

LECTURA

Un poco sobre la historia de la publicidad

NIVEL Intermedio **NÚMERO** ES B1 2013R

IDIOMA

Español







Objetivos

 Puedo leer y entender sobre la historia de la publicidad.

 Puedo hablar sobre el objetivo de la publicidad y su impacto en los consumidores.



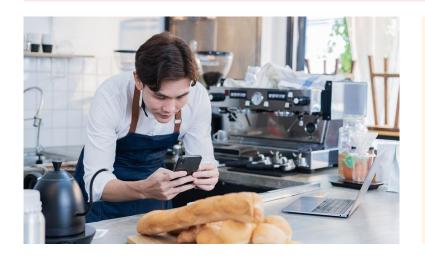


Responde las preguntas



¿Qué medios publicitarios existen?





¿Cuál te parece más efectivo hoy en día?





Un poco sobre la historia de la publicidad

Lee el texto sobre la historia de la publicidad.





www.publicidadenelmundo.com



Los comienzos de la publicidad

Los anuncios publicitarios tienen el papel de divulgar productos, servicios y marcas con el objetivo de estimular las relaciones comerciales. Así que, cuando hablamos de publicidad, es imposible dejar de lado el comercio.

Contrario a lo que se piensa, la publicidad no es un concepto creado recientemente. Se estima que la primera muestra publicitaria tiene más de 5.000 años. El anuncio más antiguo del mundo se remonta a 3.000-2.000 años a. C. en la ciudad egipcia de Tebas en un papiro de un comerciante llamado Hapú, vendedor de telas. ¿Ya ves que la publicidad es tan antigua como el comercio?

Fue en la Grecia Clásica que la publicidad empezó a

tomar forma, en una época en que los primeros comerciantes llevaban una vida nómada y vendían sus productos de ciudad en ciudad. La voz fue el primer medio publicitario, ya que el método de los vendedores era publicitar su mercancía a gritos. Aunque no fuera algo muy estratégico, era la forma que ellos tenían de hacerse conocer en los nuevos pueblos a los que llegaban.

Esta costumbre se extendió por el Imperio Romano, pero acá se incorporaron también las enseñas, que servían para localizar un centro de trabajo o venta, y la propaganda escrita, hecha en piezas de madera o piedra blanqueada, donde se informaban normalmente decisiones políticas de las autoridades, anuncios de espectáculos y mercancías.





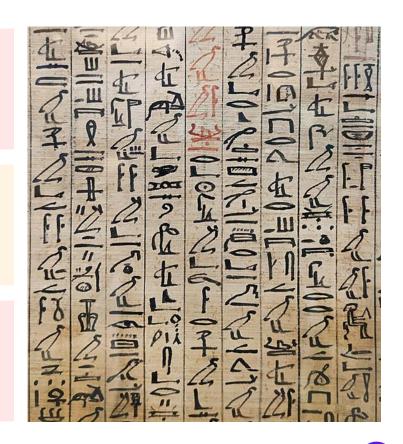
Sobre el texto

Responde las preguntas de acuerdo a la información que has leído en el texto anterior.

1 ¿Cuál es el anuncio más antiguo?

2 ¿Qué papel tienen los anuncios publicitarios?

3 ¿Cuál era el medio publicitario en el pasado?





Lectura



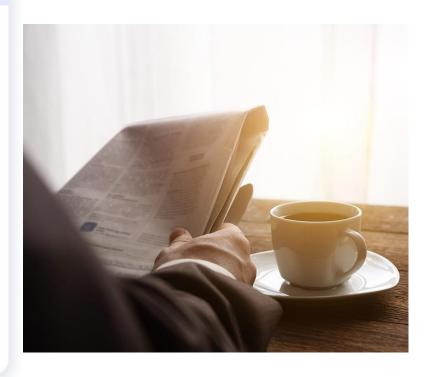




La primera transformación en la historia de la publicidad

Para ser efectiva, la publicidad necesita llegar a mucha gente. En 1450, Gutenberg lo hizo posible haciendo uso de técnicas que permitían la multiplicación de imágenes y textos sobre papel. Es así como surge la imprenta, la invención que más tarde abriría camino al primer medio de comunicación: el periódico impreso.

