需求分析：

1. 管理功能：商业客户需要能够管理其车辆的信息、订单和账单。商业客户需要一个易于使用的管理面板。这个面板需要展示关键信息，例如车辆数量，预订情况和租金收入等等。同时，为了方便管理，商业客户还需要能够添加、修改和删除车辆信息。

2. 租金控制：商业客户通常有不同的租金策略，例如短期租金、长期租金和预付款折扣等。为了迎合不同的需求，商业客户需要一个支持灵活租金设置的平台。商业客户可以根据自己的需求自定义租金计划，并为客户提供相应的优惠政策。

3. 车辆跟踪：商业客户需要了解其车队的状态，包括车辆位置、里程数、油耗、故障警报等等。商业客户需要一个可视化的地图界面，展示所有车辆的位置信息和当前状态。商业客户还可以通过这个界面查看车辆历史轨迹，帮助他们更好地管理车队和接待客户。

4. 保险管理：商业客户需要确保其车辆在出行过程中得到充分的保障。商业客户需要平台通过提供标准保险计划或协助客户购买保险来达成这个目标。此外，还要确保相关的保险条款清晰可见，商业客户可以提供必要的建议以保护他们的利益。

1. 支付和结算：商业客户需要一个安全、简单且透明的支付和结算系统，以便及时完成租金付款和结算流程。商业客户需要平台提供多种支付方式，例如信用卡、银行转账等。

6. 数据分析：商业客户需要从平台获取车辆数据，以便更好地了解车队的使用情况和出行趋势。商业客户需要平台提供数据可视化工具来帮助客户理解和分析这些数据。例如，通过分析车辆使用的时间、路线、油耗等因素，商业客户可以优化车队的运营效率，从而节省成本并提高客户满意度。

根据上面的需求分析，我们可以进一步设计出租车平台B端的功能。

1. 管理功能

- 仪表盘：提供商业客户管理车辆、订单和账单的集中化视图。

- 车辆信息：允许商业客户添加、修改和删除车辆的基本信息，例如品牌、型号和车牌号等。

- 订单管理：允许商业客户查看车辆预订信息，包括预订时间、租赁时长和费用等。

- 费用报告：生成并展示租金收入、奖励和折扣等数据和统计信息。

2. 租金控制

- 租金计划：允许商业客户自定义不同类型的租金策略，例如短期租金、长期租金和预付款折扣等。

- 政策设置：允许商业客户设置优惠政策，例如特定车辆类型或用户群体的折扣优惠等。

3. 车辆跟踪

- 地图界面：提供车辆实时位置和当前状态的可视化地图界面。

- 历史轨迹：允许商业客户查看车辆过去几天或几周内的历史轨迹。

- 故障警报：向商业客户提供车辆故障警报，通知他们需要进行维修或更换。

4. 保险管理

- 标准保险计划：向商业客户提供标准的保险计划，确保车辆在行驶过程中得到充分保障。

- 协助购买保险：协助商业客户购买适当的保险计划。

- 保险条款：展示清晰的保险条款和注意事项，以保护商业客户的权益。

5. 支付和结算

- 多种支付方式：提供多种支付方式，例如信用卡、银行转账等。

- 安全加密技术：采用安全加密技术和多层验证程序来保证交易的安全性。

- 透明的费用报告：提供透明和详细的费用报告，包括租金、奖励和折扣等信息。

6. 数据分析

- 数据可视化工具：提供数据可视化工具，帮助商业客户理解和分析车队数据。

- 定制报告：根据商业客户的需求生成定制化的报告，例如车队使用时间、里程数、油耗等数据。