# 第三讲 弹性理论及其应用

问题1:粮食能否薄利多销?某一个粮贩经销的泰国香米呢?香烟呢?芙蓉王香烟呢?

问题2:粮食丰收对农民有利吗?为什么?

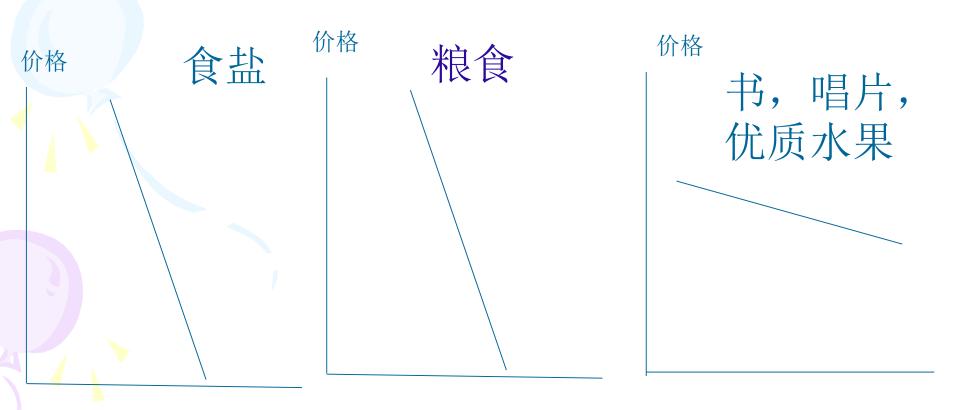
问题3:对香烟征税税收由谁负担?

答案: 取决于需求量对价格下降的反应程度或敏感性。

## 3.1 需求的价格弹性

3.1.1 什么是需求价格弹性?

弹性:某商品需求量对自身价格变动的敏感性或反应程度。它要测度,当价格变动一个百分比时,需求量会变动多大的百分比。



## 3.1 需求的价格弹性

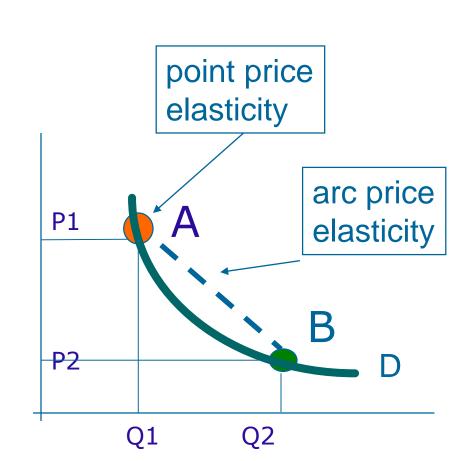
- 3.1.2 弹性大小由什么因素决定?
- ◆需要程度——必需品还是奢侈品
- ◆有无替代?替代品的可得性和相似性粮食VS.大米VS.东北米
- ◆该商品在消费开支中的比例:
- ✓现在的食盐和三十多年前偏远乡村的食盐
- ✓飞机旅行之于我和马云。
- ◆时间的长短: 如汽油价格
- 应该综合考虑。如医药

- 3.1.3 怎样计算弹性? 弹性系数
- ◆需求价格弹性=需求量变动百分比/价格变动百分比
- $\bullet E = (\triangle Q / Q) / (\triangle P / P)$

例如: +20%/-%5=-4

- ◆符号:
- E < 0 (普通商品);
- E > 0 (吉芬商品)。

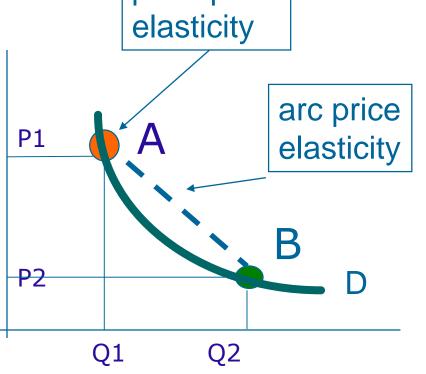
只考虑绝对值



#### 3.1.3 怎样计算弹性? 弹性系数

- ◆点弹性与弧弹性
- **观弹性**: 测度需求曲线两点之间价格变动时需求量的 反应。
- **点弹性**: 测度需求曲线某点附近价格微小变动时需求 量的反应。 point price elasticity
- ◆弧弹性用中点法

