 전략



단일 제품 판매가 아닌, **플랫폼 기반의 통합 수출 생태계**를 구축합니다.



자체 기술력



글로벌 네트워크



실행 파트너십

국영·공공 기관 기반의 공신력 높은 3대 핵심 거점 확보

Why GBPL Network?

- 사설 병원이 아닌 국영/보건부 연계로 공신력 확보
- 단순 협약을 넘어선 실질적 PoC 수행 단계



칠레 (중남미 교두보)

BIOANDINA SPA, 보건부 연계

정부 보건 디지털화 추진에 발맞춘 시범 적용,
중남미 시장 진입 전 실증 테스트베드

MOU 체결 및 실증 프로젝트 착수

브라질 (중남미 최대 시장)

현지 의료기관 파트너십

현지 등록 및 판매를 위한 적합성 검증 수행,
남미 최대 규모 시장성 확인

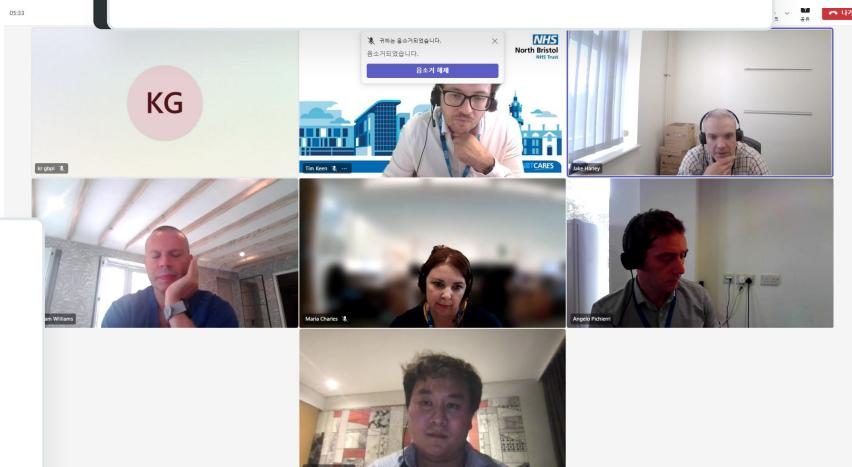
ANVISA 등록 연계 지원 가능

영국 (유럽 선진 시장)

Bristol NHS 의료진 협력

간질환/흉부질환 AI 실증 및 임상 피드백 확보, 뇌종양
변화 관찰 AI 공동연구 논의 중

NHS 중심 의료 AI 도입률 60% 시장



기존 시장 한계를 극복한 GBPL만의 통합형 플랫폼 모델

 AI 기술 개발
자체 솔루션 보유

 해외 실증(PoC)
현지 병원 네트워크

 전주기 수출 지원
규제·인허가·유통


일반 수출컨설팅
행정/서류 대행 중심

	기술 이해도 부족 자체 개발 역량 없음
	네트워크 부재 현지 실증 기회 제공 불가
	행정 지원 가능 단순 인허가 서류 대행


일반 AI 의료기업
단일 솔루션 개발 중심

	우수한 기술력 특정 질환 모델 보유
	제한적 네트워크 학술 목적 외 상용 실증 난항
	수출 노하우 부족 규제 대응 및 유통망 확보 한계


GBPL
통합형 수출 플랫폼

	대학병원급 기술력 현지 의료진 피드백 기반 고도화
	3대 거점 직접 보유 영국·칠레·브라질 국영/공공 연계
	One-Stop 지원 PoC부터 인증·유통까지 완결

서울 중소기업을 위한 최적의 파트너

GBPL은 기술과 시장을 잇는 실행 가능한(Actionable) 하이브리드 수출 모델을 제공합니다.

High Potential 

폭발적인 초기 성장세와 탄탄한 대형 프로젝트 수행 역량 입증

▣ 폭발적 양적 성장 (2023 vs 2024)

