

# Pertamina BizNovation Program 2021

**Pertamina Biznovation Program** adalah program akselerasi bisnis-bisnis baru berbasis inovasi dengan target bisnis tersebut menghasilkan value dan menjadi kontributor pertumbuhan bisnis Pertamina Group.

## Apa syarat bisnis baru yang akan diakselerasi tersebut?

Bisnis tersebut harus memenuhi dua syarat berikut:

1. Memiliki muatan inovasi baik **teknologi** (hardware, software, proses) atau **business model**,
2. Diutamakan masuk ke dalam salah satu kategori bisnis: **energi bersih, energi terbarukan, dan petrochemicals**.

## Apa perbedaan dengan program pengembangan bisnis yang ada saat ini?

Pengembangan bisnis-bisnis berbasis inovasi dalam kategori tersebut saat ini masih memiliki tantangan besar khususnya dari sisi **kesiapan pasar, keekonomian, minimnya dukungan regulasi, atau perubahan teknologi yang cepat**. Maka harus digunakan pendekatan baru dalam **ekosistem khusus** yang mendukung bisnis ini hingga menemukan bentuk yang terbaik untuk tumbuh dan berkembang.

# Pertamina BizNovation Program 2021



Program ini terbuka bagi seluruh Perwira di seluruh Pertamina Group, **tanpa batasan PRL**



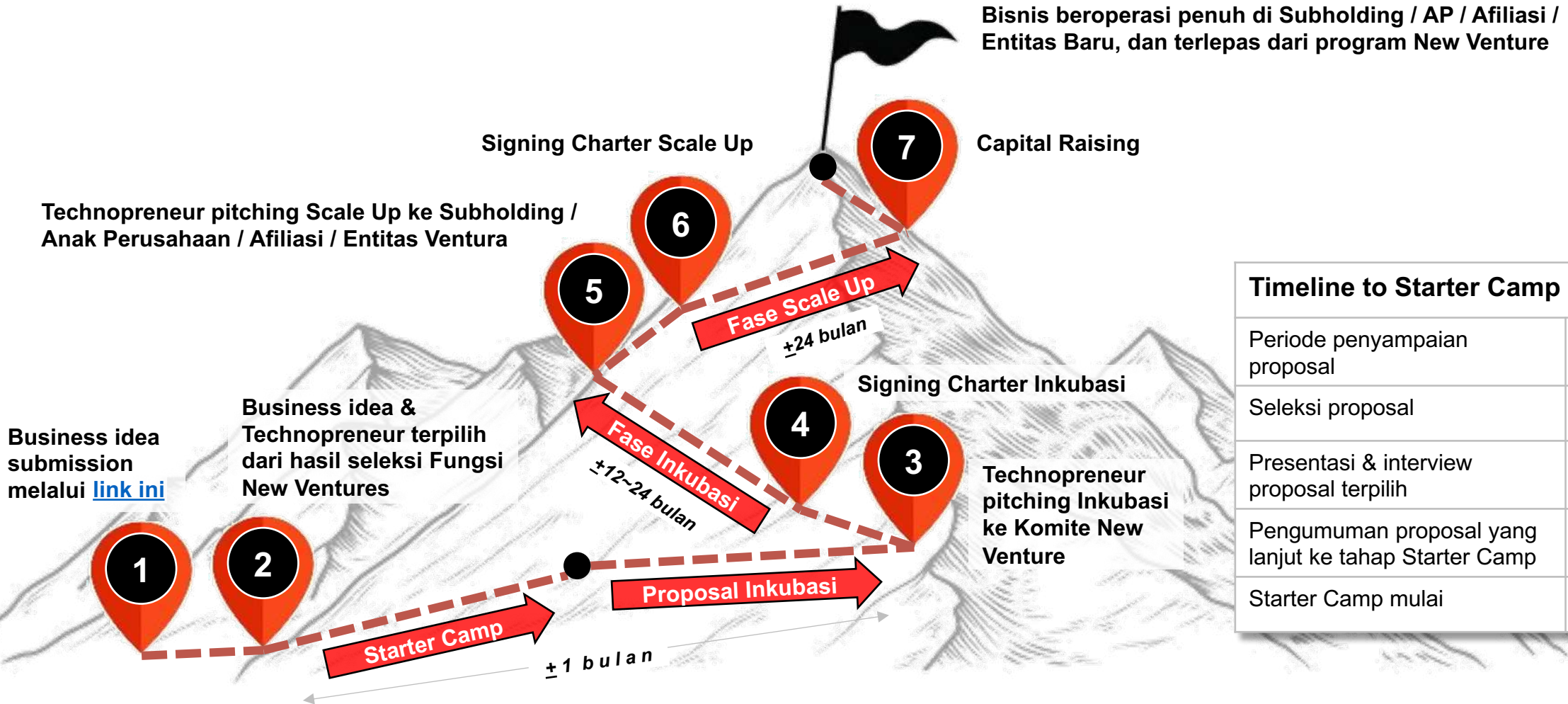
Hanya proposal terbaik yang akan berlanjut ke tahap **Starter Camp**



