

Keywords: La negoziazione internazionale come processo psicologico. Teorie e tecniche cognitive di analisi e formazione libro pdf download, La negoziazione internazionale come processo psicologico. Teorie e tecniche cognitive di analisi e formazione scaricare gratis, La negoziazione internazionale come processo psicologico. Teorie e tecniche cognitive di analisi e formazione epub italiano, La negoziazione internazionale come processo psicologico. Teorie e tecniche cognitive di analisi e formazione torrent, La negoziazione internazionale come processo psicologico. Teorie e tecniche cognitive di analisi e formazione leggere online gratis PDF

La negoziazione internazionale come processo psicologico. Teorie e tecniche cognitive di analisi e formazione PDF

Francesco Aquilar



Questo è solo un estratto dal libro di La negoziazione internazionale come processo psicologico. Teorie e tecniche cognitive di analisi e formazione. Il libro completo può essere scaricato dal link sottostante.



Autore: Francesco Aquilar
ISBN-10: 9788856805666
Lingua: Italiano
Dimensione del file: 3105 KB

DESCRIZIONE

Viviamo in una società globalizzata che costantemente cambia e si evolve. Questi cambiamenti sono spesso il risultato di negoziazioni internazionali che dovrebbero essere in grado di condurre alla costruzione di soluzioni positive e di processi di pace senza perdenti. In questo volume gli autori, temperando conoscenze di psicologia/psicoterapia cognitiva e di scienze politiche, esaminano un'ampia gamma di teorie e di dati per spiegare funzioni, disfunzioni e miglioramenti possibili dei processi di negoziazione, sia in condizioni ottimali che soprattutto in condizioni avverse. Fra gli argomenti trattati: conoscenze ed emozioni nel contesto della negoziazione; caratteristiche e tratti di personalità dei negoziatori efficaci; visioni contrapposte della guerra e delle crisi internazionali; meta-comunicazione e meta-cognizione nelle relazioni di negoziazione; chiavi emotive per superare le fasi di stallo e di riluttanza alla negoziazione; elementi di un programma cognitivamente orientato per la formazione dei negoziatori; una sezione di "guida pratica" per collegare aspetti teorici e operativi. La premessa degli autori è chiara: pace e stabilità creano vincitori su tutti i lati.

COSA DICE GOOGLE DI QUESTO LIBRO?

Buy La negoziazione internazionale come processo psicologico. Teorie e tecniche cognitive di analisi e formazione by Mauro Galluccio Francesco Aquilar (ISBN ...

La negoziazione è un processo decisionale interpersonale che si rende necessario quando non è possibile raggiungere i propri ... Analisi transazionale; Negozio ...

**LA NEGOZIAZIONE INTERNAZIONALE COME PROCESSO PSICOLOGICO. TEORIE E
TECNICHE COGNITIVE DI ANALISI E FORMAZIONE**

[Leggi di più ...](#)