



L'intelligence artificielle au service de la Biologie Médicale



EL Missaoui Imane
M2 Data science en santé

Plan

01 - Introduction et Histoire

02 - Gouvernance

03 - Identification du marché

04 - Valorisation des données de santé

05 - Stratégies de développement

06 - Conclusion

01 - Introduction et Histoire



"Alexandre Guenoun, fondateur de Kiro(ex-Byond), a étudié à l'ESSEC et à l'Université de Berkeley où il a développé un intérêt pour l'intelligence artificielle et la santé. Il décide de rentrer en France et de s'installer à Marseille pour créer Kiro avec Romain Serres , ingénieur, diplômé des Arts et Métiers et de la Columbia University."



MedTech



Paris(Headquarters), Marseille



11-50 salariés



Missions

01

Constuire une biologie plus compréhensible, personnalisée et pertinente pour le bien des patients

02

Améliorer les interactions entre les laboratoires, les professionnels de santé et les patients



LES LABORATOIRES DE BIOLOGIE

- Assurer l'expertise pour le diagnostic et la prévention
- Dégager du temps médical pour la prise en charge
- Offrir un accompagnement et des conseils personnalisés
- Diminuer les coûts de fonctionnement et administratifs
- Améliorer l'expérience patients et professionnels de santé



LES PROFESSIONNELS DE SANTÉ

- Travailler de manière plus sûre, plus rapide et plus efficace
- Augmenter le temps médical
- Libérer du temps administratif et de secrétariat
- Bénéficier de l'expertise du laboratoire
- Proposer une nouvelle expérience de suivi aux patients



LES PATIENTS

- Fournir un accès simple et moderne aux résultats
- Améliorer la compréhension de leur santé
- Encourager et suivre la prévention et la prise en charge
- Profiter de services personnalisés offerts par le laboratoire
- Accéder à une meilleure expérience du parcours de soins

Produits et Services proposés :

