

COMO **AUMENTAR** AS VENDAS ATRAVÉS DE **ANÚNCIOS** NA INTERNET

PROPOSTA COMERCIAL



ANÚNCIOS NA INTERNET

A primeira coisa que preciso te falar, é que todos os dias, ao abrir o Facebook e Instagram, nós somos bombardeados de anúncios.

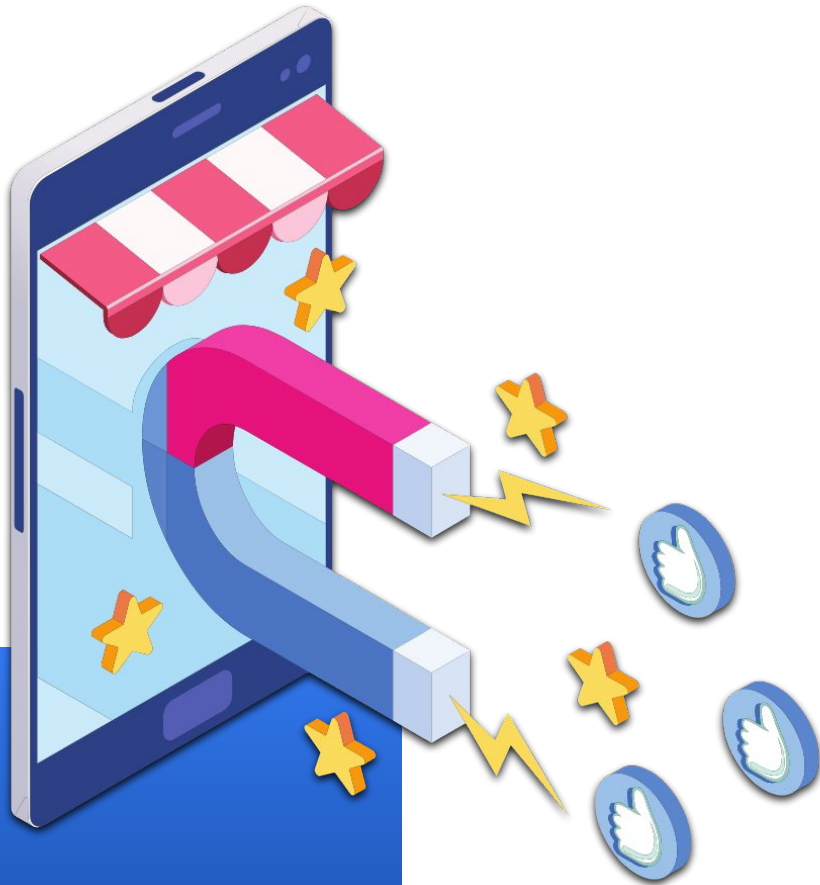
E o Facebook é perfeito para fazer anúncios de qualquer tipo de produto porque ele possui uma inteligência muito grande relacionada a segmentação do público e anúncios.

Ou seja, nós conseguimos mostrar os anúncios dos nossos produtos, apenas para pessoas de um determinado lugar, idade, sexo, interesse e etc.

Por exemplo... Se você está vendendo ração para cachorro, nós conseguimos mostrar esse anúncio apenas para as pessoas que possuem interesse em cachorros...



ANÚNCIOS NA INTERNET



Em resumo, não vamos mostrar para as pessoas que possuem interesse em gatos, é ração de cachorro, vamos anunciar apenas para quem possui interesse em cachorro.

E isso é mágico, porque é muito exato em comparação aos meios convencionais de divulgação, como a panfletagem.

Fazendo panfletos, você mostra os seus produtos para pessoas que nem sequer possuem qualquer tipo de interesse em seu produto e não possuem chance alguma de comprá-lo!

Ou seja, você joga dinheiro no lixo! E se fizer anúncios pelo Facebook e utilizar sua ferramenta de segmentação, o dinheiro é muito bem aproveitado e traz retorno.

PORQUE ISSO IRÁ COMPENSAR PARA VOCÊ?