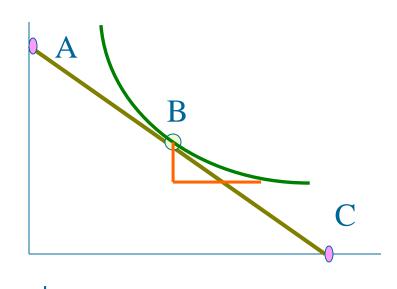
$$\frac{(Q_2 - Q_1)/\frac{1}{2}(Q_2 + Q_1)}{(P_2 - P_1)/\frac{1}{2}(P_2 + P_1)}$$

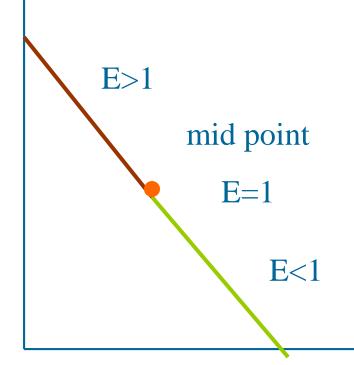


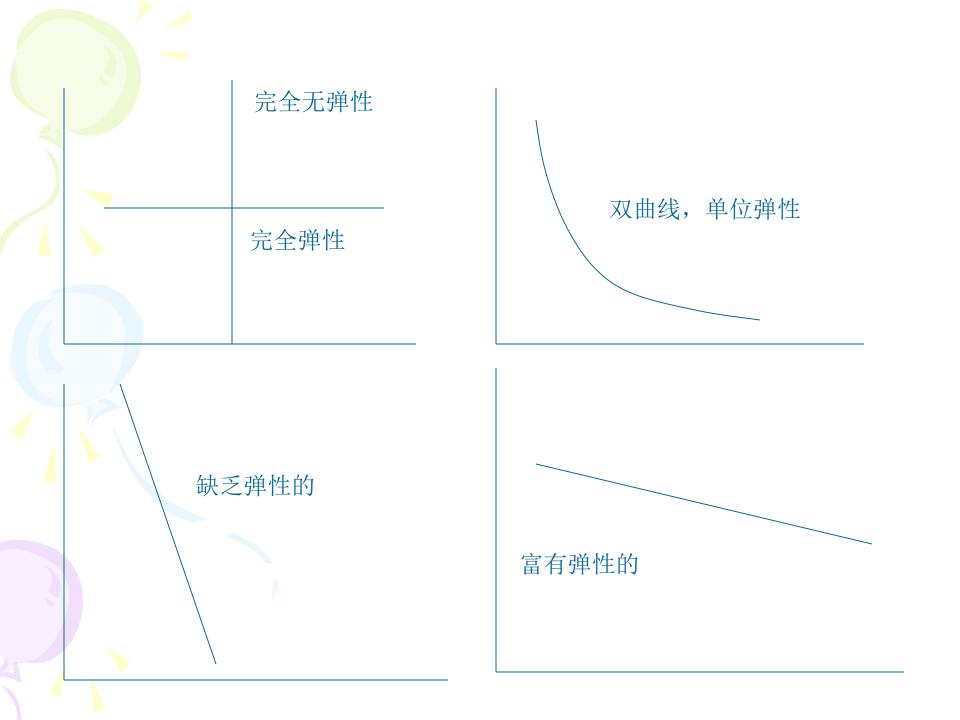
B点弹性的计算:

$$E = BC/BA$$

- 3.1.4 弹性大小与需求曲线
- E = 0, 完全无弹性(无弹性)
- $E = \infty$ ,完全弹性(无限弹性)
- **E** = **1**, 单位弹性
- 0 < E < 1, 缺乏弹性
- E >1, 富有弹性





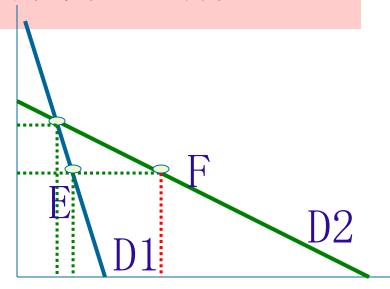


弹性值(绝对值)	种类	需求曲线	商品
E = 0	完全无弹性(无弹性)	垂直	食盐
E = 8	完全弹性(无限弹性)	水平	
E = 1	单位弹性	正双曲线	
0 < E < 1	缺乏弹性	倾斜	必需品
E >1	富有弹性	平缓	非必需品 奢侈品

