# LINE官方帳號開店幫手

・・・賣家中心操作手冊・・・

2024.06

### 【目錄】

- 01 後台首頁
- 02 基本設定
- 03 商店管理
- 04 配送設定
- 05 商品上架/商品管理
- 06 訂單管理(出貨、取消、退貨)
- 07 客戶服務中心
- 08 行銷活動管理
- 09 對帳結帳管理
- 10 LINE官方帳號相關設定
- 11 廠商個資與資安教育訓練

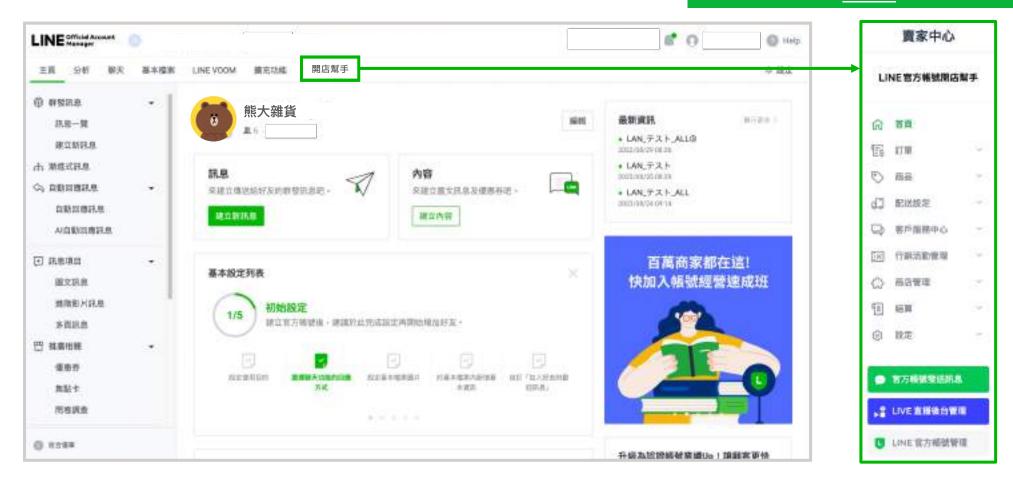
# 1. 後台首頁

### 登入電腦版後台

- 1. 請登入LINE官方帳號電腦版管理後台
- 2. 點選【開店幫手】開始操作吧!
- 3. 建議使用 Chrome 瀏覽器

後台網址

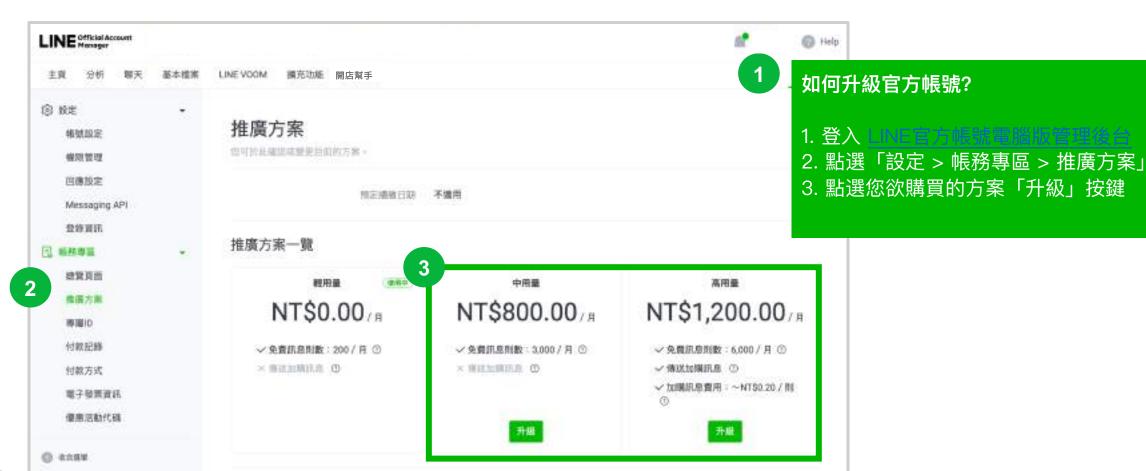
- ※請登入您的個人或商用LINE帳號,非商店ID
- ※ 開店幫手只能在電腦版管理後台操作哦!



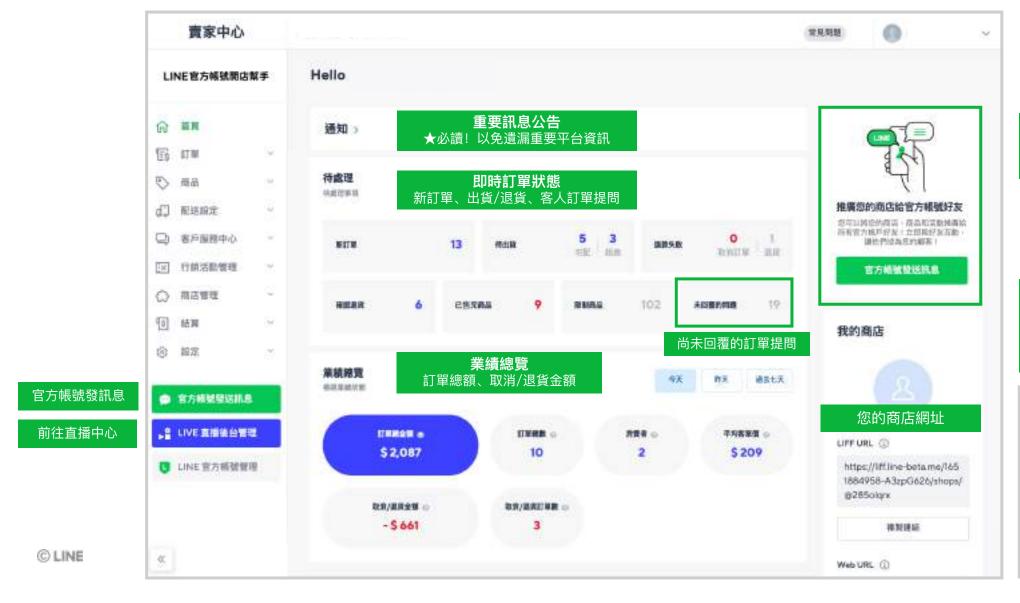
### 成為付費官方帳號

#### 只要您是付費官方帳號(中用量、高用量)即可使用 LINE 官方帳號開店幫手,立即開啟您的商店!

升級付費方案後,您將擁有每月 3,000 / 6,000 則免費訊息則數,透過官方帳號向好友推廣您的商店及商品



### 開店幫手【首頁】



推廣商店 立即推廣您的商店 給官方帳號好友

#### ★重要文件務必下載

- 賣家中心操作手冊
- 直播後台操作手冊
- 限制販售商品說明
- 限制販售商品說明 - 個人資料保護守則

資料下載	
異家中心操作手册	Ø
直接读台操作手段	ß
平台政策與規模	区
但人資料保護守利	(2)

### 出貨/結算相關規定

# 出貨期限

15天

- 消費者 完成付款隔日起 計算
- 逾期未出貨者,系統將自動取消該筆訂單,同時將貨款退還給消費者

# 鑑賞期

7天 貨到之次日起

● 依**《消費者保護法》**相關法令規定

# 貨款結算

7天

- LINE Pay: **訂單完成日 + 7個工作日**
- 藍新:**訂單完成日的隔日 + 7**天
- 扣除金流手續費後,金流服務商將 店家應收之交易金額撥款至店家帳戶

\*LINE Pay:直接匯入店家帳戶

\*藍新:至藍新後台操作「提領」後匯入帳戶

## 開店步驟



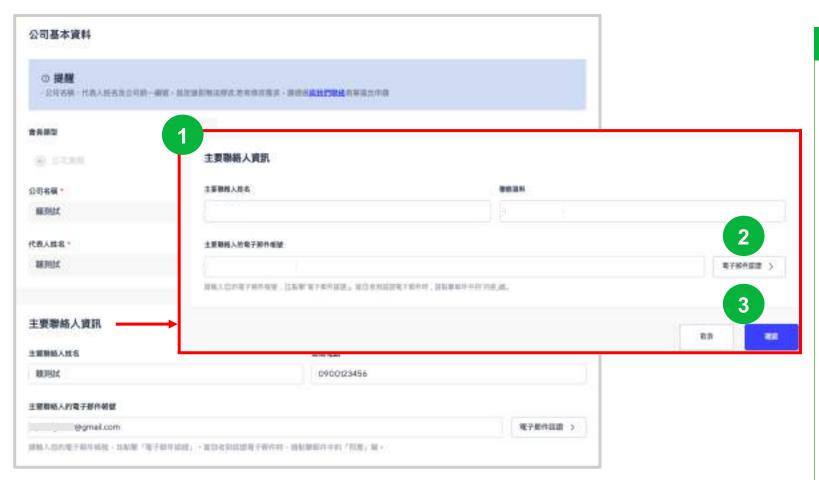
# 2. 基本設定

# 【内容】

- 2-1 商店基本資訊設定
- 2-2 出貨地址設定
- 2-3 運費範本設定

### 2-1 商店基本資訊設定 - 聯絡人資訊

路徑: 賣家中心 > 設定 > 帳戶管理



#### 說 明

上架商品前,請先在此頁面設定聯絡人資訊

#### 1. 主要聯絡人資訊

• 請填寫公司資訊與聯絡資訊

#### 2. 電子郵件認證

- 輸入您的電子郵件 Email,並點擊「電子 郵件認證」。當您收到認證電子郵件時, 請點擊郵件中的「同意」鍵。
- 此電子郵件將會收到系統訂單通知信

#### 2. 儲存

- 按下「確認」按鍵存檔
- ※ 訂單通知信:每天早上 9:00 發送一次 (有訂單時才會發送)

### 2-1 商店基本資訊設定 – 商店使用條款與隱私權政策

路徑: 曹家中心 > 設定 > 帳戶管理



說 眀

上架商品前,請先在此頁面設定商店資訊

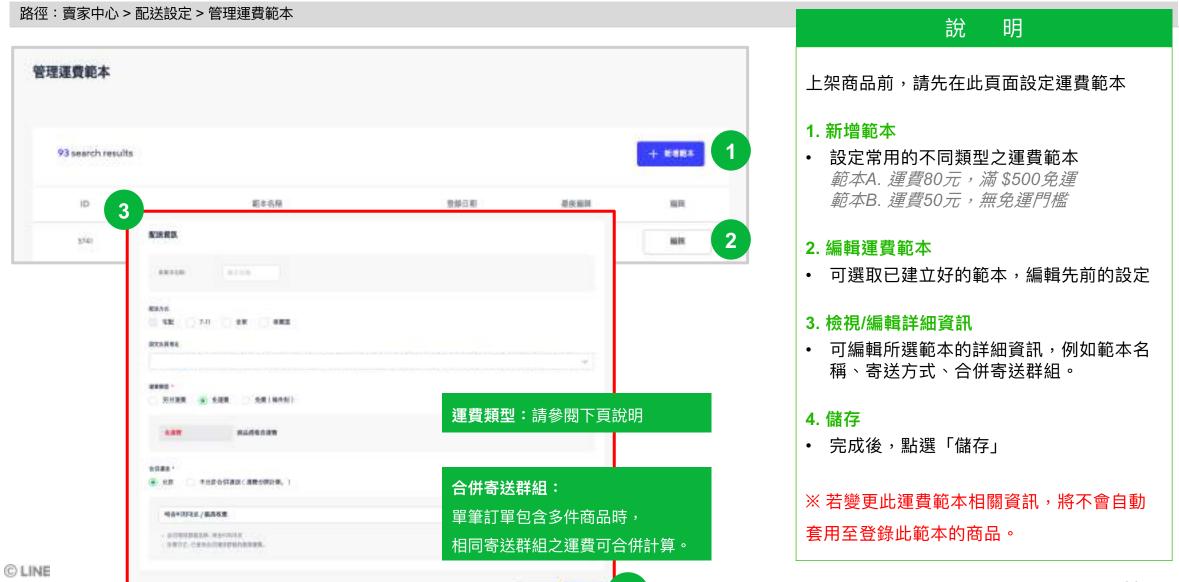
- 1. 選擇是否輸入使用條款與隱私權政策內容
- 可選擇輸入與否,輸入後的內容則將於購 物車結帳頁面顯示 (參考左圖買家購物車顯示畫面)
- 2. 使用者條款
- 輸入商店使用者條款
- 3. 隱私權政策
- 輸入商店隱私權政策
- 按下「確認」按鍵存檔
- ※請使用中文輸入
- ※ 請在使用條款與隱私權政策至少輸入50個字

### 2-2 出貨地址設定

路徑:賣家中心>設定>管理出貨地址



### 2-3 運費範本設定



## 2-3 運費範本設定 (運費類型 – 設定說明及範例)

路徑: 賣家中心 > 配送設定 > 管理運費範本







**另付運費** 運費設定 \$100 / 收取固定運費

商品頁運費顯示
\$199
軍費:\$100

**含運費 (免運費)** 運費設定 \$0 / 商品價格含運費

> 商品頁運費顯示 **\$1,190** 免運費

**免費(條件制)未達免運門檻需付運費** 運費設定 \$80 / 總計 \$499 以上免運費

商品頁運費顯示 **\$280** 運費: \$80 (訂單費用超過\$499以上免運費)

# 3. 商店管理

# 【內容】

- 3-1 商店內容
- 3-2 商店公告
- 3-3 商家資訊
- 3-4 官方帳號主頁

### 3-1 商店內容

路徑: 賣家中心 > 商店管理 > 商店內容



#### 說 明

管理商店首頁所顯示的項目

#### 1. 呈現項目

• 呈現於商店首頁的項目

#### 2. 選擇開啟

• 綠色為選擇開啟

#### 3&4. 編輯

點選設定符號,對該項目進行曝光的設定 (請參閱 3-2 商品列表)

#### 5. 顯示順序調整

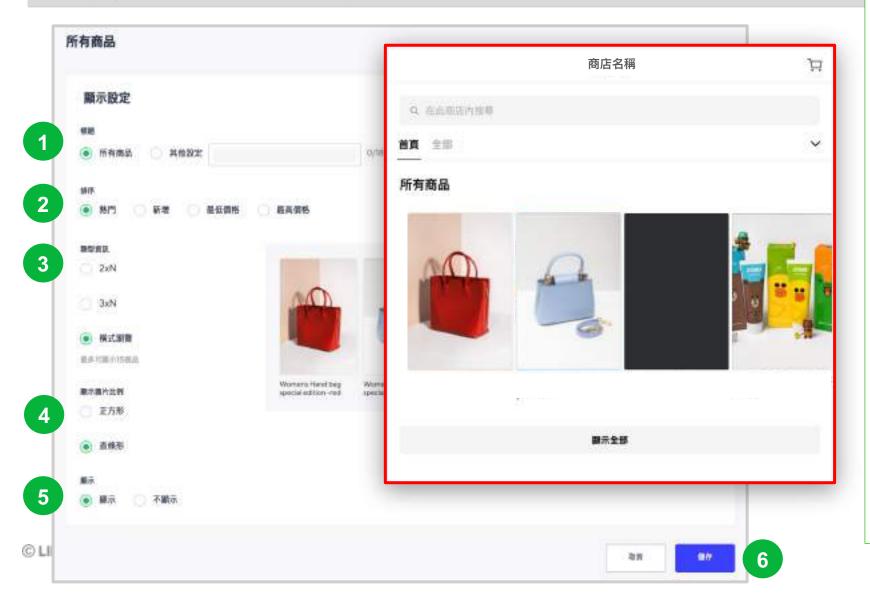
此處可以上下拖曳調整該項目顯示於商店 前台的順序

#### 6. 儲存

• 點選「儲存」按鍵,以儲存此頁面的設定

### 3-1 商店內容 – 商品列表

路徑: 賣家中心 > 商店管理 > 商店內容 > 編輯 > 顯示設定



#### 說 明

#### 1. 顯示標題

可選擇預設的標題,或選擇「其他設定」 並輸入想要顯示的標題名稱

#### 2. 商品顯示順序

設定商品顯示順序,依「熱門」、「新 增日期」、「最低價格」、「最高價格」 排序。

#### 3. 商品顯示方式

• 選擇希望呈現的類型,右側提供示意圖 作為參考

#### 4. 商品顯示比例

• 右側提供示意圖作為參考

#### 5. 顯示

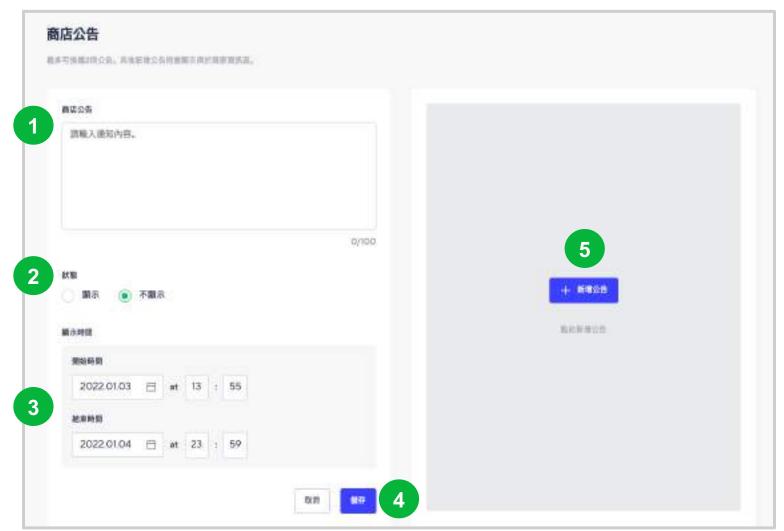
• 選擇該項目是否要顯示於商店上

#### 6. 儲存

• 點選「儲存」按鍵,以儲存設定

### 3-2 商店公告

路徑: 賣家中心 > 商店管理 > 商店公告



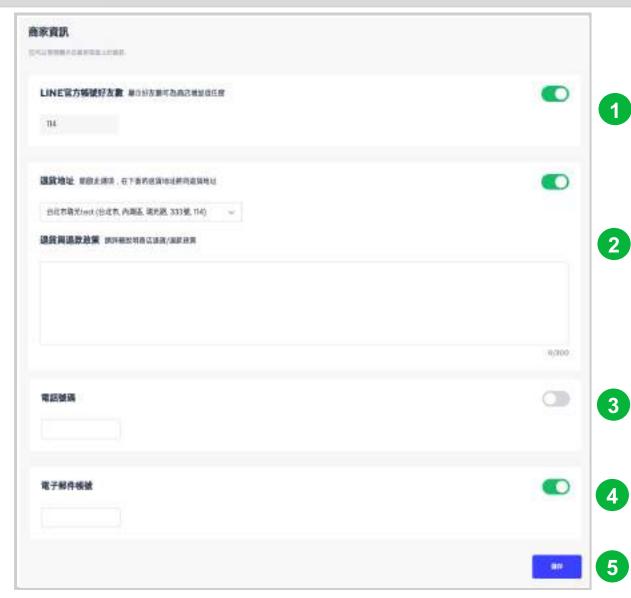
#### 說 明

最多可推播2則公告

- 1. 公告內容
- 輸入不可超過100個字
- 2. 顯示狀態
- 3. 顯示時間
- 設定該公告開始與結束的時間
- 4. 儲存
- 點選「儲存」按鍵,以儲存設定
- 5. 新增公告
- 新增第二則公告

