

# 400名大学生被起诉“讨债”谁在挖坑？

钛媒体 TMTPost.com

| 科技引领新经济 |



400 多名大学生贷款买高档手机不还款。不少网友指责大学生巨婴、逃避责任、借钱享受等等，而网贷机构则成了“受害者”，事实真的如此吗？

**钛媒体注：**最近，一篇《借“校园贷”买高档手机 400 多名大学生成被告》的报道刷屏了。报道提到，广西、江西、贵州、湖南、湖北等各地高校 400 多名大学生，通过广西某金融投资公司借钱买高档手机后，却还不起钱，最终成为被告。不少大学生还认为：他们借的钱可以不用还。对此有网友指责大学生逃避责任、借钱享受等，而网贷机构则成了“受害者”，事实真的如此吗？下文作者何小桃，来源每日经济新闻。钛媒体已获取授权，略经钛媒体编辑。

当唯利是图的商家遇到涉世未深的学生，最近几年校园贷引出的是非层出不穷，高利贷、暴力催收、裸条贷款…… 尽管早在 2017 年，监管部门便已叫停校园贷，要求网贷机构退出校园，但这波巨浪引起的涟漪仍在蔓延。

最近，一篇南国早报《借“校园贷”买高档手机 400 多名大学生成被告》的报道刷屏了。报道提到，广西、江西、贵州、湖南、湖北等各地高校 400 多名大学生，通过广西某金融投资公司借钱买高档手机后，却还不起钱，最终成为被告。让人震惊的是，不少大学生还认为：他们借的钱可以不用还。

# 借“校园贷”买高档手机 400多名大学生成被告

被告大学生既不还钱又不应诉,法官跨省“上门”组织调解,仍只有3名大学生还钱

南国早报记者 王斯 通讯员 谭晓

借钱买高档手机后,却还不起钱……今年上半年,南宁市西乡塘区法院高新法庭陆续受理广西某金融投资公司诉高校学生借款合同纠纷案件,400多名大学生成被告。值得注意的是,该系列“校园贷”案件开庭后,没有一名大学生应诉。这些被告大学生普遍认为,“校园贷”属于非法放贷,国家打击“高利贷”,他们借的钱不用还。

## 1 400多名大学生借贷 多为买高档手机

据主办该案的黄支革法官介绍,该院受理的这批“校园贷”纠纷,每个案件借款金额在7000元左右。从双方的借款合同看,大学生通过广西某金融投资公司的“704 校花”业务借贷,大都拿来购买高档手机。手机到手后,这些大学生因种种原因未能还款,从而成为被告。借贷的大学生,遍及广西、江西、贵州、湖南、湖北等各地高校。

因为被告大学生均不在南宁,经系列立案后,法院均通过双方合同上大学生所留地址快递寄送应诉材料,不少应诉材料遭到拒收。最初立案的3名被告是江西3所高校的大学生,法院也向这3名大学生所在高校发函,希望校方能督促被告应诉。但开庭时,3名大学生并未应诉。而据系列案,目前尚未有一名大学生应诉。

## 2 法官“上门”调解 仅3人主动还钱

为了保障被告大学生的合法权益,了解他们的真实心态,6月初,主办法官和原告方专门赶赴贵州省贵阳市两所高校,找到20名被告大学生,希望对方参加座谈会协商还款事宜。然而,令人遗憾的是,竟无一名大学生愿意参加。

主办法官只好和高校老师进行沟通,并邀请老师向原告出具的调解方案告知被告大学生。按照方案,如果被告一次性付清本金和诉讼费用,原告放弃利息、手续费、违约金(在合同中有所约定)等诉讼请求,并同意撤诉。法官将随身电话留给校方,希望愿意和解的学生能和他们联系。

就在法官准备离开贵阳时,有3名被告大学生找到法官和原告选择了和解,并一次性归还了借款。3名大学生表示,他们已找到好工作,大学一毕业就将去单位报到。父母担心他们因此事“丢”了工作,所以就随他们,让他们赶紧来还款,这才“不丢脸”来还款。

## 3 学生法律意识淡薄 法官提醒慎用“校园贷”

更让法官大跌眼镜的是,这3名大学生称,收到法院传票后,众多被告大学生专门成立了QQ群。学生们一致的观点是,国家在打击高利贷、非法放贷,而这个“校园贷”就是非法放贷,所以,他们借的钱根本不用还。