**Benefit** bagi Technopreneurs:

- ✓ Rangkaian program pengembangan kapasitas yang meningkatkan kapabilitasmu dalam bisnis dan technopreneurship
- ✓ Pendampingan oleh mentor & expert di bidang terkait, baik dari internal Pertamina Group maupun dari eksternal
- ✓ Akses pendanaan untuk mewujudkan bisnis berbasis inovasimu
- ✓ Kesempatan memperluas jaringan
- ✓ Kesempatan untuk mengekspresikan minat dan passion terhadap bisnis atau inovasi
- ✓ Kesempatan untuk memimpin bisnis yang dikembangkan, apabila lulus tahap Inkubasi dan Scale Up

# Journey of Pertamina BizNovation Program 2021



Timeline to Starter Camp 2021	
Periode penyampaian proposal	18 Jun~9 Jul
Seleksi proposal	12~30 Jul
Presentasi & interview proposal terpilih	2~13 Agt
Pengumuman proposal yang lanjut ke tahap Starter Camp	1 Sept
Starter Camp mulai	20 Sept



# Pengajuan Proposal Ide Bisnis

## Kategori bisnis yang diutamakan:

Energi bersih, energi terbarukan, dan petrochemicals

## Proposal ide bisnis terdiri dari 5 dokumen dalam format pdf (total maks. 10 MB):

1. **Ulasan Ide Bisnis**, yang berisi deskripsi ide bisnis, kesesuaian dengan kebutuhan pasar, kesesuaian dengan RJPP Pertamina Group, uraian produk dari sisi teknologi & unique added value, dan uraian inovasi produk/teknologi/model bisnis (maks. 3 halaman A4, font 11, spasi 1.5)
2. **Lean Canvas**
3. **Value Proposition Canvas**
4. **DRHS Technopreneur**
5. **Motivation Essay dari Technopreneur**, mengenai: **“Mengapa saya pantas menjadi founder Startup”** termasuk penjelasan pengalaman entrepreneurship baik di dalam maupun di luar lingkungan pekerjaan (apabila ada), background motivasi, dan aspirasi

## Dasar evaluasi proposal:

1. Kualitas ide bisnis berdasarkan Ulasan Ide Bisnis, Lean Canvas, dan Value Proposition Canvas
2. Tidak terdapat duplikasi terhadap produk/teknologi/model bisnis yang telah dimiliki Pertamina Group
3. Tingkat sinergi dengan bisnis Pertamina Group (apabila ada)
4. Kualifikasi Technopreneur (Founder): determinasi, fleksibilitas, kemampuan teamwork, inisiatif, dan eksekusi
5. Aspirasi pengembangan karir di Pertamina Group