### 3-3 商家資訊

路徑: 賣家中心 > 商店管理 > 商家資訊



說 明

#### 1. 官方帳號好友數(選填)

• 選擇是否於商店顯示當前好友數

#### 2. 退貨地址與政策(選填)

- 退貨地址選項同2-3出貨地址的設定
- 此部分為選填,若填寫並選擇開啟, 該資訊才會顯示在商店資訊頁。

#### 3. 聯絡電話(選填)

此部分為選填,若填寫並選擇開啟, 該資訊才會顯示在商店資訊頁。

#### 4. 電子郵件(選填)

此部分為選填,若填寫並選擇開啟, 該資訊才會顯示在商店資訊頁。

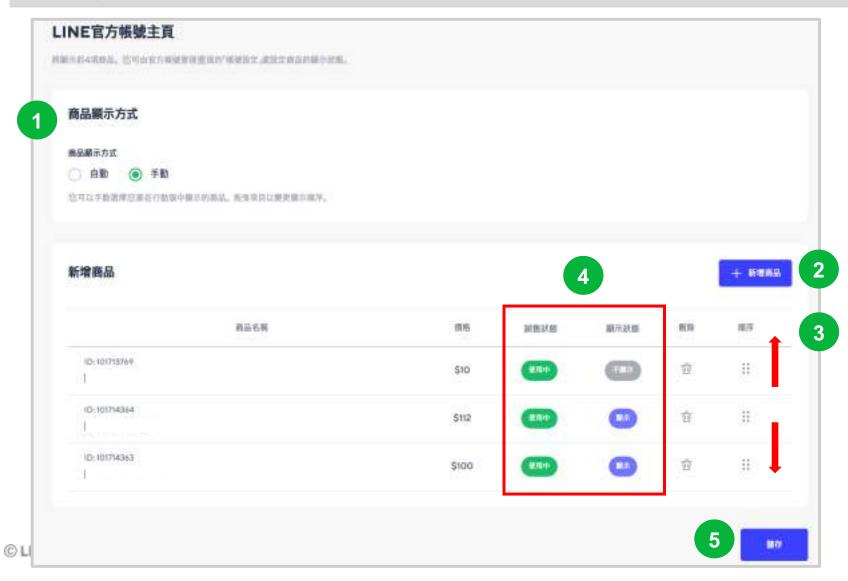
#### 5. 儲存

• 點選「儲存」按鍵,以儲存設定

### 3-4 官方帳號主頁

※ 此處設定陳列會顯示在<u>官方帳號的主頁</u>上,<u>非商店頁面</u>

路徑: 賣家中心 > 商店管理 > LINE官方帳號主頁



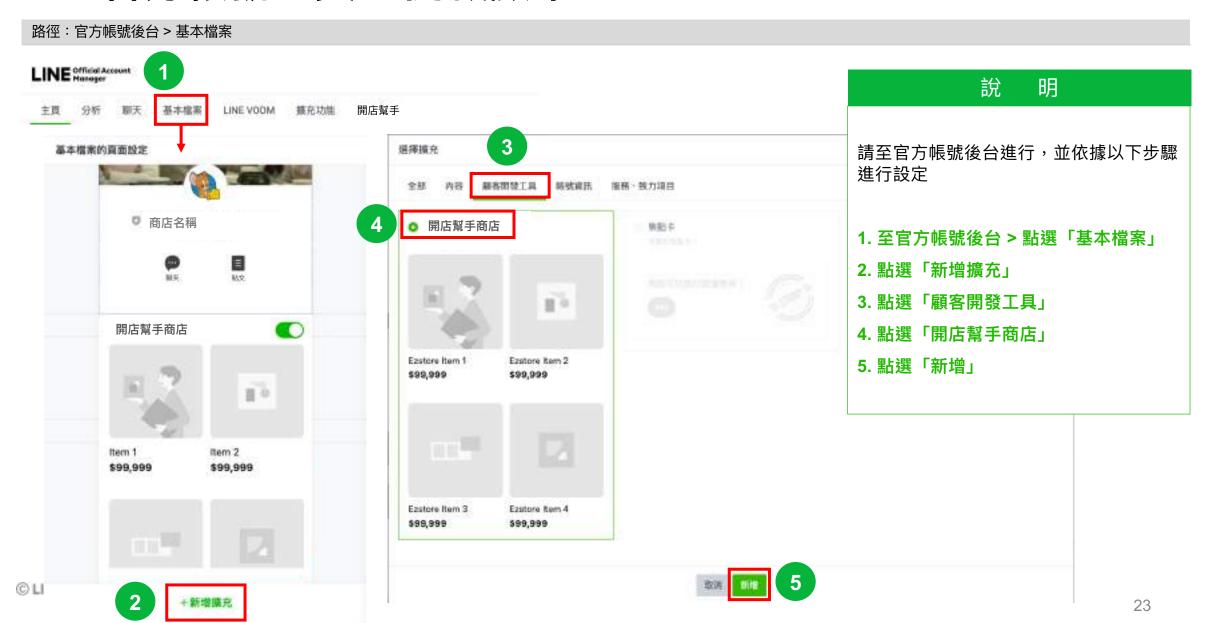
#### 說 明

設定在LINE官方帳號主頁上的商品顯示方式, 以及顯示的商品清單。

#### 1. 選擇商品顯示方式

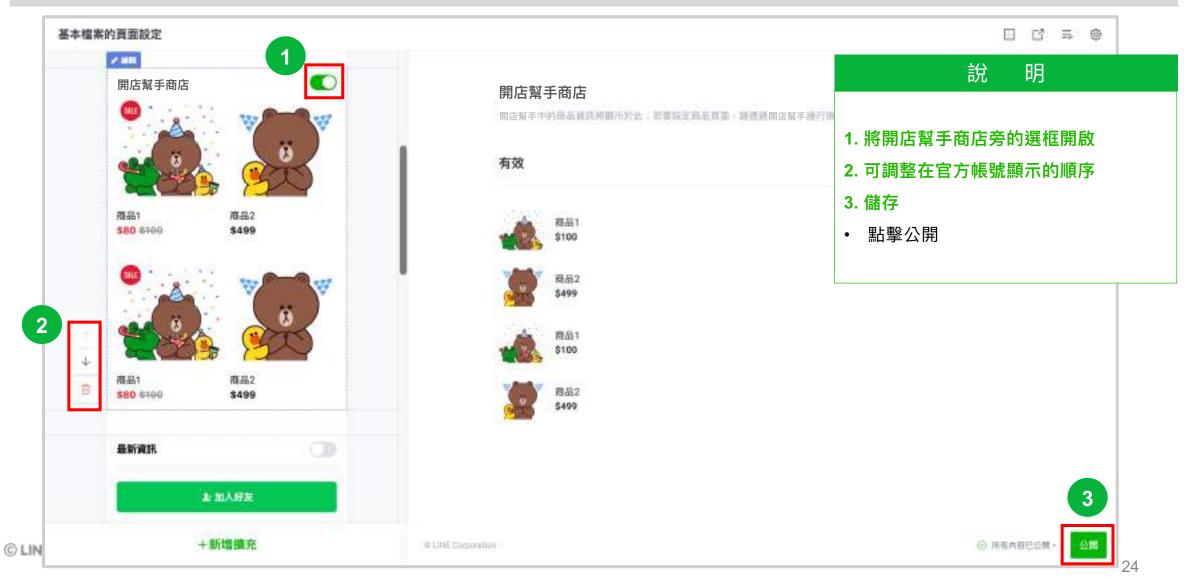
- 自動:將會自動以時間排序呈現最新上架的4個商品
- 手動:自行新增並排序想要呈現的商品
- 2. 新增商品
- 選擇需要曝光的商品
- 3. 手動調整順序
- 拖曳商品項目,以變更顯示順序
- 4. 商品狀態/顯示狀態
- 請確認商品狀態為「使用中」,才能開啟官方帳號<商店>擴充功能。
   商品狀態可至「我的商品」修改。
   ※此處至少需設定4項商品,官方帳號主頁才會顯示唷!
- 5. 儲存
- 點選「儲存」按鍵,以儲存設定

### 3-4 官方帳號主頁 - 開啟顯示



## 3-4 官方帳號主頁 - 開啟顯示

路徑:官方帳號後台>基本檔案

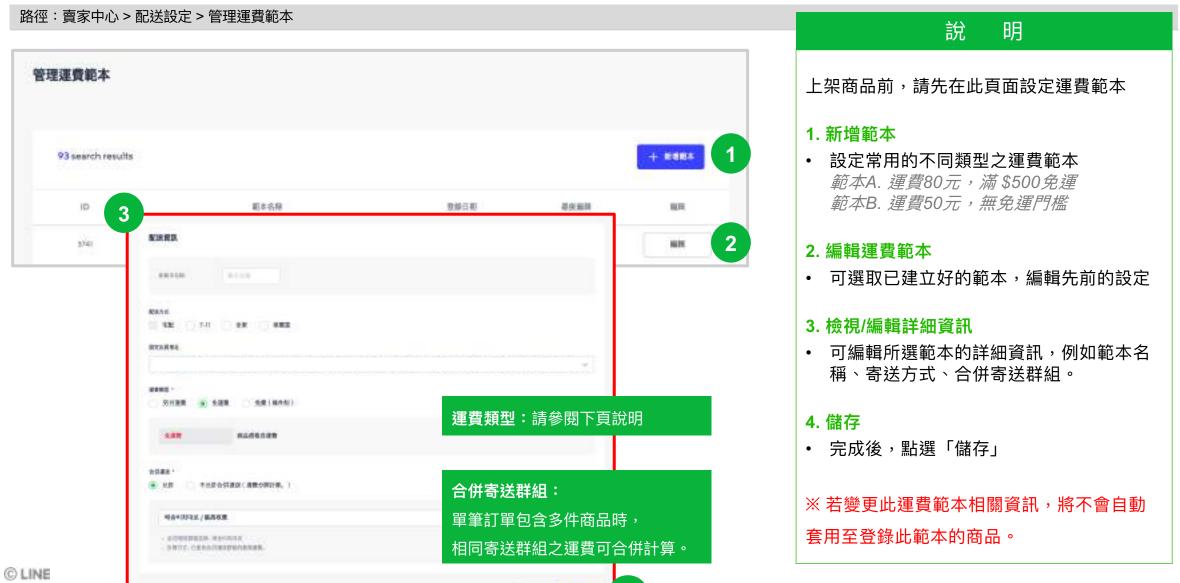


# 4. 配送設定

# 【内容】

- 4-1 運費範本設定
- 4-2 管理超商運費
- 4-3 管理合併運送群組

### 4-1 運費範本設定



## 4-1 運費範本設定 (運費類型 – 設定說明範例)

路徑: 賣家中心 > 配送設定 > 管理運費範本







另付運費

運費設定 \$100 / 收取固定運費

商品頁運費顯示

\$199

運費:\$100

**含運費 (免運費)**運費設定 \$0 / 商品價格含運費

商品頁運費顯示

\$1,190

免運費

免費(條件制)未達免運門檻需付運費

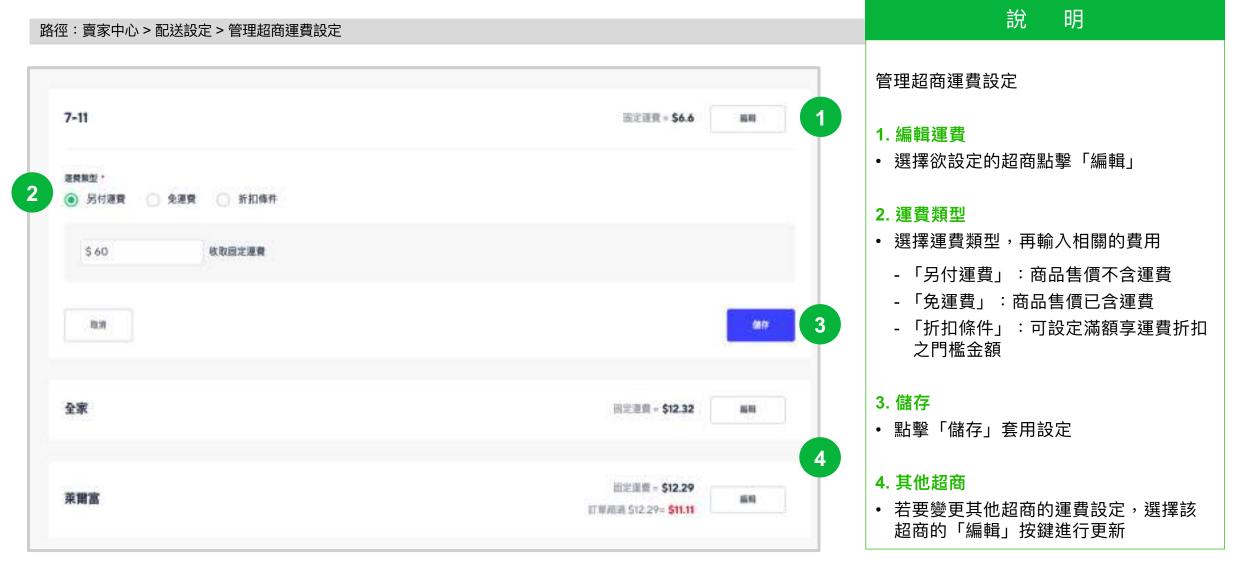
運費設定 \$80 / 總計 \$499 以上免運費

商品頁運費顯示

\$280

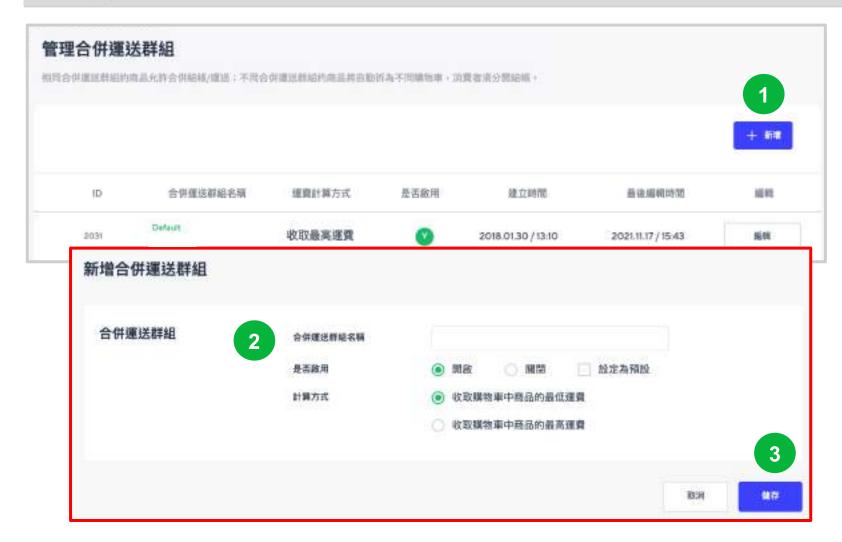
運費:\$80 (訂單費用超過\$499以上免運費)

## 4-2 管理超商運費



### 4-3 管理合併運送群組 – 新增群組

路徑: 賣家中心 > 配送設定 > 管理合併運送群組



#### 說 明

#### 管理合併運送群組

相同合併運送群組的商品可合併結帳

#### 1. 點選新增

- 點選後,將於下方顯示新增區塊
- 設定群組名稱/是否啟用/計算方式

#### 2. 編輯群組內容

- 建議設置兩個群組:
  - 1. 最低運費
  - 2. 最高運費

#### ※ 節例:

A商品運費 \$60, B商品運費 \$80 當消費者單筆訂單同時購買AB商品:

#### 若商品皆套用 最高運費 群組

→此訂單運費為\$80元(收取最高運費)

#### 若商品皆套用 最低運費 群組

→此訂單運費為\$60元(收取最低運費)

#### 3. 點選儲存

• 完成新增

### 4-3 管理合併運送群組 - 範例說明

路徑: 賣家中心 > 配送設定 > 管理合併運送群組

#### 商品設定資訊

#### • 商品允許使用合併運送

商品	產品價格	運費	允許合併運送	合併運送群組
商品A	200	50	是	最高運費
商品B	220	80, 滿1000免運	是	最高運費

	產品價格	運費	合併運送群組	合併運送群組
商品C	240	60	是	最低運費
商品D	260	100,滿1000免運	是	最低運費

#### 商品不允許使用合併運送

商品	產品價格	運費	允許合併運送
商品E	300	50	否
商品F	320	60, 滿1000免運	否
商品G	340	80	否

#### 說 明

#### 範例說明(請參考左圖商品設定):

- 商品A,B使用合併運送群組-最高運費 若消費者購買商品A+B,運費取高者: 產品B的\$80,滿\$1000免運
- 商品C,D使用合併運送群組-最低運費
   若消費者購買商品C+D,運費取低者:
   商品C的\$60

#### ▲ 請注意▲

● 由於商品D的運費條件為滿 \$1000免運, 若消費者購買商品C+D,且訂單金額超 過 \$1000,免運條件將適用。

#### (系統以對消費者最有利的方式計算)

- 不論合併運送使用收取最高或最低運費,若其中一項運費設定為\$0,則會直接套用\$0元,消費者將免付運費。
- 當商品<mark>不允許</mark>使用合併運送群組時, 消費者在購物車將需要分開結帳

### 4-3 管理合併運送群組 – 最高運費

承上頁說明

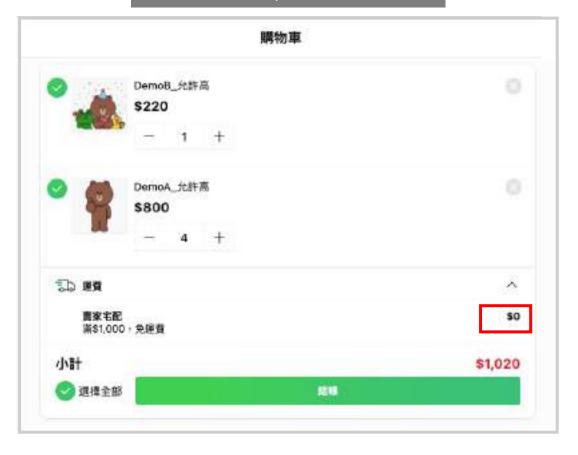
路徑: 賣家中心 > 配送設定 > 管理合併運送群組

當消費者購買商品A+B(商品皆套用**最高運費**群組),該訂單運費將收取商品B的 \$80元,滿 \$1000元免運

#### 訂單未滿 \$1000元,運費 \$80元

### 購物車 DemoB\_允許高 DemoA\_允許高 \$200 **一** 原質 1 曹家宅配 \$80 南\$1,000 - 免練費 小計 \$420 🥝 選擇全部 結構

#### 訂單滿 \$1000元, 運費 \$0元 (免運)



### 4-3 管理合併運送群組 – 最低運費

承上頁說明

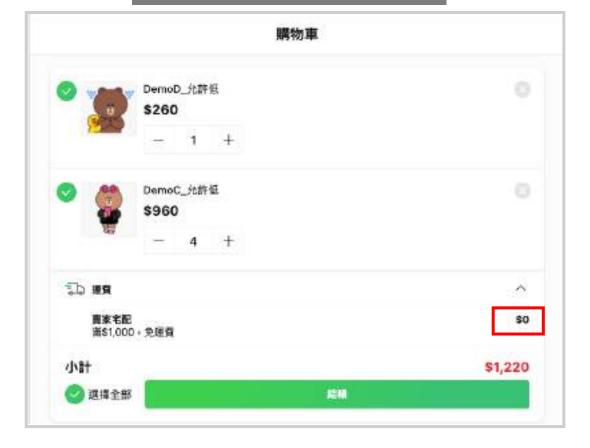
#### 路徑: 賣家中心 > 配送設定 > 管理合併運送群組

當消費者購買商品C+D(商品皆套用**最低運費**群組),該訂單運費將收取商品C的 **\$60元** 但當該筆訂單金額超過 \$1000元,由於商品D的運費條件為**滿 \$1000元免運**,故免運條件將適用。

#### 訂單未滿 \$1000元,運費 \$60元



#### 訂單滿 \$1000元, 運費 \$0元 (免運)



© LINE

# 4-3 管理合併運送群組 - 不允許使用

承上頁說明

路徑: 賣家中心 > 配送設定 > 管理合併運送群組

當商品**不允許**使用合併運送群組時 消費者在購物車將需要**分開兩筆訂單結帳** 



# 5. 商品上架/商品管理

### 【內容】

- 5-1 商店類別
- 5-2 新增商品
- 5-3 批次新增商品
- 5-4 檢視 / 編輯商品
- 5-5 商品限時優惠折扣設定
- 5-6 批次設定折扣 / 期間
- 5-7 推廣商品

# 商品上架流程

STEP 1

新增 商店類別

路徑:

商店管理 > 商店類別

新增商店類別,可在商店 內顯示 STEP 2

新增商品

路徑:

商品 > 新增商品 商品 > 批次新增商品

新增商品,可大量批次上傳

STEP 3

確認商品 顯示狀態

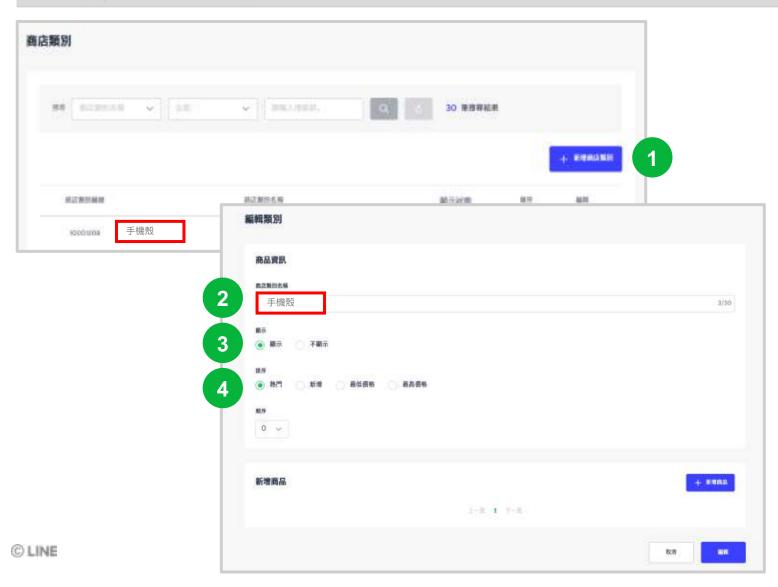
路徑:

商品 > 我的商品

確認商品狀態為「使用中」 顯示狀態為「顯示」, 才能在商店內開始販售

# 5-1 商店類別 - 新增商店類別

路徑: 賣家中心 > 商店管理 > 商店類別



## 說 明

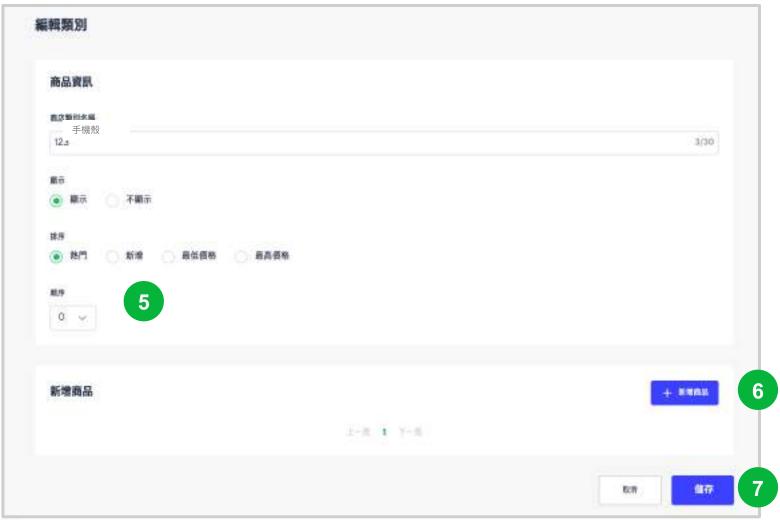
新增商品前,建議先設定商店類別 無論是否顯示類別,最多可新增 30 個類別

- 1. 新增商店類別
- 2. 編輯類別名稱
- 輸入商店類別的名稱
- 3. 顯示
- 將顯示狀態變更為「顯示」,才會顯示於您商店的商店類別列表中
- 4. 排序
- 設定商品顯示順序,可依「熱門」、「新增」 「最低價格」、「最高價格」排序

# 5-1 商店類別 - 新增商店類別

承上頁說明

路徑:賣家中心>商店管理>商店類別



## 說 明

- 5. 顯示順序
- 選擇該類別在您商店類別列表顯示的順序
- 6. 新增商品
- 將已上架的商品新增至該商店類別中 (亦可參照 5-2 新增商品時設定商品類別)
- 7. 儲存
- ※ 需有2個以上的商店類別,且2個類別皆有商品,商店類別才會顯示在您的商店

