

株式会社サンプルソリューションズ 様

分析対象: <https://www.sample-solutions.co.jp>

作成日: 2026/1/23

※数値は現在の市場動向に基づく推定値です

事業内容の認識

中小企業向けAI営業支援・マーケティングSaaS。リスト作成からメール生成、商談分析までを安価に自動化。

業界: BtoB Sales/Marketing SaaS (SME Target)

収益試算ロジック (BTOBファネル)

CVR	×	成約率	×	平均受注単価
1.2%		8%		360,000円

設定根拠: 【算出根拠】 1. 平均受注単価 (Deal Size): 競合他社(Musubu, SalesNow等)の価格帯(月額2~5万円)と、貴社の「安価」という強みを考慮し、月額3万円×12ヶ月=年間契約額36万円(LTV/ACV)と設定しました。 2. CVR: BtoB SaaSのオーガニック検索経由の標準値である1.0%~1.5%の中間値1.2%を採用。 3. 成約率: インサイドセールス導入企業のリードからの商談化率(約30%)×商談受注率(約25%)を掛け合わせ、問い合わせベースでの成約率を8.0%と推定しました。

シミュレーション・シナリオ

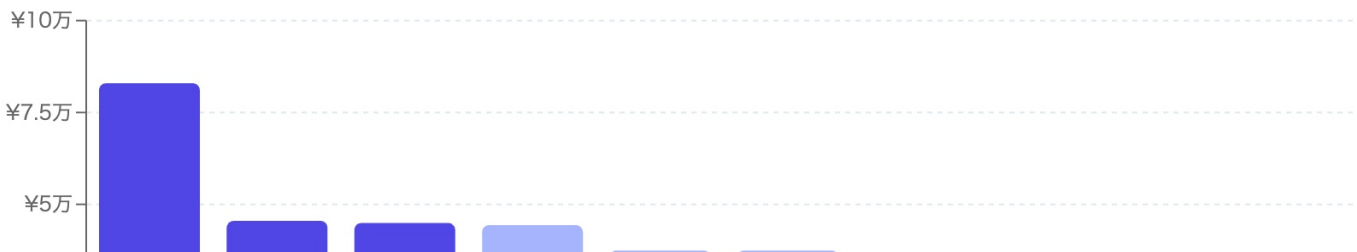
SEOは順位変動等の不確実性を含むため、3つのシナリオで事業インパクトを試算しました。

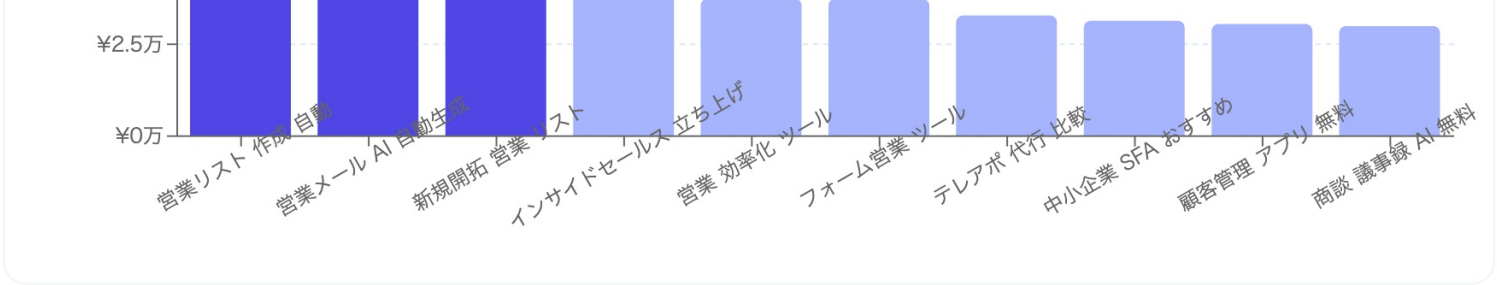
シナリオ	前提条件	月間流入	月間CV	月間売上予測
Conservative (保守) (保守的)	ロングテールキーワード中心の流入で、ブランド認知がまだ低い段階。CVRと成約率は業界下限値を想定。	1,500	12	¥216,000
Standard (標準) (標準・推奨)	SEO施策が奏功し、ミドルワードで上位表示。CVRと成約率は業界標準値を達成している状態。	5,000	60	¥1,728,000
Aggressive (理想) (理想的)	ビッグワードでの上位表示に加え、指名検索が増加。信頼性向上によりCVRと成約率が最大化した理想状態。	15,000	300	¥12,960,000

