

## www.das-bastelteam.de/preiskalkulation/kalkulationssc hema/differenzkalkulation

QR-Code scannen für noch mehr Arbeitsblätter!

Name:	Klasse:	Datum:

Sie haben durch Marktbeobachtung sowie durch Recherche und Kundenbefragungen ermittelt das ein spezielles Produkt für einen Bruttoverkaufspreis von 125,00€ gut am hiesigen Markt verkauft werden kann.

Vom Lieferanten liegt Ihnen ein Listeneinkaufspreis von 74€ vor. Der Lieferant gewährt Ihnen einen Mengenrabatt von 6% bei Abnahme von mindestens 28 Stück und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 5% Skonto. Des Weiteren berechnet er Ihnen 23€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie Ordern von Ihren Lieferanten 4 Stück für Ihr Geschäft.

Sie veranschlagen 61€ Handlungskosten für die gesammte Lieferung. Ihren Kunden gewähren Sie auch Skonto, in Höhe von 4% sowie einen Rabatt von 4%. Für Ihren Vertriebsmitarbeiter veranschlagen Sie eine Provision von 4%. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 7%.

Berechnen Sie mit Hilfe der Differenzkalkulation ob Sie Gewinn oder Verlust mit dieser Kalkulation machen und geben Sie den Wert des Gewinnes/Verlustes an.

Listeneinkaufspreis		€
- Rabatt	%	€
= Zieleinkaufspreis		€
- Skonto	%	€
= Bareinkaufspreis		€
+ Beschaffungskosten		€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		€
+ Handlungskosten		€
= Selbstkostenpreis		€
+ Gewinn	%	€
= Barverkaufspreis		€
+ Skonto (i.H.)	%	€
+ Provision (i.H.)	%	€
= Zielverkaufspreis		€
+ Rabatt (i.H.)	%	€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		€
+ USt.	%	€
= Bruttoverkaufspreis		€



## www.das-bastelteam.de/preiskalkulation/kalkulationssc hema/differenzkalkulation

QR-Code scannen für noch mehr Arbeitsblätter!

## Lösungen

Listeneinkaufspreis		296,00€
- Rabatt	0%	0,00€
= Zieleinkaufspreis		296,00€
- Skonto	5%	14,80€
= Bareinkaufspreis		281,20€
+ Beschaffungskosten		23,00€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		304,20€
+ Handlungskosten	20.05%	61,00€
= Selbstkostenpreis		365,20€
+ Gewinn	13,01%	47,51€
+ Gewinn = Barverkaufspreis	13,01%	47,51€ 412,71€ <b>↑</b>
	13,01%	· ·
= Barverkaufspreis	,	412,71€↑
<ul><li>= Barverkaufspreis</li><li>+ Skonto (i.H.)</li></ul>	4%	412,71€ <b>↑</b> 17,94€
<ul><li>= Barverkaufspreis</li><li>+ Skonto (i.H.)</li><li>+ Provision (i.H.)</li></ul>	4%	412,71€ <b>↑</b> 17,94€ 17,94€
<ul><li>= Barverkaufspreis</li><li>+ Skonto (i.H.)</li><li>+ Provision (i.H.)</li><li>= Zielverkaufspreis</li></ul>	4% 4%	412,71€↑ 17,94€ 17,94€ 448,60€
<ul> <li>= Barverkaufspreis</li> <li>+ Skonto (i.H.)</li> <li>+ Provision (i.H.)</li> <li>= Zielverkaufspreis</li> <li>+ Rabatt (i.H.)</li> </ul>	4% 4%	412,71€↑ 17,94€ 17,94€ 448,60€ 18,69€
<ul> <li>= Barverkaufspreis</li> <li>+ Skonto (i.H.)</li> <li>+ Provision (i.H.)</li> <li>= Zielverkaufspreis</li> <li>+ Rabatt (i.H.)</li> <li>= Nettoverkaufspreis -&gt; Listenverk.</li> </ul>	4% 4% 4%	412,71€↑ 17,94€ 17,94€ 448,60€ 18,69€ 467,29€

Bei dem vorgegebenen Listeneinkaufspreis von 74,00€ und dem veranschlagtem Bruttoverkaufspreis von 125,00€ erzielen Sie mit Ihrer Kalkulation einen Gewinn von 13,01% (11,88€).