# 5-1 商店類別 – 商店類別顯示位置

路徑:開店幫手商店>商店頁



© LINE

## 5-2 新增商品

## ※ 總商品數上限為 5,000品

路徑: 賣家中心 > 商品 > 新增商品



## 說 明

#### 1. 商品名稱

- 請輸入清楚明確的商品名稱
- 若使用類似知名品牌的商品名稱或被視為 垃圾廣告訊息的關鍵字,商品將有可能會 被禁止販售

#### 2. 標準類別

• 選擇此商品適合的標準類別

#### 3. 商店類別

• 選擇此商品在您商店頁的商店類別

#### 4. 詳細商品資訊

- 若您輸入與商品不相關的內容或外部連結, 商品將有可能會被禁止銷售
- 除了LINE以外的外部連結、某些文字和 標籤可能會被自動移除
- 商品詳細資訊的建議尺寸:860px (寬)
- 內容限制: 1MB

#### 5. 賣家商品代碼

• 可使用賣家代碼管理商品,此代碼僅於商店管理使用,不會向消費者顯示

#### 6. 主要商品敘述

 於150字以內簡單描述商品,以助於搜尋 引擎的搜索

# 5-2 新增商品 - 上傳圖片 承上頁說明

路徑:賣家中心>商品>新增商品



#### 說 明

#### 1. 上傳圖片

• 點選「新增圖片」,從電腦中選擇要 上傳的圖片

## 2. 主要圖片

• 點選「綠色標籤」符號,可以將該圖 片設為主要圖片

## 3. 刪除圖片

• 點選「垃圾桶」符號可以移除不需要 的圖片

※ 每張圖片檔案大小限制10MB以下

※ 支援圖片格式: JPG、GIF、PNG、

**BMP** 

## 5-2 新增商品 – 規格設定

承上頁說明

路徑: 賣家中心 > 商品 > 新增商品 现格設定 新考森品根格,例如颜色、尺寸、容量、数式……等 **規模協定 (1-25) 直接值** 公司有在Constitution有关的有关的有关的。 最多可新增2個規格選項 BX RX FIGE (選項名稱) 如: 顏色+大小 Mr. In ... 大小 BUILDS SELECTIONS 新扣押席 ( 京良 仮定期間 多年表出 540 10 **ESTABLISH** MINGE. 折机独摆地 唐存 准备使用代码 유장 顔色黒 \* 大小XL 540 \$30 10 颜色白 + 大小XL \$30 10 ٧ \$ 40 顔色黒 + 大小し Y \$.40 \$30 10 朝色白 。 大小し \$40 530 10 Y © LINE

說 明

#### 1. 新增規格

- 開啟新增規格的按鈕進行編輯,若無則不需開啟
- 2. 規格設定
- 最多可新增 2 個規格選項,例如顏色、大小
- 3. 折扣設定
- 若要設定特價,點選「+新增限時優惠」
- 可設定商品折扣指定金額(\$)或折扣率(%)、折扣期間※折扣設定填入的數字為:原價需扣除的金額或%數

範例:商品原價 \$100 輸入折扣\$20,促銷價為 \$100 - \$20 = \$80 輸入折扣30% (7折),促銷價為 \$100\*(1-30%) = \$70

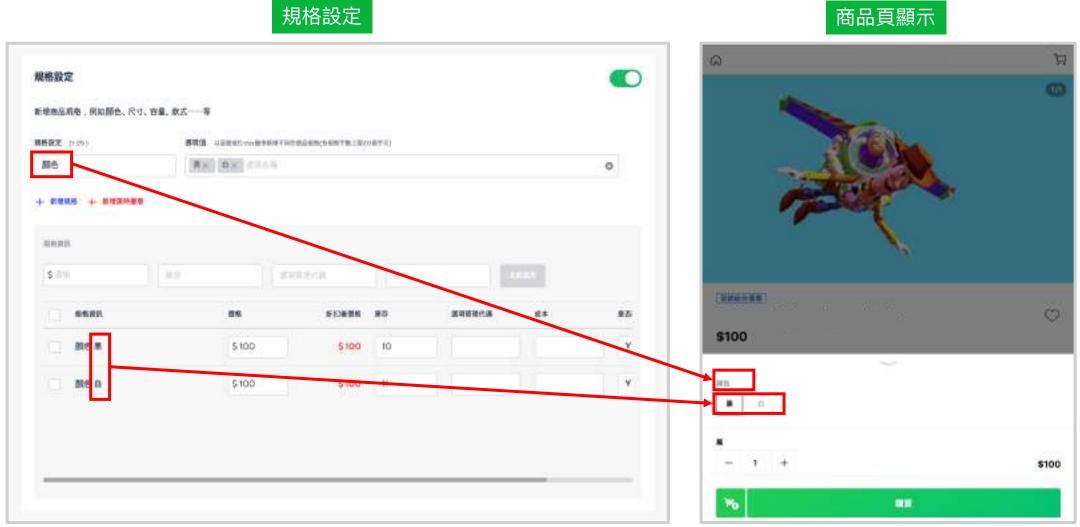
#### 4. 規格資訊

- 編輯各規格的價格、庫存等。可一次編輯完全部套用,但須勾選需要變更的才可「全部套用」
- 若選項商品無庫存,狀態顯示已售完,則不會顯示
- 若要顯示選項,則庫存數量必須至少為1

# 5-2 新增商品 – 規格設定

承上頁說明

路徑: 賣家中心 > 商品 > 新增商品



## 5-2 新增商品 – 銷售資訊

承上頁說明



## 說 明

#### 1. 商品價格

- 編輯商品價格、庫存、成本等※若已開啟規格設定,此欄位不會顯示
- 2. 特價:折扣設定
- 若要設定特價,點選「+新增限時優惠」
- 可設定商品折扣指定金額(\$)或折扣率(%)、折扣期間 ※ 折扣設定填入的數字為:原價需扣除的金額或%數

範例:商品原價 \$100 龄 4 括如\$20 . 保營價為 \$1

輸入折扣\$20,促銷價為 \$100-\$20=\$80 輸入折扣30% (7折),促銷價為 \$100\*(1-30%)=\$70

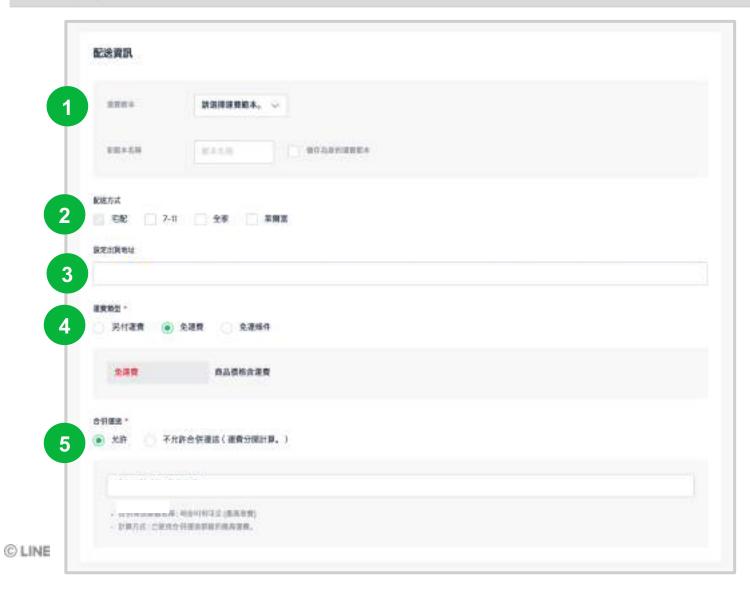
#### 3. 折扣期間

- 特價的活動時間,時間結束後將自動恢復原價
- 若不設定時間,則立即開始特價(不限期)
- 4. 販售期間
- 可設定商品的指定販售期間
- 若長期販售,則不需要設定
- 5. 每筆訂單最少購買數量
- 可設定每筆訂單的最少購買數量
- 6. 每筆交易的最大購買數量
- 可設定每筆訂單的最大購買數量
- 7. 每位顧客的訂購數量上限
- 可設定每位消費者對於該商品的最大購買數量

## 5-2 新增商品

#### 承上頁說明

路徑:賣家中心>商品>新增商品



## 說 明

#### 1. 運費範本

• 選擇在「配送設定 > 管理運費範本」中所建立的範本

#### 2. 寄送方式

- 預設為宅配寄送
- 超商取貨請勾選對應的寄送超商

※ 若無法配合超商取貨,請勿勾選超商欄位, 以免造成客訴

#### 3. 設定出貨地址

 於1. 選擇運費範本後,出貨地址將會自動帶 入範本的設定目不能編輯

#### 4. 選擇運費

- 設定該商品的運費類型 (請參閱 4-1 運費範本 設定說明)
- 亦可直接選擇上方的運費範本套用

#### 5. 選擇合併寄送

- 設定此商品是否允許合併寄送 (請參閱 4-3 管理合併運送群組說明)
- 若允許合併寄送,從已設定的合併寄送群組中選擇

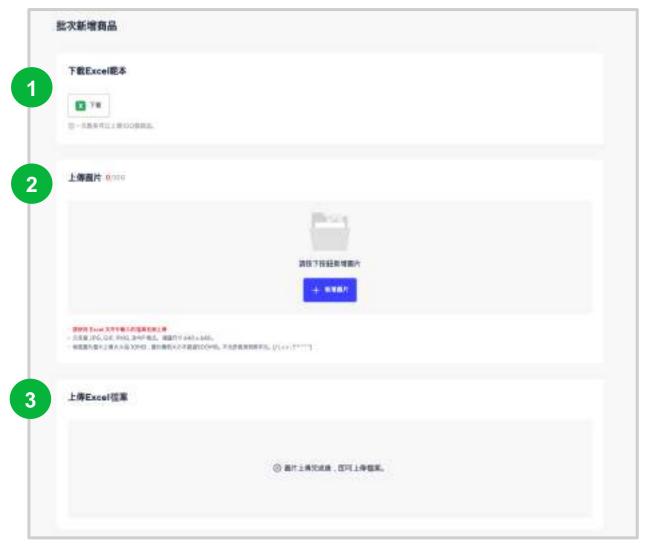
## 5-2 新增商品

承上頁說明

說 明 路徑:賣家中心>商品>新增商品 1. 銷售狀態 • 若為使用中: • 系統將根據開始販售日期,變更狀態(待處 理/使用中/已關閉) • 系統將依據庫存數量,變更狀態(使用中/已 售完) 商品狀態 ※ "已停用"之商品不會於商店前台顯示,消費 胡告状態 \* 者也無法訂購 己停用 2. 顯示狀態 根據開始軟售日期,將狀態變更為待處理/使用中/已體限。 • 預設為不顯示 - 依障存數量將狀態變更為係党。 • 若希望商品新增之後立即顯示,選擇「顯示」 狀態· 3. 新增商品 如果您希望你品在新增量立田關係、講選便關係」。 • 輸入所有必填資訊後,點選「新增商品」 取增

## 5-3 批次新增商品

路徑:賣家中心 > 商品 > 批次新增商品



## 說 明

可透過Excel表格批次新增多件商品 (請見下頁填寫範例)

#### 1. 下載Excel範本

• 下載檔案,填寫商品相關資訊

#### 2. 上傳圖片

- 先將商品圖片一次上傳
- 最多一次可上傳100張圖片,每張檔案大小限制10MB以下,全部最多500MB
- 支援格式: JPG, JPEG, GIF, PNG, BMP

## 3. 上傳檔案

- 請先上傳圖片,再上傳 Excel 檔案
- 最多一次可上傳100個商品
- 若某些大量上傳的商品沒有正確填寫,請 先確認原因並進行必要變更,再上傳新的 檔案

# 5-3 批次新增商品 - 查詢類別ID

路徑:賣家中心>商品>批次新增商品



路徑: 賣家中心 > 商品 > 批次新增商品

## ※ 請依照黃色框內的說明填寫

Version	商品名稱	標準類別ID	商店顯別ID	詳細商品資訊	主要選片機案名稱	附加圖片檔案名稱	費家商品代碼	主要商品關鍵字	主要商品敘述
(此列上傳前講願 除)	必填	会填	遊填	必道	小道	遊場	獲填	護填	資項
上傳權案詩‧讀冊 除資訊列(第2-4 列)。注意:請勿 删除第1列。	悠勝多可以輸入100 個字・且不允許使 用特殊字元「*?*	點選批次斯增商品 真實類別」後一種 類別 類別 類別 類別 類別 類別 類別 類別 類別 類別 類別 類別 類別	講確認此Excel權下 方的「商店類別」 工作表。並導入相 對應的代碼	無法輸入外部連結・	建議尺寸:640 × 640 建議大小:小於 10MB,關片總和大 小不翻過500MB 講報9500MB 講報96名名 一名 一名 一名 一名 一名 一名 一名 一名 一名 一名 一名 一名 一	建議尺寸:640 x 640 x 640 是	以內,且不允許使 用特殊字元 "*?"	輸入關鍵字。並以 返號分開。目不允 許使用特殊字元「・ ? * < >」。	輸入主要商品飲述 ・且不允許使用特 殊字元「*?*<
範例1(此列上傳前 臍刪除)	[Uniqlo]長羅(紅,黃, 爾)	10562005	10003374		主團1.jpeg	附圖1.jpeg.附圖 2.jpeg	A 1234567		
能例2(此列上博前 請刪除)	(Uniglo)帽子	10562005	10003374		主圖2.jpeg				

路徑: 賣家中心 > 商品 > 批次新增商品

## ※ 請依照黃色框內的說明填寫

新增商品週項	價格	庫存數量	翅頭名稱	選項 值/價格/庫存/管理代 碼	折扣股定價格	折扣股定單位	運費範本代碼
必填	必填(有附加條件)	必填 ( 有附加條件 )	必填 ( 有附加條件 )	必填 ( 有附加條件 )	必填 ( 有附加條件 )	必填 ( 有附加條件 )	必填
品選項・ Y:是・開設	可輸入的最大數字為 9,999,999。 若您選擇開放新增商	您只能輸入數字。 請輸入1以上的數字。 若您選擇開啟新增商 品選項·庫存數量會 配示該選項輸入的確 存。此權則可以不輸 人。	在選擇新增高品類型名後,輸入商品類項名 一般最多可以新增素假 商品與項。 一個與可。 一個與可。 一。 一。 一。 一。 一。 一。 一。 一。 一。 一。 一。 一。 一。	後、輸入商品超項 信。 依序輸入超項值、價 格、庫存、管理代碼 、並每個週項值應以 超號分開。		式為百分比折扣或直 接折價。	請輸入管理運費範2 的範本 ID - 可以至 配送設立 實 一 一 一 一 一 一 一 一 一 一 一 一 一 一 一 一 一 一
Y			颜色,尺寸	紅,S,100,500 紅,L,150,200 無,S,100,400 無,L,150,150	20	0	3090
N	100	40			20	6	5090

路徑: 賣家中心 > 商品 > 批次新增商品

## 請依據商品是否有設定規格 (選項),填寫對應欄位

- 若非規格品,「選項名稱」和「選項值/價格/庫存」欄位空白,不用填寫
- 若為規格品,「價格」和「庫存數量」欄位空白,不用填寫。

## 不同的規格 (選項) 與價格填寫範例

Version	商品名稱	標準類別 ID	商店類別 ID	詳組 商品 資訊	主要圏片檔案名稱	附加圖片檔案名稱	賣家商品代碼	主要商品關鍵字	主要商品叙述	新增 商品 週項	價格	庫存數量	遊項名稱	週項 值/價格/庫存	折扣設 定價格	折扣 設單位	
範例1(此列上傳前 請刪除)	[Uniqlo]長褲(紅,黃, 黑)	10562005	10003374		主圖1.jpeg	附圍1.jpeg,附圓 2.jpeg	A12 兩個規格	不同價錢		Y			顧色,尺寸	紅,S,100,500 紅,L,150,200 星,S,100,400 星,L,150,150	20	0	3090
範例2(此列上傳前 請删除)	[Uniqlo]上衣	10562005	10003374		主圖2.jpeg		一個規格	不同價錢	E .	Y			尺寸	S,100,500 L,150,200	20	) (	309
範例3(此列上傳前 請刪除)	[Uniqlo]帽子	10562005	10003374		主國3.jpeg		非規	格品		N	100	40			20	) (	309

路徑: 賣家中心 > 商品 > 批次新增商品

## 折扣設定欄位的填寫方式

- 欄位「折扣設定價格」與「折扣設定單位」,請依據該商品是否有須設定折扣填寫;若無,則不用填寫
- 若商品折扣百分比%, 請於折扣設定單位填寫"0",折扣設定價格填入欲<mark>扣除的</mark>百分比
- 若商品折扣金額\$,請於折扣設定單位填"1",折扣設定價格填入欲<mark>扣除的</mark>金額

## 不同折扣類型填寫範例

Version	西田尼梅	根本解決の	ORMAN	WARRAING	主要銀片機器名稱	附加麗片權業名稱	資素商品代碼	*******	新婚四四國權	領核	維存數量	医埃名梅	健災 協議的事件	折扣股票價值	新和田田里台	接責能本代品
能用1(此列上條約16 前期)	(Uniquiple(紅,高, 集)	10682005	10003874	若商	品折扣%	請於折扣部	设定單位填'	'0",折扣詞	没定價格填	入欲 <b>扣除</b> 的	内百分比 —		0% off	20	0	3090
	[Uriqlo]長春(紅.美. 星)	10582005	10003374	若商	商品折價\$	請於折扣詢	设定單位填	"1",折扣	設定價格填	真入欲 <b>扣除</b> I	的金額→		<b>\$10</b>	16	1	3090
	[Uniqio]長爾[紅葉。 果)	10562005	10003374		± M11.peg	刑罪1 jpog,刑罪 4 jpeg	A 1234569		¥	若無折	扣則此兩相		af 5 100 50			3090

路徑: 賣家中心 > 商品 > 批次新增商品

● 上傳檔案時,請刪除資訊列(第2,3,4列:說明+範例)

請留意:請保留表頭列(勿刪除第1列)

1	Version	<b>医型名模</b>	作事研究の	西西南田田	<b>非报查员</b> 国籍	主要關片極限名稱	和加重共產業名稱	養家的名代母	主要商品效益	新洲西亞森斯	24	海内数量	原当な場	超級 協/價格/確存/答用代 報	所(000) 衛格	行的股票無位	頭質能亦代稿
-2	(R.R.上版的路径 株)	448	94	銀網	68	2:45	報坊	ma .	mm	64	必集(有附加集 作)	会第 ( 新松本語 (株 )	多集(有附加集 作)	李朝 ( 新規制度 作 )	必須(有所別類 作)	企業 ( 野州田)等 作 (	6W
3	上埠桂東西,	関係機能を行うす。 モラ」・	百百中的「非拉姆 李納別」後 - 輸入	漢種誌社Espel億下 方的「無語級別」 工作表、益場人相 配應公代級	<b>发运输人外部</b> 前,	建建尺寸: 840 × 840 解建大村: 小於 1069 - 國共總制決 小不超增500WB 開權人權將名稱 位司責關權名 且 不可有數理的思格 (衛制: ABC pg ) 支援的國人格实验 院PG - GB · PRG - SMP 不允數使用等與字 九。	建議だけ:640 × 640 × 640 × 640 × 640 × 640 × 4柱		一旦不允許使用等	講題揮是吉護斯維 興品課題 Y:是:開開 N:否:展開	知用離離人數字。 可輸入的過去數字 為9,999,999 若思維持 類似 類似 類似 類似 可	意只能能人數字。 請職人1以上的數學。 然在揮開館系統 所屬實際,提高可能 與內別人 以不能人。	在概律制度品類 型性 輸入與品書 期也報。 可表示可以、新措高 開發型環境、無以超 數分間,不可能的 使用特殊學用。 "也可能 使用特殊學用。 "也可能 "也不允"。	在選擇制度及為 型表。 動作的 工程 工程 工程 工程 工程 工程 工程 工程 工程 工程	於國際價格(以\$1 為單位母親)的会	高度有政定別如價 機・論議構與例析 和力式為西分性的 和減 直接折價。 和對 %:0 所價 \$:t	連絡人營運運發高 率的製水 10 · 可以 章配銀超度 > 整章 接數與本書簿
4	範例1(此列上傳前調 數類)	(Litricylo)長神(尼.英. 加)	10662006	10003374		主張1.809	附属1.jpeg/附属 2.jpog	A 1234567		٧			物色、だせ	任,8,100,500 紀,1,150,200 悪,8,100,400 悪,1,150,150	20	0	3090

## 5-4 檢視商品

路徑: 賣家中心 > 商品 > 我的商品

※ 請確認商品狀態為「使用中」, 顯示狀態為「顯示」, 才能在商店開始販售!