“不知道他们都听谁来说这些错误观点,如果这些大学生一直持此观点,案件缺席审理对他们很不利。”黄支革法官告诉记者,如果判决这些大学生败诉后,他们仍不还钱,等他们上了法庭“黑名单”后,不仅要还款,还会给个人信用留下污点。

黄支革法官还提醒,除了3名大学生“不丢脸”还款外,至今再无一大学生主动联系法官。对此,他再次呼吁,在校大学生应当建立良好的金钱观、物质观,在高档、超前消费面前保持理性,慎用“校园贷”。同时,要培养法律意识,正视法律风险,增强法律底线,对已发生法律风险的行为应当积极寻求解决,勿让一时冲动,造成终身遗憾。

该报道引起了舆论关注,不少网友指责大学生巨婴、逃避责任、借钱享受等等,而网贷机构则成了“受害者”。不过,在新闻经过几天的发酵后,更多的真相逐渐浮出水面。

400 多名大学生贷款买高档手机,

不还款成被告

根据南国早报的报道,今年上半年,南宁市西乡塘区法院高新法庭陆续受理广西某金融投资公司诉高校学生借款合同纠纷案件,400 多名大学生成被告。

据主办该案的黄支革法官介绍,这批“校园贷”是大学生通过广西某金融投资公司的“704 校花”业务借贷,从借款合同看,每个案件借款金额在 7000 元左右,大都拿来买高档手机。

手机到手后,这些大学生没有还钱,从而成为被告。

为保障被告大学生的合法权益,6 月初,主办法官和原告方专门赶赴贵州省贵阳市两所高校,找到 20 名被告大学生,希望他们参加座谈会,协商还款。令人遗憾的是,没有一人愿意参加。



▲ 该批案件应诉材料的拒签率和退件率较高（图片来源：西乡塘法院微信号）

主办法官只好和高校老师沟通，原告也提出了调解方案。

按照该方案，如果被告一次性付清本金和诉讼费用，原告放弃利息、手续费、违约金（在合同中有约定）等诉讼请求，并同意结案。

然而，此行只有 3 名大学生选择和解，并一次性归还了借款。





▲西乡塘区法院干警与当地高校师生座谈（图片来源：西乡塘法院微信号）

这3名大学生已找到好工作，毕业就去报到；父母担心他们因此事“丢”了工作，所以就替他们出钱处理。

报道称，这3名大学生表示，收到法院传票后，被起诉的大学生专门成立了QQ群！他们认为，国家打击高利贷、非法放贷，而这个“校园贷”是非法放贷，所以他们借的钱可以不用还。

每经小编注意到，7月4日央视《社会与法》频道也对该案进行了报道。在报道中，主办法官表示，就目前的材料来看，该校园贷并不存在违法之处，法院为学生争取的调解条件依然有效。