貴社への推奨SEO戦略

貴社の強みである「安価×AI自動化」は、Salesforce等の高機能SFAを使いこなせない中小企業にとって強力な差別化要因です。SEO戦略としては、競争がひしめく「SFA」単体ワードではなく、「営業リスト 自動生成」「営業メール AI」といった『機能・課題解決型』のキーワードで顕在層を確実に獲得すべきです。また、記事コンテンツでは「テレアポ 辛い」「営業マン 足りない」といった悩み系クエリから流入させ、ホワイトペーパー(例: AIで営業担当を1人増やす方法)でリード獲得する2段階構成の構成を推奨します。

収益貢献度の高いキーワード Top 10 (シミュレーション)





推奨対策キーワードリスト (25選)

※CTR（クリック率）は順位に応じて自動変動します (1位:約30%～10位:約2%)

キーワード	狙うページタイプ	難易度	想定順位	推定Vol	推定流入	推定CV	推定売上
営業リスト 作成 自動	Service LP	Medium	3	2,400	240	2.88	¥82,944
営業メール AI 自動生成	Service LP	Medium	2	880	132	1.58	¥45,504
中小企業 SFA おすすめ	Article/Blog	High	5	1,300	91	1.09	¥31,392
テレアポ 代行 比較	Article/Blog	High	6	1,900	95	1.14	¥32,832
営業 効率化 ツール	Article/Blog	High	8	3,600	108	1.3	¥37,440
見込み客リスト 収集 方法	Article/Blog	Low	3	590	59	0.71	¥20,448
インサイドセールス 立ち上げ	Whitepaper/DL	Medium	4	1,600	128	1.54	¥44,352
営業 人手不足 解消	Article/Blog	Low	2	320	48	0.58	¥16,704
問い合わせ対応 自動化 AI	Service LP	Medium	3	480	48	0.58	¥16,704
商談 議事録 AI 無料	Article/Blog	High	7	2,900	87	1.04	¥29,952
営業DX 事例	Case Study	Medium	4	1,000	80	0.96	¥27,648
新規開拓 営業 リスト	Service LP	Medium	3	1,300	130	1.56	¥44,928
フォーム営業 ツール	Service LP	Medium	2	720	108	1.3	¥37,440
属人化 解消 営業	Article/Blog	Low	1	210	63	0.76	¥21,888
SaaS 営業 支援	Top Page	High	6	880	44	0.53	¥15,264
アポ獲得率 向上	Whitepaper/DL	Low	2	260	39	0.47	¥13,536
営業管理 エクセル 限界	Article/Blog	Low	1	170	51	0.61	¥17,568
リードナーチャリング ツール	Article/Blog	High	8	1,000	30	0.36	¥10,368
株式会社サンプルソリューションズ 評判	Top Page	Low	1	50	25	0.3	¥8,640
営業 メール テンプレート AI	Article/Blog	Low	2	390	59	0.7	¥20,160
顧客管理 アプリ 無料	Article/Blog	High	10	4,400	88	1.06	¥30,528

営業 自動化 成功事例	Case Study	Low	1	140	42	0.5	¥14,400
インサイドセールス ツール 比較	Article/Blog	Medium	4	590	47	0.57	¥16,416
営業リスト 購入 相場	Article/Blog	Medium	3	320	32	0.38	¥10,944
AI 営業 活用	Whitepaper/DL	High	6	1,300	65	0.78	¥22,464
*検索ボリュームはGoogleキーワードプランナーの標準値を使用。							

本レポートの数値はAIによるシミュレーション値であり、将来の成果を保証するものではありません。提案資料としてご活用ください。