## 說 明

#### 1. 商品狀態

- 點選商品狀態標籤,檢視不同狀態下的商品
- ※ 已停用:商店不顯示商品,消費者無法購買
- ※ 不顯示:商店不顯示商品,消費者取得網址仍可購買

#### 2. 搜尋列

- 可篩選商品名稱、商品編號、商品賣家代碼
- 若欲搜尋多個商品,可透過「商品編號」或「賣家商品 代碼」輸入多個編號,並透過「空白」或「逗號」間隔

#### 3. 編輯商品資訊

- ※ 批次設定商品狀態/顯示狀態/折扣/價格/販售期間 (請參閱 5-2 批次設定折扣/期間)
- 「折扣設定」:變更折扣金額或折扣率(%)
- · 「類別」 :變更該商品的商店類別和標準類別
- 「銷售區間」:設定或變更販售期間

#### 4. 檢視商品排序

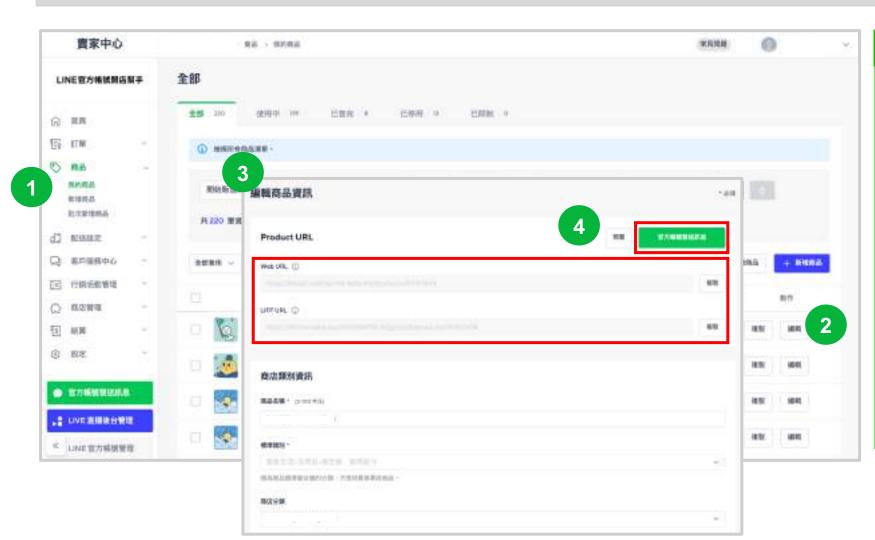
- 依照不同規則排序商品
- 5. 編輯/複製商品
- 「複製」:點選後出現新增商品,並顯示所選商品的資訊,可重新編輯並設定新商品
- 「編輯」:編輯該商品資訊頁面

#### 6. 下載Excel檔案

• 可下載該商品狀態下並套用搜尋列規則的商品列表

# 5-4 編輯商品

路徑: 賣家中心 > 商品 > 我的商品



## 說 明

#### 1. 我的商品

• 點選主選單中「我的商品」

#### 2. 編輯

• 搜尋欲編輯的商品後,點選右側的「編輯」

## 3. 編輯商品資訊

• 下方區塊可針對該商品進行資訊編輯

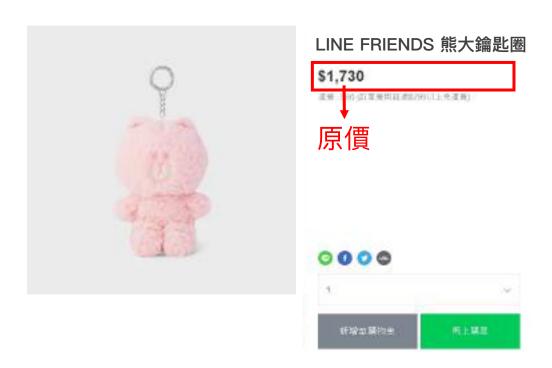
#### 4. 推廣商品

- 上方區塊顯示該商品的URL,點選複製
- 點選「官方帳號發送訊息」進入官方帳號 後台推廣商品給官方帳號好友

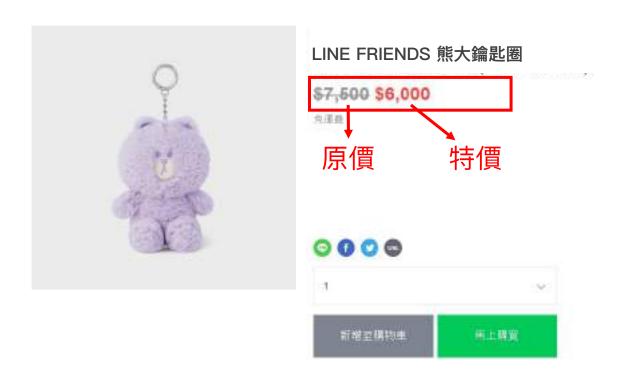
# 商品頁價格顯示

路徑:店家的商品頁

## 商品以原價販售



## 商品設定限時優惠,以<mark>特價</mark>販售



## 5-5 限時優惠價格折扣設定

路徑:賣家中心>商品>編輯商品



## 說 明

請進入商品編輯頁,下方點選「+新增限時優惠」

1. 原價: 價格

• 原價:沒有設定折扣時,在商品頁顯示的售價

2. 特價:折扣設定

- 若要設定特價,點選「+新增限時優惠」
- 設定商品折扣金額(\$)或折扣率(%)
- ※ 折扣設定填入的數字為:原價扣除的金額或%數

範例:商品原價 \$100

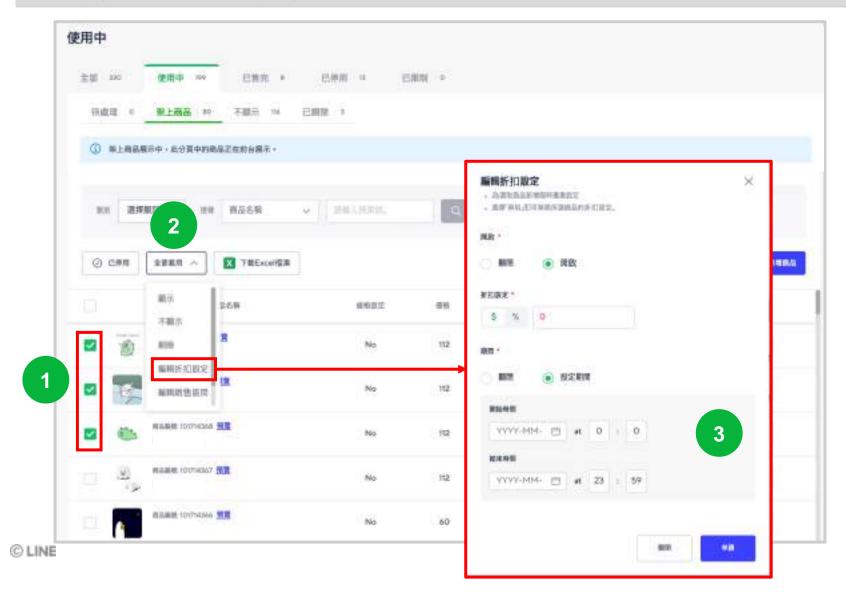
輸入折扣 30% (7折),促銷價為 \$100 \* (1-30%) = \$70

#### 3. 設定折扣期間

- 特價的活動時間,時間結束後將自動恢復原價
- 若不設定時間,則立即開始特價(不限期)

# 5-6 批次設定商品折扣/期間

路徑: 賣家中心 > 商品 > 我的商品 > 使用中 > 架上商品



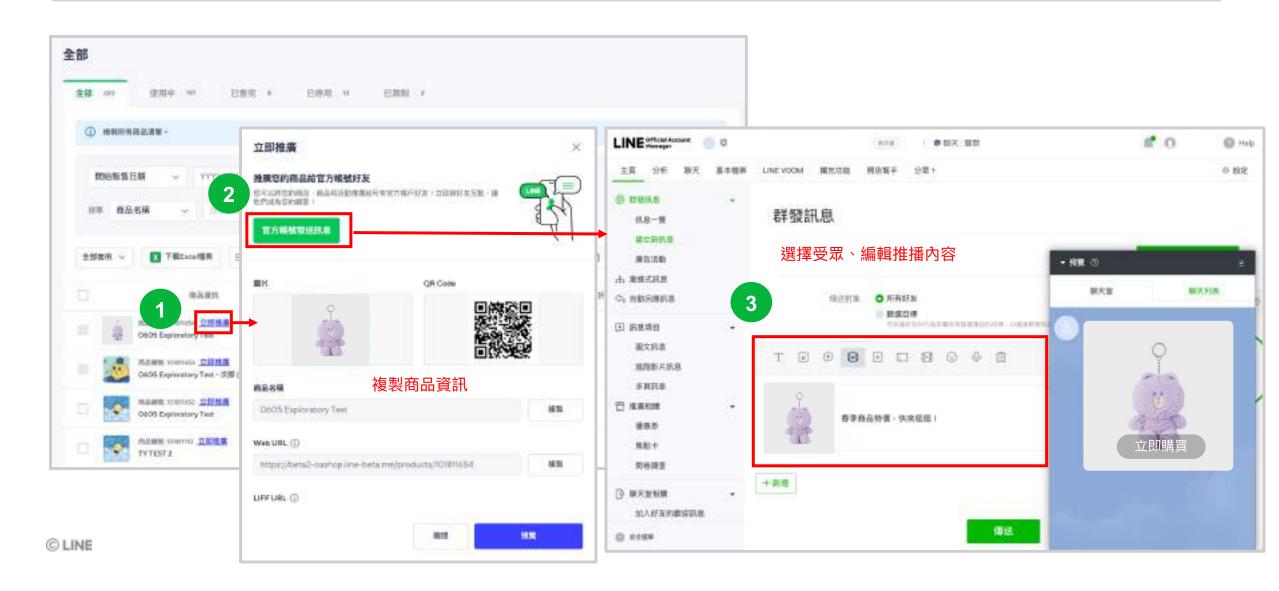
## 說 明

活動折扣/期間批次設定

- 1. 勾選活動商品
- 2. 點選「全部套用 > 編輯折扣設定」
- 彈出視窗顯示,輸入折扣設定
- 設定商品折扣金額(\$)或折扣率(%)
- ※ 折扣設定填入的數字為:原價<u>扣除的</u> 金額或%數
- 3. 儲存編輯內容

# 5-6 推廣商品

路徑: 賣家中心 > 商品 > 商品列表 > 立即推廣



# 6. 訂單管理(出貨、取消、退貨)

# 【内容】

- 6-1 新訂單 待確認訂單
- 6-2 查看訂單備註 / 出貨訊息
- 6-3 修改顧客出貨資訊
- 6-4 下載訂單資訊及發票資訊
- 6-5 商品出貨 A. 宅配
- 6-6 商品出貨 B. 超商
- 6-7 取消訂單(商品未出貨)
- 6-8 退貨 / 退款流程(商品已出貨)

# 訂單出貨流程

STEP 1 STEP 2 STEP 3 STEP 4 付款完成 確認訂單 商品出貨 出貨完成 訂單出貨流程

#### 確認訂單

請參閱:6-1 新訂單-待確認訂單

## 賣家操作流程

確認訂單中的商品是否可以出貨

1. 可以:進行確認訂單

2. 不可:和消費者聯繫,說明無法出貨的原

因。店家及消費者皆可取消訂單

#### 商品出貨

請參閱:

6-5 商品出貨 - A.貨運宅配 6-6 商品出貨 - B.超商取貨

商品已包裹完成,點選按鍵「待出貨」

訂單狀態將變更為 <配送中>

## 出貨完成

店家不需操作

宅配:確認商品出貨隔日起算5個工作天後

超商:依據超商配送狀態

系統會自動將訂單狀態變更為 <配送完成>

訂單狀態

待確認



待出貨



配送中



配送完成

## 取消/退貨訂單

確認訂單之前

店家及消費者皆可取消訂單 (請參閱 6-7 取消訂單 說明)

#### 確認訂單之後

消費者不可取消,店家可取消訂單 (請參閱 6-7 取消訂單 說明)

#### 商品出貨後 <配送中> & <配送完成>

若欲退貨,必須由店家進行操作 (請參閱 6-8 退貨/退款流程 說明)

# 常見問題

項目	內容
<b>出貨</b> (詳見 6-1~6-6 說明)	<ol> <li>確認訂單商品後,確選「確認訂單」</li> <li>商品已包裹完成,點選「待出貨」(準備出貨) ※ 請務必依照系統 超商 / 宅配 的配送方式出貨,避免系統判斷逾期出貨而取消訂單!</li> <li>超商:請將 4 後台產出的超商配送標籤 4 印出並貼在包裹上,至超商門市寄送</li> <li>宅配:請將商品交由店家自行配合的物流業者寄送,並填寫正確物流單編號,供消費者查詢狀態</li> <li>出貨時須附上發票,或七天鑑賞期過後將發票寄出 ※ 發票金額為 消費總金額(商品價格+運費),使用 LINE POINTS 折抵 亦須開立 總金額</li> </ol>
<b>退貨</b> (詳見 6-8 說明)	<ol> <li>消費者申請退貨,由店家至後台操作申請退貨流程</li> <li>店家與消費者溝通後,由店家派物流取貨</li> <li>店家收到商品確認無誤後,至後台進行確認退貨,請務必點選「確認」方完成退貨流程</li> <li>消費者將收到「LINE錢包取消付款通知」/「信用卡取消授權結果通知書」郵件通知 ※實際退款時間,依照消費者刷卡的信用卡銀行結帳時間為主</li> </ol>

© LINE

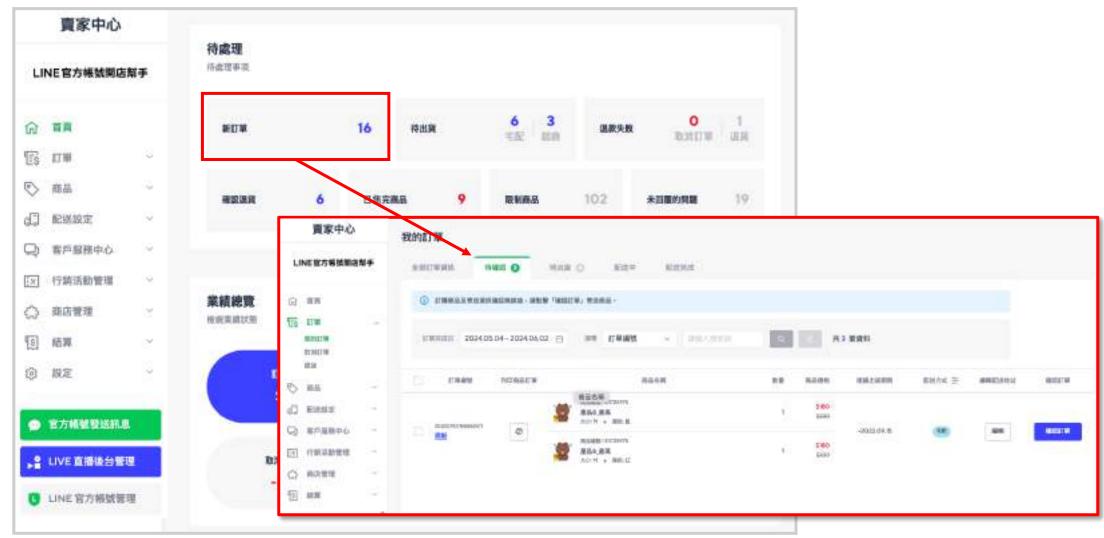
# 6-1 新訂單 - 待確認訂單

付款完成

確認訂單

商品出貨

出貨完成



## 6-1 新訂單 - 待確認訂單

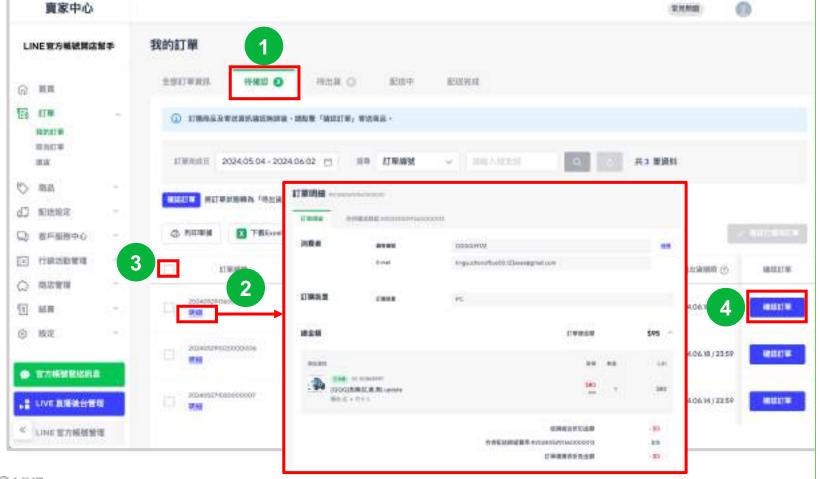
付款完成

確認訂單

商品出貨

出貨完成

路徑: 賣家中心 > 訂單 > 我的訂單 > 待確認



## 說 明

- ※ 店家必須在消費者付款後,隔日起15個工作 天內完成出貨,否則系統將自動取消訂單,並 退款給消費者
- 1. 點選「待確認」頁籤
- 2. 點選「明細」可檢視訂單內容
- \*特別補償優惠券請參閱 8-1 優惠券功能介紹-發送特別補償優惠券 說明
- 3. 批次訂單確認
- 可勾選所有欲確認的訂單,點選「確認已選取訂單」
- 確認訂單後,訂單狀態將變更為「待出貨」
- 4. 單筆訂單確認
- 確認訂單後,訂單狀態將變更為「待出貨」
- ※確認訂單前,消費者及店家皆可取消訂單
- ※ 確認訂單後,消費者無法取消訂單,店家可取消 訂單 (請參閱 6-7 取消訂單 說明)

## 6-2 查詢訂單備註/出貨訊息

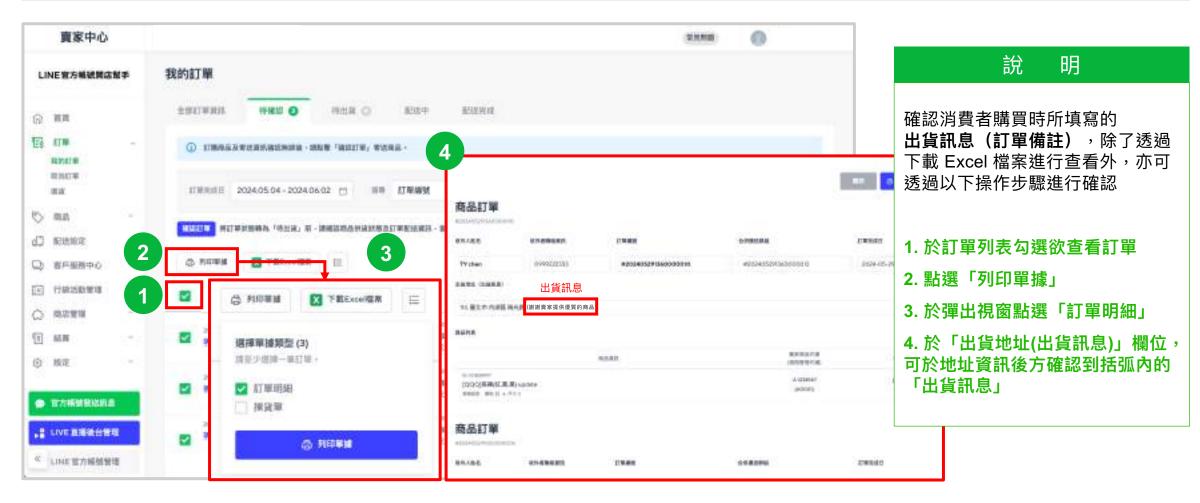
付款完成

確認訂單

商品出貨

出貨完成

路徑: 賣家中心 > 訂單 > 我的訂單 > 待確認



## 6-3 修改顧客配送資訊

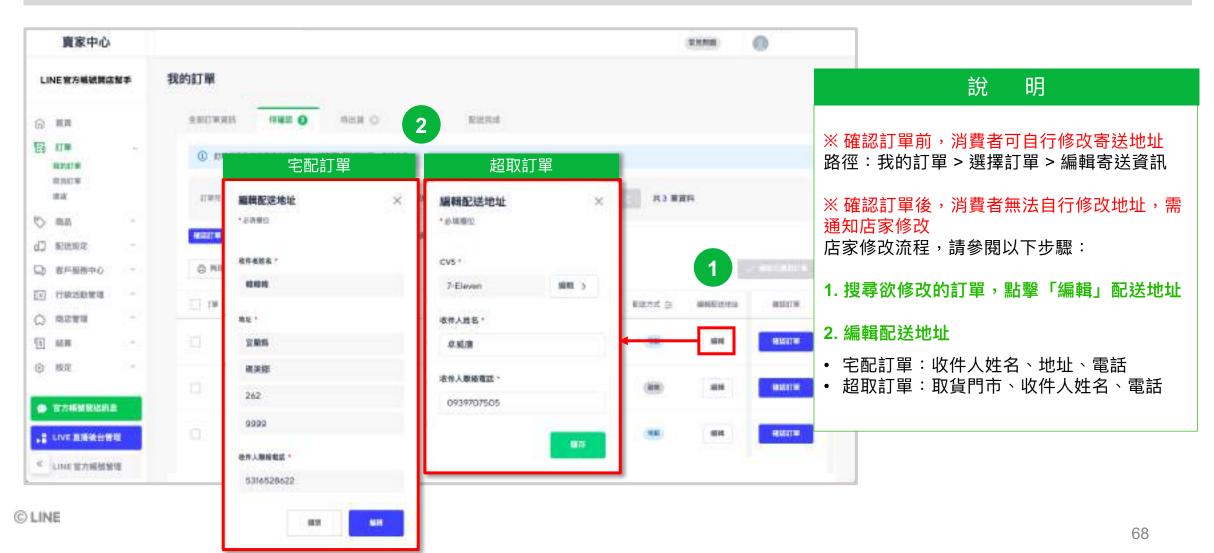
付款完成

確認訂單

商品出貨

出貨完成

路徑: 賣家中心 > 訂單 > 我的訂單 > 待確認



# 6-4 下載訂單資訊及發票資訊

路徑: 賣家中心 > 訂單 > 我的訂單



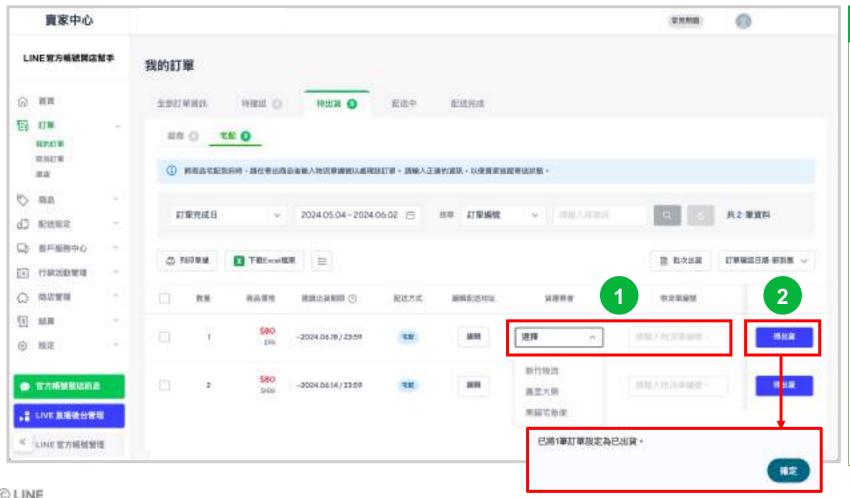
## 說 明

- 1. 於所有訂單狀態頁籤,皆可下載 「訂單資訊」及「發票資訊」
- 2. 點選「下載Excel檔案」
- 3. 彈出視窗, 選擇欲下載的資訊
- 訂單資訊 含訂單編號、出貨備註、出貨地址、促 銷組合、優惠券、收件人聯絡電話、付 款方式等
- 發票資訊 含訂單資訊、顧客姓名、顧客電子郵件、 顧客地址、發票類別、手機載具、統一 編號等