法官表示，待法院对案件做出判决后，判决一旦生效，该贷款公司一定会申请强制执行。届时，如果学生们继续无视生效判决和法院执行，将会面临被列入失信黑名单的不利局面。

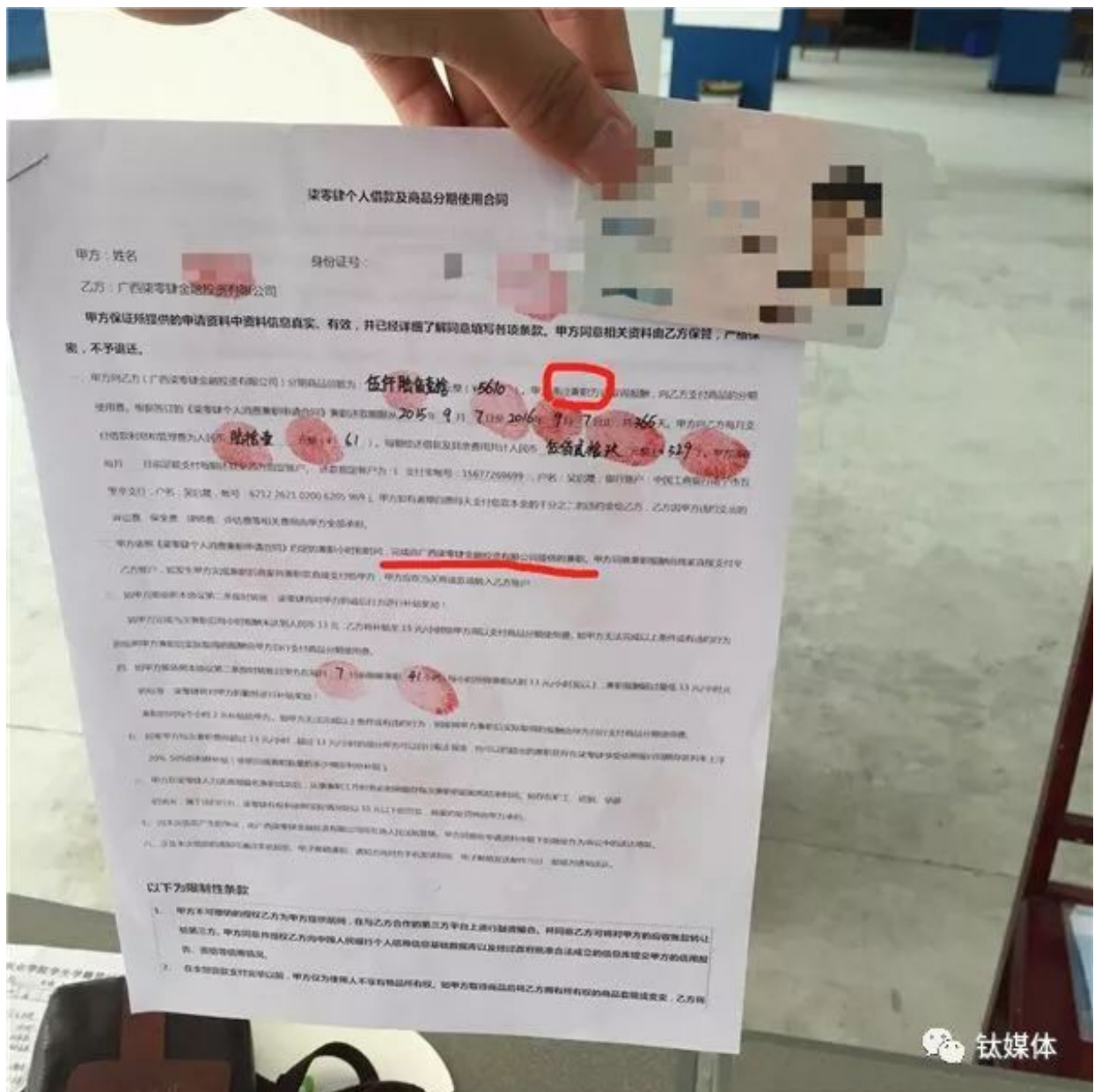
### 兼职换购套路多，一不小心就中招

然而根据媒体报道，众多学生反映，他们是被“704 校花”骗了，并非故意不还款，网络上对他们的指责有失偏颇。

公开信息显示，“704 校花”是广西柒零肆金融投资有限公司（以下简称 704 公司）推出的一款“兼职换购”产品，为在校大学生提供贷款及商品分期换购，大学生通过兼职或现金还款等方式还贷。

证券时报获得的一份《柒零肆个人借款及商品分期使用合同》显示：

甲方（即大学生）向乙方（即 704）取得的分期商品总额为 5610 元，甲方通过兼职方式取得报酬，兼职还款期限为 1 年，甲方每月需向乙方支付借款利息和管理费 61 元，每期偿还借款及其余费用合计 529 元。甲方如有逾期需要支付借款本金的千分之二的违约金给乙方。按照约定，甲方每个月需完成 41 个小时的兼职，工时费是 13 元 / 小时。




