

Contact

- (+57) 317 2576997
- ☑ ing.juangracia@hotmail.com
- in https://www.linkedin.com/in/juan-sebastian-gracia-carbonel-482727a3/
- https://github.com/ingjuangracia
- Parrancabermeja, Colombia

Education

March - October 2022 **Full Stack Developer Academio**

2004 - 2010

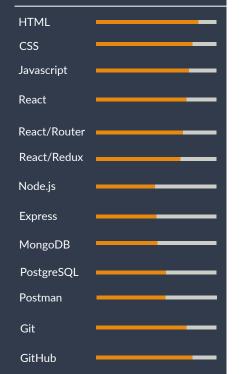
Marketing Engineer

UNAB - U. Autonoma de Bucaramanga

Languajes

Spanish - Native English - B1

Skills



Juan Sebastian Gracia Carbonel

Full Stack Developer - Marketing Engineer

¡Hello! I am an enthusiastic Marketing Engineer with a recent foray into the world of web development as a Full-Stack Developer. Although my experience in the field of Web Development is relatively new, my motivation and dedication to learn and grow in this exciting field are unwavering.

Experience

O March 2022 - October 2022 ACADEMLO

Full Stack Developer

Intensive 7-month bootcamp focused on: Advanced HTML and CSS, Advanced JavaScript, React, React-Router, React-Redux, Node.js, and Express, application design, and agile methodologies. Projects such as Ecommerce App, ToDo App, Weather App, among others, will be developed.

O May 2018 - Present EFICACIA S.A.

Service Assurance Leader - NUTRESA

Ensuring compliance with performance indicators for the entire team, consisting of 18 collaborators, including Merchandisers and Promoters, in the B/meja regions and towns of the Magdalena Medio area, covering channels such as Self-service stores, TD - Wholesalers, and Large Retailers. This involves ensuring that assigned points of sale (pdv) are covered in the established routes, within the specified time and frequency, while maintaining service quality.

Other responsibilities include personnel selection, training, and continuous development teams, as well as managing tasks related to payroll, resignations, dismissals, sick leaves, among others

O April 2011 - June 2016 BAVARIA S.A. Brand Developer

- •Implementing Trade Marketing strategies at the points of sale (pdv), according to the different types of channels and subchannels of sales in which customers are segmented.
- Managing and training personnel (Sales force, logistics operators, Merchandisers, Promoters, advertising staff, among others) in the various operational programs of the Trade Marketing area.
- Handling and controlling the Trade Marketing budget, aimed at optimizing resources to meet performance indicators, both in sales volume and coverage.



Contacto

- (+57) 317 2576997
- ☑ ing.juangracia@hotmail.com
- in https://www.linkedin.com/in/juan-sebastian-gracia-carbonel-482727a3/
- https://github.com/ingjuangracia
- Barrancabermeja, Colombia

Educación

Marzo - Octubre 2022 Full Stack Developer Academio

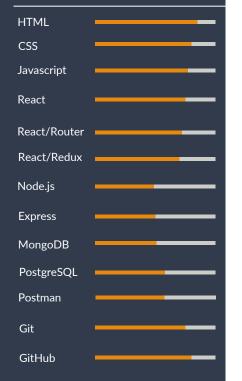
2004 - 2010

Ingeniero en Marketing UNAB - U. Autonoma de Bucaramanga

Idiomas

Español - Nativo Ingles - B1

Skills



Juan Sebastian Gracia Carbonel

Full Stack Developer - Ingeniero en Marketing

¡Hola! Soy un entusiasta Ingeniero en Marketing con una reciente incursión en el mundo del desarrollo web como Full-Stack Developer. Aunque mi experiencia en el campo del Desarrollo Web es relativamente nueva, mi motivación y dedicación para aprender y crecer en este emocionante campo son inquebrantables.

Experiencia

O Marzo 2022 - Octubre 2022 ACADEMLO

Full Stack Developer

Bootcamp intensivo de 7 meses enfocado en: HTML y CSS avanzado, JavaScript avanzado, React, React-Router, React-Redux, Node.js y Express, diseño de aplicaciones y metodologías ágiles. Se realizan proyectos como Ecommerce App, ToDo App, Weather App, entre otros.

O Mayo 2018 - Presente EFICACIA S.A.

Lider de Aseguramiento de Servicio - Cliente NUTRESA

Garantizar el cumplimiento de los indicadores de desempeño de todo el equipo a cargo 18 colaboradores entre (Mercaderistas e impulsadoras) en las zonas B/meja y poblaciones del Magadalena Medio, en los canales Autoservicios, TD - Mayoristas y Grandes Superficies: Cobertura de los pdv asignados en ruta, en tiempo y frecuencia, garantizando la calidad del servicio.

Selección de personal, capacitación y desarrollo continuo de los mercaderistas e impulsadoras, reporte de nomina, retiros, descargos, incapacidades, programación de vacaciones, entre otros.

O Abril 2011 - Junio 2016 BAVARIA S.A.

Desarrollador de Mercados - Brand Developer

- •Implementar estrategias de Trade Marketing en los pdv, de acuerdo a los diferentes tipos de Canales y Subcanales de ventas en que se encuentran segmentados los clientes.
- Manejo y capacitación de personal (Fuerza de ventas, operadores logísticos, Mercaderistas, impulsadoras, personal de publicidad, entre otros) en los diferentes programas operacionales del área de TM.
- Manejo y control de presupuesto de TM, orientado a la optimización de los recursos para dar cumplimiento a los indicadores, tanto en volumen de ventas como en coberturas.