# 6-5 商品出貨 - A. 宅配 (單筆出貨)

商品出貨

路徑: 賣家中心 > 訂單 > 我的訂單 > 確認出貨 > 字配



#### 說 跀

- ※ 系統未與物流業者串接,請店家聯繫物 流業者進行出貨
- 1. 輸入「貨運業者」及「物流單編號」
- 貨運業者:下拉選擇
- 物流單編號:填入物流單編號 (買家於訂單資訊中可查看)
- 2. 將訂單狀態變更為配送中
- 點選「待出貨」後,彈出視窗將顯示設 定為配送中的訂單筆數
- 訂單狀單變更為「配送中」即完成出貨!
- ※ 設定「配送中」隔日起5個工作天後,系 統會自動將狀態變更為「配送完成」

# 6-5 商品出貨 - A. 宅配 (批次出貨)

付款完成

確認訂單

商品出貨

出貨完成

路徑: 賣家中心 > 訂單 > 我的訂單 > 確認出貨 > 宅配



## 說 明

- ※ 批次出貨一次最多可更新 500 筆訂單
- 1. 點擊「批次出貨」
- 2. 撰摆指定訂單,下載批次出貨節本
- 可選擇「全部訂單資訊」或「所選訂單資訊」
- 3. 於 Excel 檔案中填入「貨運業者代碼」及「物流單編號」
- 貨運業者代碼請參考Excel檔案中第 二頁籤(Shipping carrier code) 的貨運 業者代碼
- 4. 點擊「批次出貨」

# 6-5 商品出貨 - A. 宅配 (批次出貨)

付款完成

確認訂單

商品出貨

出貨完成

路徑: 賣家中心 > 訂單 > 我的訂單 > 確認出貨 > 宅配



# 6-5 商品出貨 - A. 宅配 (買家-出貨通知)

路徑:LINE App > LINE官方帳號開店幫手通知





- ※ 買家 (消費者) 收到的 LINE 通知訊息
- 1. 完成出貨後,消費者將會收到官方帳號「LINE官方帳號開店幫手通知」所發送的出貨通知
- 2. 點選「詳細資訊」,將開啟訂單明細頁, 消費者可在此查看貨運業者及物流單編號

# 6-5 商品出貨 - A. 宅配 (修改物流單編號)

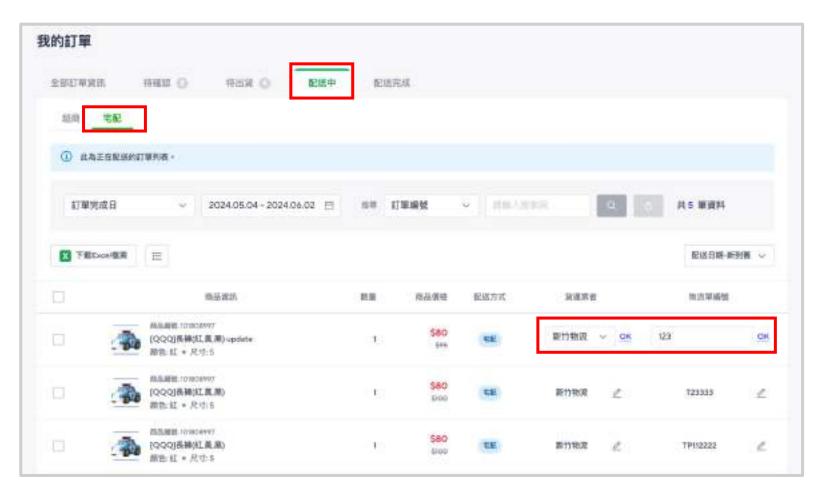
付款完成

確認訂單

商品出貨

出貨完成

路徑: 賣家中心 > 訂單 > 我的訂單 > 配送中 > 宅配



- ※ 針對「配送中」的「宅配」訂單,可修 改貨運業者及物流單編號
- ※ 設定「配送中」隔日起算5個工作天後, 系統會自動將狀態改為「寄送完成」
- 1. 搜尋欲修改的訂單,點撰修改符號
- 3. 更新資訊
- 4. 點選「OK」儲存
- ※ 修改貨運業者或配送編號資料,消費者 不會再次收到通知

## 6-6 商品出貨 – B. 超商 (確認出貨)

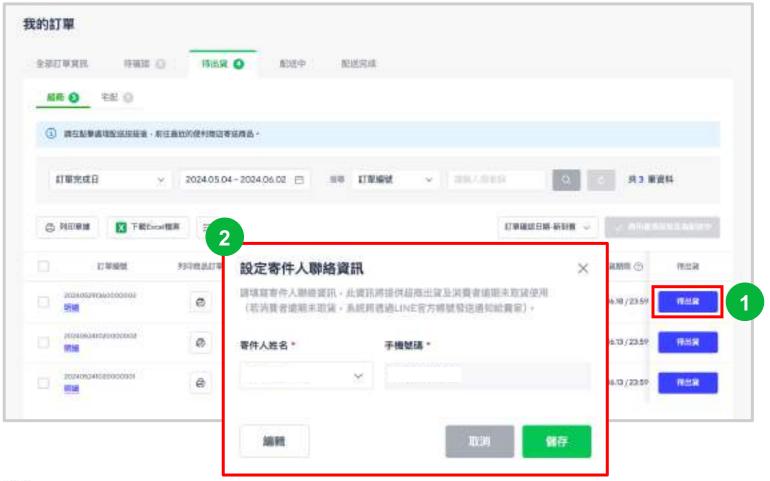
付款完成

確認訂單

商品出貨

出貨完成

路徑: 賣家中心 > 訂單 > 我的訂單 > 確認出貨 > 超商



- 1. 選擇欲出貨的訂單,點選「待出貨」
- 2. 於彈出視窗輸入寄件人資訊
- 寄件人姓名 (限2-5個中文字或5-10個英文字)
- 手機號碼
- ※ 若未跳出,請檢視瀏覽器的設定-阻擋彈 出視窗
- ※儲存後,訂單狀態將變更為「配送中」,並產出超商物流單編號

# 6-6 商品出貨 – B. 超商 (列印配送標籤)

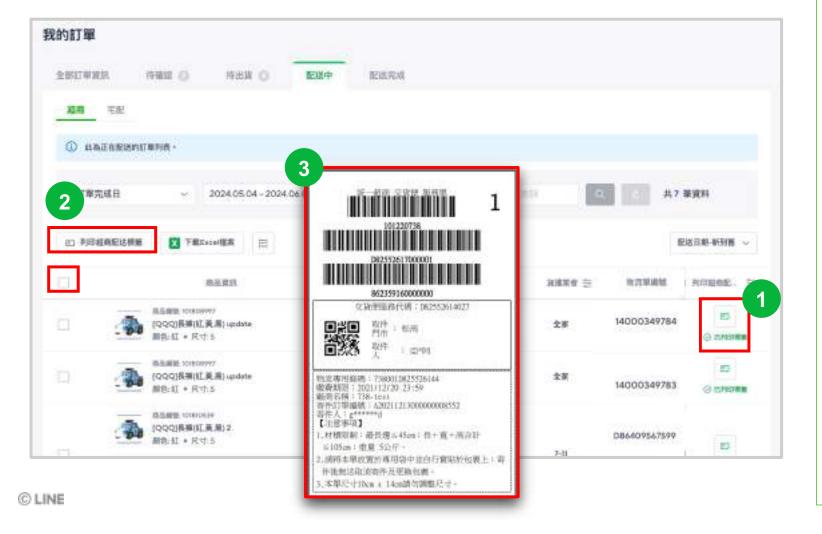
付款完成

確認訂單

商品出貨

出貨完成

路徑: 賣家中心 > 訂單 > 我的訂單 > 配送中 > 超商



### 說 明

- ※ 請務必使用後台產出的「物流單編號」,同 包裹帶至超商寄送,並臨櫃繳交運費
- ※ 訂單狀態轉為「配送中」後,須於7天內完成 配送,否則該筆訂單將自動取消,並退款給消 費者
- ※ 超商出貨產出的物流單,不支援超商冷凍/冷 藏物流
- 1. 單筆列印超商配送標籤
- 2. 批次列印超商配送標籤
- 請選擇相同的超商業者訂單
- 3. 列印超商配送標籤
- (1) 自行列印

下載檔案後,列印配送標籤並貼在包裹上, 帶至超商寄送包裹

### (2) 使用超商機台列印

將包裹帶至超商門市(7-11/全家/萊爾富) ,機台選擇「LINE 官方帳號 開店幫手」, 輸入<mark>後台產出的物流單編號</mark>,列印配送標籤

# 6-6 商品出貨 – B. 超商 (買家-貨到門市通知)

路徑:LINE App > LINE官方帳號開店幫手通知





- ※ 買家 (消費者) 收到的 LINE 通知訊息
- 1. 完成出貨後,消費者將會收到官方帳號「LINE官方帳號開店幫手通知」所發送的 出貨通知
- 2. 包裹到達指定超商門市,消費者將會收到官方帳號「LINE官方帳號開店幫手通知」 所發送的送達通知

# 6-6 商品出貨 – B. 超商 (賣家-包裹未取通知)

路徑:LINE App > LINE官方帳號開店幫手通知





### 說 明

- ※ 賣家 (店家) 收到的 LINE 通知訊息
- 1. 買家未取貨、商品退回賣家寄貨門市

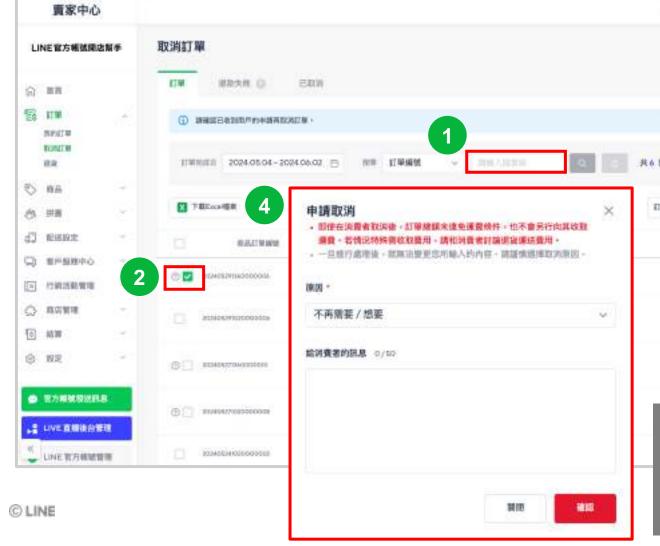
商品送達買家指定的超商門市,7天後客人未取貨,商品將退回賣家寄出商品的原門市

- ※注意:請賣家務必在時間內至原寄貨門市收回商品
- 2. 賣家未取買家退貨,商品退回超商物流中心門市

賣家未於指定時間領取退貨商品。賣家收到訊息後, 請提供收貨地址給LINE官方帳號開店幫手聯繫超商物 流,由超商物流寄回給賣家,並採貨到付款(運費由 賣家承擔)。

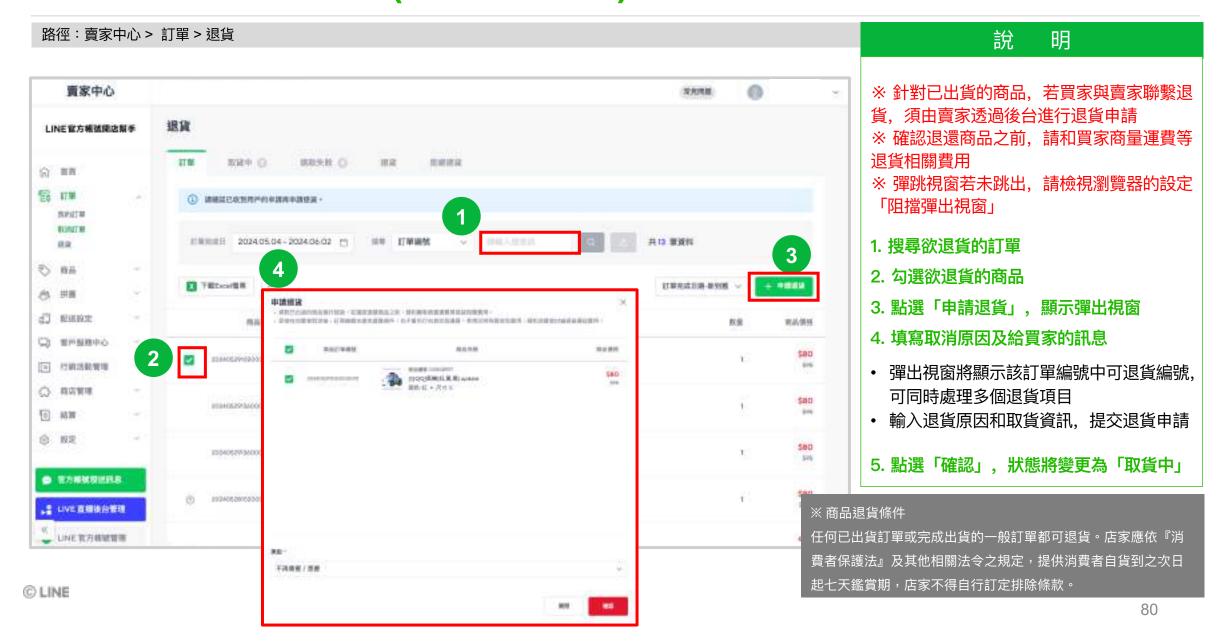
### 6-7 取消訂單 (商品未出貨)

路徑:賣家中心 > 訂單 > 取消訂單



- ※ 訂單出貨前,若因買家要求取消訂單,或賣家因素無法寄送商品,請賣家於後台申請取消訂單
- ※申請取消訂單前,請務必先聯繫買家說明取消原因,確認雙方溝通共識,避免產生客訴
- 1. 搜尋欲取消的訂單
- 2. 勾選欲取消的商品
- 3. 點選「申請取消」,顯示彈出視窗
- 4. 填寫取消原因及給買家的訊息
- 取消訂單後,訂單狀態將變更為「已取消」
- 消費者將收到LINE官方帳號開店幫手發送的取消 訂息通知。
- 若消費者使用LINE Pay付款,將收到 LINE錢包 通知已取消付款;若使用信用卡付款,將收到 「信用卡取消授權結果通知書」的郵件通知
- ※ 若因無庫存而取消訂單,該商品庫存數量將會變更為0,且商品狀態會變更為「無庫存」
- ※ 若具有選項(規格)的商品,只有售完選項(規格)會變更為「無庫存」
- ※ 若買家只要**取消部分商品**,無法自行取消。須由店家進入後台操作,勾選單品後點選取消
- ※ 若取消部分商品後,整筆訂單金額未達免運門檻,系統不會重新計算運費金額
- ※ 若**商品已出貨**,則無法取消。需進行**退貨/退款流程**(詳見 6-8 退貨/退款流程說明)

# 6-8 退貨/退款流程 (商品已出貨) - 申請退貨

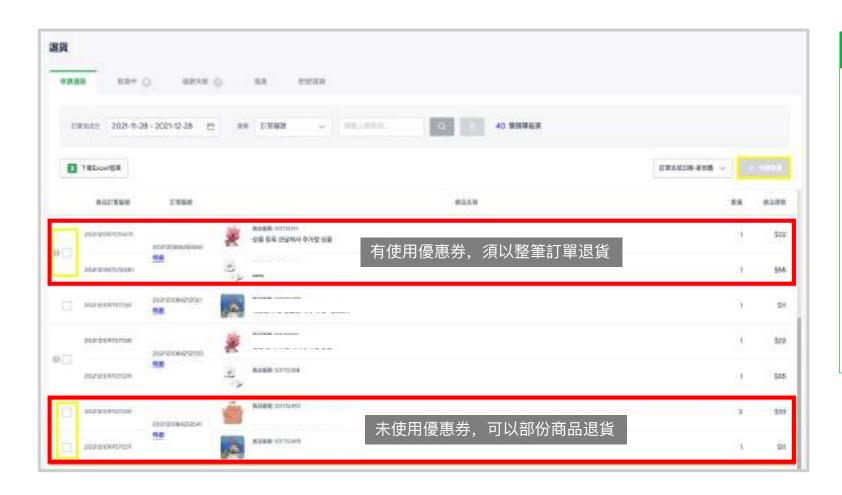


## 6-8 退貨/退款流程 (商品已出貨) - 確認退貨/拒絕退貨

說 朗 路徑: 曹家中心 > 訂單 > 银貨 ※ 確認商品的退貨狀況後,進行退貨/退款流程 賣家中心 常用用能 3 退貨 1. 點選「取貨中」頁籤 LINE官方帳號網店幫手 • 點選後便會出現退貨中的相關資訊 **公 首首** 2. 確認退貨 / 拒絕退貨 ES ITH 社為已申請提出的(軍刑事、重型を設置業務局的高級所、請請推議認識折損害員、即需新提該資、請先與實金資本業務 • 收到退貨商品後,若沒問題請點擊「確認」, 我的打算 買家將會收到「LINE官方帳號開店幫手」發送取 BURGER 82 2023.12.02 - 2024.06.02 消訂單通知。若買家使用LINE Pay付款將會收到 **新斯** LINE錢包通知已取消付款。使用信用卡付款會收 X TH 中排他與日期-积別報 拒絕银貨由請 × 色 拼音 到「信用卡取消授權結果通知書」的郵件通知 請於告知顧客商品無法邁貨的原因後,進行拒絕速貨。 47 配纸粉末 2 神哲 石 • 若有拒絕申請退貨的理由,請點擊「拒絕」,並 202405290 於彈出視窗輸入拒絕银貨的原因 原因\* (0)5001 5516 3. 頁籤「退款失敗」 O BUSH THISDENIA • 因發生暫時性錯誤而未能成功狠款的訂單 (c) M/W 4. 頁籤「退貨」 O WE • 完成退貨及退款程序的訂單 **电力解被超进启息** 5. 頁籤「拒絕银貨」 • 查看拒絕退貨的訂單 . B LIVE 直接後台管理 ■ LINE 官方核變替用 ※ 拒絕退貨之前,請和買家溝通商品無法退貨原因,以免造成客訴 確認 ※ 若取消部分商品後,整筆訂單金額未達免運門檻,系統不會重新計算運費金額 © LINE ※ LINE官方帳號開店幫手將於訂單成立後60天鎖定訂單,超過60天之後進行退貨的訂單,需由 商店手動退款給消費者,並需自行向LINE Pay/藍新申請該筆訂單交易手續費退款

### 6-8 退貨/退款流程 (商品已出貨) – 使用優惠券與否

路徑:賣家中心>訂單>退貨



### 說 明

#### 1. 若該訂單有使用優惠券/組合價

僅能「**整筆**」取消或退款,無法「部分」商品取消或退款

#### 2. 若該訂單未使用優惠券/組合價

可以「部分」商品取消或退款

※ 若一品項購買多件,僅能一併取消或退款, 無法僅退其中一件

例如: 購買 A商品1件 + B商品2件, 則「B商品2件」需一起退貨, 無法僅退貨B商品1件

# 6-8 退貨/退款流程 (商品已出貨) – 取消付款通知

### 若付款方式為 LINE Pay

1. 賣家點選後,買家將立即收到 LINE錢包 取消付款通知



2. 賣家可至 LINE Pay 結算管理後台檢視詳細記錄



### 若付款方式為信用卡 (藍新金流)

買家不會收到LINE錢包訊息通知 但會收到「信用卡取消授權結果通知書」的郵件通知

※ 實際退款時間, 依照買家刷卡的信用卡銀行結帳時間為主

### 6-8 退款失敗處理

路徑:賣家中心>訂單>訂單取消/退貨



- ※ 因發生暫時性錯誤而未能成功退款的訂單, 將顯示在「退款失敗」頁籤
- ※ 每日的訂單通知信,會提醒店家尚有「退款 失敗」訂單,由店家進行「再次退款訂單」
- 1. 點選「退款失敗」頁籤
- 點選後便會出現退款失敗的訂單資訊
- 2. 點擊「再次退款訂單」
- 點選「再次退款訂單」完成退款流程
- ※ LINE官方帳號開店幫手將於訂單成立後60天 鎖定訂單,超過60天之後進行退貨的訂單,需 由店家手動退款給消費者,並需自行向 LINE Pay / 藍新金流申請該筆訂單交易手續費退款