▲图片来源：证券时报

听起来还不错吧，大学生既可以获得心仪的电子产品，还能通过兼职锻炼自己。然而，在实际的执行中却出现了不少的问题。

第一是，704 校花平台提供的兼职非常少，很难抢到，这导致很多学生只得现金还款。





初级粉丝 1

新闻里只提到400多名学生借校园贷拒不还款，成为大家口中的老赖，但是新闻没有提到这家公司是打着【兼职换购产品】的口号来让学生签订贷款合同（分期12个月通过参加他们公司发布的一些兼职每个月用一定打工的时长来抵消商品分期款，如果不参加兼职需要每个月自行支付商品分期款以及利息），公司拿到他们的身份信息去当地柳州银行贷款然后买一些低价翻新手机或者电脑给与学生。期初APP里有少许的兼职信息还需要抢，到后面就没有任何兼职信息了，导致学生需要自行还款，学生按照当初的约定还款后，等几个月后就会收到公司的信息告知已经严重逾期（比如当初约定每个月需要还款200，但是半年后接到公司消息会说每个月需要还款230，这样每个月就会有30没有还，但没有任何短信或者app提醒，公司故意以技术问题无法提醒为借口，造成学生逾期），需要偿还高额的逾期费(几百元利滚利变成五六千甚至上万元的逾期费)。因为他们做的勾当本来就是违法的所以他们不敢通过法律途径解决而是通过雇佣当地催收个人及公司对学生本人及学生老师家长进行精神伤害威胁学生来获取非法的逾期费用，如果不还就会说把学生名字上征信黑名单。

第二是，704 公司推出一款 APP，要求通过 APP 还款，但该 APP 存在一系列技术问题，如还款了仍显示逾期、无法充值还款等。

第三是，违约通知不及时，有的人可能少还了几块钱，但是 704 公司两个月后才通知，这违约金非常高。因为不是按少还的几块钱，而是按照你本金的千分之二来计算违约金。

第四是，暴力催收，包括泼油漆、到学校撒传单、骚扰家长等。

嘿。贵州的，欠债不还·那就实地催收吧！

只看楼主

收藏

回复



铁杆会员 8

贵州的老赖们，你们好！



钛媒体

▲ 催收员在贴吧发布的催收图片

其实，早在 2016 年长沙晚报便报道了一起 704 校花“兼职换购”引发的争议。

报道中，一名女大学生因当年5月300多元欠款逾期，最后到当年11月被要求还款近4000元。更重要的是，此前工作人员曾表示她之前的账单已经结清。

A7  
2016年11月25日 星期五  
晚报热线 96333

长沙读本



长沙晚报  
本报编辑中心主  
席高海编路良 黄楠/摄影 校读刘

CHANGSHA EVENING NEWSPAPER 热闻

# 320元没还上，半年后竟要还4000元

“704校花”项目称可先拿电脑再做兼职还款 多地高校至少300多名大学生受害 警方表示受害人报案后将介入调查

长沙晚报记者 朱炎皇

5月320元贷款逾期，6月将钱还上了。然而到了11月，对方却说要还上，这笔欠款按“日千分之五”的利率翻账，现在要还4000多元。昨日，湖南安全技术职业学院的女大学生田婧（化名）告诉记者：“此事发生后，这自始至终就是个圈套。”“雨薇初步了解，圈套的学生至少达300多人，遍及长沙、南昌、武汉、桂林等城市的众多高校。银行业内人士分析认为，这是涉嫌高利贷的行为。警方表示，这种行为已经涉嫌诈骗，受害同学可向当地公安机关报案。”

## 参加活动 不用交钱拿电脑，做兼职还款

“704校花”项目在搞活动，先拿电脑，再兼职还款，不要交一分钱。“今年3月11日，田婧收到一个男同学发来的这样一条信息。她半信半疑，便多问了几句。男同学说，电脑是某品牌的原装正品，价值4000多元。随后，田婧跟那个男同学去了所谓的“704校花”项目举办的某酒店报名。

昨日，她向记者回忆说，当时手机相当繁忙，要输入个人信息，要在学校的官网写自己的学籍号，住址要精确到寝室号，要留身份证复印件，拍一张拿着合同的照片，还要下载一个“704校花”App。

办完手续后，田婧被拉进了一个QQ群，“704校花”项目的人在群里发布各表兼职信息。一个兼职岗位很多人抢，原来，这台手提电脑不是白给，你得通过做一年的兼职来还款，每个



## 掉入陷阱 逾期300多元，半年后要还4000元

4月6月，田婧完成了任务。5月做完的小时数，田婧6月份按标准去还324.5元抵债。8月，田婧被做兼职，9月只做了8个小时。9月3日，她又给对方汇去786.5元，还清了这两个月的账单。

