

让士力架变成习惯

张可心 朱欣如 王义玲

月录

- > 背景介绍
- > 如何解决"真正的"饥饿
- ➢ 产品细节
- > 产品规格 及 包装概念设计
- > 主打新品策略
- > 更多玩法策略
- 产品优劣势分析

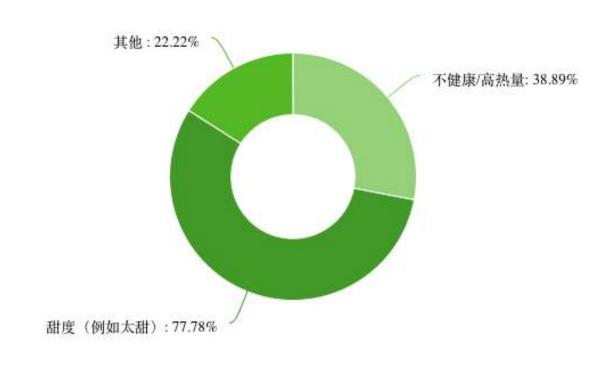
背景

社会状况

- 上班族和学生党日益繁忙
- 快速补充能量、解决饥饿的需求增加

生活方式的改变

- 追求低糖、低卡的健康生活的
- 重视膳食均衡、维生素的补给
- 好奇心爆棚,乐于尝试新鲜事物



问卷调查显示 图1

食品产业的发展趋势

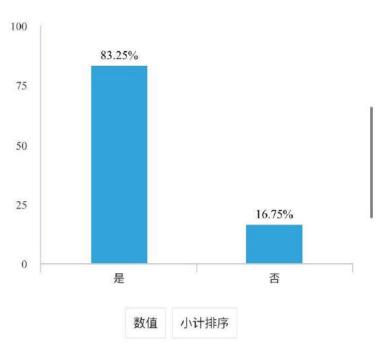
- 巧克力健康、功能化升级趋势以来 (来自 Foodaily每日食品 公众号文章)
- 吃的美丽:通过饮食来改善外表(来自 独家解析Innova 2020 食品行业趋势)

第8题:

如果是巧克力是低脂少糖,并且带有一定的机能(如含有每日维生素,高纤维,含蛋白质),是否 更 愿意购买? [单选题]

选项♦	小计令	比例
是	164	83.25%
否	33	16.75%
本题有效填写人次	197	





问卷调查显示 图2

如何解决"真正的"饥饿

什么是真正的饥饿?

真正的饥饿不只是身体上的饥饿感,也是精神上所需要填补的空缺。饥饿是胃给予人的饥饿信号,是身体每日所需维生素的补充,也是我们需要被满足的好奇心。

我们的新品就能解决"真正的"饥饿!

如何解决真正的饥饿:

