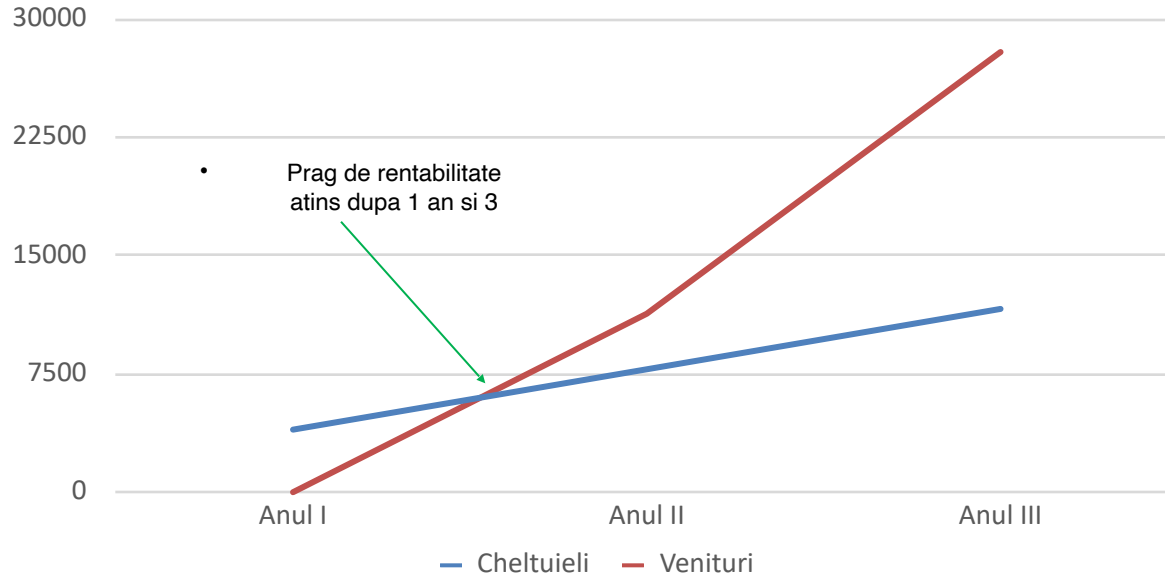


Aspecte Financiare

Profitabilitate Future You



Nota:

- Cheltuielile acopera investitia initiala in imobilizari corporale si necorporale, bunuri si servicii, plus un contingency pentru riscuri estimate in cuantum de 15% in anul I, 10% in anii II si III).
- Veniturile au fost determinate luand in asumptie 88.000 de absolventi cu studii superioare , 0,3% potential clienti , un pret de vanzare de 100 de EURO .



Plan financiar

Nr crt	Categorie	Scenariul OPTIMIST	Scenariul PESIMIST			
			Total	Y1	Y2	Y3
1	VENITURI	60720	27932	0	11326	16606
1.1	Taxa aptitudini	52800	26400	0	10560	15840
1.2	Sponsorizari	5280	0	0	0	0
1.3	Parteneriate	2640	1930	0	766	766
2	CHELTUIELI	13956	11630	3970	3830	3830
2.1	Corporale		600	200	200	200
2.1.1	PC		0	0	0	0
2.1.1	Imprimante		300	100	100	100
2.1.1	Alte investitii		300	100	100	100
2.2	Necorporale		1650	550	550	550
2.2.1	Licente (antivirus,e tc)		150	50	50	50
2.2.2	Licente Microsoft		300	100	100	100
2.2.3	Sistem management documente		1200	400	400	400

Nota:

- Scenariul optimist
 - o dublare a bazei de posibili clienti (crestere de la 0.3% la 0.6%) - 88.000 de absolventi cu studii superioare , 0,6% potential clienti ,un pret de vanzare de 100 de EURO
 - Venituri exceptionale din sponsorizari si parteneriate – pentru cresterea abilitatii de promovare a afacerii
- Exista un risk ca pretul de vanzare de 100EURO sa nu fie accesibil ,am gandit un model de discount pentru a sprijinii clientii 15% y1 , 10% y2+y3 – neinclus in scenariile de mai sus.

Parteneri



Neovent Construct