



Document comercial



DAW 2
2023- 2025

Ishaa Amin Sultana
Simran Kur

Índex

Definició i Planificació del Projecte.....	2
Funcionalitats Principals.....	2
Estudi de la competència.....	3
Costos i Requeriments.....	4
Model de monetització futur (no implementat inicialment):.....	5

Definició i Planificació del Projecte

Nom del projecte: Delishare

Tipus de projecte: Aplicació web gastronòmica col·laborativa amb integració d'intel·ligència artificial i funcionalitats en directe.

Objectius del projecte

- Crear una plataforma digital per compartir i descobrir receptes de manera interactiva i ràpida.
- Facilitar la cerca de receptes mitjançant filtres i recomanacions personalitzades.
- Permetre als usuaris guardar receptes de forma organitzada perquè no es perdin.
- Fomentar una comunitat segura i còmoda per a les persones aficionades a la cuina.
- Simplificar la creació de receptes amb suport d'intel·ligència artificial (autocompletat d'ingredients i passos).
- Diferenciar rols entre usuaris normals i xefs professionals per oferir experiències diverses.
- Potenciar la interacció educativa mitjançant vídeos i directes de cuina.
- Donar visibilitat a les receptes més rellevants segons els gustos de cada usuari.

Abast

- Desenvolupament complet del frontend i backend.
- Integració amb serveis d'IA (Gemini, Groq).
- Gestió d'usuaris, receptes, vídeos i directes.
- Sistema de recomanació personalitzat per a cada usuari.

Funcionalitats Principals

- Creació i edició de receptes assistida per IA.
- Gestió d'imatges i vídeos amb restriccions de qualitat mitjançant IA.
- Organització de receptes en carpetes (públiques o privades).
- Perfil d'usuari amb historial de receptes i vídeos.
- Rol de xef amb accés a fer vídeos en directe.
- Recomanacions personalitzades segons gustos culinaris.
- Interfície intuïtiva i adaptable a dispositius mòbils.

Estudi de la competència

La competència directa de Delishare és **Cookpad**, una plataforma reconeguda per permetre als usuaris compartir receptes de cuina. Tot i que és una eina molt utilitzada, presenta diverses limitacions que Delishare resol gràcies a l'ús de tecnologies avançades i intel·ligència artificial.

En primer lloc, **Cookpad no incorpora cap tipus d'assistència amb IA**, de manera que la creació de receptes és totalment manual, llarga i sovint tediosa. A Delishare, aquest procés es simplifica considerablement: la intel·ligència artificial ajuda a completar automàticament passos, ingredients i fins i tot pot suggerir informació nutricional, agilitzant el procés de publicació i millorant la qualitat del contingut.

Una altra diferència clau és el **control de qualitat del contingut visual**. A Cookpad, es poden pujar imatges de qualsevol tipus, sense filtres o validacions, cosa que pot afectar la coherència i la utilitat de les receptes. Delishare, en canvi, utilitza IA per verificar que les imatges siguin adequades i tinguin relació amb el contingut, garantint una experiència més professional i atractiva per a l'usuari.

A més, **Cookpad no permet la publicació de vídeos ni la realització de directes**, cosa que limita molt la interacció i la transmissió de coneixement entre usuaris. A Delishare, els usuaris poden afegir vídeos a les seves receptes, i els xefs professionals tenen la possibilitat de fer **vídeos en directe**, oferint així una experiència més dinàmica, educativa i social.

Finalment, mentre que Cookpad ofereix un sistema de navegació força general, Delishare destaca per oferir **recomanacions personalitzades** segons els gustos culinaris de cada usuari, gràcies a un formulari inicial i l'anàlisi intel·ligent del comportament dins la plataforma.

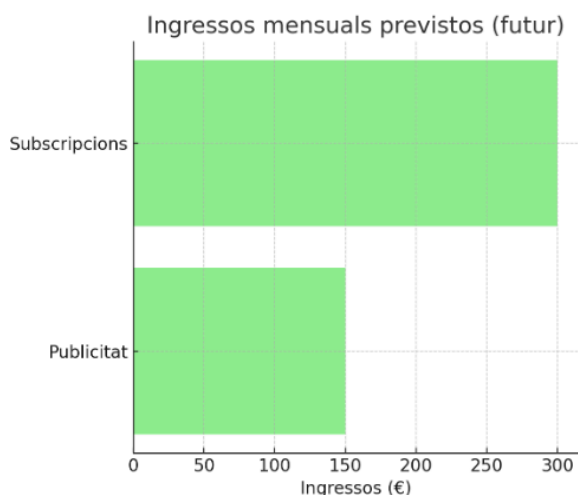
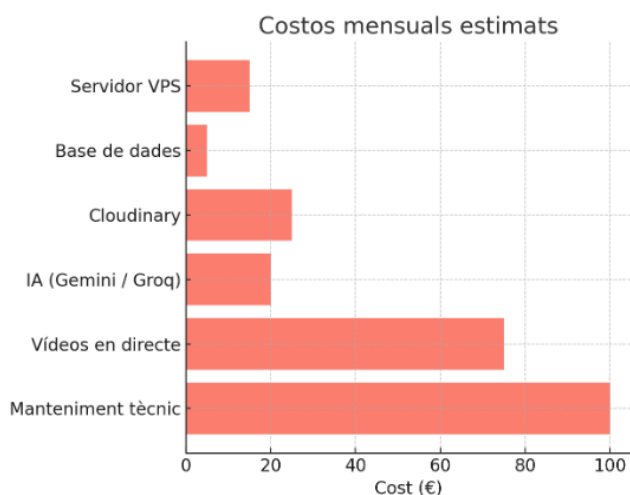
En resum, **Delishare es posiciona com una alternativa moderna i intel·ligent**, que millora clarament l'experiència que ofereixen plataformes com Cookpad, aportant funcionalitats innovadores i una qualitat de contingut molt més elevada.