## 需求价格弹性与价格高低和斜率大小有关

#### Diamond vs water

$$\frac{\triangle Q/Q}{\triangle P/P} = \frac{P/Q}{\triangle P/\triangle Q}$$



从需求曲线看,弹性大小取决于斜率和位置:

- ➤价格越低,弹性越小;价格越高,弹性越大。
- ▶斜率越大(绝对值越小,越平缓), 弹性越大;斜率越小(绝对值越大, 越陡峭),弹性越小

## 3.2 其他弹性概念

## 3.2.1 需求的收入弹性

需求对收入变动的敏感性或反应程度。收入每增加1%所能引起的需求变动%。

E = 需求变动百分比 / 收入变动百分比

E > 0,正常商品

E < 0, 低档商品

## 3.2.2 需求的交叉价格弹性

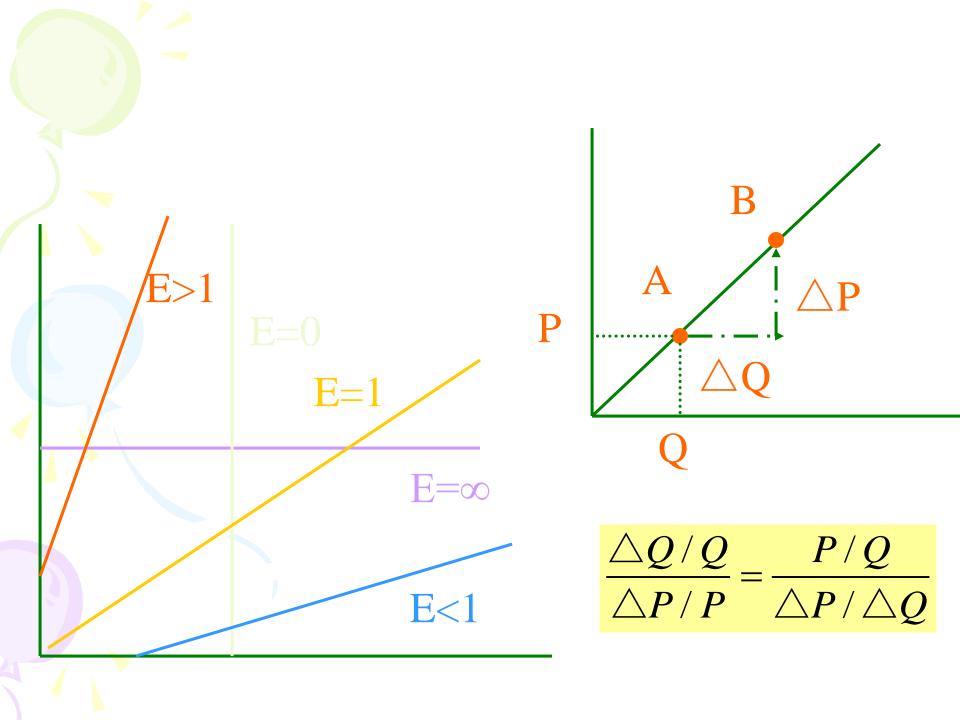
某商品需求对其他商品价格变动的敏感性或反应程度。

E > 0, 替代品,可口可乐和百事可乐。

E < 0, 互补品, 汽车与汽油

## 3.2.3 供给的价格弹性

- ◆ 供给价格弹性 = 供给量变化百分比 / 价格变化百分 比
- ◆ 符号: E > 0
- ◆ 弹性大小也分五类



- ◆影响供给弹性的因素:
- 改变供给的灵活性——要素比例:
  - 舰船VS.服装
- 存货成本: 肉类产品VS.钢材
- 产品在生产中的地位:主要产品还是附带产品
- 生产周期:猪肉VS.饮料
- 时间长短: 非典时期的白醋

