

## www.das-bastelteam.de/preiskalkulation/kalkulationssc hema/differenzkalkulation

QR-Code scannen für noch mehr Arbeitsblätter!

	-	
Name:	Klasse:	Datum:

Sie haben durch Marktbeobachtung sowie durch Recherche und Kundenbefragungen ermittelt das ein spezielles Produkt für einen Bruttoverkaufspreis von 117,00€ gut am hiesigen Markt verkauft werden kann.

Vom Lieferanten liegt Ihnen ein Listeneinkaufspreis von 75€ vor. Der Lieferant gewährt Ihnen einen Mengenrabatt von 6% bei Abnahme von mindestens 51 Stück und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 4% Skonto. Des Weiteren berechnet er Ihnen 10€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie Ordern von Ihren Lieferanten 35 Stück für Ihr Geschäft.

Sie veranschlagen 58€ Handlungskosten für die gesammte Lieferung. Ihren Kunden gewähren Sie auch Skonto, in Höhe von 2% sowie einen Rabatt von 2%. Für Ihren Vertriebsmitarbeiter veranschlagen Sie eine Provision von 4%. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 19%.

Berechnen Sie mit Hilfe der Differenzkalkulation ob Sie Gewinn oder Verlust mit dieser Kalkulation machen und geben Sie den Wert des Gewinnes/Verlustes an.

Listeneinkaufspreis		€
- Rabatt	%	€
= Zieleinkaufspreis		€
- Skonto	%	€
= Bareinkaufspreis		€
+ Beschaffungskosten		€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		€
+ Handlungskosten		€
= Selbstkostenpreis		€
+ Gewinn	%	€
= Barverkaufspreis		€
+ Skonto (i.H.)	%	€
+ Provision (i.H.)	%	€
= Zielverkaufspreis		€
+ Rabatt (i.H.)	%	€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		€
+ USt.	%	€
= Bruttoverkaufspreis		€



## www.das-bastelteam.de/preiskalkulation/kalkulationssc hema/differenzkalkulation

QR-Code scannen für noch mehr Arbeitsblätter!

## Lösungen

Listeneinkaufspreis		2.625,00€
- Rabatt	0%	0,00€
= Zieleinkaufspreis		2.625,00€
- Skonto	4%	105,00€
= Bareinkaufspreis		2.520,00€
+ Beschaffungskosten		10,00€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		2.530,00€
+ Handlungskosten	2.29%	58,00€
= Selbstkostenpreis		2.588,00€
+ Gewinn	22,49%	582,01€
+ Gewinn = Barverkaufspreis	22,49%	582,01€ 3.170,01€ <b>↑</b>
	22,49%	
= Barverkaufspreis	,	3.170,01€↑
<ul><li>= Barverkaufspreis</li><li>+ Skonto (i.H.)</li></ul>	2%	3.170,01 <b>€↑</b> 67,45€
<ul><li>= Barverkaufspreis</li><li>+ Skonto (i.H.)</li><li>+ Provision (i.H.)</li></ul>	2%	3.170,01€ <b>↑</b> 67,45€ 134,89€
<ul><li>= Barverkaufspreis</li><li>+ Skonto (i.H.)</li><li>+ Provision (i.H.)</li><li>= Zielverkaufspreis</li></ul>	2% 4%	3.170,01€↑ 67,45€ 134,89€ 3.372,35€
<ul> <li>= Barverkaufspreis</li> <li>+ Skonto (i.H.)</li> <li>+ Provision (i.H.)</li> <li>= Zielverkaufspreis</li> <li>+ Rabatt (i.H.)</li> </ul>	2% 4%	3.170,01€ ↑ 67,45€ 134,89€ 3.372,35€ 68,82€
<ul> <li>= Barverkaufspreis</li> <li>+ Skonto (i.H.)</li> <li>+ Provision (i.H.)</li> <li>= Zielverkaufspreis</li> <li>+ Rabatt (i.H.)</li> <li>= Nettoverkaufspreis -&gt; Listenverk.</li> </ul>	2% 4% 2%	3.170,01€ ↑ 67,45€ 134,89€ 3.372,35€ 68,82€ 3.441,18€

Bei dem vorgegebenen Listeneinkaufspreis von 75,00€ und dem veranschlagtem Bruttoverkaufspreis von 117,00€ erzielen Sie mit Ihrer Kalkulation einen Gewinn von 22,49% (16,63€).