5M d'utilisateurs



150 000 utilisateurs mensuels réguliers

+27M comptes rendus/jour

Hopitaux et cliniques



230 sites

Accès simple et direct

Zéro papier

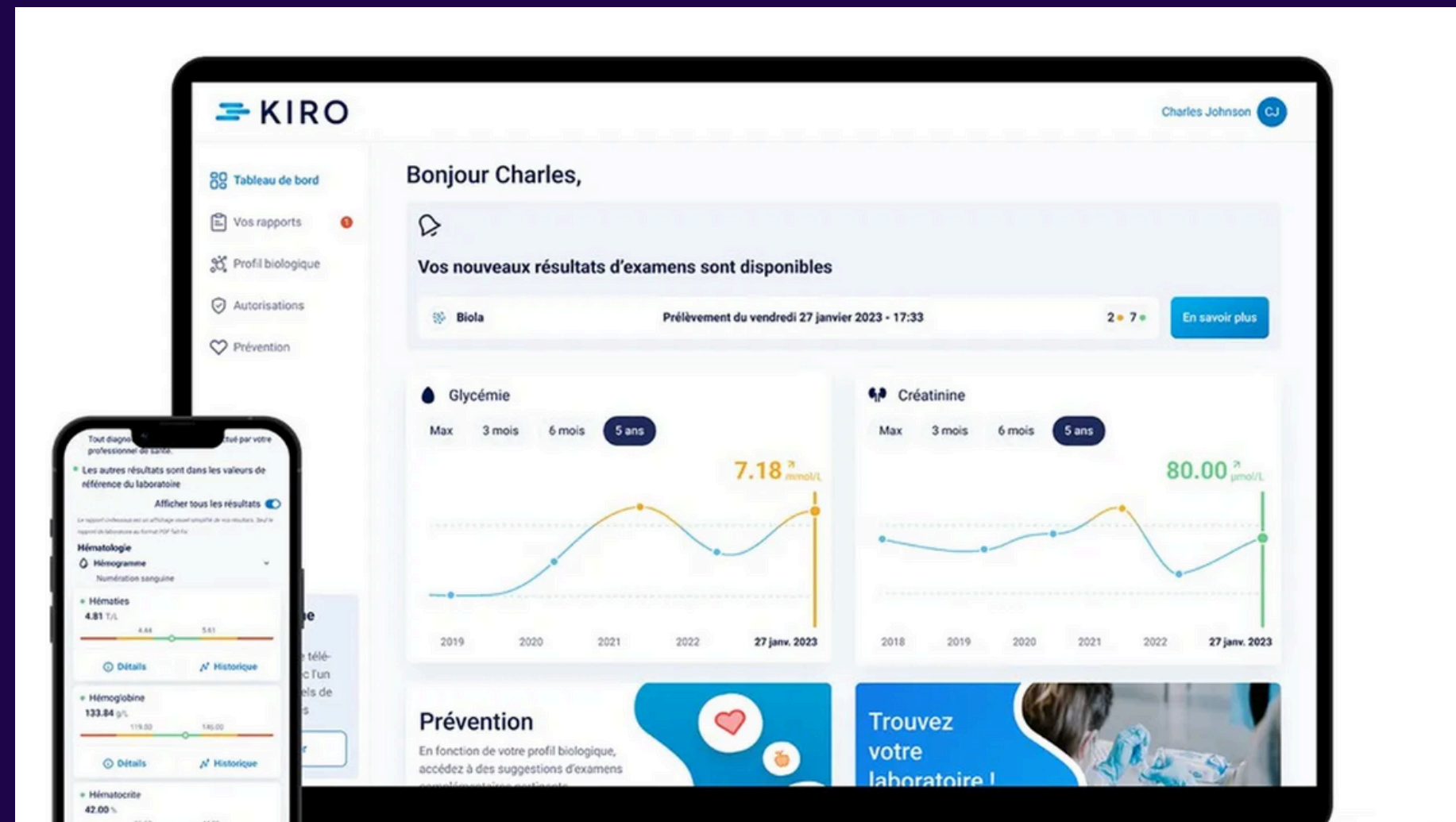
Solution validée
médicalement et
certifiée CE

Disponible partout

Interopérabilité

Design ergonomique

Informations
personnalisées



Résultats 100% en ligne

Prise en main rapide

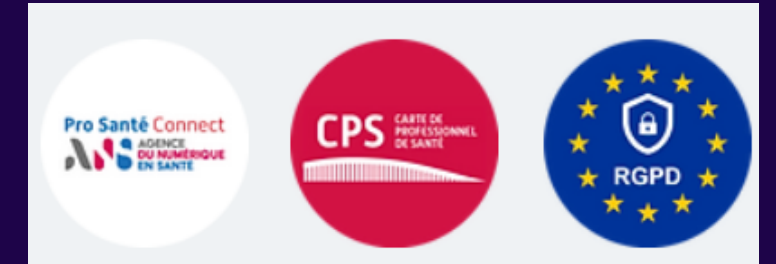
Sécurité et
confidentialité

02 - Gouvernance

Plateforme sécurisée



- Marquage CE et statut de DM (classe IIa)
- Répond aux exigences réglementaires du MDR [Medical Device Regulation, NDLR, RGPD]
- Données stockées via des serveurs agréés HDS



