

**ALPHA SALIOU DIALLO**

E-mail: asaliou82@gmail.com

Tel: 610555533/664555533/620881114

Age: 07-10-1984

**Responsable de Zone**

10 ans d'expérience dans le domaine de la distribution et du Trade marketing

**COMPETENCE****Vente & Négociation**

- Gestion d'un portefeuille de clients
- Coaching de l'équipe de la vente direct
- Atteinte et dépassement des objectifs volumes/valeurs
- Négociation avec des clients Grands Comptes

**Analyse & Reporting**

- Analyse les données tirées de BO
- Proposition de nouvelles solutions :
- Mettre en place la stratégie de développement
- Analyse des données des outils Force de Vente et reporting au responsable direct

**Management**

- Management d'équipes de plusieurs personnes
- Analyse, fixation et suivi des objectifs de la force de vente

**Présentations & Conduite de réunions**

- Réunions internes de présentations produits

**EXPERIENCES PROFESSIONNELLES**

Mai 2019 – Juin 2022

**Responsable de Zone – YUP-GUINEE en GUINEE FORESTIERE (CDI)**

- Mettre en place la stratégie de YUP
- Recruter les Distributeurs et points de vente YUP puis assurer leurs formations
- Former les Brand Ambassadeur (BA) et monitorer leurs activités au quotidien
- Suivre et évaluer la performance des Brand Ambassadeur
- S'assurer que les points de vente et Brand Ambassadeur(BA) respectent les procédures et la grille tarifaire en vigueur
- Supporter toutes les parties prenantes dans le traitement de leur requête et dans la résolution de leurs plaintes
- Recrutement des commerciaux et 25 Brand Ambassadeur(BA) formés aux outils et à la technique de vente
- Elargir le réseau de distribution YUP en accord avec la vision du groupe Société général(SG)
- Fournir un rapport hebdomadaire et mensuel sur toute activité terrain
- 

**Résultats enregistrés :**

- Transfert de plus de 80% des clients SOCIETE GENERALE(SGG) de la Guinée Forestière vers le portefeuille YUP
- Payement de masse des employés de TITAN Sécurité
- Payement de masse via CONNECT-YUP des employés de la Société des mines de fer de Guinée (SMFG) Mont Nimba

Novembre 2017- Avril 2019

**Responsable de Zone SODITEL (MATOTO)**

- Recrutement et développement Distributeurs et Points de vente MTN
- Coaching et orientation de 25 promoteurs pour l'atteinte des objectifs
- Veille concurrentielle
- Conversion POS Mobile Money

Septembre 2017-Octobre 2017

**Commercial Représentative (Gueckedou-Macenta) – MTN GUINEE – (Force de vente)**

- Déploiement et suivi de points de vente (POS) pour la vente et l'enregistrement SIM
- Conversion et branding de points de vente Mobile Money
- Animation et communication sur de nouvelles offres (émission interactive radio et terrain)

Mars 2017-Aout 2017 :

**Responsable de zone GLOCO PLUS à KALOUM (partenaire CELCOM)**

Octobre 2014-Décembre 2016

**Responsable de zone AROBASE** (MOYENNE GUINEE)

- création et suivi marchand MOBILE MONEY

Mars 2011-Septembre 2014

**Brand Ambassadeur** MTN GUINNEE

Labé ;

Visite journalière des points de vente

- animation de la chaîne de distribution
  - Mission de vente dans les localités nouvellement couvert par le réseau MTN
- Mamou :
- Suivre l'activité de vente (SIM, TELEPHONE, TAF TAF)
  - Veille concurrentiel
  - développer le point de vente et améliorer leur performance
  - accroître la visibilité de la marque MTN au niveau de tous les points de vente

## FORMATION

2010 – Guinée

MAITRISE EN DROIT PRIVE -

## AUTRES COMPETENCES ET INTERETS

Logiciels

Windows, Word et accès

Management

plusieurs personnes

Langues

Français (professionnel) – Anglais (Moyen)

Intérêts

Sports, cinéma, lecture