



Faire gagner de l'argent aux artisans  
par l'innovation technologique.

Notice  
d'information  
simplifiée V1.1



#### Où en est Boby ?

☐ Une idée ☒ MVP/Pre-revenues ☐ Validation marché ☐ Croissance

#### Le marché de Boby :

☒ Software/Saas ☐ Services ☐ Ecommerce ☐ Autre

☒ B2B ☐ B2G ☐ C2C ☐ B2C ☐ B2B2C

☒ France ☐ Europe ☐ Monde

AA+

1000%



opéré par

IBEx



Le véritable couteau-suisse "pour les nuls" en techno

Boby.net va devenir la plateforme de facturation et de productivité préférée des artisans du secteur du bâtiment. Ils vont y réaliser leurs devis, facturation, plan de réalisation des travaux et même leur communication.

**"Nous sommes pour les professionnels du bâtiment, ce que Doctolib est aux professionnels de la santé."** - Aurélien REY

CEO et fondateur



## En résumé

**Raison d'être :** devenir le leader sur le marché de la digitalisation des entreprises du BTP,

**Marché :** 27 millions d'utilisateurs en Europe dont 2 millions en France,

**Opportunité :** 1er juillet 2024 obligation facture électronique,

**Maturité :** nous réalisons déjà du chiffre d'affaires et avons déjà levé 1M€ en 2022 sur les 2M€ recherchés.



## Notre objectif

Augmenter le chiffre d'affaires de nos clients en transformant leur manière de travailler :

- **Une offre complète et disruptive**  
dédiée au secteur du bâtiment permettant des gains de productivité et une augmentation de chiffre d'affaires,
- **Des conditions de travail améliorées**  
avec des rendez vous qualifiés, devis automatisés, facturations et relances programmés, suivi comptable,
- **Un rôle social**  
en rendant accessible à tous des outils aussi performants que ceux des grands groupes,
- **Une optimisation de la trésorerie**  
avec les avances de factures instantanées et une solution d'encaissement embarquée sur mobile.

## Emploi des fonds levés

Les fonds levés au travers du jeton **\$BOBY** serviront au déploiement des futures fonctionnalités de la plateforme Boby.net et à la création d'un écosystème performant grâce à sa communauté.

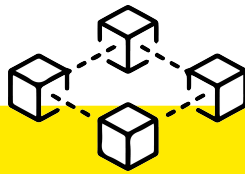


**\$Boby**



### Data Integration et intelligence artificielle

- tableau de bord interactif de l'activité
- devis et de facturation connectée à la base Insee
- pré-devis réalisés par les prospects chiffrant leur projet eux-mêmes grâce à l'intelligence artificielle de notre plateforme
- planificateur de chantier intelligent



### Blockchain de traçabilité

- une approche d'affacturage web3 permettant un règlement instantané de l'artisan financé par la communauté \$BOBY
- un financement accéléré des certificats d'économie d'énergie des entreprises RGE/Qualibat



### Nos offres clés en main

- facturation et suivi des relances automatisés
- pack digital "tout compris" pour booster la visibilité et le chiffre d'affaires
- suivi temps réel des coûts moyens pratiqués par le secteur via notre "Argus du BTP"
- marketplace intégrée de fourniture de matériaux à prix négocié

## OBJECTIF DE LA LEVÉE DE FONDS EN JETONS : 1M€

100M de jetons

**Une LEVÉE, deux jetons**  
en fonction de vos objectifs

#### Jeton COURT TERME

1 \$BOBY SHORT

**0,1€**

Eligible PRP : tout de suite  
Investissement minimum : non  
Liquide SPOT et OTC : oui

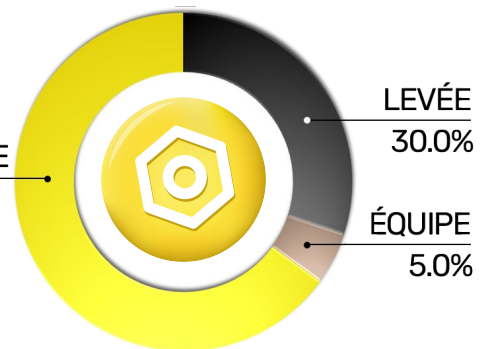
#### Jeton LONG TERME

1 \$BOBY LONG

**0,05€**

Eligible PRP, SPOT et OTC  
après 36 mois  
Ticket minimum : 10 000€

RÉSERVE  
65.0%



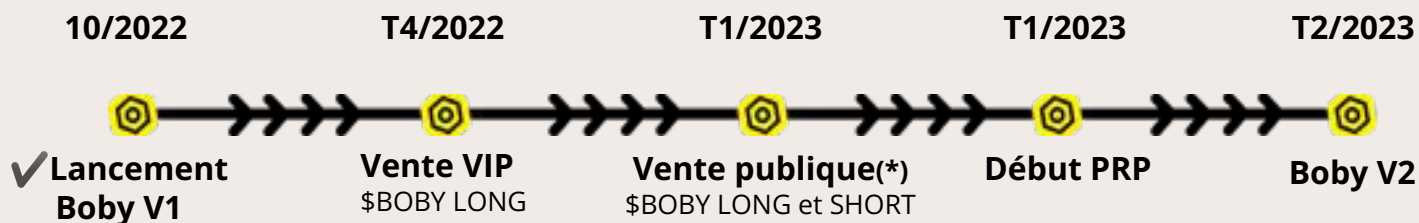
Le \$BOBY est un jeton utilitaire déflationniste basé sur un Plan de Rachat Permanent (PRP) des ordres de vente sur le marché au comptant (SPOT) d'IBEx, à hauteur de **20% de notre chiffre d'affaires**.

Une augmentation du prix du \$BOBY est attendue car la moitié des jetons rachetés sera immédiatement détruite. L'autre moitié sera remise en réserve.

L'allocation de l'équipe est verrouillée 36 mois à partir du premier PRP.

**Le \$BOBY nous permet de partager avec vous les fruits de notre croissance !**

## Roadmap



(\*) suivant les disponibilités de jetons

## À propos de nous



Créée en 2022, Bobby est fondée par Aurélien REY, développeur full stack et entrepreneur à succès depuis 8 ans.

Bobby est née de sa rencontre avec une équipe de choc passionnée de technologie et de relation client.

La plateforme est opérationnelle depuis octobre 2022 et compte plus de 600 clients fin novembre.



**Aurélien REY**  
Fondateur et co-CEO



**Jasmine SEREN-ROSSO**  
Co-CEO



**Guillaume HARARI**  
CTO



+ une équipe de treize personnes constituée de quatre développeurs full stack, deux UI-UX designers, un CPO, deux chargées de produit, une responsable marketing, un chargé d'acquisition, une Responsable Commerciale et un data analyst.

## Contact

Aurélien Rey : [a.rey@boby.net](mailto:a.rey@boby.net)