# 7. 客戶服務中心

# 【内容】

### 7-1 訂單提問管理

### 7-1 訂單提問管理

路徑: 賣家中心 > 客戶服務中心 > 訂單提問管理

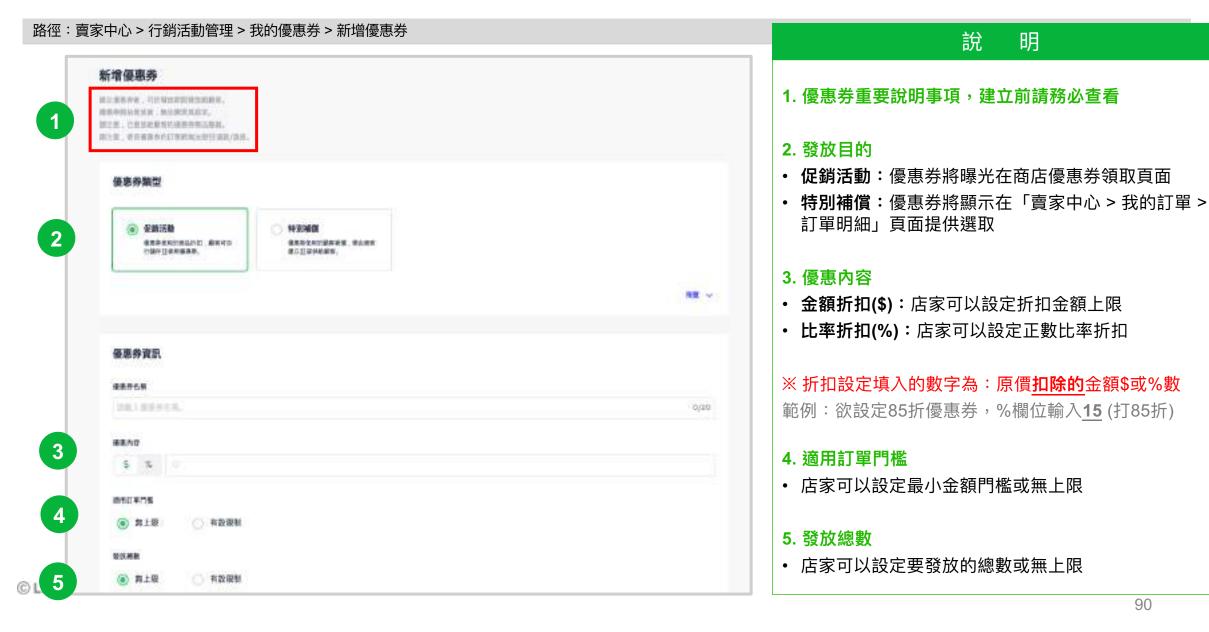


# 8. 行銷活動管理

# 【內容】

- 8-1 優惠券說明
- 8-2 促銷組合說明
- 8-3 活動頁說明

### 8-1 優惠券說明 - 新增優惠券



### 8-1 優惠券說明 - 新增優惠券

路徑: 賣家中心 > 行銷活動管理 > 我的優惠券 > 新增優惠券



### 說 明

#### 6. 優惠券發放上限

• 店家可以限定發放給各LINE ID用戶的優惠券上限張數,此欄位至少需填入1張

#### 7. 發放期間

• 發放開始日期只能選擇未來的時間

#### 8. 有效期間

- 可設定期間為從消費者領取日+N天
- 亦可設定一個可以使用的期間

#### 9. 發放狀態

如果店家將發放狀態改為「已停止」, 優惠券將不會出現在前台下載頁面 但已經被消費者領取的優惠卷,在優惠 卷有效期間內仍可使用

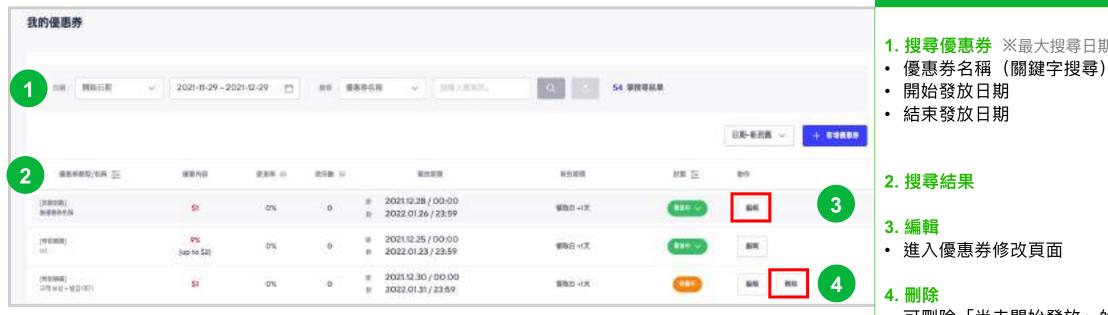
### 8-1 優惠券說明 - 商店優惠券頁面

路徑:商店首頁



### 8-1 優惠券說明 - 查看優惠券

路徑: 賣家中心 > 管理行銷活動 > 我的優惠券



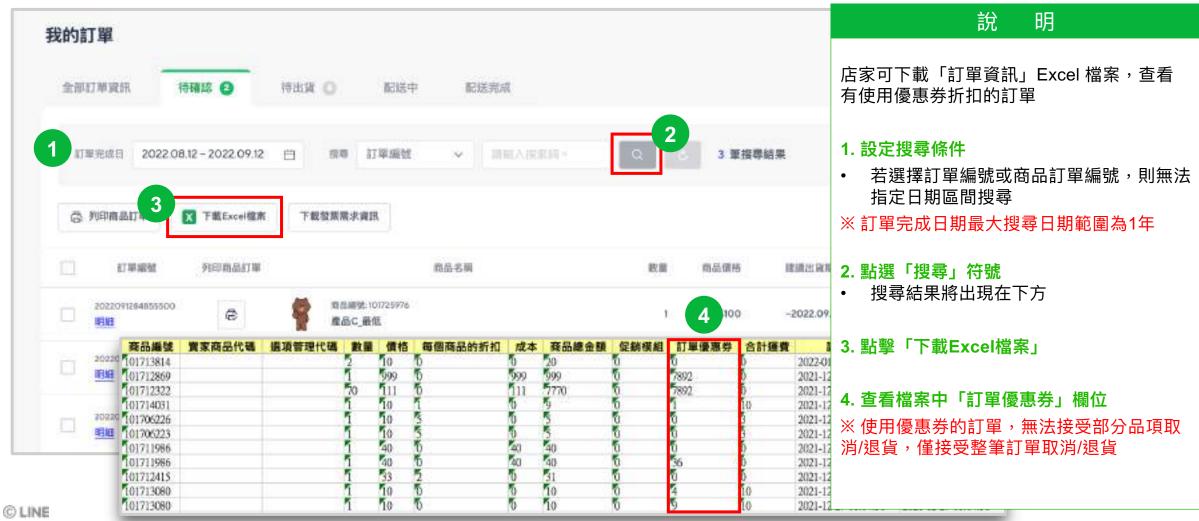
#### 說 明

- 1. 搜尋優惠券 ※最大搜尋日期範圍為1年

- 可刪除「尚未開始發放」的優惠券
- 已開始發放/停用中的優惠券無「刪除」 按鍵

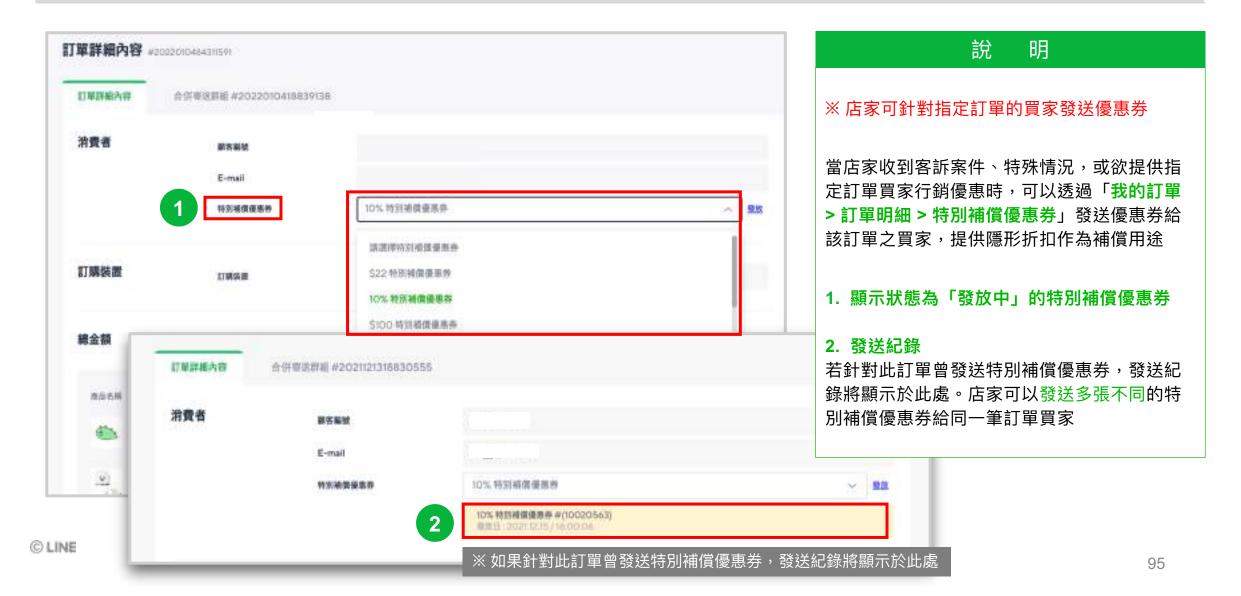
### 8-1 優惠券說明 – 查看使用優惠券的訂單

路徑: 賣家中心 > 訂單 > 我的訂單



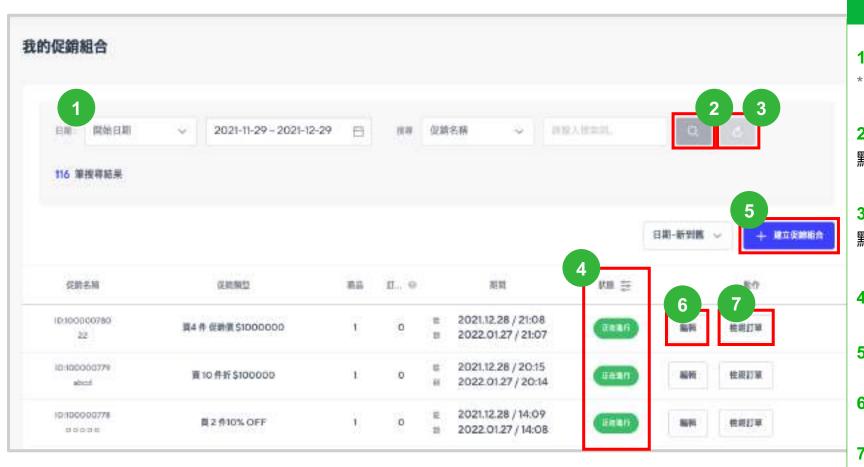
### 8-1 優惠券說明 - 發送特別補償優惠券

路徑: 賣家中心 > 訂單 > 我的訂單 > 訂單明細



### 8-2 促銷組合說明

路徑: 賣家中心 > 行銷活動管理 > 我的促銷組合



### 說 明

- 1. 店家可依據日期、促銷資訊搜尋
- \*最大搜尋日期範圍為1年
- 2. 搜尋

點選「搜尋」將顯示結果於下方

3. 重新設定

點選「重新設定」將顯示所有促銷組合

- 4. 篩選促銷組合狀態
- 5. 點擊「+建立促銷組合」進入設定頁
- 6. 點擊「編輯」修改促銷組合內容
- 7. 點擊「檢視訂單」查看該促銷組合使用狀況

### 8-2 促銷組合說明 – 建立促銷組合

路徑: 曹家中心 > 行銷活動管理 > 我的促銷組合 > 建立促銷組合 建立促绱組合 促銷組合資訊 相類 ~ 世級老隊 OUT 还参考的 2024.06.03 FI # 12 15 2024.07.03 FI # 12 15 证据规划 海件定額 海豚定額 3 新抑固定金額 折扣覆旋坐 組合領 件折 5 鐵質問制 買家最多可購買此促訴組合 次 促銷組合商品 新御事品

說 明

#### 1. 命名促銷名稱

#### 2. 設定促銷組合活動期間:

- 開始時間最快於「30分鐘」後生效
- 活動開始後,若需要調整「結束時間」 亦必須選擇當下時間「30分鐘」以後
- 活動期間最短為「10分鐘」

#### 3. 設定促銷類型:

- 滿件促銷:可選擇「折扣固定金額」、 「折扣固定%」、「組合價」
- 滿額促銷:可選擇「折扣固定金額」

#### 4. 設定促銷組合購買限制

#### 5. 點選「新增商品」

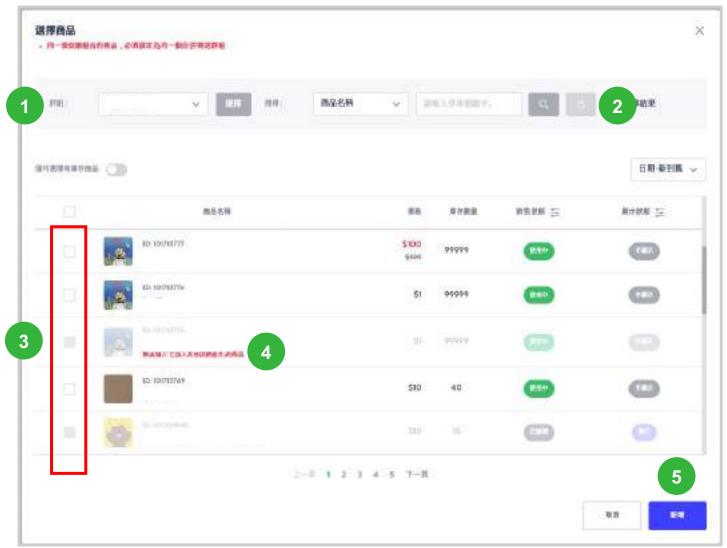
• 設定參與活動之商品 \*詳見下頁說明

6. 點擊「儲存」完成設定

7

### 8-2 促銷組合說明 – 建立促銷組合

路徑: 賣家中心 > 行銷活動管理 > 我的促銷組合 > 建立促銷組合



### 說 明

※呈上步驟 5. 「新增商品」

#### 1. 選擇「合併寄送群組」

選擇同一合併寄送群組的商品,以供消費者一同結帳並套用優惠

#### 2. 篩選商品

可透過商品名稱、商品編號選擇參與活動品項

#### 3. 選擇參與活動商品

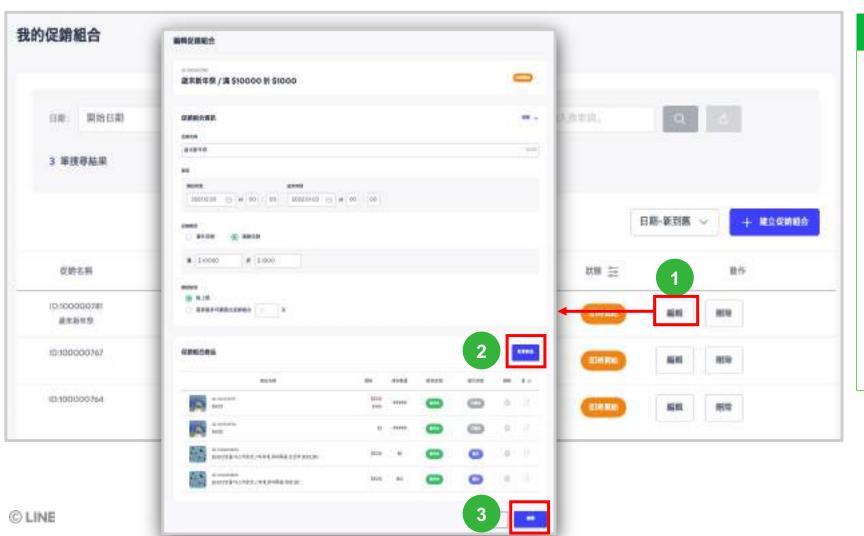
#### 4. 提醒文字

- 單一商品僅能參加一個促銷組合
- 一個促銷組合最多只能設定100項商品

#### 5. 點擊「新增」完成設定

# 8-2 促銷組合說明 – 編輯促銷組合 (即將開始活動)

路徑: 賣家中心 > 行銷活動管理 > 我的促銷組合 > 編輯

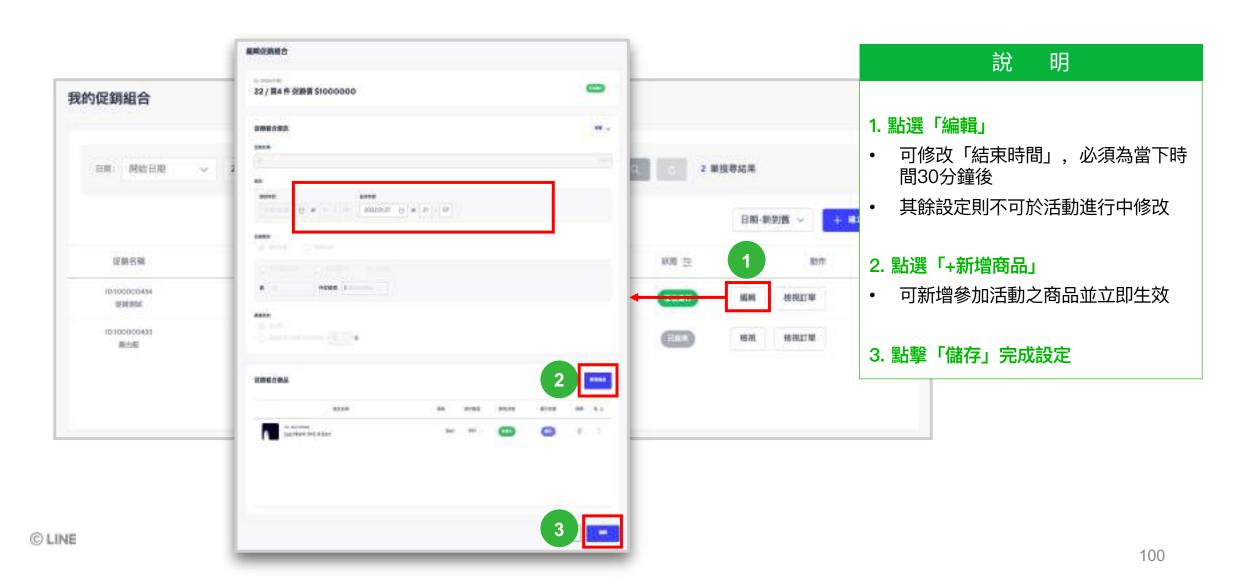


### 說明

- 1. 點選「編輯」
- 可修改所有活動內容
- 活動期間「開始時間」及「結束時間」必須為當下時間30分鐘後
- 2. 點選「+新增商品」
- 可新增參加活動之品項並立即生效
- 3. 點擊「儲存」完成設定

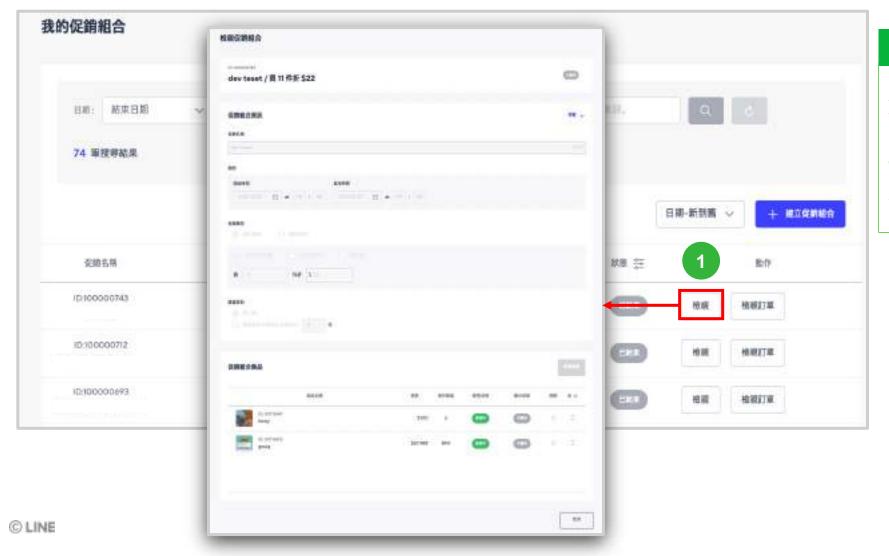
# 8-2 促銷組合說明 – 編輯促銷組合 (進行中活動)

路徑: 賣家中心 > 行銷活動管理 > 我的促銷組合 > 編輯



# 8-2 促銷組合說明 - 檢視促銷組合 (已結束活動)

路徑: 賣家中心 > 行銷活動管理 > 我的促銷組合 > 檢視



說 明

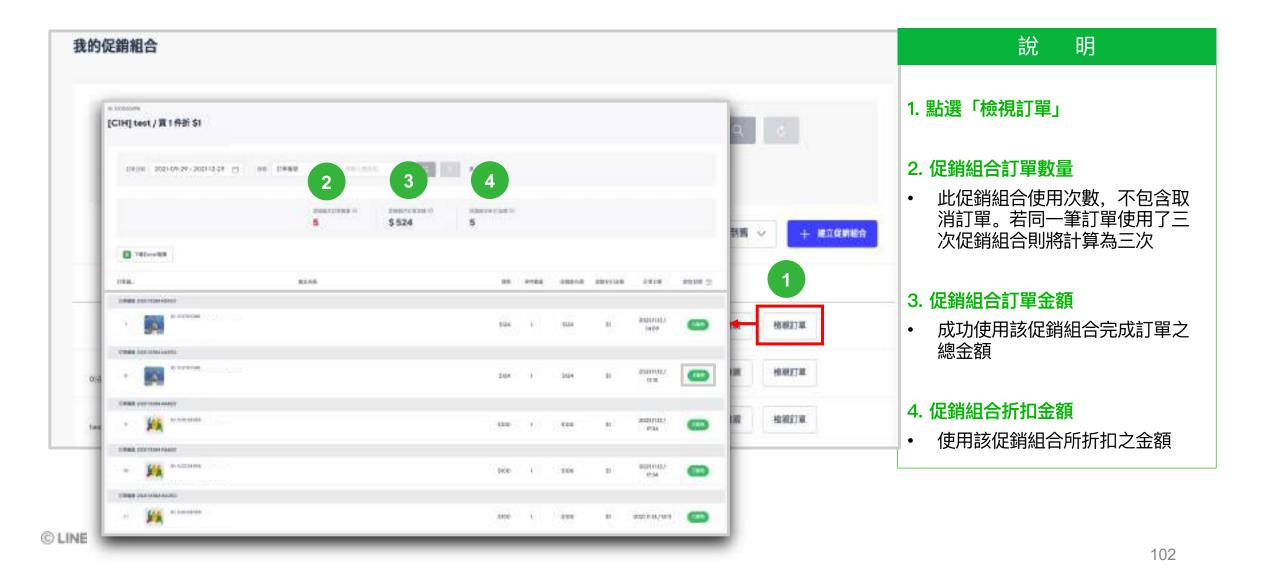
※ 已結束活動不可編輯,故無編輯按鈕

1. 點選「檢視」

檢視促銷組合設定內容

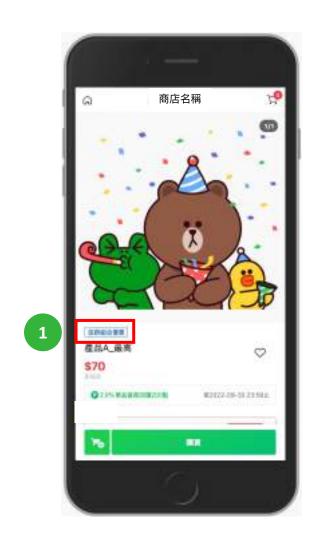
### 8-2 促銷組合說明 - 檢視訂單

路徑: 賣家中心 > 行銷活動管理 > 我的促銷組合 > 檢視訂單



# 8-2 促銷組合說明 – 商店前台顯示

路徑:商店商品頁、結帳頁





### 說 明

### 1. 商品頁顯示畫面

• 套用於促銷組合的商品,將顯示「促銷組合優惠」標示圖案

### 2. 結帳頁

· 若使用促銷組合後之結帳金額為0元時,總付款金額將會顯示1元

### 8-2 促銷組合說明 - 優惠計算邏輯

### 1. 促銷組合優惠計算邏輯

當訂單符合促銷組合條件、系統將以「對消費者最優惠之方式計算結帳金額」

- 範例: 商品A 50元、商品B 30元、商品C 20元。促銷組合條件為「ABC 商品任 2 件折 10%」
- 當消費者購買商品 A+B+C, 則結帳金額將為 (50+30)\*90%+20 = 92元(取價高者優先優惠)

