

Name:	Klasse:	Datum:
-------	---------	--------

Sie erhalten von Ihren Lieferanten Waren zum Einkaufspreis zu je 39€. Sie Ordern von Ihren Lieferanten 20 Stück. Der Lieferant gewährt Ihnen ein Mengenrabatt von 4% bei Abnahme von mindestens 10St. und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 4% Skonto. Des Weiteren berechnet er Ihnen 58€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie veranschlagen 20€ Handlungskosten und 28% Gewinn. Ihren Kunden gewähren Sie 2% Skonto eine Provision 3% sowie 3% Rabatt. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 19%.

Berechnen Sie den Bruttoverkaufspreis pro Stück.

Listeneinkaufspreis		€
- Rabatt	%	€
= Zieleinkaufspreis		€
- Skonto	%	€
= Bareinkaufspreis		€
+ Beschaffungskosten		€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		€
+ Handlungskosten		€
= Selbstkostenpreis		€
+ Gewinn	%	€
= Barverkaufspreis		€
+ Skonto (i.H.)	%	€
+ Provision (i.H.)	%	€
= Zielverkaufspreis		€
+ Rabatt (i.H.)	%	€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		€
+ USt.	%	€
= Bruttoverkaufspreis		€



Lösungen

$$39,00\text{€} \cdot 20 = 780,00\text{€}$$

Listeneinkaufspreis		780,00€
- Rabatt	4%	31,20€
= Zieleinkaufspreis		748,80€
- Skonto	4%	29,95€
= Bareinkaufspreis		718,85€
+ Beschaffungskosten		58,00€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		776,85€
+ Handlungskosten		20,00€
= Selbstkostenpreis		796,85€
+ Gewinn	28%	223,12€
= Barverkaufspreis		1.019,97€
+ Skonto (i.H.)	2%	21,47€
+ Provision (i.H.)	3%	32,21€
= Zielverkaufspreis		1.073,65€
+ Rabatt (i.H.)	3%	33,21€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		1.106,86€
+ USt.	19%	210,30€
= Bruttoverkaufspreis		1.317,16€

$$1.317,16\text{ €} : 20 = \underline{\underline{65,86\text{ €}}}$$