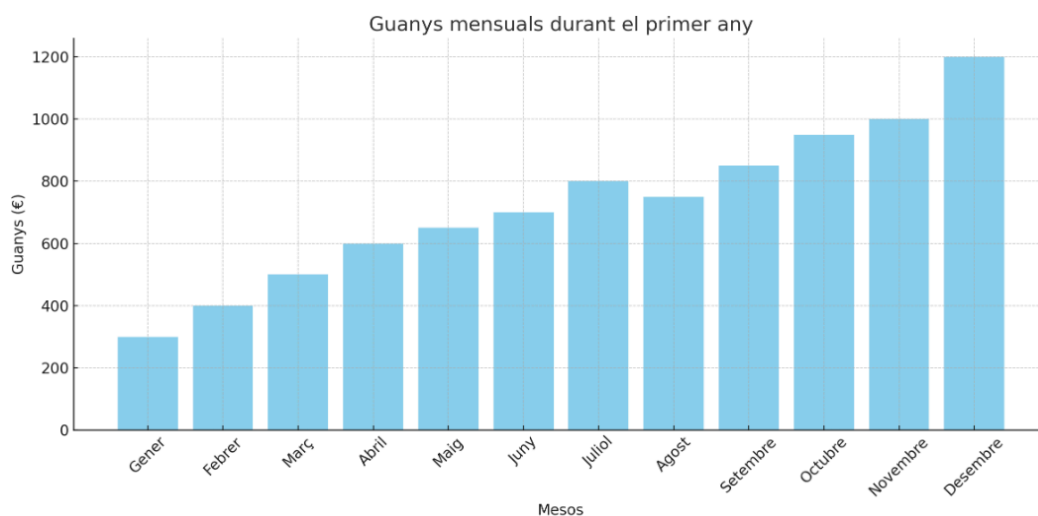
Costos i Requeriments

Taula 1. Costos d'Inici		NOTES
Tràmits constitució empresa	80,00 €	Despeses de constitució: Capital social + despeses constitució. Import que s'ha de desembossar (S.L. 3000 eur + 500 EUR)
Propietat industrial (patents i marques)	0,00 €	Propietat industrial (patents i marques): recull l'import satisfet per l'empresa per ser propietària o tenir dret a utilitzar una patent d'invenció o d'introducció o signes distintius de producció o comerç, certificats de protecció de models d'utilitat, dibuixos industrials i artístics, etc.
Drets de traspàs	0,00 €	Drets de traspàs: inclou les quantitats que les persones emprenedores paguen a l'hora de quedar-se un negoci ja en funcionament o els traspassos que es cobren per ocupar locals buits o per desenvolupar una activitat diferent a la que ja es realitzava anteriorment.
Aplicacions informàtiques (software)	40,00 €	Aplicacions informàtiques: cost de propietat o de dret a l'ús de programes informàtics i web.
Lloguers	0,00 €	
Maquinària	0,00 €	
Condicionament del local	0,00 €	
Mobiliari	0,00 €	
Equips processos informació	0,00 €	Fiances a llarg termini: qualsevol fiança que garanteix el compliment d'una obligació, com els dos mesos de lloguer que es paguen per avançat quan se signa un contracte de lloguer d'un despatx, oficina o local comercial.
Adequamentitzat material (existències, etc.)	0,00 €	
Fiances i dipòsits a llarg termini	0,00 €	
Publicitat i màrqueting inicial	50,00 €	
Sous i salaris	0,00 €	Sous i salaris. Dels socis i treballadors abans de començar el projecte. S'ha de posar el cost de l'empresa (+/- salari brut + 30%).
Subministrament	0,00 €	Subministrament: aigua, llum...
Internet i telèfon	30,00 €	
Despeses del lloc web	20,00 €	
Serveis professionals independents	0,00 €	Serveis de professionals independents: servei de neteja, servei de repartiment a domicili subcontractat a una empresa de missatgeria
Prima d'assegurances	0,00 €	Primes d'assegurances: pòlisses que necessiti el negoci. Com a mínim una de responsabilitat civil i, en alguns tipus d'empreses, algunes derivades de la seva activitat.
Diners inicials en efectiu	0,00 €	
Varis	0,00 €	
TOTAL COSTOS INICIALS	220,00 €	

Taula 2. Finançament	
RECURSOS PROPIS	220,00 €
Capital social	0,00 €
Aportacions dels socis	220,00 €
RECURSOS EXTERNIS	0,00 €
Crèdits o Préstecs (bancs o proveïdors)	0,00 €
Capitalització atur	0,00 €
Subvencions	0,00 €
TOTAL FINANÇAMENT	220,00 €

Molt important. L'import de les inversions i el finançament ha de ser exactament igual. O sigui, primer es calculen les inversions i després es busca el finançament per cobrir les inversions.





Model de monetització futur (no implementat inicialment):

Per fer sostenible la plataforma i permetre la seva evolució, es preveu implementar:

- **Subscripció premium per a l'ives exclusius de xefs reconeguts:**
Els usuaris podran pagar una quota mensual per accedir a contingut professional en directe, tallers i classes especialitzades.
- **Inserció de publicitat no invasiva:**
S'introduiran anuncis relacionats amb el món gastronòmic per monetitzar el tràfic d'usuaris, especialment a les receptes públiques i la pàgina principal.

Aquesta estratègia permetrà oferir la major part de serveis de manera gratuïta, mantenint alhora una font d'ingressos recurrent per al manteniment i creixement de Delishare.