

KOMMUNIKATION

# Menschen überzeugen

**NIVEAU**

Mittelstufe (B2)

**NUMMER**

DE\_B2\_3103X

**SPRACHE**

Deutsch

## Lernziele

- Ich kann die Struktur einer überzeugenden Argumentation bestimmen und wiedergeben.
- Ich kann eine Argumentation angemessen vortragen.



# Aufwärmen

**Kennst du eine Person  
in deinem Umfeld,  
die besonders  
überzeugend ist?**

**Was ist ihr Erfolgsgeheimnis?**





# Die Kunst des Überzeugens

Hier sind einige Eigenschaften und Verhaltensweisen, die oft mit Überzeugungskraft in Verbindung gebracht werden.

Bist du mit dieser Auswahl einverstanden? Was würdest du streichen, was hinzufügen?



Menschen mit  
Namen  
ansprechen

zuhören

wissen, was für  
Leute im  
Publikum sind

Fragen stellen

Gemeinsam-  
keiten finden und  
darauf aufbauen

lächeln

Leute  
zufriedenstellen  
wollen

Ehrlichkeit und  
Aufrichtigkeit

Körpersprache



# Die Kunst des Überzeugens

Lies den Text und **beantworte** die Fragen.

Es gibt bestimmte Eigenschaften, die viele Menschen mit großer Überzeugungskraft gemeinsam haben:

Sie erkennen die Standpunkte anderer an. Sie sind sympathisch, was bedeutet, dass man ihnen leichter vertraut. Sie sind weder aufdringlich noch nachgiebig. Menschen mit Überzeugungskraft sind immer durchsetzungsfähig und selbstbewusst, aber sie zwingen anderen nie ihre Ideen auf. Sie stellen aufschlussreiche Fragen und wissen, wann sie lieber zuhören sollten, was andere zu sagen haben.

Nenne drei Eigenschaften, die im Text genannt werden.

In welchen Bereichen ist Überzeugungskraft besonders wichtig?

Kann Überzeugungskraft auch etwas Negatives sein?





# Was passt?

Welche Eigenschaft wird hier beschrieben? **Ordne zu.**

1

*Eine Person,  
die freundlich und offen wirkt, ist*

a **aufdringlich**

2

*Eine Person, die keine Grenzen  
respektiert, ist*

b **nachgiebig**

3

*Eine Person,  
die ihre Ziele verfolgt, ist*

c **sympathisch**

4

*Eine Person, die schnell bereit ist,  
von ihren Zielen abzurücken, ist*

d **selbstbewusst**

5

*Eine Person, die sicher auftritt und  
keine Angst vor Menschen hat, ist*

e **durchsetzungsfähig**

## hervorheben und betonen

Es gibt verschiedene Möglichkeiten, wichtige Worte und Sätze **hervorzuheben**. Das geht entweder durch die **Betonung** oder durch bestimmte **Formulierungen**, wie z. B. Adverbien.

Fällt dir die Betonung auf Deutsch leicht?  
Wie ist es in deiner Muttersprache?  
Ist die Betonung wichtig?



Besonders möchte ich die Bedeutung der **Betonung betonen!**



# Hilfreiche Adverbien

**Lies** die Beispielsätze. Hast du diese Formulierungen schon selbst verwendet?



Wir befinden uns in **überaus** schwierigen Zeiten.

Gesellschaftliches Engagement ist daher **besonders** wichtig.



Wir müssen **zweifellos** einiges ändern.

Dann wird die Situation **ganz sicher** besser.







# Mehr hilfreiche Adverbien

Lies die Beispielsätze. Hast du diese Formulierungen schon selbst verwendet?

1



Es ist **absolut** notwendig, dass ...

2



Die Angelegenheit ist **ziemlich** eindeutig ...

3



Toleranz ist **in jeder Hinsicht** wichtig.

4



Das ist **wirklich** eine gute Idee!



# Die Bedeutung von Sätzen verstärken

**Bilde Sätze** mit den neu gelernten Wörtern. Es gibt immer mehrere Möglichkeiten.

1 Gesellschaftliches Engagement ist wichtig.



Gesellschaftliches Engagement ist **besonders** wichtig.

2 Die Gesellschaft muss sich verändern.



3 Wir brauchen neue Ideen für die Zukunft.



4 Die Menschenrechte müssen geschützt werden.



5 Das ist eine gute Idee.



6 Wir müssen Lösungen finden.



# Satzstellung

Eine weitere Möglichkeit, bestimmte Punkte hervorzuheben, ist die Änderung der Satzstellung.

Ist die Satzstellung in deiner Muttersprache flexibel oder haben alle Wörter eine feste Reihenfolge?



Gesellschaftliches Engagement ist **besonders** wichtig.  
**Besonders** wichtig ist gesellschaftliches Engagement.

Wir brauchen  
**zweifellos** mehr  
Unterstützung!

**Zweifellos** brauchen  
wir mehr  
Unterstützung!

Welcher Satz erscheint dir wichtiger  
bzw. hat einen stärkeren Effekt auf  
dich?





# Adverbien verwenden

**Schreibe** einen kurzen Text über die Bedeutung von gesellschaftlichem Engagement in schwierigen Zeiten. **Verwende** dabei die neu gelernten Formulierungen.

wirklich

absolut

in jeder  
Hinsicht

überaus

zweifellos

ganz sicher

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

## Ein Gespräch aufrechterhalten

Wenn du Menschen überzeugen möchtest, ist es immer auch wichtig, zunächst ihre Argumente anzuhören.