REVENUE

18.8억



↑ 52% 성장

2023년 12.3억 대비

EMPLOYEES

16명

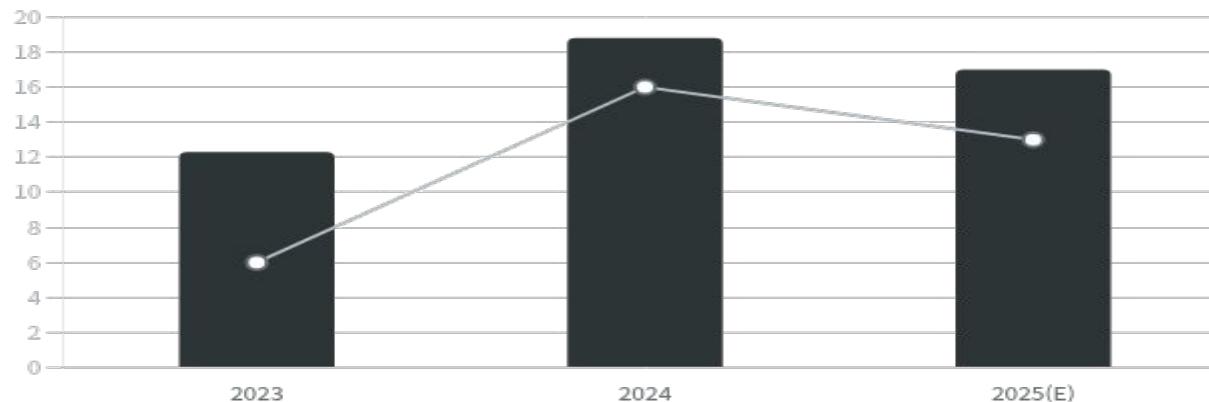


↑ 166% 증가

2023년 6명 대비

연도별 매출 및 인력 추이

● 매출(억 원) — 인력(명)



2025년 전략

고부가가치 글로벌 사업 집중을 위해 매출 목표를 보수적으로 조정(16~18억)하고, 핵심 인력 위주로 조직을 재편하여 내실 다지기에 주력.

▷ 검증된 기술 안정성

대형 금융 및 기업 프로젝트 수행으로 입증된 IT/보안 역량

MAJOR TRACK RECORDS



AIA생명 고객포털 고도화

금융권 수준의 보안 및 대규모 트래픽 처리



교보문고 리딩트리 재구축

대고객 서비스 플랫폼 안정성 확보



현대자동차 그룹 계열사 SI

엔터프라이즈급 시스템 통합 역량

✓ 안정적 캐시카우 확보

기존 SI/ITO 사업의 안정적인 수익 기반은 글로벌 의료 AI 사업의 초기 리스크를 상쇄하고 지속 가능한 투자를 가능하게 합니다.

센터 입주 후 단계별 확장 및 서울 중소기업 동반 성장을 위한 로드맵

2026

기반 강화 및 확장 (Expansion)



POC 확대

영국/중남미 실증 심화

Bristol NHS 및 칠레·브라질 실증 사이트 확대 운영 및 데이터 확보



규제/인허가

FDA/CE 대응 가이드 제작

동반 진출 기업을 위한 규제 대응 매뉴얼 및 인증 가이드라인 배포



글로벌 마케팅

주요 의료 Expo 참가

UK Med-Tech Expo, KOTRA 수출상담회(연 4회) 등 공동관 운영

2027

성과 도출 및 안착 (Establishment)



TARGET GOAL

유럽권 PoC 2건 추가

영국 외 유럽 주요국으로 실증 네트워크 확장 및 레퍼런스 확보



동반 성장

10개사 동반 진출 달성

서울/국내 의료기기 기업 10개사 해외 동반 진출 및 수출 주력 20개사 Pool 확보



유통/모델

공식 공급망 구축

중남미 의료기관 공식 솔루션 공급망 확립 및 Joint-Package 모델 정착



센터 공공성 기여 목표

단순 입주를 넘어, 서울 중소기업의 글로벌 진출 성공 사례를 체계적으로 만들어가겠습니다.

