

Name:	Klasse:	Datum:
-------	---------	--------

Sie erhalten von Ihren Lieferanten Waren zum Einkaufspreis zu je 42€. Sie Ordern von Ihren Lieferanten 17 Stück. Der Lieferant gewährt Ihnen ein Mengenrabatt von 3% bei Abnahme von mindestens 10St. und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 2% Skonto. Des Weiteren berechnet er Ihnen 42€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie veranschlagen 24€ Handlungskosten und 29% Gewinn. Ihren Kunden gewähren Sie 3% Skonto eine Provision 3% sowie 3% Rabatt. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 19%.

Berechnen Sie den Bruttoverkaufspreis pro Stück.

Listeneinkaufspreis		€
- Rabatt	%	€
= Zieleinkaufspreis		€
- Skonto	%	€
= Bareinkaufspreis		€
+ Beschaffungskosten		€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		€
+ Handlungskosten		€
= Selbstkostenpreis		€
+ Gewinn	%	€
= Barverkaufspreis		€
+ Skonto (i.H.)	%	€
+ Provision (i.H.)	%	€
= Zielverkaufspreis		€
+ Rabatt (i.H.)	%	€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		€
+ USt.	%	€
= Bruttoverkaufspreis		€



Lösungen

$$42,00\text{€} \cdot 17 = 714,00\text{€}$$

Listeneinkaufspreis		714,00€
- Rabatt	3%	21,42€
= Zieleinkaufspreis		692,58€
- Skonto	2%	13,85€
= Bareinkaufspreis		678,73€
+ Beschaffungskosten		42,00€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		720,73€
+ Handlungskosten		24,00€
= Selbstkostenpreis		744,73€
+ Gewinn	29%	215,97€
= Barverkaufspreis		960,70€
+ Skonto (i.H.)	3%	30,66€
+ Provision (i.H.)	3%	30,66€
= Zielverkaufspreis		1.022,02€
+ Rabatt (i.H.)	3%	31,61€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		1.053,63€
+ USt.	19%	200,19€
= Bruttoverkaufspreis		1.253,82€

$$1.253,82 \text{ €} : 17 = \underline{\underline{73,75 \text{ €}}}$$