

Keywords: L'arte di vendere. Conquistare la fiducia e realizzare grandi risultati libro pdf download, L'arte di vendere. Conquistare la fiducia e realizzare grandi risultati scaricare gratis, L'arte di vendere. Conquistare la fiducia e realizzare grandi risultati epub italiano, L'arte di vendere. Conquistare la fiducia e realizzare grandi risultati torrent, L'arte di vendere. Conquistare la fiducia e realizzare grandi risultati leggere online gratis PDF

L'arte di vendere. Conquistare la fiducia e realizzare grandi risultati PDF

Change



Questo è solo un estratto dal libro di L'arte di vendere. Conquistare la fiducia e realizzare grandi risultati. Il libro completo può essere scaricato dal link sottostante.



Autore: Change
ISBN-10: 9788809819818
Lingua: Italiano
Dimensione del file: 3203 KB

DESCRIZIONE

"L'arte di vendere" è un libro che insegna a diventare un grande venditore, in senso qualitativo e certamente anche quantitativo. E che perciò insegna a fidelizzare il cliente ovvero a ottenere quella fiducia, nella qualità dei prodotti proposti come nella serietà e affidabilità della persona che li propone, che fa sì che il cliente torni. Che porti nuovi clienti. Questo manuale, scritto in maniera scorrevole e concreta, spiega quali sono le migliori tecniche di vendita e perché funzionano: vendere, saper vendere con soddisfazione reciproca di chi vende e di chi acquista, aumentare le vendite nel tempo è una vera e propria arte che non si può lasciare all'improvvisazione, ma che ha bisogno di competenze, tecnica, strategie anche conoscenza delle nuove tecnologie.

COSA DICE GOOGLE DI QUESTO LIBRO?

L'arte di vendere. Diventare un consulente di fiducia e realizzare grandi risultati è un ebook pubblicato da De Vecchi al prezzo di € 4,99 il file è nel formato pdf

L' arte di vendere. Conquistare la fiducia e realizzare grandi risultati è un libro a cura di Change pubblicato da Giunti Editore nella collana Professione facile ...

Come si diventa un venditore di successo? La formula per diventare il n° 1 si basa su una competenza chiave: la capacità di conquistare la fiducia del cliente.

L'ARTE DI VENDERE. CONQUISTARE LA FIDUCIA E REALIZZARE GRANDI RISULTATI

[Leggi di più ...](#)