

Contacto

- **(** +57) 317 276 997
- ☑ ing.juangracia@hotmail.com
- in https://www.linkedin.com/in/juan-sebastian-gracia-carbonel-482727a3/
- https://github.com/ingjuangracia
- Barrancabermeja, Colombia

Educación

Marzo - Octubre 2022 Full Stack Developer Academio

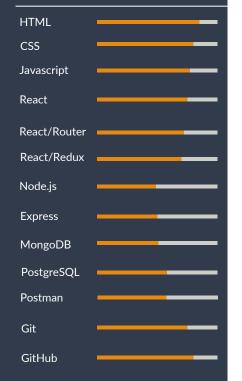
2004 - 2010

Ingeniero en Marketing UNAB - U. Autonoma de Bucaramanga

Idiomas

Español - Nativo Ingles - B1

Skills



Juan Sebastian Gracia Carbonel

Full Stack Developer - Ingeniero en Marketing

¡Hola! Soy un entusiasta Ingeniero en Marketing con una reciente incursión en el mundo del desarrollo web como Full-Stack Developer. Aunque mi experiencia en el campo del Desarrollo Web es relativamente nueva, mi motivación y dedicación para aprender y crecer en este emocionante campo son inquebrantables.

Experiencia

O Marzo 2022 - Octubre 2022 ACADEMLO

Full Stack Developer

Bootcamp intensivo de 7 meses enfocado en: HTML y CSS avanzado, JavaScript avanzado, React, React-Router, React-Redux, Node.js y Express, diseño de aplicaciones y metodologías ágiles. Se realizan proyectos como Ecommerce App, ToDo App, Weather App, entre otros.

O Mayo 2018 - Presente EFICACIA S.A.

Lider de Aseguramiento de Servicio - Cliente NUTRESA

Garantizar el cumplimiento de los indicadores de desempeño de todo el equipo a cargo 18 colaboradores entre (Mercaderistas e impulsadoras) en las zonas B/meja y poblaciones del Magadalena Medio, en los canales Autoservicios, TD - Mayoristas y Grandes Superficies: Cobertura de los pdv asignados en ruta, en tiempo y frecuencia, garantizando la calidad del servicio.

Selección de personal, capacitación y desarrollo continuo de los mercaderistas e impulsadoras, reporte de nomina, retiros, descargos, incapacidades, programación de vacaciones, entre otros.

O Abril 2011 - Junio 2016 BAVARIA S.A.

Desarrollador de Mercados - Brand Developer

- •Implementar estrategias de Trade Marketing en los pdv, de acuerdo a los diferentes tipos de Canales y Subcanales de ventas en que se encuentran segmentados los clientes.
- Manejo y capacitación de personal (Fuerza de ventas, operadores logísticos, Mercaderistas, impulsadoras, personal de publicidad, entre otros) en los diferentes programas operacionales del área de TM.
- Manejo y control de presupuesto de TM, orientado a la optimización de los recursos para dar cumplimiento a los indicadores, tanto en volumen de ventas como en coberturas.