

Name:	Klasse:	Datum:
-------	---------	--------

Sie erhalten von Ihren Lieferanten Waren zum Einkaufspreis zu je 85€. Sie Ordern von Ihren Lieferanten 16 Stück. Der Lieferant gewährt Ihnen ein Mengenrabatt von 3% bei Abnahme von mindestens 10St. und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 5% Skonto. Des Weiteren berechnet er Ihnen 34€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie veranschlagen 21€ Handlungskosten und 15% Gewinn. Ihren Kunden gewähren Sie 2% Skonto eine Provision 3% sowie 2% Rabatt. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 19%.

Berechnen Sie den Bruttoverkaufspreis pro Stück.

Listeneinkaufspreis		€
- Rabatt	%	€
= Zieleinkaufspreis		€
- Skonto	%	€
= Bareinkaufspreis		€
+ Beschaffungskosten		€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		€
+ Handlungskosten		€
= Selbstkostenpreis		€
+ Gewinn	%	€
= Barverkaufspreis		€
+ Skonto (i.H.)	%	€
+ Provision (i.H.)	%	€
= Zielverkaufspreis		€
+ Rabatt (i.H.)	%	€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		€
+ USt.	%	€
= Bruttoverkaufspreis		€



Lösungen

$$85,00\text{€} * 16 = 1.360,00\text{€}$$

Listeneinkaufspreis		1.360,00€
- Rabatt	3%	40,80€
= Zieleinkaufspreis		1.319,20€
- Skonto	5%	65,96€
= Bareinkaufspreis		1.253,24€
+ Beschaffungskosten		34,00€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		1.287,24€
+ Handlungskosten		21,00€
= Selbstkostenpreis		1.308,24€
+ Gewinn	15%	196,24€
= Barverkaufspreis		1.504,48€
+ Skonto (i.H.)	2%	31,67€
+ Provision (i.H.)	3%	47,51€
= Zielverkaufspreis		1.583,66€
+ Rabatt (i.H.)	2%	32,32€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		1.615,98€
+ USt.	19%	307,04€
= Bruttoverkaufspreis		1.923,02€

$$1.923,02 \text{ €} : 16 = \underline{\underline{120,19 \text{ €}}}$$