En el año 1625, el periódico británico *Mercurius Britannicus* publicó su primer anuncio publicitario y, cerca de 6 años después, nació la primera sección de anuncios. La publicidad acá aún no tenía un lenguaje persuasivo. Su intención era apenas presentar el producto o servicio a los lectores y brindar información sobre él.







Lee y responde





www.publicidadenelmundo.com



El desarrollo de la publicidad



Es durante la Revolución Industrial que vemos un cambio significativo en el mundo publicitario. La Revolución Industrial significó la creación de nuevas empresas e industrias, llevando a un aumento de producción que, a su vez, aumentó la cantidad de productos circulando en el mercado. De esa forma, la publicidad empezó a jugar el papel de incentivo al consumo de bienes producidos.

Con el perfeccionamiento de la técnica publicitaria, los mensajes pasaron a ser persuasivos y perdieron, casi por completo, su sentido informativo.

Todo este estallido o *boom* publicitario llevó a la aparición de la primera agencia de publicidad, creada por Volney Palmer en 1841 en Filadelfia, Pensilvania. En las décadas siguientes, nuevos medios masivos de comunicación surgieron y permitieron la divulgación masiva de anuncios.

¿Qué ocurrió con la Revolución Industrial?

¿De qué forma cambiaron los anuncios publicitarios?

¿Cuál fue la primera agencia publicitaria?





Definiciones

Elige una de estas palabras extraídas de los dos textos anteriores y escribe su definición.

persuasivo	significativo	
incentivo	informativo	
invención	brindar	



La publicidad y los diferentes canales

Relaciona los párrafos A-D con sus títulos 1-4.

Publicidad y marketing, ¿cómo se da esa unión?

La radio fue la pionera

La televisión

El internet

- A través de sus transmisiones, nacen los anuncios pagos, por empresas que sirven como auspiciantes. Esta práctica ganó popularidad y se mantuvo presente hasta el surgimiento de la televisión, otro medio fundamental para el progreso de la publicidad.
- B Buscadores, blogs, e-mails y redes sociales: una nueva oportunidad para los anunciantes. Con el marketing digital, se hizo mucho más fácil llegar a la audiencia y medir con precisión los resultados de una campaña, algo que hasta entonces ningún medio había permitido.
- C La publicidad y el marketing trabajan juntos con el fin de divulgar e intentar vender productos. Mientras el marketing se preocupa por desarrollar estrategias y comprender al público objetivo, la publicidad se centra en alcanzarlo con una comunicación eficiente.
- Dio alas a la creatividad audiovisual y los anuncios se volvieron mucho más interesantes y convincentes. Además, la publicidad pasó a ser motivo de estudios, investigaciones y críticas, con la finalidad de evaluar su impacto sobre la sociedad.





La publicidad en tu país

Responde las preguntas.

¿Cómo ha cambiado la publicidad en tu país?



¿Notas la evolución de la publicidad desde tu infancia hasta hoy?

¿Puedes pensar en un ejemplo que muestre el cambio, en relación a los temas, estereotipos, tipo de productos...?





Completa los espacios

Utiliza las palabras de la caja rosa.

Mi padre es un siempre ha amado su profes regalarle un libro sobre la hi en España, a	sión. Vamos a
granito de arena. Es un libro un especialista en ciencias d donde se recogen los mejore todas las épocas.	riguroso, escrito por e la,
, que aplicó no allá por los ai	ni familia quiere rendir preocupado por los ovedosas técnicas de ños sesenta y que hizo siempre tiene la

anuncios

publicidad

marketing

publicista

comunicación

homenaje

consumidores

cliente





¿El cliente siempre tiene la razón?

Elige una pregunta para hacer a tu compañero o compañera.

¿Has trabajado alguna vez en atención al público?

¿Te resulta difícil vender un producto? ¿Por qué?

¿Qué opinas del lema "El cliente siempre tiene la razón"? ¿Has tenido alguna situación difícil o incómoda como vendedor o consumidor?





Anuncios publicitarios

Elige un producto y **responde** las preguntas.

¿En qué medio publicitarías este producto? ¿Para qué audiencia? ¿Cómo sería el anuncio?













