

# 校园合伙人与校园社群合作指引【内部参考】

2020年2月26日更新，第一版

合作资方列表将在未来两周内经合作资方授权后发布。

## 基金背景

源基金的使命为建立新生代留学生创业者与创投者社群，并为有想法、有能力、有行动的同龄人提供他们的第一张支票。我们是第一支由在读留学生创立、管理、运营的专注于投资中国留学生的创投基金。我们投资留学生的创新想法，进行 2,000 至 5,000 美元额度的投资，支持项目发展，并在项目成熟后通过资源平台对接国内一线天使及风险投资机构进行后续轮投资。

## 合作内容

我们与校园社群的合作主要由如下两块诉求：

1. 项目推荐。校园合伙人需要能够广泛地访问校园社群内的项目，社群应在内部成员有孵化出项目时告知校园合伙人，使我们能够及时介入。
2. 校内宣传。通过自有宣传渠道（微信号、张贴海报等）协助我们、我们的合作资方及我们的校园活动进行校内宣传。

## 可用资源置换

所列资源将不断更新，请访问 <https://initium.fund/docs/campus-partner/partnership-guideline.pdf> 获取最新版本。

1. 项目投资。我们可以为其社群内成员的项目进行直接投资，支持社团成员职业发展。社群可以向校园合伙人推荐项目，在完成投资并退出后可以获得一定投资收益分成。
2. 校园活动合作。我们的合作资方将不定期前往美国各大高校进行校园活动，我们的校园合伙人及市场团队将为他们提供策划与支持。合作高校社群可以作为活动的联合主办方与我们的校园活动进行合作。我们也愿意将我们的合作资方与高校社群进行对接。
3. 合作资方活动内推。若合作资方有自营创业活动并接受申请的（如：真格基金、纪源资本等），我们可以为社群成员进行活动参与资格的内推。内推名额数量根据社群规模由市场团队进行谈判。

## 特别须知

校园合伙人在初步接触校园社群代表后，正式谈判时需要至少一名我们的市场团队成员参与谈判过程。除本文件及其他发布给校园合伙人的指导文件外，未尽事宜需要由参与谈判的市场团队成员进行决断。

## 市场团队联系方式

VP Marketing: Weiyu (Vivian) Kong

Email: [weiyu.kong@initium.fund](mailto:weiyu.kong@initium.fund) / [weiyuk@wharton.upenn.edu](mailto:weiyuk@wharton.upenn.edu)

