

Révolutionner le marketing de réseau grâce à la blockchain



Notice d'information simplifiée V1.1

Où en est Na	atesis ?
Une idée	X MVP/Pre-revenues Validation marché Croissa
Le marché d	le Natesis :
X Software/S	Saas Services Ecommerce Autre
\ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \	
X B2B	B2G C2C B2C B2B2C





SNTS

- Secteur : conception et commercialisation de compléments alimentaires haut de gamme
- CA 2021:1200 000€
- Marge brute: 80%

Fort du succès de notre activité de développement de compléments alimentaires à travers la chaîne de distribution spécialisée (magasins BIO, vente en ligne), nous souhaitons développer une activité de marketing de réseau et donner la possibilité à chacun d'accéder à un complément de rémunération en fonction de ses capacités à commercialiser nos produits.

"Nous levons 1M€ pour mener à bien notre projet de diversification." - Quentin David CEO

Notre ambition

Révolutionner le marketing de réseau par le déploiement d'une application basée sur la technologie blockchain.

Financer son développement et la commercialisation des produits NATESIS et du jeton \$NTS.

Permettre une croissance exponentielle du nombre d'affiliés

Organiser la production et la logistique pour répondre à la demande toujours plus dense.

Déployer un écosystème "Marketplace" unique de marketing de réseau dont les principales fonctionnalités sont :

- Un système de pilotage précis de la vente des produits Natésis par les affiliés et de leurs commissions versées,
- Une interface de gestion certifiée numériquement (traçabilité des ventes et des produits),
- Recrutement et animation de la force de vente,
- Formation continue "conseils produit" e-learning,
- Mise à disposition de contenus d'aide à la communication produit favorisant le growth hacking,
- Des reportings accessibles en temps réel,
- Des classements et challenges incentives intelligents,
- Un système de rémunération basé sur un stablecoin en euro,
- Une conversion in-app des jetons des affiliés en produits Natésis ou en euro.
- Une gestion de la fidélité et de l'affiliation récompensée.



Levée de fonds : 1M€

Deux jetons en fonction de vos objectifs

LEVÉE 30.0% **RÉSERVE** 65.0% ÉQUIPE 5.0%

Jetons COURT TERME

1 \$NTS SHORT 0.10€

vestissement minimum : non Liquide SPOT et OTC : oui

Jeton LONG TERME

1 \$NTS LONG

Eligible PRP, SPOT et OTC après 36 mois Ticket minimum : 10 000 euros Le \$NTS est un jeton utilitaire déflationniste basé sur un Plan de Rachat Permanent (PRP) des ordres de vente sur le marché au comptant (SPOT) d'IBEx, à hauteur de 20% de notre chiffre d'affaires.

Une augmentation du prix du \$NTS est attendue car la moitié des jetons rachetés sera immédiatement détruite. L'autre moitié sera remise en réserve.

L'allocation de l'équipe est verrouillée 36 mois à partir du premier PRP.

Roadmap

T4 2022 Recrutement des prescripteurs

T4 2022 **Vente VIP** \$NTS LONG T1 2023 **Début PRP** 20% Chiffre d'Affaires

2023 Vente publique* \$NTS LONG et SHORT

(*) s'il reste des jetons

L'Équipe



Ouentin DAVID Président



Christophe Kapusta Conseiller



Arnaud Fransioli



Xavier Sartoris Conseiller

Philippe Corbin

Directeur général groupe Castel Maroo



Ilaria Pretto pharmacie



Nicolas Legland





Helene Maudouit Conseillère Docteur en médecine nutritionniste

À propos de nous

Entreprise basée en France, créée en 1999. L'actuel dirigeant Quentin David a repris l'activité en 2019.

Natesis distribue ses produits en France et en Italie. Nos produits sont principalement BIO et VEGAN d'une qualité visant l'excellence dans le choix de nos ingrédients.

Les principes actifs sélectionnés pour leur efficacité sont reconnus en phytothérapie traditionnelle et/ou bénéficient d'études cliniques.

Contact

Quentin David quentin@natesis.com

natesis.com