Productos con éxito

Piensa en productos que existen hace mucho tiempo y que hasta hoy continúan en el mercado.

Hay productos de toda la vida que siguen triunfando. Han tenido y continúan teniendo éxito.

¿Qué productos conoces con estas características? Háblanos de ellos.





de toda la vida



Conozco esa marca de chocolates **de toda la vida**. Cuando era pequeña siempre compraba en el quiosco de la esquina.





Escucha y completa

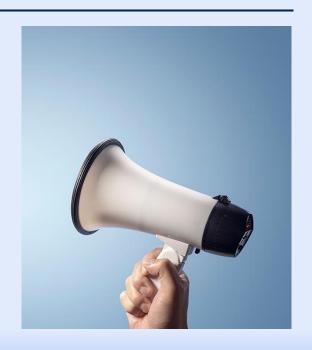
Tu profesor leerá un breve texto sobre la publicidad en España. **Completa** los espacios.

№123456789

Historia de la publicidad en España

La historia de la _______ en España ya ha cumplido más de cincuenta años. A lo largo de este tiempo, ha evolucionado al mismo tiempo que la sociedad, adaptándose a los gustos e intereses de un _____ exigente.

A partir de los años sesenta evolucionamos desde una economía de subsistencia hasta los excesos del ______. Es en ese momento cuando se desarrolla el marketing publicitario. Aparece la competencia y las ______ publicitarias crean sus primeras ______. Estas se caracterizaban por sus ______, pegadizos y muy efectivos, algunos de los cuales todavía recordamos hoy en día.







Tu producto estrella

Piensa en algún producto de tu país que sea un éxito internacional.

Reflexiona sobre los motivos publicitarios de su éxito.

Haz una presentación del producto.



9.

Reflexiona sobre la lección

¿Puedes leer y entender sobre la historia de la publicidad?

¿Puedes hablar sobre el objetivo de la publicidad y su impacto en los consumidores?

Tu profesor o profesora hace una propuesta de mejora para cada estudiante.



Fin de la lección

Expresión

Tener mala reputación

Significado: Tener mala fama o reputación negativa.

Ejemplo: *Ese restaurante tiene mala reputación. Su servicio es pésimo.*







Práctica adicional



Vocabulario



Completa la frases sobre la historia de la publicidad.









¿De qué productos son los anuncios más famosos de tu país?

Escribe sobre un anuncio conocido. ¿De qué trata?





9.

Soluciones

- **P. 9:** 1-C 2-A 3-D 4-B.
- **P. 11:** publicista, publicidad, comunicación, anuncios, homenaje, consumidores, marketing, cliente.
- **P. 21:** campaña publicitaria, medios de difusión, agencia de publicidad, Revolución Industrial, relaciones comerciales, marketing digital, periódico impreso, anuncios publicitarios.



9.

Transcripción

La historia de la publicidad en España ya ha cumplido más de cincuenta años. A lo largo de este tiempo ha evolucionado al mismo tiempo que la sociedad, adaptándose a los gustos e intereses de un consumidor exigente.

A partir de los años sesenta evolucionamos desde una economía de subsistencia hasta los excesos del consumismo. Es en ese momento cuando se desarrolla el marketing publicitario. Aparece la competencia y las agencias publicitarias crean sus primeras campañas. Estas se caracterizaban por sus eslóganes, pegadizos y muy efectivos, algunos de los cuales todavía recordamos hoy en día.





Resumen

La publicidad:

- **Personas** en la publicidad: el consumidor, la consumidora; el cliente, la clienta; el publicista, la publicista; la agencia de publicidad; el vendedor, la vendedora
- Elementos en al publicidad: medios de difusión; relaciones comerciales; marketing digital; periódico impreso; el internet; la televisión; la radio

La historia de la publicidad

- Medios de difusión: tradicionales; digitales
- Canales: el periódico impreso; el internet; la televisión; la radio; las redes sociales





Vocabulario

el medio publicitario la invención la publicidad el marketing publicitar divulgar la comunicación el homenaje el cliente, la clienta persuasivo, persuasiva significativo, significativa

brindar

el incentivo





Notas