### 2. 若促銷組合折價後, 結帳金額「為0元」怎麼辦?

• 若套用優惠後結帳金額為0元整,則系統將「調整結帳金額為1元」,以順利成立訂單

### 3. 若促銷組合折價後,結帳金額大於商品原價怎麼辦?

### 若折價後的結帳金額大於商品原價、系統將不會為消費者套用促銷組合

- 範例: 商品A 50元、商品B 30元。促銷組合條件為「任 2 件 100元」
- 當消費者購買商品 A+B = 80元,因小於促銷組合之優惠條件,系統將以 80元 作為結帳金額

### 8-2 促銷組合說明 - 優惠併用邏輯

### 1. 促銷組合是否可合併使用其他優惠?

• 可以,促銷組合可以與「商品優惠」、「免運優惠」、「店鋪優惠券」優惠並用

### 2. 促銷組合與其他優惠套用之優先順序為何?

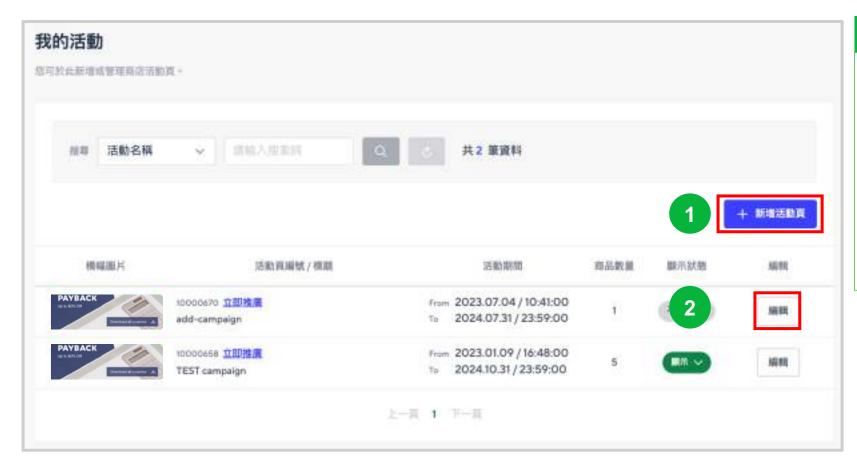
• 「商品優惠」>「促銷組合」>「店鋪優惠券」

### \*範例:促銷組合規則「買2件折10%」、店鋪優惠券「全店折10%」

- 商品A 原價100元, 限時折20元、商品B 原價120元
- 結帳金額試算:
  - 促銷組合折價金額: [(\$100-\$20)+\$120] \*10% = \$20
  - 結帳金額: {[(\$100-\$20)+\$120]-\$20} \*90% = \$162

### 8-3 活動頁說明 – 新增與編輯活動

路徑: 賣家中心 > 行銷活動管理 > 我的活動





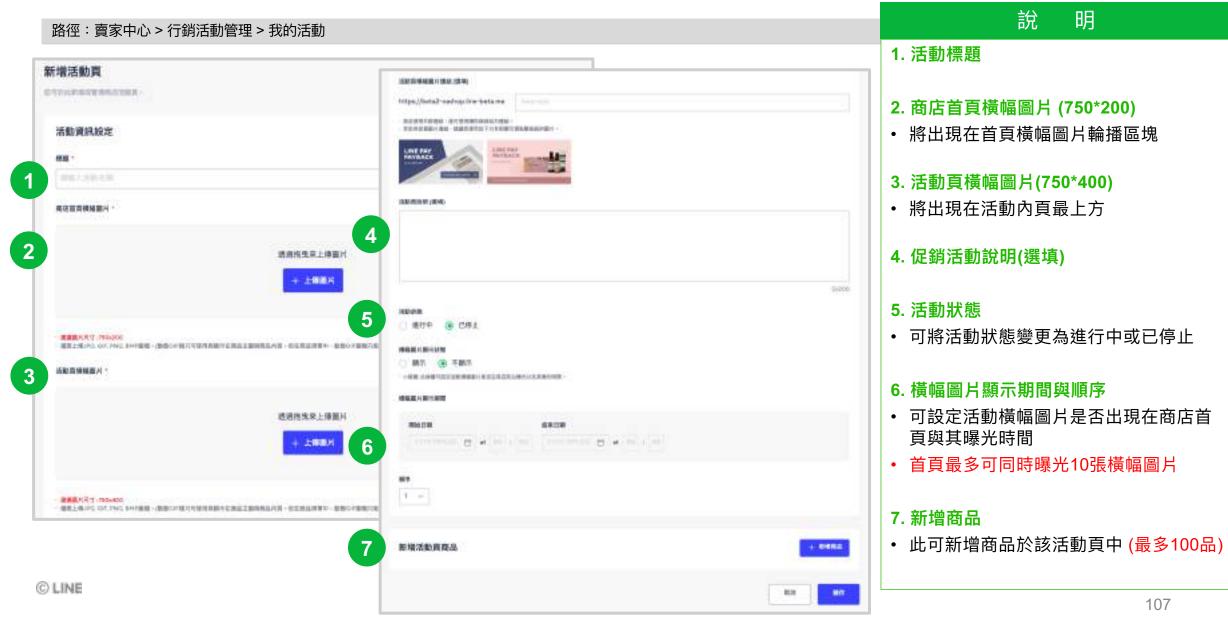
- ※ 我的活動將顯示於商店首頁 Banner 區塊
- 1. 新增活動頁

新增新的活動頁面

2. 編輯

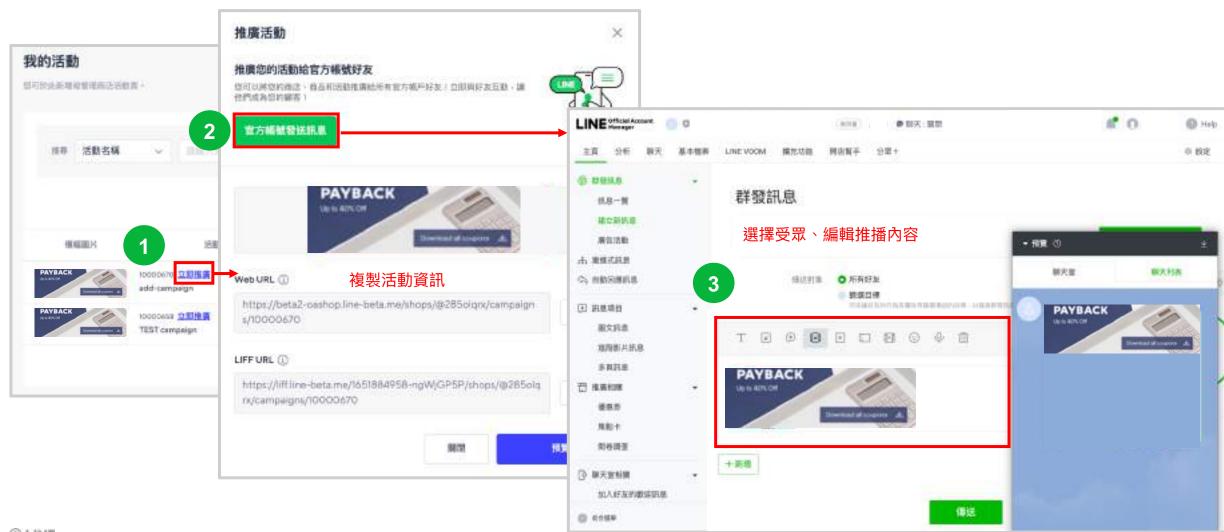
編輯已新增的活動頁面

### 8-3 活動頁說明 – 新增與編輯活動



# 8-3 活動頁說明 – 推廣活動

路徑: 賣家中心 > 行銷活動管理 > 我的活動



# 9. 對帳結帳管理

# 【內容】

- 9-1 LINE Pay 撥款結算週期
- 9-2 LINE Pay 對帳明細
- 9-3 LINE Pay 交易紀錄
- 9-4 LINE Pay 撥款金額/手續費計算
- 9-5 LINE Pay 客服中心
- 9-6 藍新金流 撥款結算週期
- 9-7 藍新金流 對帳明細
- 9-8 藍新金流 交易紀錄
- 9-9 藍新金流 撥款金額/手續費計算
- 9-10 藍新金流 客服中心

# 9-1 LINE Pay 撥款結算週期

路徑:賣家中心>結算



# 9-2 LINE Pay 對帳明細

路徑:賣家中心 > 結算 > LINE Pay 存款撥款

※ 撥款銀行帳戶變更

若店家需要更改帳戶,請至「LINE Pay後台 > 管理撥款帳戶 > 變更銀行帳號」進行申請修改

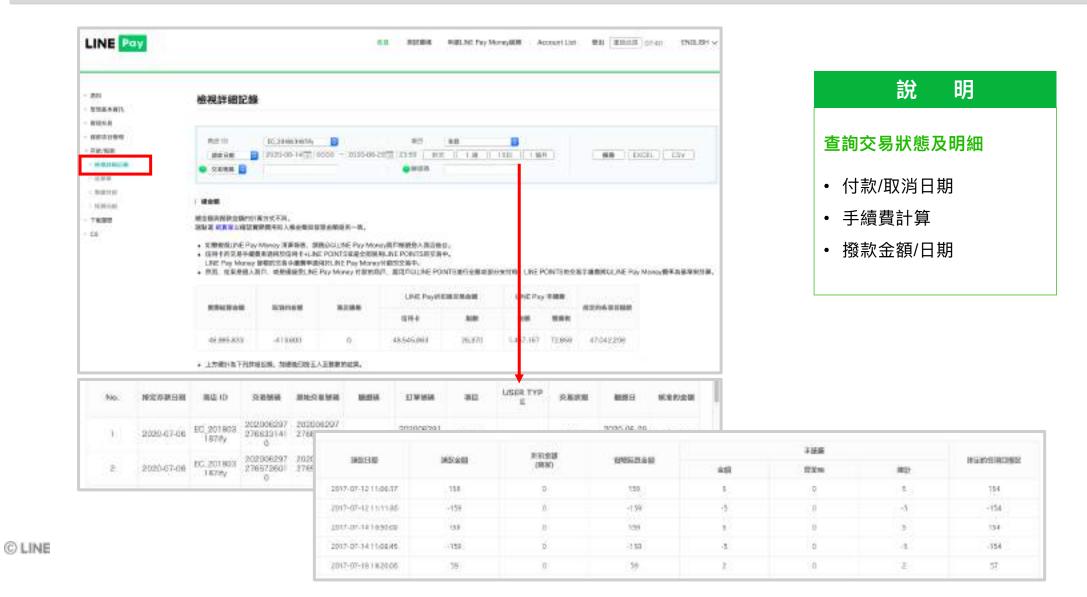
## 交易明細/狀態一目了然





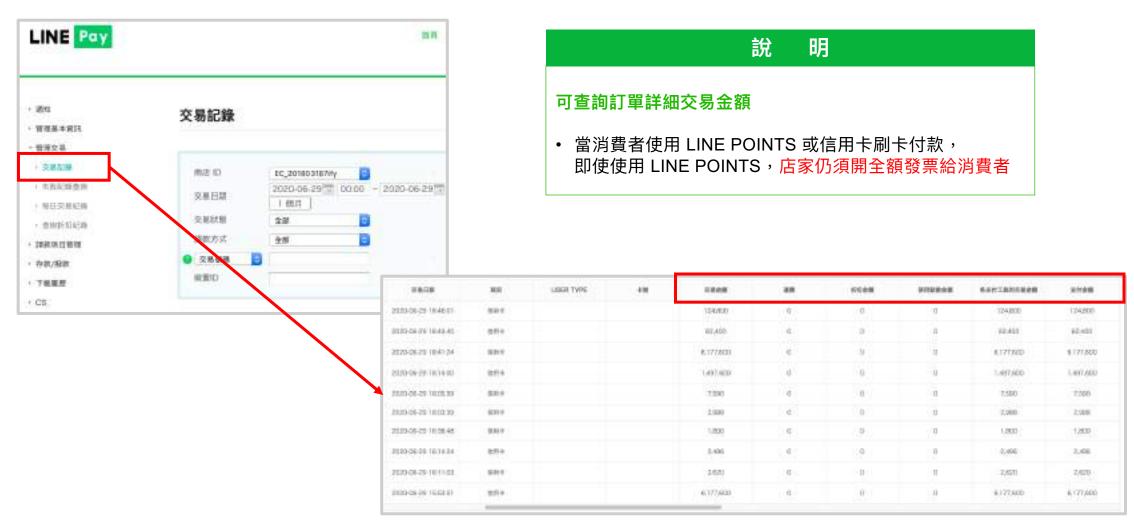
# 9-2 LINE Pay 對帳明細

路徑: 賣家中心 > 結算 > LINE Pay 存款撥款 > 檢視詳細記錄



# 9-3 LINE Pay 交易紀錄

路徑: 賣家中心 > 結算 > 結算紀錄 > LINE Pay > 管理交易 > 交易紀錄



# 9-4 LINE Pay 撥款金額 / 手續費計算

路徑: 賣家中心 > 結算 > 結算紀錄 > LINE Pay > 存款/撥款 > 結算單



## ※ LINE Pay 扣除各項應收費用後,將店家應收之交易金額匯入店家有效銀行帳戶

#### ※ 手續費計算

總撥款金額 = 商店淨收款 - [(商店淨收款\*金流手續費2.2%)\*營業稅1.05]

範例:商店淨收款 100,000 - [(100,000\*2.2%)\*1.05] = 100,000 - 2310 = 97,690

#### ※ 手續費發票處理時間

- LINE Pay 於「次月 6~10 號」開立上月份手續費發票給店家
- 手續費計算時間:依據「匯入款項給店家」的時間
- 範例:
  - 8/1:付款完成
  - 8/9:LINE Pay 匯款給店家 (7個工作天)、手續費成立
  - 9/6~9/10: LINE Pay 開立手續費發票給店家

#### ※ 手續費發票下載

- 可透過電子郵件收取,或透過商店後台直接下載電子發票
- 路徑:至左側「存款/撥款」>「結算單」,並將搜尋條件設為「按照月份」, 選取您欲下載的月份後,即可於「電子發票」欄位中下載該月份檔案



# 9-5 LINE Pay 客服中心

## ☑ LINE Pay 客服信箱: linepaymerchant@linecorp.com

- ※ 對於 LINE Pay 撥款及對帳有相關問題,請聯繫 LINE Pay 客服詢問
- ※ 信件詢問時,請務必註明商店帳號、商店名稱、統一編號,以加快客服查詢您的商店狀況唷!

# 9-6 藍新金流 撥款結算週期

路徑:賣家中心 > 結算



# 9-7 藍新金流 對帳明細

路徑: 賣家中心 > 結算 > 藍新金流 > 確認結帳細節

※ 撥款銀行帳戶變更

若店家需要更改帳戶,請至「賣家中心 > 設定 > 管理付款方式 > 藍新金流」點選「更改資訊」進行申請修改

#### 交易明細/狀態一目了然 NewebPay 藍新金流 音典中心 製造中心 植種中心 地流中心 起便中心 記見中心 網携中心 夏交易食物 教育を発出され 查詢網環境定錄長以三條百為限、歷史資料種提供百上年度一并份歧之配錄。 Resm 耕售記錄值协可查看所有並付方式的收款以報。 信用十支付指取日以通助日計算: 於請款完成後記錄字碼費及用計算取日 CHRESCHEE ◆食施了解情用手請酬款試況。請養理無務中心→信用+問係能賣損+ 华国农农种民总集教授 信用す交易専用宣訴・請照取以療信息説明 日 可善術全層可請報訂單方式、機行配次講話。 東京北京公司委託等 電子確包交易専用金額+請總款組約額則 側別な器 網售紅線遺跡 特押士交易等用批批 跨地艾易克烈 第子维总路科安易克斯 双型网络: 100 - 阿定斯斯: 100 - 6 200-00-0 \$ 100.00.0 室共同组: ● 中間之 □ 整件全体交易序接 □ 自然打算機能 □ ATV網絡接破 □ 超离代值接着 □ 经连续费 □ EXP交易序结 ○ We6A7M解析模型 E385-HOUSE SH



# 9-7 藍新金流 對帳明細

路徑:藍新金流後台>帳務中心>帳戶明細查詢



## 說 明

#### 查詢手續費撥款明細

- 撥款金額/日期
- 手續費計算
- 提款金額/日期

# 9-8 藍新金流 交易紀錄

路徑: 賣家中心 > 結算 > 藍新金流 > 確認結帳細節 > 銷售中心 > 交易查詢



說 明 藍新金流交易查詢

# 9-9 藍新金流 撥款金額 / 手續費計算

路徑:藍新金流後台>帳務中心



### 說 明

※ 藍新扣除各項應收費用後,將店家應收之交易金額撥款至 會員帳戶中,店家再自行提領至指定銀行帳戶

#### ※ 手續費計算

總撥款金額 = 商店淨收款 - [(商店淨收款\*金流手續費2.2%) 四捨五入取至整數位]

#### 範例:

- 商店淨收款 100,000 [(100,000\*2.2%)
- 總撥款金額 = 100.000 2200 = 97.800

#### ※ 手續費發票

- 藍新金流於「次月1號」開立上月手續費發票給店家
- 手續費發票可透過電子郵件收取

# 9-10 藍新金流 客服中心

**藍新客服專線:02-2786-3655(24小時,365天)** 

☑ 藍新客服信箱:cs@newebpay.com

※ 對於藍新撥款及對帳有相關問題,請聯繫藍新客服詢問

# 10. LINE官方帳號相關設定

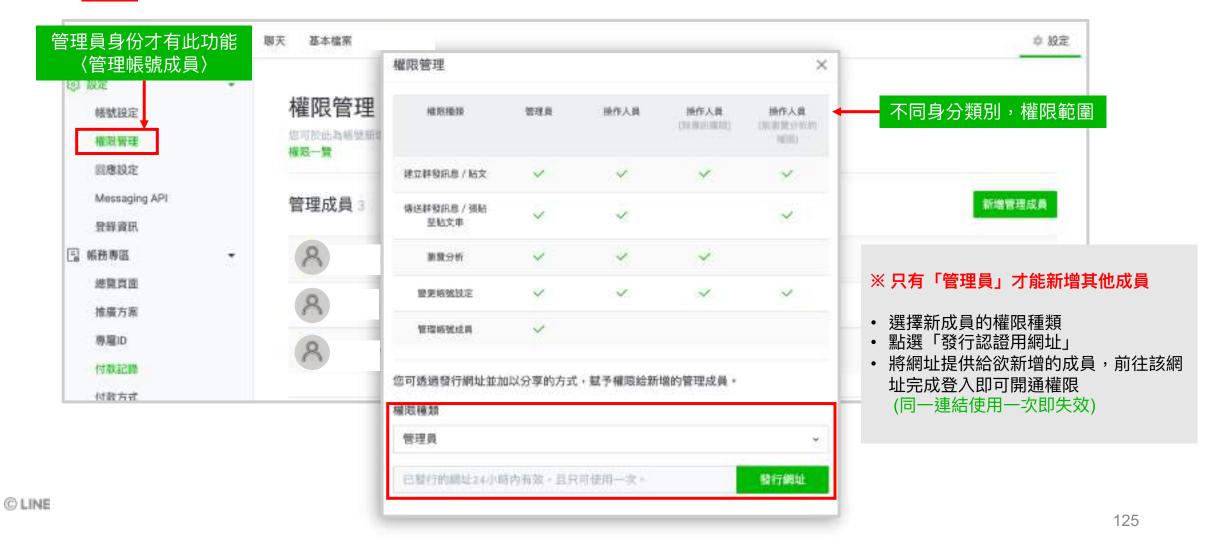
# 【内容】

- 10-1 帳號權限管理
- 10-2 自動回覆訊息設定
- 10-3 聊天
- 10-4 申請LINE官方帳號 認證帳號
- 10-5 購買LINE官方帳號 專屬ID

# 10-1 帳號權限管理

路徑:LINE官方帳號後台>設定> 權限管理

※請以管理員身分的帳號,登入LINE官方帳號後台,進行新增成員或權限管理



# 10-2 自動回應訊息設定

路徑:LINE官方帳號後台 > 自動回應訊息



# 10-1 聊天

路徑:LINE官方帳號後台>聊天



# 10-4 申請LINE官方帳號 認證帳號

路徑:LINE官方帳號後台

### 什麼是認證官方帳號?

LINE官方帳號可分成「企業官方帳號、認證官方帳號、一般官方帳號」三種,其中認證官方帳號為藍色盾牌,需通過 LINE官方的相關文件審核,確認為合法企業、商家或是組織,才能成為擁有藍盾牌的認證官方帳號喔!