## 3.3 弹性理论的应用

# 3.3.1 大众汽车进入美国的策略

先低价进入,然后逐渐提价。

#### 800—1000—1200—1350—1500—1800

800

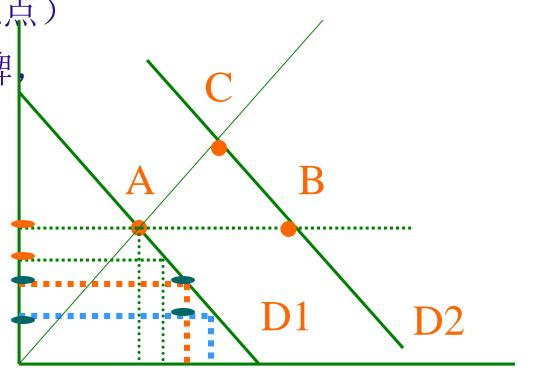
• 如果需求曲线为**D1**,弹性低,销售收入增加,直至**A**点(想想为什么截止到**A**点)

- 初始价格低, 营造口碑
- 需求增加: D1→D2
- 由A至B时

弹性再降至 1964, 1350 1960, 1200

1一下,可以

继续提价增收



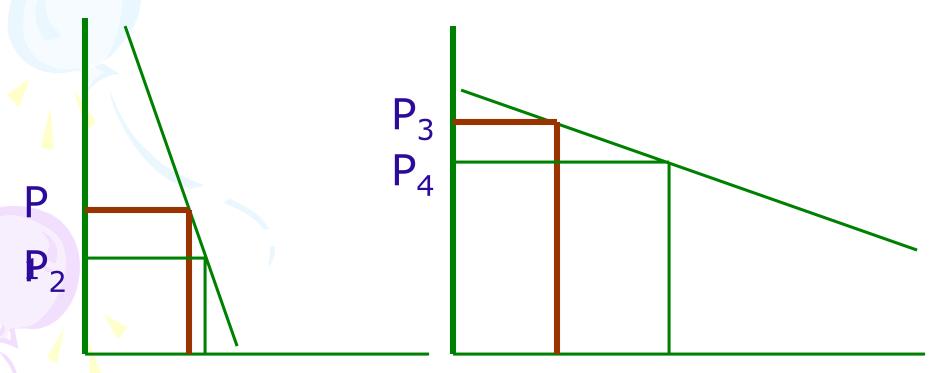
## 为什么大众汽车的策略奏效?