Direction



Alexandre Guenoun, Co-Fondateur et PDG

EQUIPE DE TRAVAIL

Complémentarité entre les co-fondateurs, équipe multidisciplinaire

PARTENAIRES

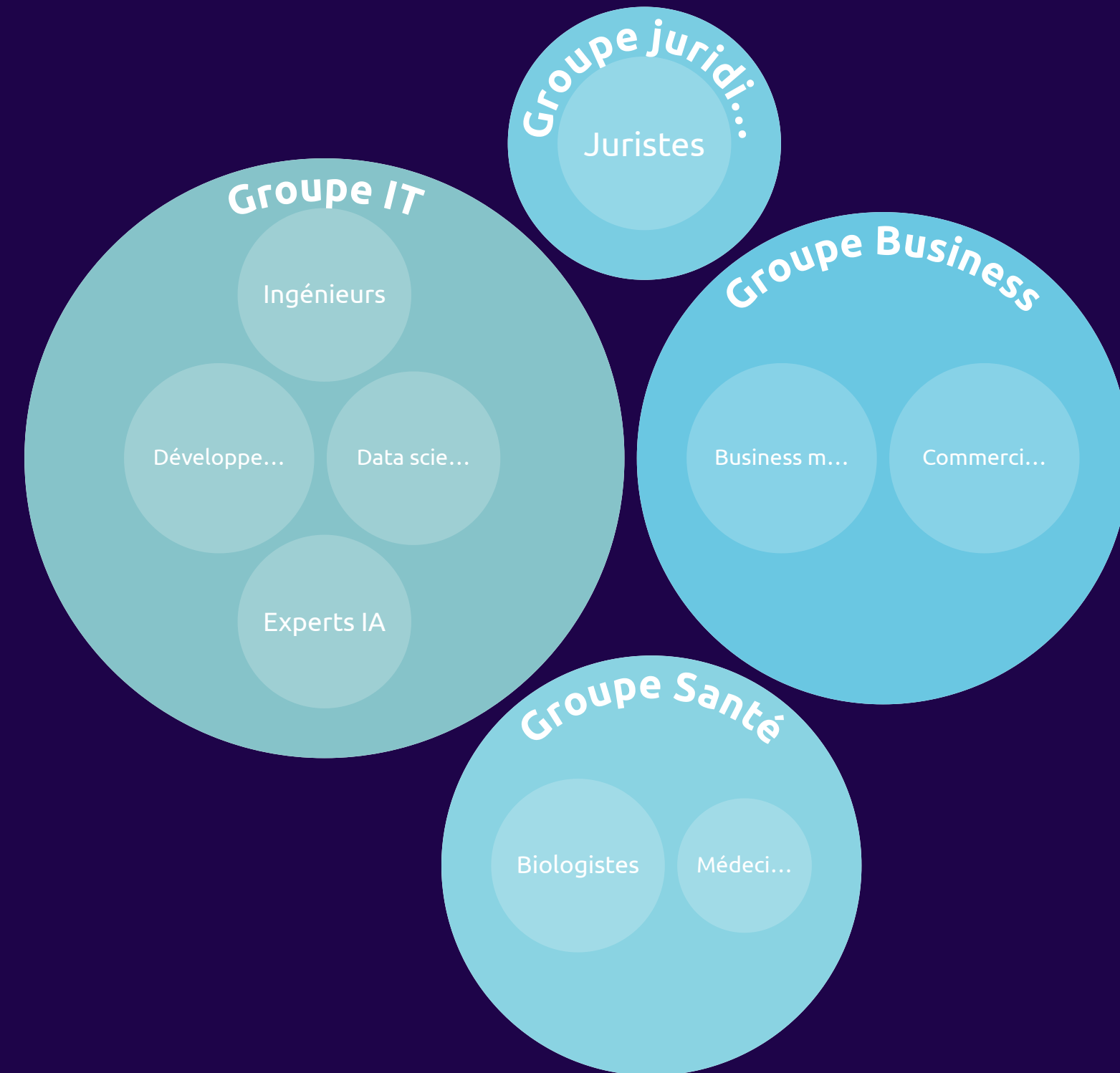
Partenariats stratégiques avec des acteurs clés de la santé (Modèle B2B)

ORGANISATION

Organisation efficace en mettant l'accent sur les employés, les produits et les profits, dans cet ordre

VALEURS

L'épanouissement, la vision, la mission et la résilience.



03 - Identification du marché



Une levée de fonds de 2,5 M€ en octobre 2019

Une levée de fonds de 13,8M€ en 2023 afin
de poursuivre le développement de son
logiciel



Multiple sources
de financement
pour Kiro :

INVESTISSEURS INDIVIDUELS

Entrepreneurs et des
business angels européens
et américains.

FONDS D'INVESTISSEMENT

Sofinnova Partners,
Bpifrance, Kurma Partners
et Propulia Capital.