- 了解更多 >> LINE 認證官方帳號申請流程
- 了解更多 >> 認證帳號6大好處

# 10-5 購買LINE官方帳號專屬ID

#### 專屬 ID 是什麼?

每個帳號一經創立,就會擁有一組一般 ID。為了讓好友們更容易加入,招募更迅速,你可以透過購買「專屬 ID」制定一組好記的品牌 ID,讓你的 ID 不再是難記的隨機亂碼!



- ※ 專屬 ID 方案參考: https://tw.linebiz.com/column/line-lac-id-0418/
- ※ 只有 LINE 官方帳號的付款人員才可為該帳號購買加值服務,請點此查看 如何設定付款人員及付款方式
- ※ 購買專屬 ID 後, 原有的隨機 ID 與加入好友 QR-code 還是可以正常使用唷!

# 11.廠商個資與資安教育訓練

# 訓練目的

- 依據「數位經濟相關產業個人資料檔案安全維護管理辦法」,
   應對數位平台使用者,進行適當之個人資料保護及管理之認知宣導或教育訓練,並訂定個人資料保護守則,要求平台使用者遵守。
- 提供LINE官方帳號開店幫手賣家增進個人資料保護意識,期許賣家對所蒐集、處理及利用之個人資料檔案施以適當的安全保護措施。



# 個人資料保護法

## 立法目的

- 避免人格權受侵害
- 促進個人資料之合理利用

## 立法重點

- 合法蒐集、處理、利用個人資料
- 採適當安全措施防止個人資料外洩

# 什麼是個資/電商交易會蒐集處理利用哪些個資?

許多店家對於業務經營有著多年的專業,但對於什麼是個資、個資包含哪些資料沒有概括的了解,導致疏忽做好 用戶的個資保護。

### 什麼是「個人資料」?

#### 個資法第2條第一項

指自然人之姓名、出生年月日、國民身分證統一編號、護照號碼、特徵、指紋、婚姻、家庭、教育、職業、病歷、醫療、基因、性生活、健康檢查、犯罪前科、聯絡方式、財務情況、社會活動及其他 **得以<u>直接或間接方式識別該個人</u>之資料**。

#### 個人資料保護法施行細則第3條

本法第二條第一款所稱得以間接方式識別,<u>指保有該資料之公務或非公務機關僅以該資料不能直接識別,須與其他資料對照、組合、</u> 連結等,始能識別該特定之個人。

#### 電商常見的個人資料

行銷

- 活動報名
- 領獎填寫個資



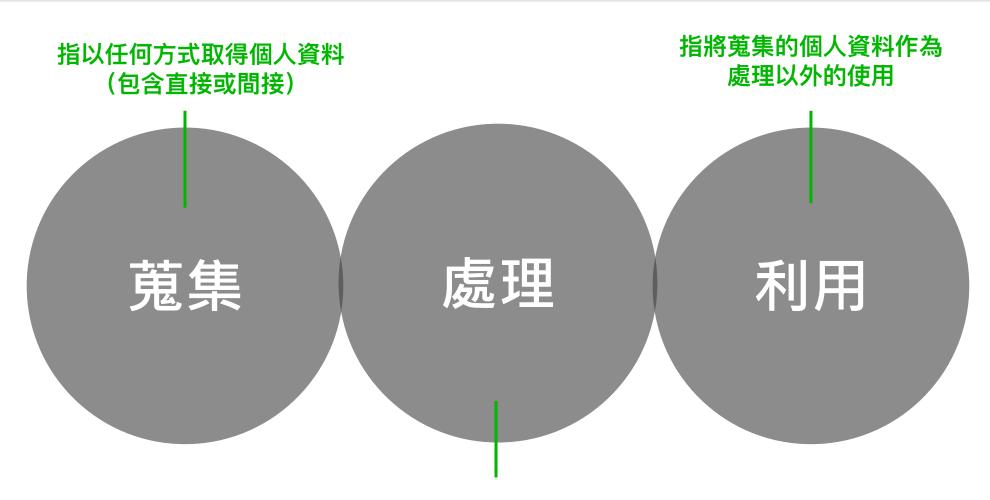
- · 物流地址與姓名
- 買賣雙方聯絡電話 與E-mail



- 客服內容可能 涉及個資
- 用戶聯絡資料

© LINE

# 個人資料之「蒐集」、「處理」及「利用」



指為建立或利用個人資料檔案,所為資料的記錄、輸入、儲存、編輯、更正、複製、檢索、刪除、輸出、連結或內部傳送

# 個人資料告知義務

## 個人資料蒐集、處理與利用前,須向當事人告知什麼?

個人資料保護法第8條

公務機關或非公務機關依第十五條或第十九條規定向當事人蒐集個人資料時,應明確告知當事人下列事項:

- 一、公務機關或非公務機關名稱。
- 二、蒐集之目的。
- 三、個人資料之類別。
- 四、個人資料利用之期間、地區、對象及方式。
- 五、當事人依第三條規定得行使之權利及方式。
- 六、當事人得自由選擇提供個人資料時,不提供將對其權益之影響。

# 個資法的違法責任



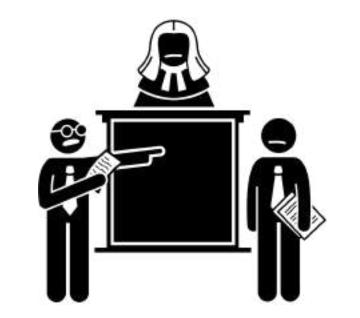
# 違反個資法會怎樣? 有什麼處罰?















# 店家為什麼要做好個資保護?

許多店家會說,為什麼要做個資保護,我賺錢都來不及了,但是殊不知未盡到個資保護的責任對企業帶來的損失巨 大且影響營運。

## 受詐欺、廣告騷擾、 個資不當被利用等風險

- 變成詐欺電話或詐騙簡訊目標
- 變成廣告電話及郵件騷擾目標
- 個資被用來圖利甚至犯罪使用

## 個資法第二十八條 損害賠償及團體訴訟

- 依前二項情形, 如被害人不易或不能證明其實際損 害額時,得請求法院依侵害情節,以每人每一事件 新臺幣五百元以上二萬元以下計算。
- 對於同一原因事實造成**多數當事人權利受侵害**之事 件,經當事人請求損害賠償者,其合計最高總額以 新臺幣二億元為限。

避免 消費者受詐

避免法律

求償責任

避免 高額罰則

影響營運 甚至倒閉

## 個資法第四十八條 違反安全維護義務

- 非公務機關未善盡安全維護義務、罰鍰提高到新 台幣2萬元至200萬元以下、屆期未改正將「按次 **處罰**」(處15萬元~1500萬元)。
- 情節重大者、上修罰緩為15萬元以上、 1500萬元以下。

高額罰鍰、輿論壓力、 公司形象受損造成企業無法經營



## 集結成檔的「個人資料檔案」便於管理與利用,卻也更易遭有心人士不當利用!

針對已集合且系統化的個人資料檔案,必須辦理安全維護措施,以利保護當事人個人資料。

## 個資法第27條:要求個資檔案要有安全措施

個人資料保護法第27條

非公務機關保有個人資料檔案者,應採行適當之安全措施,防止個人資料被竊取、竄改、毀損、滅失或洩漏。

## 個資法中所謂的「個人資料檔案」是什麼呢?

個人資料保護法第2條第2款

指依系統建立而得以自動化機器或其他非自動化方式檢索、整理之個人資料之集合。

個人資料保護法施行細則第5條

本法第二條第二款所定個人資料檔案,包括備份檔案。

# 常見的個人資料檔案安全維護措施有哪些?

#### 個人資料保護法施行細則第12條

本法第六條第一項但書第二款及第五款所稱<mark>適當安全維護措施</mark>、第十八條所稱安全維護事項、第十九條第一項第二款及第二十七條第 一項所稱適當之安全措施,指公務機關或非公務機關為防止個人資料被竊取、竄改、毀損、滅失或洩漏,採取技術上及組織上之措 施。

## 前項措施,得包括下列事項,並以與所欲達成之個人資料保護目的間,具有適當比例為原則:

- 一、配置管理之人員及相當資源。
- 二、界定個人資料之範圍。
- 三、個人資料之風險評估及管理機制。
- 四、事故之預防、通報及應變機制。
- 五、個人資料蒐集、處理及利用之內部管理程序。
- 六、資料安全管理及人員管理。

- 七、認知宣導及教育訓練。
- 八、設備安全管理。
- 九、資料安全稽核機制。
- 十、使用紀錄、軌跡資料及證據保存。
- 十一、個人資料安全維護之整體持續改善。

# 常見的個人資料檔案安全維護措施有哪些?

## 策略面

依據公司資安政策, 落實資安管理

> 資安教育訓練 與宣導狀況

## 管理面

風險評鑑、 資訊資產清查與管理

個人資料保護與管理

委外服務作業安全

## 技術面

核心營運系統取得、 開發及維護安全管理

對外網站交易安全管理

網路通訊與資訊作業 安全管理

# 常見的個人資料檔案安全維護措施有哪些?

- ・專人負責專責規劃 ・教育訓練
- 人員權限控管

人員作業

設備

- ・建立計畫
- 確實依計畫執行資安控管
- 保留控管紀錄

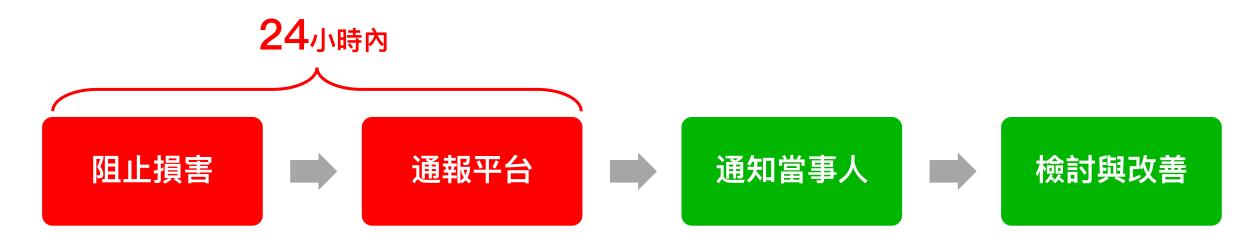
- 清查盤點造冊
- 識別資產擁有者
- 委派維護責任
- 訂定各個設備作業規範

技術

- 個資資料加密保護
- 偵測弱點建立安全架構
- 資料存取安全控管

# 不幸發生資訊安全及個人資料事故時,該怎麼辦?

在網路資安威脅風險多樣的環境下,如果發生了個資外洩狀況,應該怎麼停止事態擴大並保護消費者?



- · 店家如發現有其店家帳密或相關資訊安全有受害之虞,恐致店家帳密或店家所蒐集處理利用之用戶個人資料有 外洩之虞,或有任何其他安全疑慮時,應於 24<mark>小時內</mark> 積極採取事故風險控管措施。
- · <mark>應先儘速主動告知台灣連線公司</mark>,並於24小時內補充事件說明:<u>事故原因、影響範圍、店家通知用戶之進度、</u> 處理情形與結果。
- · 台灣連線公司如認有需要,可於商業合理範圍內要求店家持續更新及說明個資事故之後續處理進度。

# 不幸發生資訊安全及個人資料事故時,該怎麼辦?

在網路資安威脅風險多樣的環境下,如果發生了個資外洩狀況,應該怎麼停止事態擴大並保護消費者?

### 排除個資洩漏因素

更新系統

將用於處理訂單的系統設備或裝置更新至最新版本、保持最新的資安防護。

確實掃毒

儘速利用防毒軟體掃苗處理訂單的系統設備與裝置,排除駭客植入木馬病毒竊取訂單個資。

更改密碼

●完成上述兩點後,請盡快變更操作人員包含後台帳號及系 統登入帳號的密碼,密碼設定應包含英數文字及特殊符號 增加難度。

含個資檔 案的刪除 ●如有從後台下載訂單等含消費者個資檔案完成使用後,應 儘速永久刪除,勿留至於電腦或裝置。

## 通報平台與保護消費者勿受詐

## 通報平台

- 通報平台協同清查消費者受害狀況。
- 資安事故處理後回報平台處理狀況。

## 通知消費者

- 清查事故發生前過往成立的訂單數量。
- 依照清查結果以簡訊等有效通知方式通知消費 者勿受騙。
- 向165備案進行資安鑑識。

# 哪類的個資外洩狀況最為嚴重?

依據 Gogolook 2022 年調查報告,台灣外洩狀況最嚴重的個資種類如下:

排名	台灣哪類個資外洩狀況最嚴重
第一名	登入密碼
第二名	電話號碼
第三名	姓名
第四名	國籍
第五名	Email
第六名	地址
第七名	出生年月日

### 常見的個資外洩原因及管道有哪些?

做好個資保護的首要步驟,就是了解個資外洩的原因及管道,並依照外洩風險來採取對應的防範措施。

管	
理	
面	

內部人員1疏失 不慎外洩	<ul><li>寄信給複數以上買家卻未使用密件副本,造成非必要的電子郵件信箱外洩。</li><li>將個資轉移到私人儲存裝置或網路空間處理,造成外洩。</li><li>放置於雲端空間,卻未妥善設定資料權限,以至於資料外流。</li></ul>
委外廠商未盡保密 義務或作業疏失	<ul><li>與委外廠商沒有簽訂個資保護條款</li><li>未調查及確認委外廠商個資保護措施是否足夠</li><li>與委外廠商交換個資檔案未加密及保護</li></ul>
內控程序欠妥	<ul><li>未規劃個資保護計畫導致內部無任何個資保護措施規劃</li><li>未盤點個資、未執行個資風險評估、未落實個資風險控管</li></ul>



遭網路攻擊致使駭客入侵系統

導致資料外洩

遭惡意軟體破壞或系統配置不當

帳號密碼設定太過簡單,且缺乏雙因子驗證機制 (2FA)

未安排內部個資保護與資安教育訓練讓人員無個資保護概念

缺乏防護或監控機制,導致駭客如入無人之境,輕鬆竊取

妥善保管 帳號密碼 電子郵件安全防護

當心遭受 網路釣魚

資料加密

社群媒體 安全注意

妥善保管 帳號密碼 電子郵件安全防護

當心遭受 網路釣魚

資料加密

社群媒體 安全注意

### 資訊安全防護建議 - 妥善保管帳號密碼

#### LINE 官方帳號開店幫手 賣方使用條款

2.2 帳號安全

2.2.1 您同意依照LINE官方帳號使用條款第6條約定嚴格控管及保護註冊為賣家之LINE官方帳號。

#### LINE 官方帳號使用條款

- 6. 帳號
  - 1. 客戶應自行負責嚴格控管本帳號之密碼,以避免密碼遭到未經授權之使用。本公司應將透過使用註冊密碼而進行的所有行為,視為客戶本身執行之行為。

#### 若帳號遭到非法登入(盜用),請確認下列事項。

#### 一、嘗試重新登入

請於智慧手機啟動LINE,透過「用戶登入」輸入之前設定完成的電子郵件帳號及密碼執行登入。 若順利登入,請立即透過**「主頁」>「設定」>「我的帳號」**>於密碼設定頁面內變更密碼。

#### 二、與本公司聯絡並提出刪除帳號的要求

若嘗試重新登入時無法順利登入,有可能是密碼已遭盜用者變更。 於上述情況時,請透過<u>與我們聯絡</u>連結內**「我的帳號被陌生人盜用」**項目,提供相關資料給我們。 為防止盜用者繼續非法使用該筆帳號,在收到您的聯絡後我們將盡速刪除該筆遭盜用的帳號。

妥善保管帳號密碼

資料加密

電子郵件 安全防護

社群媒體 安全注意 當心遭受 網路釣魚

### 資訊安全防護建議 - 電子郵件安全防護

01

#### 不隨意點選、瀏覽來路不明的電子郵件

• 確認寄件者是否認識、檢視是否為可疑的郵件主旨

02

#### 不隨意點選網址連結

- 若郵件內有網址連結,勿直接點選。
- 將游標移動到超連結上方,顯示出實際網址。
- 善用「惡意網址檢查網站」進行檢查。
- 惡意網址可能以不同方式呈現於電子郵件中,例如:QR Code、短網址、超連結。

03

#### 不隨意開啟附件檔案

• 注意附檔名(如: .exe、.zip 、.scr 、.cmd)

04

難以判別時, 建議進一步向寄件者當面或電話確認

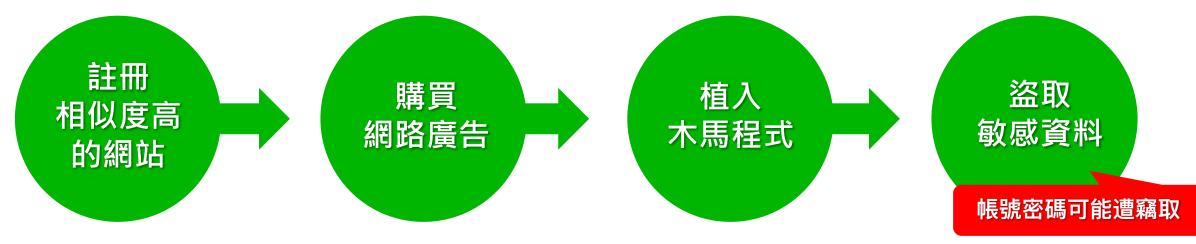
妥善保管帳號密碼

資料加密

電子郵件安全防護

社群媒體 安全注意 當心遭受 網路釣魚

#### 常見的網路釣魚手法:



防範網路釣魚,比拼的是謹慎細心與好眼力!駭客常用相似的字元製作一個相似度極高的假入口



正確網址

## 假網址範例

### https://sellercenter.line.biz/

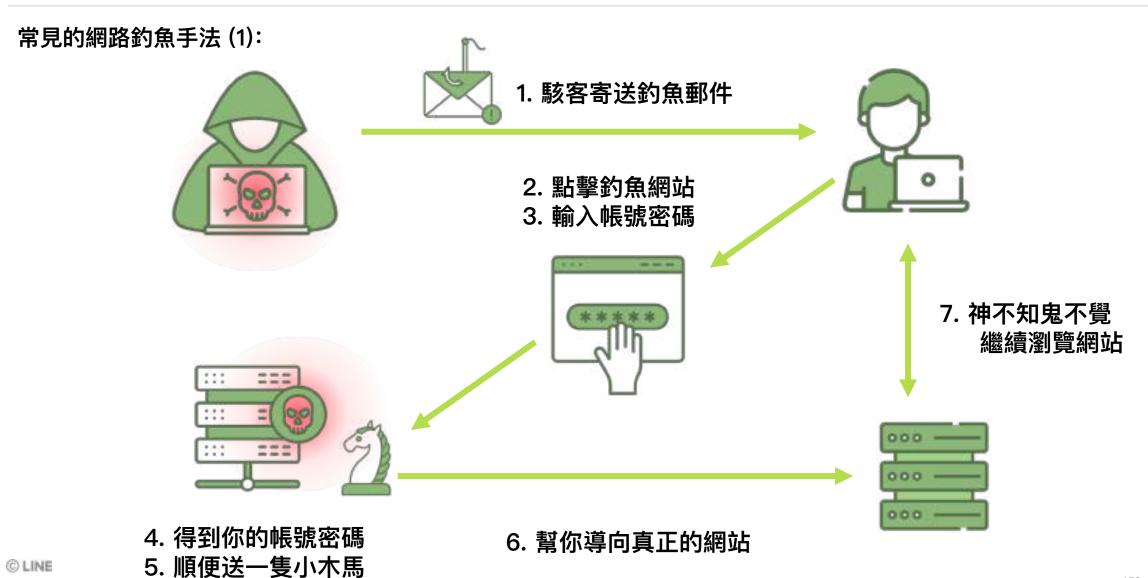
https://sellercentar.1ine.biz/

https://se11ercenter.line.blz/

https://selleroenter.llne.biz/

#### 易被混淆的字元:

- a /e /o / u
- o/0
- 1/1
- m/ rn



#### 常見的網路釣魚手法 (2):



1. 建立偽冒釣魚網站



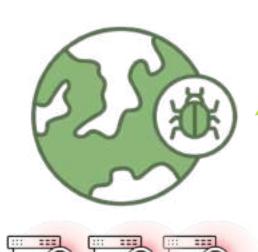


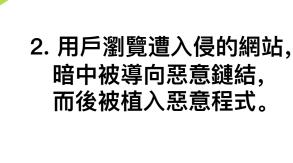
- 3. 用戶透過入口網站搜尋
- 4. 誤入釣魚網站

#### 常見的網路釣魚手法 (3):



1. 大規模入侵一般網站, 加入惡意鏈結或惡意碼







妥善保管 帳號密碼

電子郵件安全防護

建議於 資料儲存 及 傳輸過程均予以加密保護,以防範個資外洩!

資料加密

社群媒體 安全注意 當心遭受網路釣魚

妥善保管帳號密碼

電子郵件安全防護

當心遭受 網路釣魚

資料加密

社群媒體安全注意

### 資訊安全防護建議 - 社群媒體安全注意

#### 當心社群平台分享過多資訊

樂於在社群媒體分享生活、卻可能無意間洩漏有用資訊、增加駭客入侵或網路釣魚成功機率。

- 操作平台的過程中,**螢幕畫面可能正顯示後台資料**,甚至可能含有個資。 這些**個人身份資訊(PII)**的洩漏,可能會使有心人士得以偽冒個人資料當事人的身份。
- 分享的生活照片,是否無意間有敏感資訊從背景入鏡?

如: 便條紙或筆記本上隨手寫下的密碼不小心入鏡。

你的動態貼文是否在不禁意間提供**駭客密碼提示**?

如: 紀念日、家人生日、孩子的英文名子。

#### 社群平台的追蹤者可能藏著"假好友"

案例「駭客集團創建假帳號,偽冒美女健身教練,花數月時間騙到了員工帳號。

· 受害者接到美女私訊、建立好友關係 → 透過通訊軟體保持聯繫 → 攻擊者利用電子郵件,發送惡意軟體。

妥善保管帳號密碼

電子郵件安全防護

當心遭受網路釣魚

別忘了為您的電腦安裝 防毒軟體

為了因應各種安全威脅不斷變化, 請記得保持防毒 軟體更新,以維護最佳防護力。

資料加密

在群 保 置 安 全 注 意

# 保護平台安全、防範個人資料外洩 是LINE與賣家雙方皆應肩負的責任

## THANK YOU