TR = PQ  

$$\frac{\triangle Q/Q}{\triangle P/P} > 1, P \downarrow TR?$$

$$<1, P \downarrow TR?$$

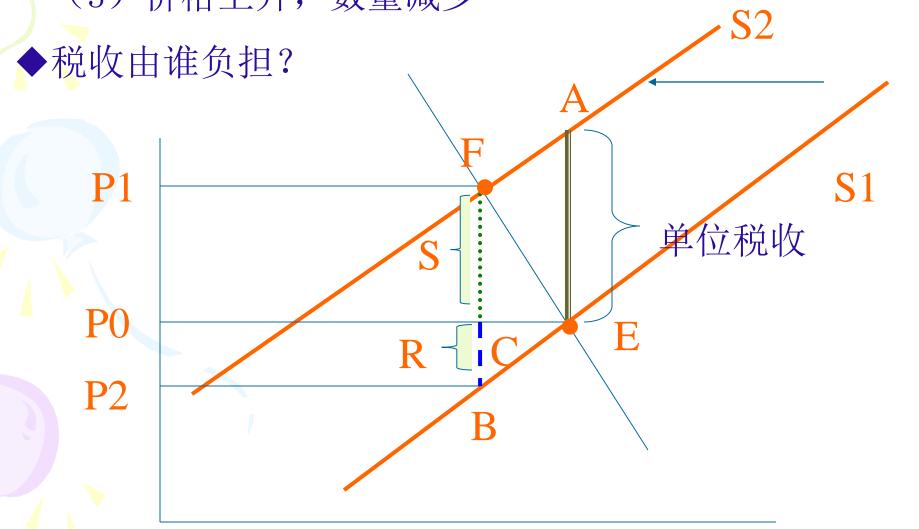
$$\Delta P/P = 1, P \downarrow TR?$$



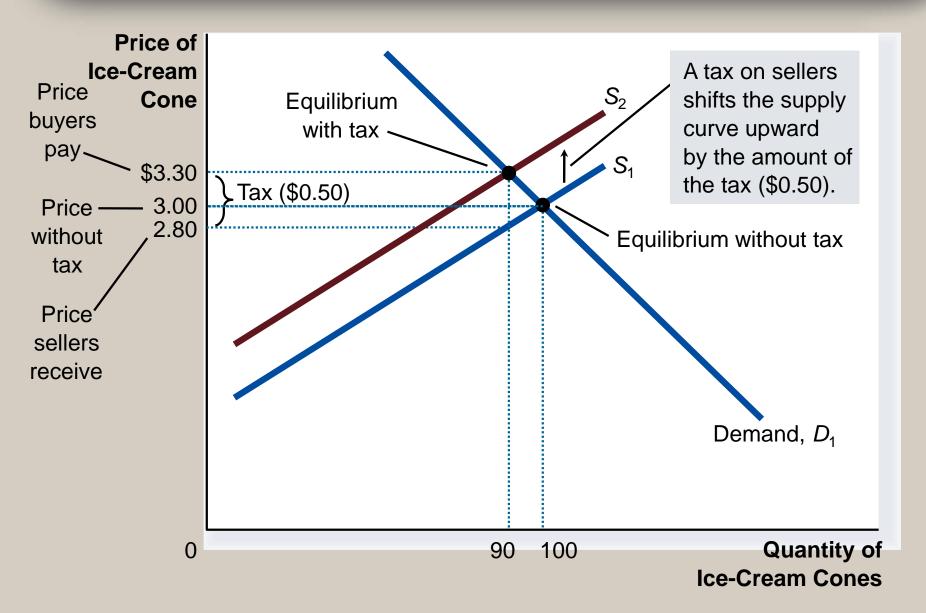
## 3.3.2 确定垄断程度:

- ◆垄断程度的确定:交叉价格弹性和需求价格弹性。
- 需求的交叉价格弹性越小,则垄断程度越大。
- 需求的价格弹性越小,则垄断程度越大。
- ◆杜邦公司与反托拉斯(Cellophane)
- ◆文具超市合并案
- Officemax, 46%; Office Depot, 30%; Staples, 24%)
- ◆中国铁路春运提价问题

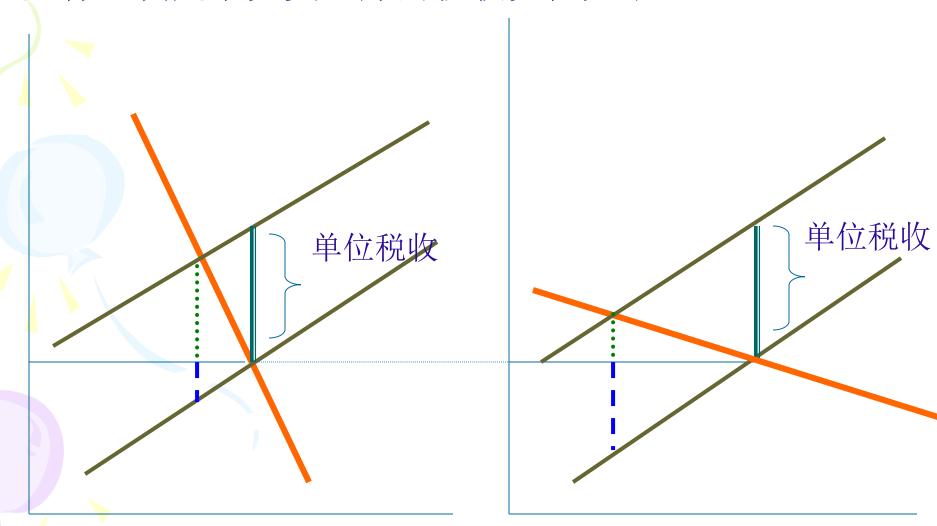
- 3.3.3 税收负担:对卖者征税
- ◆对市场结果的影响: (1) 影响供给; (2) 供给减少;
  - (3) 价格上升,数量减少



