

www.das-bastelteam.de/preiskalkulation/kalkulationsschema/vorwaertskalkulation/kalkulationsschema-komplett-lek-bis-bvp

QR-Code scannen für noch mehr Arbeitsblätter!

Name:	Klasse:	Datum:

Sie erhalten von Ihren Lieferanten Waren zum Einkaufspreis zu je 53€. Sie Ordern von Ihren Lieferanten 19 Stück. Der Lieferant gewährt Ihnen ein Mengenrabatt von 4% bei Abnahme von mindestens 10St. und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 2% Skonto. Des Weiteren berechnet er Ihnen 27€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie veranschlagen 15€ Handlungskosten und 12% Gewinn. Ihren Kunden gewähren Sie 5% Skonto eine Provision 5% sowie 4% Rabatt. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 19%.

Berechnen Sie den Bruttoverkaufspreis pro Stück.

Listeneinkaufspreis		€
- Rabatt	%	€
= Zieleinkaufspreis		€
- Skonto	%	€
= Bareinkaufspreis		€
+ Beschaffungskosten		€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		€
+ Handlungskosten		€
= Selbstkostenpreis		€
+ Gewinn	%	€
= Barverkaufspreis		€
+ Skonto (i.H.)	%	€
+ Provision (i.H.)	%	€
= Zielverkaufspreis		€
+ Rabatt (i.H.)	%	€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		€
+ USt.	%	€
= Bruttoverkaufspreis		€



www.das-bastelteam.de/preiskalkulation/kalkulationssc hema/vorwaertskalkulation/kalkulationsschema-komple tt-lek-bis-bvp

QR-Code scannen für noch mehr Arbeitsblätter!

Lösungen

53,00€ * 19 = 1.007,00€

Listeneinkaufspreis		1.007,00€
- Rabatt	4%	40,28€
= Zieleinkaufspreis		966,72€
- Skonto	2%	19,33€
= Bareinkaufspreis		947,39€
+ Beschaffungskosten		27,00€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		974,39€
+ Handlungskosten		15,00€
= Selbstkostenpreis		989,39€
+ Gewinn	12%	118,73€
= Barverkaufspreis		1.108,12€
+ Skonto (i.H.)	5%	61,56€
+ Provision (i.H.)	5%	61,56€
= Zielverkaufspreis		1.231,24€
+ Rabatt (i.H.)	4%	51,30€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		1.282,54€
+ USt.	19%	243,68€
= Bruttoverkaufspreis	•	1.526,22€

1.526,22 € : 19 = 80,33 €