Une interface payante dédiée aux professionnels de santé, leur fournissant des recommandations d'aide au diagnostic et de conseils sur la prescription.

Sources de revenu



Des contrats d'abonnement avec des laboratoires d'analyse

Modèle B2B

Coût d'accès à l'interface pour les professionnels de santé

Modèle de tarification

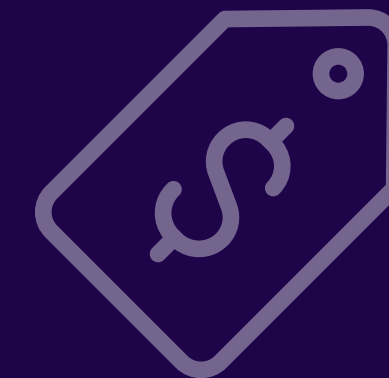


Abonnement mensuel ou annuel pour les laboratoires d'analyses médicales

Concurrents



Fondée en 2022

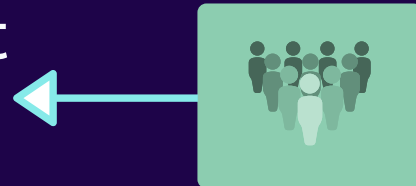


➡ La start-up n'a pas encore atteint la rentabilité et ne souhaite pas communiquer sur son chiffre d'affaires.

04 - Valorisation des données de santé

"Kiro a intégré l'expertise des médecins dans une plateforme grâce à un modèle d'intelligence artificielle basé sur des algorithmes de machine et deep learning entraîné sur plus de 26 millions de comptes rendus de biologie médicale"

Données biologiques et cliniques des patients



Interprétation des données personnalisées

IA : machine learning et deep learning



Innovation

Analyse des données par des algorithmes



Analyse rapide et efficace

Sécurité et confidentialité



Ethique



DONNEES PATIENTS

05 - Stratégies de développement de l'entreprise

1. Partenariats stratégiques

- Unilabs France, l'Hôpital Américain de Paris et le réseau de laboratoires et d'hôpitaux partenaires, etc

2. Expansion géographique

- En France et à l'international, en particulier en Europe et aux États-Unis.

3. Développement de la technologie

- R&D pour améliorer sa technologie d'intelligence artificielle et élargir sa gamme de produits et services.

4. Recrutement des talents

- Doubler ses effectifs d'ici la fin 2023, pour atteindre les 50 collaborateurs à horizon 2024.

Autres stratégies de développement

Interne

Confidentialité différentielle + autres méthodes pour mieux sécuriser les données des patients.



Renforcera la confiance des patients et des partenaires de Kiro dans la sécurité de leurs données.

Externe

S'associer à des entreprises de télémédecine pour offrir des services de suivi à distance



Améliorera le parcours patient surtout pour les patients atteints de maladies chroniques

06 - Conclusion

| | | |
|--|----------|--|
| Forces <ul style="list-style-type: none">• Technologie d'IA avancée pour l'interprétation des données médicales• Plateforme accessible en ligne sans installation d'application ou de logiciel• Solution validée médicalement et certifiée• Vérifications permanentes des performances algorithmiques | | Faiblesses <ul style="list-style-type: none">• Dépendance à la qualité et à la quantité des données médicales disponibles• Risques liés à la protection des données médicales |
| | S | W |
| Opportunités <ul style="list-style-type: none">• Demande croissante pour des outils d'interprétation des données médicales• Expansion potentielle sur les marchés internationaux• Collaboration avec d'autres acteurs de la santé pour élargir l'offre de services• Développement de nouvelles fonctionnalités pour répondre aux besoins des patients et des professionnels de santé | O | T |
| | | Menaces <ul style="list-style-type: none">• Changements réglementaires dans le domaine de la santé et de la protection des données• Risque de perte de confiance des patients et des professionnels de santé en cas de violation de données• Concurrence accrue de la part des acteurs établis et des nouvelles startups dans le domaine de la santé numérique. |

Merci pour votre
attention