TARGET YEAR

2027

센터 인프라를 활용한 글로벌 수출 허브 구축 및 서울 중소기업 상생 전략



해외 바이어 초청 및 상담

Global Networking Hub

주요 실행 계획

- ✓ 영국/칠레/브라질 의료진 및 기관 담당자 초청
- ✓ 센터 내 회의실을 활용한 온/오프라인 수출 상담회 개최

센터 활성화 기여

센터의 공신력을 활용한 국제 협력 촉진 및 실질적 계약 성사 유도



국내 기업 동반 지원

Co-Growth Platform

주요 실행 계획

- ✓ 의료·헬스케어 기업 대상 공동 워크숍 및 IR 운영
- ✓ GBPL 보유 해외 네트워크와 국내 기업 간 미팅 주선

센터 활성화 기여

서울 중소기업을 위한 해외 진출 거점 역할 수행 및 협력 프로그램 주도



공동 마케팅 및 홍보

Digital Content Studio

주요 실행 계획

센터 내 S-LIVE 스튜디오 활용 솔루션 소개 영상 제작 해외 배포용 영문/현지어 홍보 콘텐츠 제작



실증 결과 공유 및 확산

Knowledge Sharing

주요 실행 계획

- ✓ 해외 병원 PoC 결과 발표회 및 중소기업 공동 IR
- ✓ 성공 사례 백서 발간 및 센터 입주 기업 성과 홍보

센터 활성화 기여

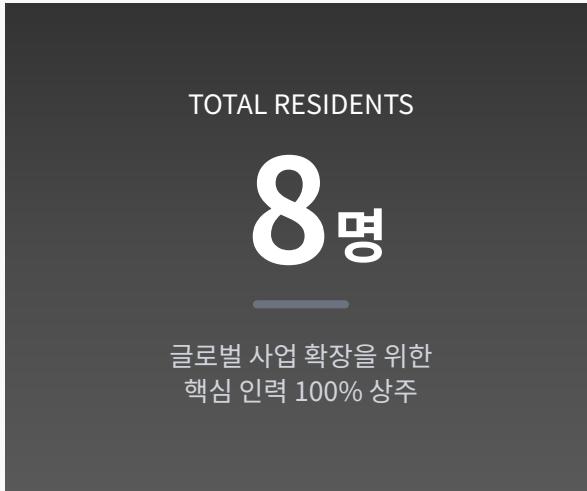
투자 유치 연계 및 실적 홍보 극대화로 센터 대외 인지도 및 브랜드 가치 제고



센터를 '글로벌 수출 협력의 구심점'으로

단순 공간 활용을 넘어, 서울 중소기업이 함께 성장하는 오픈 이노베이션 플랫폼을 만들겠습니다.

글로벌 비즈니스 수행에 최적화된 정예 멤버 센터 집적화 전략

**LEADERSHIP**

1

대표이사

사업 총괄 및 대외 협력

- ✓ 센터 네트워킹 및 협력 사업 기획 총괄
- ✓ 13년차 개발자 출신 경영자의 기술 리더십
- ✓ 해외 주요 파트너십(NHS 등) 직접 관리

GLOBAL SALES

2

해외영업 담당

수출 상담 및 바이어 대응

- ✓ 국가별(영/남미) 파트너 커뮤니케이션
- ✓ 수출입 행정 및 규제 서류 실무 처리
- ✓ 센터 방문 바이어/방문객 상시 응대

MARKETING & MEDIA

3

콘텐츠 제작 PD

글로벌 홍보물 기획/제작

- 책임 경영 강화**
대표이사 직접 상주를 통해 센터 내 의사결정 신속화 및 대외 협력 주도
- 기능 집적화**
해외영업-콘텐츠-개발 기능을 한곳에 모아 수출 원스톱 대응 체계 구축
- 선택과 집중**
비핵심/지원 인력을 재배치하고 글로벌 역량 보유자 위주로 센터 인원 구성

- ✓ 센터 **S-LIVE 스튜디오** 전담 활용
- ✓ 해외용 제품 소개 영상 및 마케팅 자료 제작
- ✓ 국내 동반 진출 기업 홍보 콘텐츠 지원

R&D SOLUTION

4

솔루션 개발 리드

AI 모델 최적화 및 기술 지원

- ✓ 해외 PoC 피드백 반영 알고리즘 개선
- ✓ 현지 데이터 호환성 테스트 및 커스터마이징
- ✓ 글로벌 서비스용 SaaS 플랫폼 고도화

서울 중소기업의 글로벌 성공을 위한 GBPL의 확고한 비전과 약속



독보적 융합 모델

의료 AI 기술과 해외 실증 네트워크를 결합한
서울 중소기업 맞춤형 통합 수출 플랫폼

- ✓ 자체 AI 기술력 보유
- ✓ 英·칠레·브라질 3대 거점
- ✓ 규제·인허가 원스톱 지원



검증된 실행 역량

폭발적인 매출 성장과 공인된 기술력으로 증명된
안정적인 사업 수행 능력

- ✓ 2024년 매출 52% 성장
- ✓ 기업부설연구소/벤처 인증
- ✓ 대형 SI/금융 프로젝트 완수



센터 비전 기여

단순 입주를 넘어 센터를 글로벌 수출 허브로
활성화하고 서울 기업과 동반 성장

- ✓ 2026년 10개사 동반 진출
- ✓ 센터 인프라 글로벌화 선도
- ✓ 해외 바이어 유치 및 매칭

최적의 파트너, GBPL이 함께 하겠습니다.

서울경제진흥원의 글로벌 영향력 강화와 국내 의료 헬스케어 산업의 확산을 위해 GBPL의 모든 역량을 집중하겠습니다.