

Kaylane Trabalhando

Meu Relatório de um Mês de Trabalho

Oi, Alexander. Eu organizei um relatório prático para te dar uma visão clara das nossas finanças neste mês. Como o cérebro financeiro da empresa, eu preciso ter tudo sob controle para que você possa tomar as melhores decisões.

Fase 1: Nosso Orçamento e Planejamento

No começo do mês, eu fiz um plano com base na nossa meta de vender 5 lixadeiras. Aqui estão os custos que eu projetei:

- **Custos de Produção (para 5 máquinas):**
 - Mão de obra do Adeilton e do Wilton: R\$ 7.500,00.
 - Matéria-prima: R\$ 9.000,00.
 - **Total de Produção:** R\$ 16.500,00.
- **Custos de Marketing e Vendas (Mensais):**
 - Anúncios pagos que a Ranya gerencia: R\$ 1.000,00.
 - Custo de um projeto de fotos/vídeos: R\$ 800,00.
 - Salário da Lara Julia: R\$ 2.500,00.
 - **Total de Marketing e Vendas:** R\$ 4.300,00.
- **Custos Fixos (Mensais):**
 - Aluguel e outras contas: R\$ 1.500,00.

Meu objetivo era manter estes gastos sob controle e garantir que, no final, tivéssemos lucro.

Fase 2: O que Aconteceu de Fato

Durante o mês, a Lara Julia conseguiu fechar 3 vendas de lixadeiras, cada uma por R\$ 3.500,00.

- **Minhas Entradas:** R\$ 10.500,00.

No entanto, como nosso plano inicial era produzir 5 máquinas, os custos foram maiores que a receita imediata. Eu te aviso que, neste momento, estamos com um fluxo de caixa negativo. Meu relatório mostra o seguinte:

- **Minhas Entradas:** R\$ 10.500,00.
- **Minhas Saídas:** R\$ 22.300,00 (produção das 5 máquinas + marketing + fixos).
- **Resultado do Mês:** R\$ 10.500,00 - R\$ 22.300,00 = - **R\$ 11.800,00.**

Parece assustador, mas não se preocupe, Alexander. Eu já analisei isso. O prejuízo é temporário porque o custo das duas lixadeiras que estão prontas no estoque já foi pago.

Fase 3: Minha Análise e Ação para o Próximo Mês

Meu relatório final mostra que o resultado negativo deste mês já inclui o custo de **produção** das duas lixadeiras que ainda não foram vendidas. A venda delas, por R\$ 7.000,00, vai gerar um lucro quase total no próximo mês, o que vai equilibrar nossas contas.

Minha sugestão é que, para o próximo mês, a Ranya e a Lara Julia se concentrem em vender essas duas lixadeiras que já estão prontas. Assim, evitamos novos gastos com produção e focamos em reverter nosso fluxo de caixa.

Minha responsabilidade é te manter informado e garantir que cada decisão seja tomada com base em dados concretos. Estou aqui para o que precisar.