



Laurent Yabré

Adresse : Dabompa

Téléphone: 621 61 31 01/ 664 07 11 15

E-mail: laurentyabre101@gmail.com

PROFIL

Diplôme de Licence en banque et assurance
à l'université Kofi Annan de Guinée.

Date de naissance: 10/08/1997
Lieu de naissance Conakry
Nationalité: Guinéo-burkinabé
Etat matrimonial: Célibataire

LOGICIELS

Excel
PowerPoint
Word
Sage Saari 100 comptabilité
Kobotoolbox (Enquêteur numérique)
Photoshop

LANGUES

Français
Anglais

Soussou
Malinké
Poullar
Konianké

LOISIRS

Lecture
Musique
Voyage
Football
Natation

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

1er Novembre 2022 au 18 Janvier 2023 : ASSISTANT COMMERCIAL
AU CABINET DE MANAGEMENT D'INTELLIGENCE (CMIC).

☞ Missions : gestion des clients, répondre aux besoins de la clientèle, Proposer les formations, s'assurer du paiement, encaissement des fonds répondre aux emails et appels téléphoniques.

7 Septembre au 28 Octobre 2022 : Stage à SKYE BANK.

Mission : Ouverture des comptes, Promotion des produits et services bancaires, Prospection.

25 Novembre 2020 au 10 Août 2022 : DIRECTION NATIONALE DES
ETUDES ECONOMIQUES ET DE LA PREVISION (DNEEP).

☞ Poste: Standardiste:

Ministère de l'économie et des finances.

Missions ou tâches réalisées :

Enquêteur, collecteur de données pour des fins d'étude d'impact de la covid-19 sur l'activité économique en Guinée.

MINISTÈRE DE L'ÉCONOMIE ET DES FINANCES, A LA DNEEP

☞ Poste : Stagiaire :

Missions ou tâches réalisées :

Collecter des données primaires et secondaires.
Elaboration du tableau de bord de l'économie guinéenne.
Elaboration des rapports économiques et financiers(REF)
Réalisation de quelques rapports et études spécifiques.

SOCIETE GENERALE DE BANQUE EN GUINEE (SGBG).

☞ Poste : Agent commercial produit YUP.

Missions ou tâches réalisées :

Démarcher les prospects, Ouverture des comptes.

18 Mai au 21 Juin 2019 INTERNATIONAL INSURANCE COMPANY
actuelle VISTA,

☞ Poste : Stage.

Missions ou tâches réalisées :

Souscription, prospection, règlement de sinistre.

11 Février au 26 Avril 2019 SUNU ASSURANCES

☞ Poste: Agent Comercial

Missions ou tâches réalisées :

Démarcher les prospects, proposer les produits d'assurance.

FORMATIONS

27/04/2021 au 07 mai 2021: Formation en Kobo Toolbox (Enquêteur numérique).

23/11/2019 au 24/11/2019 : Formation en management des Ressources Humaines.

19/11/2018 au 24/12/2018: Formation en Leadership et Développement personnel, Entrepreneuriat, Montage et Recherche de Financement à l'Université Kofi Annan.

08/04/2018 et 06/05/2018: Formation en Règlementation bancaire et en marketing bancaire à l'institut de recherche et de perfectionnement en administration et gouvernance.

28/01/2018 : Formation en "La prise de parole en public, les techniques d'animation de groupe et power point au Centre d'initiation pour le Développement durable (CIDD).

21/05/2018 : Formation en technique bancaire au Centre d'administration bancaire et de gestion (Groupe Cabinet G-E Conseils).