

www.das-bastelteam.de/preiskalkulation/kalkulationssc hema/differenzkalkulation

QR-Code scannen für noch mehr Arbeitsblätter!

	-	
Name:	Klasse:	Datum:

Sie haben durch Marktbeobachtung sowie durch Recherche und Kundenbefragungen ermittelt das ein spezielles Produkt für einen Bruttoverkaufspreis von 113,00€ gut am hiesigen Markt verkauft werden kann.

Vom Lieferanten liegt Ihnen ein Listeneinkaufspreis von 81€ vor. Der Lieferant gewährt Ihnen einen Mengenrabatt von 5% bei Abnahme von mindestens 64 Stück und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 5% Skonto. Des Weiteren berechnet er Ihnen 13€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie Ordern von Ihren Lieferanten 25 Stück für Ihr Geschäft.

Sie veranschlagen 81€ Handlungskosten für die gesammte Lieferung. Ihren Kunden gewähren Sie auch Skonto, in Höhe von 3% sowie einen Rabatt von 2%. Für Ihren Vertriebsmitarbeiter veranschlagen Sie eine Provision von 4%. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 7%.

Berechnen Sie mit Hilfe der Differenzkalkulation ob Sie Gewinn oder Verlust mit dieser Kalkulation machen und geben Sie den Wert des Gewinnes/Verlustes an.

Listeneinkaufspreis		€
- Rabatt	%	€
= Zieleinkaufspreis		€
- Skonto	%	€
= Bareinkaufspreis		€
+ Beschaffungskosten		€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		€
+ Handlungskosten		€
= Selbstkostenpreis		€
+ Gewinn	%	€
= Barverkaufspreis		€
+ Skonto (i.H.)	%	€
+ Provision (i.H.)	%	€
= Zielverkaufspreis		€
+ Rabatt (i.H.)	%	€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		€
+ USt.	%	€
= Bruttoverkaufspreis		€



www.das-bastelteam.de/preiskalkulation/kalkulationssc hema/differenzkalkulation

QR-Code scannen für noch mehr Arbeitsblätter!

Lösungen

Listeneinkaufspreis		2.025,00€
- Rabatt	0%	0,00€
= Zieleinkaufspreis		2.025,00€
- Skonto	5%	101,25€
= Bareinkaufspreis		1.923,75€
+ Beschaffungskosten		13,00€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		1.936,75€
+ Handlungskosten	4.18%	81,00€
= Selbstkostenpreis		2.017,75€ ↓
		,
+ Gewinn	19,25%	388,52€
•	19,25%	
+ Gewinn	19,25%	388,52€
+ Gewinn = Barverkaufspreis	, , , , , , , , , , , , , , , , , , ,	388,52€ 2.406,27€ ↑
+ Gewinn = Barverkaufspreis + Skonto (i.H.)	3%	388,52€ 2.406,27€ ↑ 77,62€
+ Gewinn = Barverkaufspreis + Skonto (i.H.) + Provision (i.H.)	3%	388,52€ 2.406,27€↑ 77,62€ 103,50€
+ Gewinn = Barverkaufspreis + Skonto (i.H.) + Provision (i.H.) = Zielverkaufspreis	3% 4%	388,52€ 2.406,27€ ↑ 77,62€ 103,50€ 2.587,38€
+ Gewinn = Barverkaufspreis + Skonto (i.H.) + Provision (i.H.) = Zielverkaufspreis + Rabatt (i.H.)	3% 4%	388,52€ 2.406,27€↑ 77,62€ 103,50€ 2.587,38€ 52,80€
+ Gewinn = Barverkaufspreis + Skonto (i.H.) + Provision (i.H.) = Zielverkaufspreis + Rabatt (i.H.) = Nettoverkaufspreis -> Listenverk.	3% 4% 2%	388,52€ 2.406,27€ ↑ 77,62€ 103,50€ 2.587,38€ 52,80€ 2.640,19€

Bei dem vorgegebenen Listeneinkaufspreis von 81,00€ und dem veranschlagtem Bruttoverkaufspreis von 113,00€ erzielen Sie mit Ihrer Kalkulation einen Gewinn von 19,25% (15,54€).