

Révolutionner le marketing de réseau grâce à la blockchain



Notice d'information simplifiée V1.2

	Validation marché Croissan
X Software/Saas Services	
X Software/Saas Services	
	Ecommerce Autre
	2C B2B2C
M B2B	20
France X Europe Monde	opéré p
	opere p





**SNTS** 

- Secteur : conception et commercialisation de compléments alimentaires haut de gamme
- CA 2021:1200 000€
- Marge brute: 80%

Fort du succès de notre activité de développement de compléments alimentaires à travers la chaîne de distribution spécialisée (magasins BIO, vente en ligne), nous souhaitons développer une activité de marketing de réseau et donner la possibilité à chacun d'accéder à un complément de rémunération en fonction de ses capacités à commercialiser nos produits.

## "Nous levons 1M€ pour mener à bien notre projet de diversification." - Quentin David CEO

#### **Notre ambition**

**Révolutionner le marketing de réseau** par le déploiement d'une application basée sur la technologie blockchain.

**Financer son développement et la commercialisation** des produits NATESIS et du jeton \$NTS.

Permettre une croissance exponentielle du nombre d'affiliés

**Organiser la production et la logistique** pour répondre à la demande toujours plus dense.

# Déployer un écosystème "Marketplace" unique de marketing de réseau dont les principales fonctionnalités sont :

- Un système de pilotage précis de la vente des produits Natésis par les affiliés et de leurs commissions versées,
- Une interface de gestion certifiée numériquement (traçabilité des ventes et des produits),
- Recrutement et animation de la force de vente,
- Formation continue "conseils produit" e-learning,
- Mise à disposition de contenus d'aide à la communication produit favorisant le growth hacking,
- Des reportings accessibles en temps réel,
- Des classements et challenges incentives intelligents,
- Un système de rémunération basé sur un stablecoin en euro,
- Une conversion in-app des jetons des affiliés en produits Natésis ou en euro.
- Une gestion de la fidélité et de l'affiliation récompensée.



### Levée de fonds : 1M€

#### Deux jetons en fonction de vos objectifs

Jeton liquide

0.10€

Eligible PRP. SPOT et OTC: immédiatement **Compte LONG** 1 \$NTS

Eligible PRP, SPOT et OTC 36 mois après la date d'achat, Sécurisé sur un compte de dépôt

LEVÉE 30.0% **RÉSERVE** 65.0% ÉQUIPE 5.0%

Le \$NTS est un jeton utilitaire déflationniste basé sur un Plan de Rachat Permanent (PRP) des ordres de vente sur le marché au comptant (SPOT) d'IBEx. à hauteur de 20% de notre chiffre d'affaires.

Une augmentation du prix du \$NTS est attendue ietons moitié des rachetés immédiatement détruite. L'autre moitié sera remise en réserve. L'allocation de l'équipe est verrouillée 36 mois à partir du premier PRP.

#### Roadmap

T4 2022 Recrutement des prescripteurs

T4 2022 **Vente VIP** \$NTS sur compte de dépôt

T1 2023 **Début PRP** 20% Chiffre d'Affaires

2023 Vente publique\*

(\*) s'il reste des jetons

#### L'Équipe



**Ouentin DAVID** Président



**Christophe Kapusta** Conseiller





Xavier Sartoris Conseiller

**Philippe Corbin** 

Directeur général groupe Castel Maroo



Ilaria Pretto pharmacie



**Nicolas Legland** 



Arnaud Fransioli



**Helene Maudouit** Conseillère Docteur en médecine nutritionniste

### À propos de nous

Entreprise basée en France, créée en 1999. L'actuel dirigeant Quentin David a repris l'activité en 2019.

Natesis distribue ses produits en France et en Italie. Nos produits sont principalement BIO et VEGAN d'une qualité visant l'excellence dans le choix de nos ingrédients.

Les principes actifs sélectionnés pour leur efficacité sont reconnus en phytothérapie traditionnelle et/ou bénéficient d'études cliniques.

#### **Contact**

Quentin David quentin@natesis.com

natesis.com