

I segreti per convincere gli altri PDF

Paolo Viola



Questo è solo un estratto dal libro di I segreti per convincere gli altri. Il libro completo può essere scaricato dal link sottostante.



Autore: Paolo Viola
ISBN-10: 9788842557630
Lingua: Italiano
Dimensione del file: 3598 KB

DESCRIZIONE

«I meccanismi che si nascondono dietro la persuasione, o meglio, dietro la capacità di convincere, sono realmente in grado di condizionare il comportamento degli altri.» Avete mai conosciuto persone capaci di ottenere ciò che vogliono? Sempre a proprio agio nella vita sociale, sicure di sé in ogni circostanza, accattivanti e convincenti, riescono ad avere dagli altri ciò che chiedono con una facilità impressionante. Se incontrandole vi siete domandati: «Come possono riuscirci?» oppure «Qual è il loro segreto?», questo libro vi fornirà finalmente una risposta, svelandovi il funzionamento di potenti ed efficaci meccanismi in grado di condizionare il nostro comportamento, e vi mostrerà con chiarezza in che modo la persuasione coinvolga la vita di tutti noi e come possa essere utilizzata di proposito nel lavoro, nel marketing, nella politica e nelle nostre relazioni quotidiane.

COSA DICE GOOGLE DI QUESTO LIBRO?

Quello Che Chiunque Voglia Fare Successo Nei Rapporti Con Gli Altri Dovrebbe Sapere E Che Gli Esperti Ti Tengono Nascosto [Corso In Regalo] "I Segreti Della

Venditi bene. Tutti i segreti per imparare a convincere gli altri è un libro di Daniel H. Pink pubblicato da TEA nella collana TEA pratica: acquista su IBS a 11.90€!

Persuadere è un'arte. Come tante arti, ha le sue tecniche. E le tecniche si possono imparare, anche se, magari, a qualcuno riesce più semplice ...

I SEGRETI PER CONVINCERE GLI ALTRI

[Leggi di più ...](#)