Es gibt Formulierungen, die dir dabei helfen, ein Gespräch anzufangen oder aufrechtzuerhalten.

Fragt dein:e Chef:in oft nach deiner bzw. eurer Meinung?



Das ist ein wirklich wichtiger Aspekt,  
**finden Sie nicht auch?**





# Höfliche und unhöfliche Fragen

Im Breakout-Room oder im Kurs:

1. **Ordnet zu.**

2. **Vergleicht** im Kurs.



1

Stimmen Sie  
mir zu?

2

Finden Sie  
nicht auch?

3

Verstanden?

4

Was halten  
Sie davon?

5

Haben Sie mir  
zugehört?

6

Sind Sie  
einverstanden?

7

Haben Sie  
kapiert?

8

Haben Sie noch  
weitere Fragen?

höflich

unhöflich



Du gehst in den  
**Breakout-Room?** Mach  
ein **Foto** von dieser Folie.



**Checkst du's nicht?**

Ist das eine höfliche oder eine unhöfliche Frage?



# Diskutiert!

**Inwieweit sorgen die erlernten Techniken dafür, dass eine Person überzeugender wirkt?**



**In welchen Situationen kann man sie am besten anwenden?**



**Techniken:**  
Adverbien  
Satzstellung  
Fragen stellen



**Was meinst du?**

**Was ist bei einer Rede  
wichtiger?  
Der Inhalt oder die Form?**

**Oder ist beides gleich wichtig?**



# Ende der Lektion

Redewendung

***jemanden um den Finger wickeln***

**Bedeutung:** eine Person manipulieren, sodass man bekommt, was man möchte

**Beispiel:** Enrico konnte *seinen Chef* mit Komplimenten und besonderem Engagement *um den Finger wickeln* und bekam dadurch die Beförderung, obwohl er nicht der qualifizierteste Kandidat war.





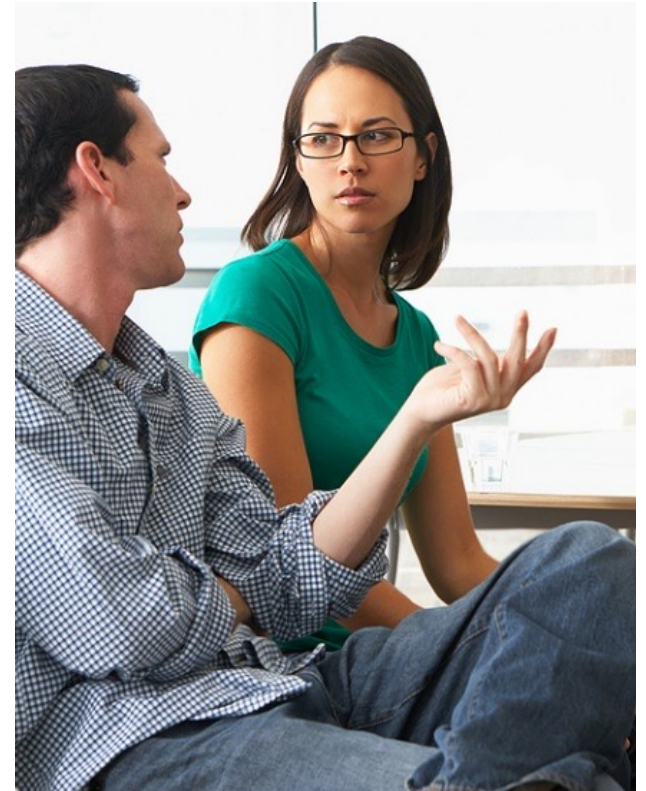
# Zusatzübungen



# Überzeugen versus überreden

**Was ist der Unterschied zwischen überreden und überzeugen?**

**Wurdest du schon einmal zu etwas überredet, ohne überzeugt zu sein?**





## Was könnte mit dem Begriff *schwarze Rhetorik* gemeint sein?

**Kennst du Menschen, die andere manipulieren, um ihre Ziele zu erreichen?**



# Lösungen

- S. 6:** 1. sympathisch, 2. aufdringlich, 3. durchsetzungsfähig, 4. nachgiebig, 5. selbstbewusst  
**S. 15:** höflich: 1, 2, 4, 6, 8; unhöflich: 3, 5, 7  
**S. 16:** eine unhöfliche Frage



# Zusammenfassung

## Eigenschaften

- *sympathisch*
- *selbstbewusst*
- *durchsetzungsfähig*
- *nachgiebig*
- *aufdringlich*

## Adverbien, die etwas hervorheben und betonen

- *überaus, besonders*
- *zweifellos, absolut*
- *ganz sicher, in jeder Hinsicht*
- *wirklich, ziemlich*

## Satzstellung

- Man kann mit einer **Änderung der Satzstellung** bestimmte Punkte hervorheben.
- Beispiel: *Gesellschaftliches Engagement ist **besonders wichtig**. **Besonders wichtig** ist gesellschaftliches Engagement.*

## Ein Gespräch aufrechterhalten

- *Finden Sie nicht auch?*
- *Was halten Sie davon?*
- *Sind Sie einverstanden?*
- *Haben Sie noch weitere Fragen?*



# Wortschatz

das Erfolgsgeheimnis, -se

die Überzeugungskraft, -e

aufdringlich

nachgiebig

durchsetzungsfähig

selbstbewusst

sympathisch

aufschlussreich

überaus

besonders

zweifellos

ganz sicher

absolut

ziemlich

in jeder Hinsicht

wirklich