- 产品低卡、低糖
- 补充身体每日所需维生素
- 多种吃法——可冲泡、可捏碎、可直接咬



产品细节

产品名称及口味

燕麦巧克花生碎棒 系列 - 6 款

甜心草莓: 草莓碎+ 燕麦花生碎巧克力

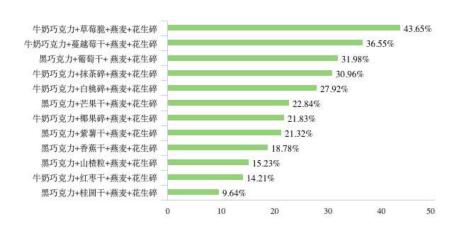
清新抹茶: 抹茶碎+ 燕麦花生碎巧克力

诱惑白桃: 白桃碎+ 燕麦花生碎巧克力

玲珑葡萄: 葡萄干+ 燕麦花生碎巧克力

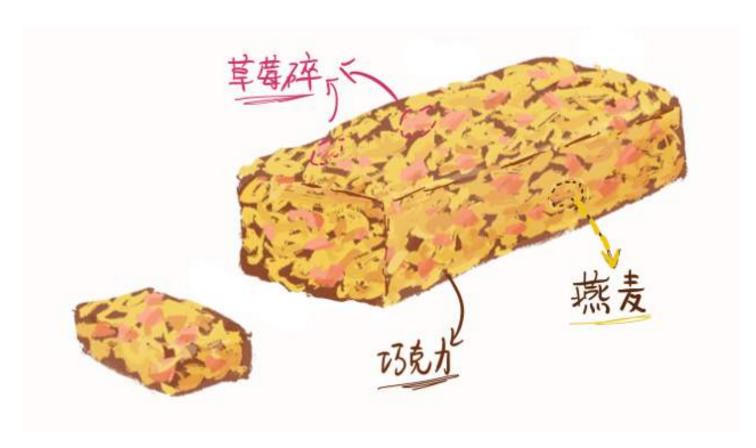
养生紫薯: 紫薯碎+燕麦花生碎巧克力

酸甜莓莓: 蔓越莓干+ 燕麦花生碎巧克力



口味问卷调查显示 图1

产品外观示意图



以产品甜心草莓为例

• 注:不同口味成分大体相同 只是替换 草莓碎

产品细节

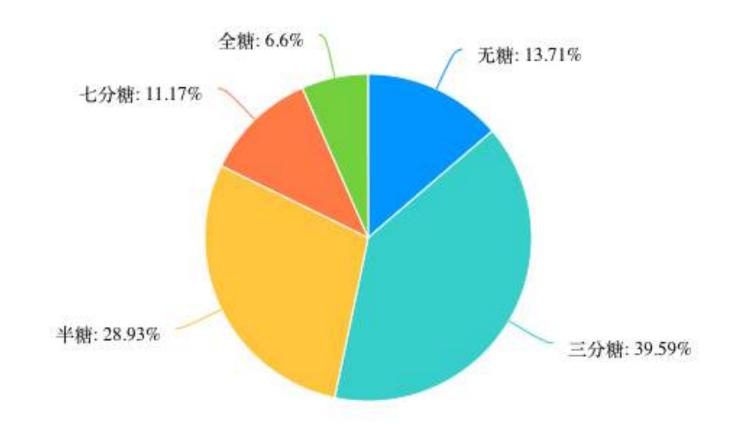
产品口感及甜度

- 硬度是中等, 燕麦口感使其松脆
- 可以像即食方便面那样捏碎的程度
- 糖度参考奶茶30%糖的程度

产品主要成分

达到低卡、低糖、低热量、高纤维、富含维生素及蛋白

- 燕麦,花生碎,士力架巧克力
- 水果碎(根据不同产品水果有所变动)
- 维生素C, 维生素B组 以及人体所以微量元素
- 高纤维
- 富含蛋白质



糖度调查图1:三分糖最受欢迎

产品规格及包装概念设计

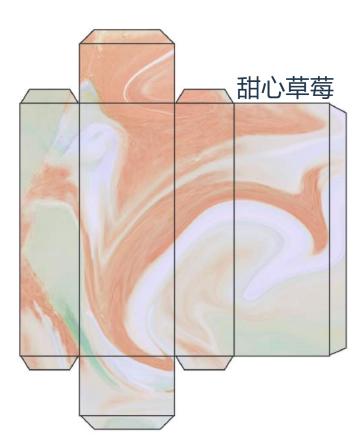
产品大小:长宽高

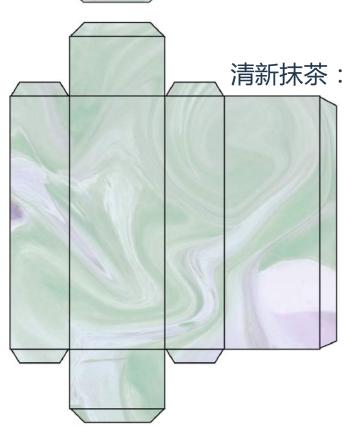
食品本身维度 8.5cm * 3.2 cm * 2 cm

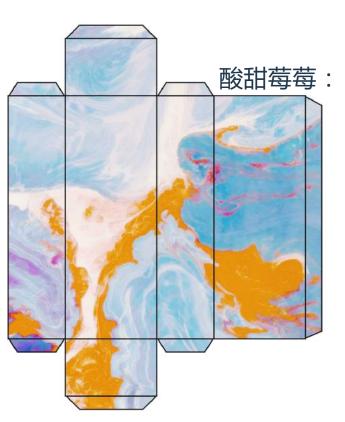
有包装之后维度 9 cm * 3.7 cm * 2.5 cm

最终大包装维度 10.5 cm * 27.5cm * 19 cm

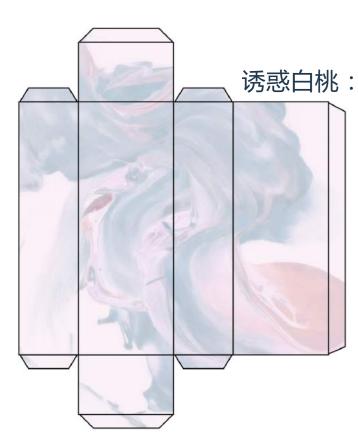
产品重量:30 g

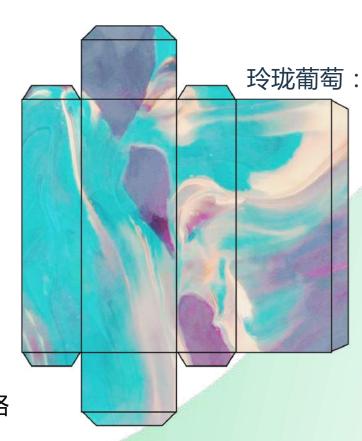












主打新品策略

脑洞大开

• 健康Tips:新品包装内附带每日健康激励金句

• 口味不重样:提供七天不同口味,每天都有新期待

• 抽限定口味盲盒:限定口味随机抽取,满足你的收藏癖

目标人群

- 想吃健康、低卡巧克力
- 想吃有趣的巧克力
- 需要在繁忙生活中快速补充能量
- 需要补充营养又害怕蛀牙的小朋友

定价策略

• 七天组合装售价:59.99元

• 单价:8.99元

限定口味清单

- ○樱花
- ○桂圆
- ○芒果
- 红枣
- 西瓜

0



更多玩法策略





盲盒抽取

• 与Sonny Angel合作,制作士小架形象天使

Cheat Day

推出网红麻薯士力架新品

电竞联动

- 与绝地求生合作,游戏中随机掉落"士力架能量棒"补给包
- 与英雄联盟合作 出士力架不同颜色皮肤

季节限定

春季:樱花限定

夏季:西瓜限定

秋季:回忆系列

• 冬季:圣诞限定



产品优劣势分析

生活理念

• 低卡、低糖的产品更加符合当代 人健康生活的消费观念



- 口味丰富,消费者拥有更多选择
- 特别推出"网红麻薯士力架",热门话题预定
- 多种合作渠道、未来多种可能性



方便快捷

- 尺寸适中,方便随身携带
- 百变DIY吃法,方便食用。

潜在问题

- 根据调查结果显示,大部分人购买或食用巧克力产品的频率较
- 市场上谷物类、巧克力类产品众多