


JOSÉ MIGUEL OSORIO CALDERÓN

Ingeniero Comercial

 +56986098080

 jose.oso.cal@gmail.com

 <https://www.linkedin.com/in/ingcomercial-joseosorio/>

RESUMEN

Ingeniero Comercial con conocimientos en evaluación de proyectos públicos y privados, gestión de oportunidades laborales con empresas privadas. Profesional con capacidad de análisis contribuyendo al cumplimiento de los objetivos otorgando un diagnóstico efectivo, utilizando plataformas tecnológicas de rápida y fácil interpretación.

EXPERIENCIA LABORAL

Departamento de Desarrollo Local, Municipalidad Las Condes ENE 2022 – ACTUALIDAD

Gestor de empresas

- Coordinación con nuevas empresas para publicaciones de ofertas laborales
- Gestión de ofertas en portal laboral
- Realizar prefiltros curricular de postulantes a ofertas laborales
- Gestionar capacitaciones del portal laboral
- Atención general de público
- Evaluación de proyectos
- Apoyo área de emprendimiento Departamento de Desarrollo Local
- Gestión de nuevas iniciativas de vinculación entre usuarios y empresas

Logros: Gestioné y coordiné una feria laboral, en la cual participaron 10 empresas con más de 30 cargos diferentes y menos de 700 vacantes en total.

Práctica profesional “Procesadora del Maipo limitada” ABR 2021 – JUL 2021

Analista de gestión y procesos

- Generar reportes del área de producción
- Centralizar y monitorear la información estadística producida en el área productiva
- Proponer e implementar un adecuado sistema de control interno

Logros: Al comienzo de la práctica se me solicitó revisar unas métricas con el fin de detectar falencias y poder dar una pronta solución. Esta solución fue implementada y generó un aumento de casi el doble en la producción a lo que se estaba generando en ese momento.

Ripley AGO 2017 – FEB 2018

Asistente financiero

- Atender a clientes de manera presencial
- Revisar cuentas requeridas por clientes
- Gestionar venta de crédito y endeudamiento de clientes
- Comunicar a departamento de analistas financieros
- Gestionar apertura de tarjetas de crédito requeridas por clientes

- Registrar datos básicos del cliente
- Ajustar tasas crediticias

Logros: Gestioné y vendí un súper avance de \$1.580.000 con una tasa baja de 1,7% superando las expectativas que se tenían sobre mis funciones. Fui felicitado y alabado por compañeros y jefatura por mi buen trabajo bajo presión.

EDUCACIÓN

Certificado Python básico. Jóvenes Programadores, online, Chile (2022).

Ingeniería Comercial. Universidad Santo Tomás, Santiago, Chile (2021).

Educación Básica y Media. Liceo A 131, Santiago, Chile (2014).

OTROS CONOCIMIENTOS

Idiomas

Inglés nivel intermedio.

Plataformas

- Microsoft Acces básico
- Microsoft Excel intermedio
- Microsoft Office intermedio
- Google Suit intermedio
- SAP básico
- Python básico
- SQL básico
- Portales de reclutamiento