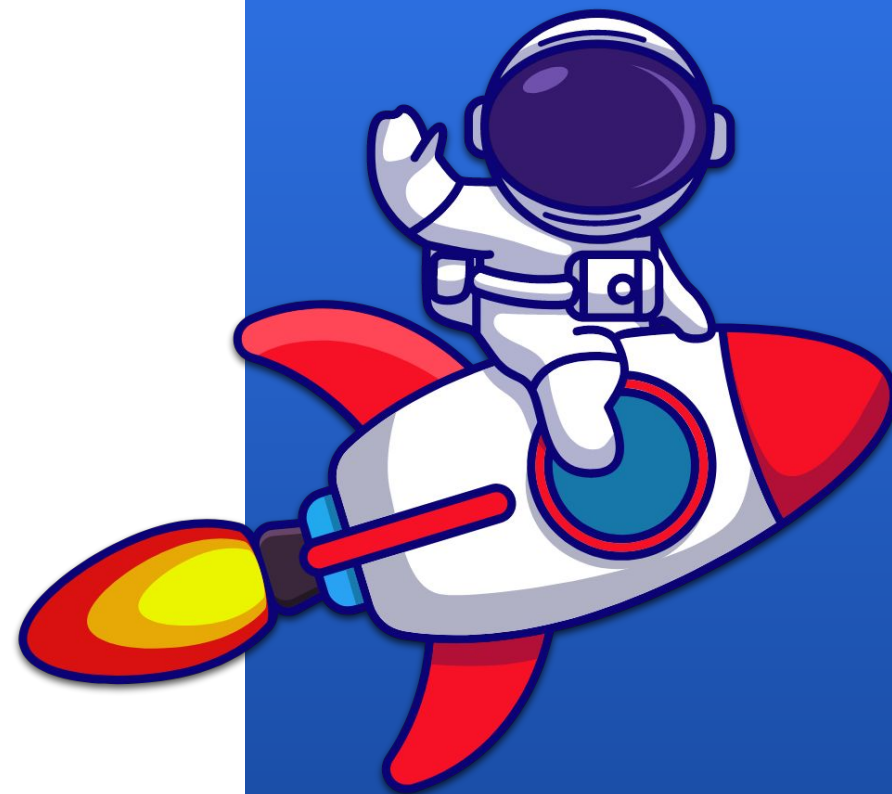
Imagine que seu produto mais barato custe R\$15...
E que você decida investir R\$10/dia em anúncios...

No pior dos cenários, vou te trazer 10 clientes por dia, sendo o custo por cliente de R\$1, ou seja, a cada 1 real que nós gastamos em anúncios, o Facebook nos trás um cliente.

Sendo assim, supondo que os 10 clientes comprem o produto mais barato, lhe trazendo um faturamento de R\$150...

Você terá investido R\$10 em anúncios e retornado R\$150 em vendas dos seus produtos...

Imagine que o Facebook estará te mandando R\$150 todos os dias e você está mandando R\$10 de volta... É literalmente isso!



ISSO FUNCIONA PARA QUALQUER EMPRESA!

O fato é que existe cliente para todo tipo de produto ou serviço...

Eu irei achá-los e apresentar seu produto para eles...

E vamos fazer isso com escala, atingindo muitas pessoas com potencial de compra.

Sendo assim, em poucos dias consigo explodir as vendas da sua empresa!

QUAIS SÃO OS CUSTOS DE ANÚNCIOS?

Depende muito... O valor mínimo aceito pelo Facebook é de R\$6.

Eu recomendo investir pelo menos, R\$10/dia (que daria R\$300 no mês).

Quanto mais investir, mais pessoas verão os anúncios e mais clientes chamarão no WhatsApp.

Os resultados são praticamente garantidos porque iremos anunciar para pessoas que possuem interesse nos seus produtos, é um público realmente qualificado para comprar seu produto.



O QUE VOU PRECISAR PARA TRABALHAR?

Vamos criar um Gerenciador de Negócios, que funciona como se fosse uma conta na plataforma de anúncios do Facebook... E, cadastrar sua página, instagram e cartão de crédito.

Essa parte é realmente a mais fácil de todas, se você não tiver instagram e nem página, posso criar um para ti!

Além disso, precisarei das imagens dos serviços/produtos que sua empresa vende.

PROPOSTA PARA TRABALHARMOS JUNTOS!

Sou especializado(a) em gestão de tráfego para negócios locais, com o objetivo de aprimorar suas vendas, engajamento nas redes sociais e visibilidade da sua marca/empresa. De forma que o seu negócio cresça através de estratégias de marketing digital no Facebook Ads, Instagram e WhatsApp.

BENEFÍCIOS

- Captação de leads;
- Engajamento nas redes sociais;
- Visibilidade da empresa;
- Grupo no WhatsApp para alinhamentos e dúvidas;
- Total monitoramento dos anúncios;
- Relatório de resultados.

Valor: R\$500,00/mês

COMPENSA MUITO PARA VOCÊ!

Sabe porque?

Se você investir R\$10 por dia em anúncios, você gastará R\$300 por mês... Somando com os R\$500 que será cobrado pelo meu serviço de gestor de anúncios, totalizará R\$800/mês.

Supondo que eu te leve 10 clientes novos, todos os dias e seu produto mais barato seja R\$15...

Você terá 300 clientes novos no mês e supondo que você venda seu produto mais barato para cada um deles, você faturará R\$4500.

Ou seja, investiu R\$800 entre anúncios/meu serviço, e obteve um total de R\$4500 em vendas.

Vale a pena para ti trocar R\$800 por R\$4500?



**BORA FECHAR UM
CONTRATO DE UM MÊS
PARA VOCÊ SENTIR COMO
VAI SER?**