

وفي ضوء هذه الحاجة فقد رأت إدارة البنك أن هناك حاجة لتوسيع نطاق المراجعة على أساس تخفيض النسبة للعمليات القصيرة الأجل وزيادتها في العمليات الطويلة الأجل. هذا مع العلم أن الأرباح التي يحسبها التجار في البضائع المباعة تزيد وتنقص تبعاً لسرعة تصريف البضاعة نفسها، ففي حين يكفي تاجر المواد الغذائية مثلاً بنسبة ربح متواضعة في حدود 4%، نجد تاجر المعدات لا يكفي بربح يقل عن 30% بسبب اختلاف طبيعة تصريف البضاعة وسرعة دورانها في السوق.

Fatwa

According to the Shari'ah, it is lawful to apply a scale of direct proportion on profits that is based on the payment period and the nature of the goods to be sold. This, however, is provided that the "purchase pledger" knows how much profit he will have to pay for.

This fatwa is based on the following considerations:

1. A fundamental requirement in any murabahah sale is that the profit be known by both seller and purchaser.
2. It is not a condition in murabahah sales that the price be paid in cash. In other than cash sales, the transaction will be subject to the rulings regarding credit sales.
3. It is the opinion of the jurists that if a seller says to a purchaser, "I will sell you this commodity right now for either ten in cash or fifteen on credit, whichever you choose," the sale will be valid.
4. Scholars have noted that in murabahah sales the profit is considered in respect of the capital, and in credit sales profit is considered in respect of the return for the commodity and the credit period.
5. In his *fatawa*, Ibn Taymiyah stated that customary practices (in the marketplace) are *prima facie* lawful; and that sales, gifts, leases, and the like, where people need to deal with one another, are customary practices and that nothing in these dealings is prohibited unless specifically mentioned as unlawful by the Shari'ah.

يمكن تطبيق مقياس التناسب الطردي في الأرباح، تبعاً لطول مدة التسديد اللازمة للأمر بالشراء. وذلك بناء على النقاط التالية:

1. يشترط في صحة المراجعة أن يكون الربح معلوماً للبائع والمشتري