



# 跨部门海通干货包



获取更多内容 请添加 **得到咨询顾问** 

# 跨部门沟通准备清单

准备	具体准备事项	核对是否准备好		
了解对方KPI/OKR	明白对方诉求,寻找共同利益点			
事前准备	减少口语化,减少专业术语,避免沟通盲区和障碍			
	本次开会/沟通目的、背景,为什么需要跨部门配合			
	参会 <mark>或需要协调的各部门关键人员</mark>			
	项目难点			
跨部门沟通文档	各部门收益			
	具体需求			
	落地方案,AB可选			
	项目截止时间			
会议纪要	记录会议分歧、进展、具体落实到人			
会后To Do邮件确认	·确认 当天会议纪要,责任人,截止时间邮件确认			
闭环反馈	闭环反馈 整体项目配合结束后的反馈,正反馈尤其重要 <b>整体项目配合结束后的</b> 反馈			

# 跨部门沟通需求模板

对方部门	OKR/KPI		我可以给TA得指标	最近 ( 共同 ) 上级对TA的要求		对方的职业外信息
对方角色	对方的关键指标	与我有交集的	帮上忙的地方	上级的指令很可能会干扰KPI	除了部门目标之外,TA还有什么目标希望达成	毕业院校、家乡、兴趣爱好等

# 跨部门沟通常见误区

常见误区	具体事例	错误点
贴上负面标签	例如:我不会说话, 我说话比较直	主动贴负面标签
认为目标一致	例如:我们是一个公司的, 肯定是目标一致的	我不会说话,我说话比较直 主动贴负面标签
无项目背景	例如:今天xx点有个会, 你来参加一下?	什么会,具体是做什么的?
无明确目标	例如:大概说说、简单聊聊	无准备文档,无目标。
紧急等于重要	例如:这个事情很紧急, 所以很重要	紧急不等于重要,我的事情最重要, 认为大家都会帮我
散会即结束	例如:会议结束, 大家按照刚才说的去行动	无会议纪要、无明确责任人、无邮件复盘、 无To Do、无任务截止时间

## 得到沟通训练营学员跨部门 1V1沟通优秀案例

沟通营学员-Liu,跨部门沟通难推动,对方总是出错,说了也不乐意改,该怎么办?

## 「案例背景」

刘同学和同事A是跨部门同事,平常工作中的交集比较多!同事A是负责公司监管报表审核的,每个月各部门填报的报表都要汇总到刘同学这边进行复核。

同事A 提交的数据报表总是出错,每次刘同学和同事 A都要反复沟通,提示错误,修改,再提交,再复核。刘同学给同事 A提过建议,最后可能由于沟通方式不当,都变成了意见甚至批评,弄得大家都不高兴,然后继续这样恶性循环反复!

学了沟通训练营之后刘同学,将和同事 A 的跨部门分为沟通前、沟通中、沟通后。

## 「沟通前」

- 1.先发展关系,再解决问题。我们<mark>大家共同的目标,都是为了顺利做好工作,提高工作效率</mark>,提升自己工作的满意度。不是为了争个你死我 活,谁对谁错。工作干好了,大家都能早点下班。从你和我,学会说我们,就能团结任何人。
- 2. 消除对方和自己的盲区。在花姐的沟通训练营里有一讲,提到乔哈里窗,是心理学里非常重要的工具。大体就是除了我们共同知道的信息以外,有很多我知道但是你不知道的事情,还有你知道我不知道的事情,这些都是盲区。

刘同学意识到这个跨部门合作,每个月都出现问题,可能是对方对这个问题理解不透彻,对方有盲区了。盲区在哪?能不能帮帮她消除这个盲区?加深我们之间工作的碰撞和磨合。

### 「沟通中」

花姐的课程里有提到,辅导别人,不要教价值观要教具体行动。从话术上也从之前的,你这个不对我来教你,变成你可以更好的,我来教你! 我说你听,我做你看,你做我看,你说我听。

我们这边是怎么怎么做的,然后我们是从复核的视角是这样的,您看您这边是不是可以试试?

一个正确的沟通、提意见、辅导的方式,让对方听了更容易接受,让她帮忙情绪也没有那么大了。

### 「沟通后」

建立反馈<mark>的沟通闭环。经过这样试试,几个</mark>月后填报数据良好,整<mark>体</mark>有了改善,还没结束,给同事A那给予肯定和赞赏,形成一个正反馈和闭环。