Keywords: Non ci sono più i clienti di una volta! Nuove strategie per nuovi clienti libro pdf download, Non ci sono più i clienti di una volta! Nuove strategie per nuovi clienti epub italiano, Non ci sono più i clienti di una volta! Nuove strategie per nuovi clienti epub italiano, Non ci sono più i clienti di una volta! Nuove strategie per nuovi clienti leggere online gratis PDF

Non ci sono più i clienti di una volta! Nuove strategie per nuovi clienti PDF





Questo è solo un estratto dal libro di Non ci sono più i clienti di una volta! Nuove strategie per nuovi clienti. Il libro completo può essere scaricato dal link sottostante.



Autore: Shelle R. Charvet ISBN-10: 9788820468910 Lingua: Italiano

Dimensione del file: 3106 KB

DESCRIZIONE

"Il cliente ha sempre ragione? Sì, se sai come dirglielo! Il cliente è diventato infedele, incostante e suscettibile. Non tornerà più quello a cui eravamo abituati. Per sedurlo, occorrono strategie completamente nuove. Questo libro vi mostrerà come conquistare anche i clienti più difficili con la magia delle parole" (Dalla Prefazione all'Edizione italiana). Nel mondo della vendita, i vostri clienti fanno attenzione a come suscitate il loro interesse e a come li trattate. Se non capite che cosa vogliono veramente, cercheranno di soddisfare le loro esigenze altrove; pensare che un unico approccio vada bene per tutti si rivela assolutamente inefficace. E quindi: come pensano i vostri clienti e come prendono decisioni? come gestire qualsiasi tipo di cliente? come affrontare quelli più arrabbiati e fidelizzarli a lungo termine? quali strategie di mass marketing e direct marketing sono davvero efficaci? CRM: perché tante aziende lo fanno così male? Questo libro spiegherà come comprendere, prevedere e influenzare il comportamento dei clienti. Si imparerà a modificare il proprio modo di comunicare, adattandolo a chi ci sta di fronte per innescare motivazione e addirittura influenzarne il pensiero.

COSA DICE GOOGLE DI QUESTO LIBRO?

Non ci sono più i clienti di una volta! Nuove strategie per nuovi clienti è un eBook di Charvet, Shelle Rose pubblicato da Franco Angeli a 19.99. Il file è in ...

Strategie per competere: i nuovi spazi di ... dello spazio in cui ci si opera e nella ... a spazi incontaminati ovvero a nuove domande per clienti non ...

Non ci sono più i clienti di una volta. Nuove strategie per nuovi clienti: Nuove strategie per nuovi clienti (Manuali) - Annunci - libro sono clienti volta nuove ...

NON CI SONO PIÙ I CLIENTI DI UNA VOLTA! NUOVE STRATEGIE PER NUOVI CLIENTI

Leggi di più ...