# Template Lean Canvas

<b>PROBLEM</b> <i>List your top 1-3 problems.</i>	<b>SOLUTION</b> <i>Outline a possible solution for each problem.</i>	<b>UNIQUE VALUE PROPOSITION</b> <i>Single, clear, compelling message that states why you are different and worth paying attention.</i>	<b>UNFAIR ADVANTAGE</b> <i>Something that cannot easily be bought or copied.</i>	<b>CUSTOMER SEGMENTS</b> <i>List your target customers and users.</i>
	<b>KEY METRICS</b> <i>List the key numbers that tell you how your business is doing.</i>		<b>CHANNELS</b> <i>List your path to customers (inbound or outbound).</i>	
<b>EXISTING ALTERNATIVES</b> <i>List how these problems are solved today.</i>	<b>HIGH-LEVEL CONCEPT</b> <i>List your K for V analogy e.g. YouTube = Flickr for videos.</i>	<b>REVENUE STREAMS</b> <i>List your sources of revenue.</i>		
<b>COST STRUCTURE</b> <i>List your fixed and variable costs.</i>				

# Template Value Proposition Canvas

Business case example: Energy management through IoT and analytics



## Starter Camp dan Pitching

**Technopreneur dengan proposal terpilih mengikuti Starter Camp dengan materi utama:**

1. Startup business practices
2. Minimum awesome viable product
3. System thinking & problem solving

**Technopreneur menyusun proposal untuk Pitching Inkubasi**

**Technopreneur melakukan presentasi (Pitching) kepada Komite New Venture**

**Target keputusan:**  
Go/No Go kelanjutan ke tahap Inkubasi atas proyek yang diusulkan



# Charter Inkubasi dan Pelaksanaan Inkubasi

**Hanya proyek yang disetujui Komite New Venture dapat berlanjut ke tahap penandatanganan Charter Inkubasi**

1. Timeline proyek dan alokasi anggaran
2. Target Inkubasi dan Scale Up
3. Dukungan Subholding/AP/Afiliasi terkait dengan bisnis yang akan dikembangkan



## Pelaksanaan Inkubasi

Technopreneur melakukan pengembangan rintisan bisnis melalui proses build-measure-learn dalam rangka iterasi penyempurnaan prototype produk & pembuatan minimum viable awesome product (validasi produk), validasi customer & market, dan validasi model bisnis

## Mentoring & pendampingan on demand Expert **selama Program**

- Mentor teknis: spesifik teknologi produk yang dikembangkan
- Mentor business & commercial: praktisi Startup di bidang industri teknologi & energi
- On demand expert

## On demand Training **selama Program**

1. Business & market trend analysis
2. Project management
3. Innovation & technology management
4. Agile marketing management
5. Strategic management for Startup
6. Financial management for Startup
7. Economics of innovation
8. Business acumen
9. Agile operation management
10. Agile human capital management
11. Risk management
12. Business growth management



## Scale Up

**Hanya** proyek yang lulus tahap Inkubasi dapat berlanjut ke tahap penandatanganan Charter Scale Up

### Pelaksanaan Scale Up

Technopreneur memimpin implementasi operasi bisnis dalam ekosistem Subholding / Anak Perusahaan / Perusahaan Afiliasi / Entitas Baru

# Capital Raising

## Capital Raising

Penambahan modal kerja ke suatu Start Up baik melalui tambahan penyertaan modal baru dari pemegang saham eksisting, maupun pelepasan saham baru kepada Subholding atau AP atau Afiliasi

## Full Business Operation

Hanya Start Up yang berhasil lulus Scale Up dapat melakukan Capital Raising dan beroperasi penuh di Subholding / Anak Perusahaan / Afiliasi / Entitas Baru



## Perlu informasi lebih lanjut?

Hubungi via **chat M-Teams**:

[daniel.ahmad@pertamina.com](mailto:daniel.ahmad@pertamina.com)

[rhian.indradewa@pertamina.com](mailto:rhian.indradewa@pertamina.com)