## A Tax on Sellers

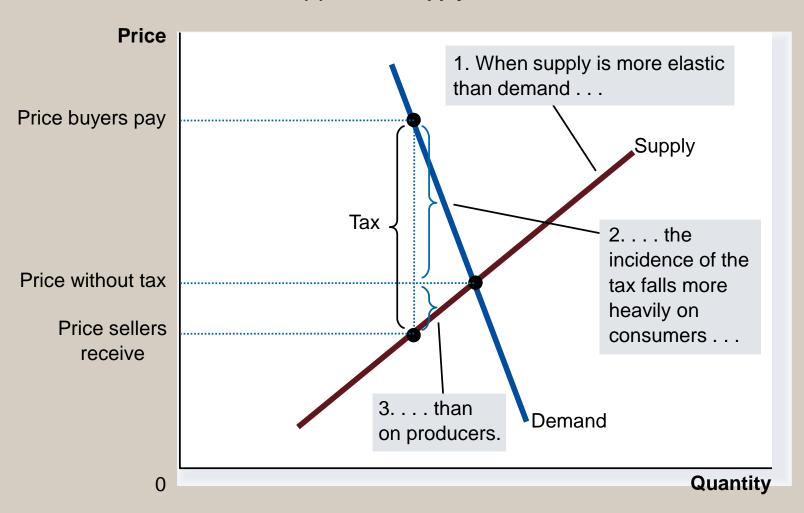


是什么决定了买卖双方的税收负担大小?



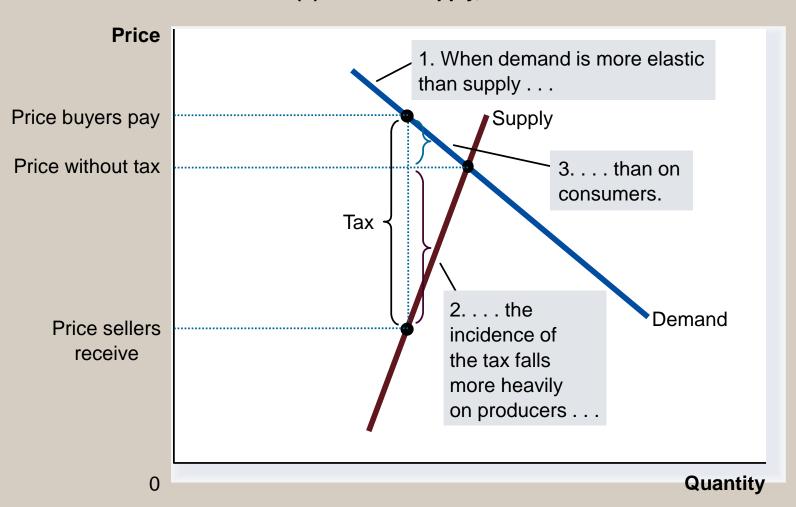
## How the Burden of a Tax Is Divided

#### (a) Elastic Supply, Inelastic Demand



## How the Burden of a Tax Is Divided

#### (b) Inelastic Supply, Elastic Demand



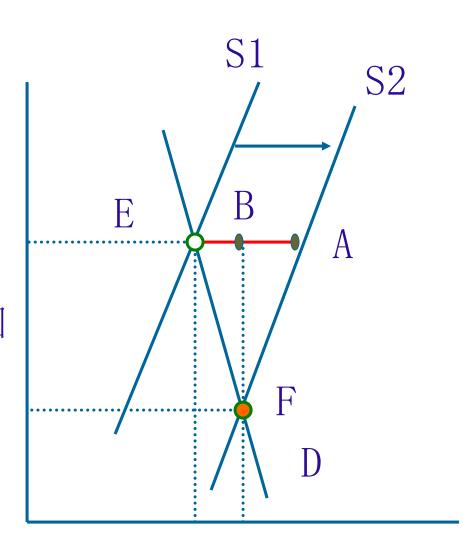
#### 小结: 税收负担分摊原理

- 对商品征税,不管是对买方还是对卖方征收,税收 都是由交易双方共同承担的。换言之,税收转嫁了。
- → 税收分摊比例由供给弹性和需求弹性决定。消费者负担的部分与供给弹性成正比,与需求弹性成反比;生产者负担的部分正好相反。
- ▶ (对卖方征收,购买者支付的价格里面包含着税收; 对买方征收,税收在价格之外,购买者支付价格和 消费税。)

3.3.4 是否应该对奢侈品征税? 税后供给曲线 税前供给曲线

## 3.3.5 谷贱伤农: 何以丰收不好?

- ◆丰收的结果:
- 供给: S1→S2
- · 供给A>需求E
- 价格下降: E>F
- AB距离的粮食从供给中撤回 (储存或者销毁(极端情 形))



- ◆原因: 供给弹性(短期)与需求弹性都小。
- ◆机制:
- 丰收→供给大增→价格下降→需求量增加
- 价格下降程度? 需要大幅度下降, 因为需求弹性小。
- ◆思考:
- 如果需求弹性大如何?
- 如果供给弹性大如何?
- 如果只是某县农业丰收,又如何?