CONTACT

+33783365606



khadija.benhaida.etu@univ-lille.fr



LinkedIn: Khadija BEN HAIDA



Liévin 62800, FRANCE

ABOUT ME

I am currently a student in the first year of the Master's program in Healthcare Business and Clinical Research, specialising in Healthcare Business, at the Faculty of Health Management and Engineering in Lille, widely known as ILIS.

SOFT SKILLS

- Teamwork
- Communication Skills
- Curious
- Disciplined
- Organised
- Adaptable

COMPUTER SCIENCE

Python coding

Office Pack

R Studio

LANGUAGES

French native language

Arabic C1

Spanish B1 +

BEN HAIDA KHADIJA

Looking for an internship abroad from **24/03/2025 to 14/08/2025** in **sales**, in the **medical application engineering** or in the **product management**'s field

EDUCATION

2024-2026

Master's program in Healthcare Business and Clinical Research, specialising in Healthcare Business

Faculty of Health Management and Engineering, Lille

2021-2024

Bachelor in Health Management and Engineering, Biomedical Engineering specialisation (with honours)

Faculty of Health Management and Engineering, Lille

2019-2021

Intensive one-year university foundation course preparing for the competitive entrance examination to study Medicine

University of Medicine Henri Warembourg, Lille

2018

Scientific Baccalaureate, equivalent to 'A' levels in Mathematics, Further Mathematics and Physics (passed with distinction) Henri Darras High School, Liévin

2016

Cambridge English Language Assessment (English Certificate)

PROFESSIONAL EXPERIENCES

14/04/2024-07/06/2024

Biomediga, Villeneuve d'Ascq (France)

Internship in the field of radiation protection (sales assistant):

- -Training on radiation protection products
- -Prospecting + customer advisor + follow-up of appointments
- -CRM updates

23/10/2023-15/12/2023

Deyna, Haubourdin (France)

Internship in Health Commercial Engineering (sales assistant):

- -Knowing and analysing customer typology
- -Summarising the strengths/weaknesses of the product offer
- -Developping the network of new customers
- -Understanding the sales price development processes

17/04/2023-09/06/2023

Seclin-Carvin Hospital Group, Seclin (France)

Internship in hospital biomedical engineering:

- -Management of a purchase and maintenance files
- -Comparative study of Thulium lasers

CONTACT



+33783365606



khadija.benhaida.etu@univ-lille.fr



LinkedIn: Khadija BEN HAIDA



Liévin 62800, FRANCE



Permis B

A PROPOS DE MOI

Je suis actuellement en première année de Master Healthcare Business et Recherche Clinique (spécialité Healthcare Business) au sein de la Faculté d'Ingénierie et de Management de la Santé à Lille (très connue sous le nom d'ILIS).

SOFT SKILLS

- Travailler en équipe
- Aisance orale
- Curieuse
- Rigoureuse
- Méthodique
- Adaptable

INFORMATIQUE

Initiation codage Python

Pack Office

R Studio

LANGUES

Français ----

langue natale

Arabe

—

C1

Anglais Espagnol

B2 + -> C1 B1 +

BEN HAIDAKHADIJA

A la recherche d'un stage du 24/03/2025 au 14/08/2025 dans le domaine de l'ingénierie commercial, de l'ingénierie d'application ou du product management

FORMATION

2024-2026

Master Healthcare Business et Recherche Clinique Faculté d'Ingénierie et Management de la Santé, Lille

2021-2024

Licence Sciences pour la Santé, option Ingénierie Biomédicale (mention bien)

Faculté d'Ingénierie et Management de la Santé, Lille

2019-2021

Concours de Première Année Commune aux Etudes de Santé (PACES)

Faculté de médecine Henri Warembourg, Lille

2018

Obtention du Baccalauréat Scientifique, spécialité mathématiques, option Européenne Anglais (mention très bien)
Lycée Henri Darras, Liévin

2016

Obtention du Cambridge English Language Assessment (English Certificate)

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

15 avril-07 juin 2024

Biomediga, Villeneuve d'Ascq

Stage dans le domaine de la radioprotection :

- -Formation sur les produits de radioprotection
- -Prospection + conseiller la clientèle + suivi des RDV
- -Mise à jour du CRM

23 octobre-15 décembre 2023

Devna, Haubourdin

Stage en ingénierie commerciale de la santé :

- -Connaître et analyser la typologie de clientèle
- -Synthétiser les forces/faiblesses de l'offre produit
- -Développer le réseau de nouveux clients
- -Maîtriser les processus d'élaboration du prix de vente

17 avril-09 juin 2023

Groupe Hospitalier Seclin Carvin

Stage dans le domaine de l'ingénierie biomédicale hospitalière :

- -Gestion d'un dossier d'achat et de maintenance
- -Etude comparative de Lasers Thulium

2020-2024

Cours particuliers de mathématiques donnés aux élèves en difficulté