10月底，田婧在QQ上向工作人员钟某之前说账单没有清，钟某说：“你5月份的账单不能抵5月份的账单，只能欠着，然后滚利息。”“我没那么多钱，还不起。”

## 超高利率 逾期利率是法定利率40多倍

记者咨询了一位银行客服后得知，日千分之五的逾期利率，折合年利率高达182.5%，是法定利率的40多倍。

一个圈套的消息：“你5月份逾期了300多元欠款，现在要交3988元。”“怎么要交这么多钱？”“合同上写了，逾期要以千分之五的利率算，到现在是198元，共3988元。”“可我6月份已经付钱还清了5月份的账单啊！”“5月份的账单不能抵5月份的账单，只能欠着，然后滚利息。”“我没那么多钱，还不起。”

“不还钱不还，到时候有人来找我麻烦，我们还得把你的手机卡交给银行，列入全国失信黑名单，届时五年内买不了飞机高铁动车票，终生办不了车贷房贷。”田婧急了，追问钟某长沙分公司的地点、负责人及其电话，对方一概不答。

昨日，田婧担忧地对记者说：“现在，这笔欠款滚利息，只怕有4000多元了。”

## 受害学生 至少达300多人，遍布多地高校

田婧的遭遇并非个案。根据她的提示，记者加入一个名为“704校花是坑也坑平它”的QQ群，竟然在里面遇到300多名受害人。据记者了解，他们分别来自长沙、南昌、武汉、桂林、成都、重庆、合肥、郑州等地的高校。

武汉的那间同学在QQ上告诉记者：“有很多学生是在不知道的情况下，少还了几块钱，然后‘704’的人故意不提账，几个月都不提账，而且App是正常的，全国各地高校还有好多受害者，群里利变成几千后，他们就

## 记者证实 合作银行称“不知情”

“704校花”项目究竟什么来头？记者从网上查到，它是“广州校花信息技术有限公司”旗下的产品。这家公司成立于今年1月。

记者向该公司一名女客服人员：“6月份为什么不能还5月份的账单？”客服人员承认，二者有合作，但他们对广州校花信息技术有限公司如何操作“704校花”项目的情况并不了解。他们表

专家

## 涉嫌高利贷和诈骗 受害学生可以报案

“这明显涉嫌高利贷。”听了记者介绍的情况后，浦发银行长沙分行相关负责人赵先生表示，银行或金融机构在客户还款前都有告知的义务，如果客户逾期未还，第二个月也应当告知欠款以及逾期的费用，不提前告知，又人为设置还款门槛，这违背了行业规则和法律规定。

湖南省公安厅刑侦总队一位田警官表示，田婧的行为已经涉嫌诈骗，田婧等受害同学可向当地公安机关报案。也可以将自身受害经历整理成材料送公安机关刑侦部门，警方将介入调查。

提醒

## 别被小利迷惑泄露隐私 需用钱可向银行贷款

赵先生说，大学生群体涉世不深，思想单纯，自身也没有经济能力，近处，一些金融平台打着“校园贷”的幌子，向大学生发放贷款，收取高额个人隐私、电话、身份证号、银行卡号、身份证照片、学生证、录取通知书、成绩单、学籍证明等材料，并以此为由要求学生提供担保，否则不予放款。赵先生提醒，大学生对此类引起警惕，万不可被甜言蜜语、电话等

根据长沙晚报当时的报道，当时704校花的受害者已经达到300多名，分别来自长沙、南昌、武汉、桂林、成都、重庆、合肥、郑州等地的高校。

## “704 校花” 业务已被叫停

根据天眼查的数据，广西柒零肆金融投资有限公司注册于2015年，公司称704校花是专门为大学生提供兼职、兼职换购、实习的服务平台，产品零首付零利息。





## 704校花



Pre-A轮 2015-07-13 广西

兼职

金融

生活服务

校园服务

校园兼职

移动互联网

居民服务业

大学生分期

### 品牌介绍

704校花是广西柒零肆金融投资有限公司旗下，专门为大学生提供兼职、兼职换购、实习的服务平台，真正做到了信息真实有效、产品零首付零利息。定位是帮助大学生兼职成长，有效的解决大学生资金不足的问题，同时通过用课余时间以做兼职来换取自己喜欢的商品。

公司名称： 广西柒零肆金融投资有限公司

法定代表人： 潘建鹏

注册时间： 2015-07-13

[查看工商信息 >](#)

 蓝鲸财经

公司核心人员为董事长王晓勇，总经理潘建鹏。



根据天眼查的数据，该公司曾获得两轮投资，天使轮融资额近千万人民币，投资方为高盛，Pre-A轮融资额 2000 万人民币，投资方为红邑资本。



公司发布的招聘信息还称：

（公司）这种模式一不小心被百度李董、高盛投资集团首席执行官成长青老师、金山总裁张董、新希望刘董、信用宝涂董等同时认可看好。



## I 职位描述

岗位职责：1、制定和落实“校买帮”校园推广计划，负责长沙市区域校园渠道推广以及拓展；2、完成校园赞助或异业项目对接与沟通，活动执行；3、负责对接长沙校园领事，招募、管理以及培训，组建校园团队，提升推广业绩；4、制定可行的线上线下校园推广宣传方案，落地执行；5、建立长沙地区校园推广渠道，配合其他部门工作。岗位要求：1、接地气，在校时有校园推广经验，接触过O2O项目，有一定校园渠道资源；2、有团队组建以及管理经验，能带领校园团队完成校园推广工作，做好关系维护；3、关注互联网以及大学生群体兴趣所在，具有一定策划思维；4、具备对内对外资源整合能力，有一定谈判经验，会预估合作风险。一起加入创业，一起颠覆行业，一起革黑中介的命，一起上市分红（大学生创业不差钱，优秀创业团队和优秀项目可以申请“校买帮”的创业孵化基金）其实我们项目不是很牛B，项目目前处于风投B轮阶段；其实我们的模式不是很牛B，只不过这种模式一不小心被百度李董、高盛投资集团首席执行官成长青老师、金山总裁张董、新希望刘董、信用宝涂董等同时认可看好而已！我们是一只90后的创业团队，我们跨向全国市场需要更多的新鲜血液融入团队共创佳绩。你有创业梦想吗？如果有，那你还犹豫

据柳州市政府网 2015 年 10 月份大事记，2015 年 10 月 13 日柳州银行与广西柒零肆金融投资有限公司签订战略合作协议。根据协议，双方顺应互联网金融新业态，资源共享、优势互补，共同打造“互联网 + 金融”的特色化服务模式。




## 改革开放

13日 广西宏华生物实业股份有限公司正式在全国中小企业股份转让系统挂牌（股票代码为832907），成为柳州首家在“新三板”挂牌的农业企业。

同日 柳州银行与广西柒零肆金融投资有限公司签订战略合作协议。根据协议，双方顺应互联网金融新业态，资源共享、优势互补，共同打造“互联网+金融”的特色化服务模式。

29日 柳州市召开2015年民企入桂——柳州市合作项目对接座谈会，来自北京、上海、广东等地的37名企业家代表，与柳州市相关部门负责人一起座谈，共同交流如何进一步增进友谊，加强合作，实现互利共赢。副市长杨义在会上向与会企业家介绍了柳州市经济社会发展及投资环境情况，并欢迎各地企业家到柳州投资兴业。

同日 广西禾美生态农业股份有限公司正式在全国中小企业股份转让系统挂牌，成为广西柳州市融水县首家上市的农业企业。

 钛媒体

不过，截至目前，在苹果和安卓的应用商店，已经无法找到 704 校花 APP，公司官网也无法打开，电话为空号。

据媒体报道，目前，“704 校花”业务已经被国家叫停，704 公司处于追债阶段。而据澎湃新闻报道，与 704 公司曾有合作的柳州银行已经暂停“704 校花”的贷款业务。（本文仅代表作者观点）

**\*\*发现钛媒体，72 问新生机；碎片时间，系统学习\*\***

◆ 72问 WHY? ◆

钛媒体知识产品重磅上线

## 72问 孙振耀

前惠普中国总裁，销售管理大师

### [ 顶级销售管理的智慧 ]

5亿、10亿、50亿...  
突破销售瓶颈的方法论



碎片时间，系统学习



钛媒体

\*\*点击阅读原文，\*订阅孙振耀「72问」专栏，\*\*\*精彩不容错过\*\*\*\*\*