



BIANCA CUARTERO

FORMACIÓN ACADÉMICA

EUDE BUSINESS SCHOOL / 2021 - 2022
MÁSTER EN FINANZAS Y RIESGO
BANCARIO
3.7 GPA

EUDE BUSINESS SCHOOL / 2016 - 2017
MBA + ESPECIALIZACIÓN EN PROJECT
MANAGEMENT
3.9 GPA

**PONTIFICIA UNIVERSIDAD CATÓLICA
MADRE Y MAESTRA (PUCMM)**
2009 - 2013
LIC. ADMINISTRACIÓN DE EMPRESAS
Mejor tesis de la promoción en el Área
de Estrategia

**AMERICAN SCHOOL OF SANTO
DOMINGO** 1997-2009
Estudiante de más alto honor
Educación bilingüe

CONTACTO:
CELULAR: 829-904-8597

[Linkedin.com/in/bcuartero](https://www.linkedin.com/in/bcuartero)

CORREO ELECTRÓNICO:
biancaelenacuartero@gmail.com

REFERENCIAS
DILKENIA REINOSO
Contadora General
ANALISA LABORATORIO CLINICO
809-627-3115

WILSON ALMANZAR
Gerente F&I
STO. DGO. MOTORS
809-610-9427
w.almanzar@sdm.com.do

EXPERIENCIA PROFESIONAL

ANALISA LABORATORIO CLÍNICO

- FP&A MANAGER (Finanzas y Contabilidad)

Agosto 2022 - Actual

- Elaboración del presupuesto corporativo, analizando las partidas que serán autorizadas para control y presupuesto y proyectando los estados financieros
- Proponer e implementar programas de control de gastos generales, administrativos y para la ejecución de los proyectos de inversión.
- Administrar los centros de costo de la empresa, proporcionando el seguimiento oportuno a la carga presupuestal a los fines de conocer los índices reales de rentabilidad de las diferentes sucursales operativas
- Realizar seguimiento de los ingresos y margen por unidad de negocios
- Analizar las tendencias de los KPIs, especialmente en relación a las métricas financieras como ventas, gastos y margen de beneficio (bruto/neto) para determinar varianzas y tomar acciones correctivas donde corresponda
- Preparar y presentar cierres mensuales a Comité de accionistas resaltando puntos importantes y comparativos FY, BOY, FCST y PY
- Preparar reportes de cierre de gastos
- Consolidar FCST mensual según propuesta de áreas funcionales
- Liderar reuniones de Foro de Gastos con explicación sobre desviaciones entre FCST y actuales, comparando contra datos históricos y proyecciones
- Efectuar análisis de la situación financiera de la empresa, derivados del estado de resultados y balance general.
- Supervisar y dar seguimiento a los procesos de facturación de la empresa, que las acciones de cobro se realicen oportunamente.
- Mantener actualizado el análisis de rentabilidad de los diferentes tarifarios
- Definir estrategias de pricing para los diferentes tipos de clientes y relacionados garantizando el cumplimiento de las políticas internas de rentabilidad
- Actualizar costos por pruebas y equipos del Laboratorio.

- Preparar los modelos financieros para las aperturas de nuevas sucursales
- Preparar análisis de factibilidad de las tomas de muestra sugeridas por el área Comercial
- Liderar negociaciones con las ARS actuales para renovación de tarifarios, actualizaciones de condiciones contractuales y afiliación de nuevas inclusiones y ARS.
- Brindar apoyo a departamento Comercial y Marketing para análisis de rentabilidad/financiero para iniciativas corporativas, descuentos, ofertas, etc.

- **ANALISTA SR. DE FINANZAS**

Julio 2021 – Agosto 2022

- Realizar la elaboración preliminar del presupuesto corporativo, analizando las partidas que serán autorizadas para control y presupuesto.
- Realizar el análisis de flujo de efectivo necesario para mantener las operaciones del negocio, coordinando la toma de decisiones directamente con la Gerencia General.
- Proponer e implementar programas de control de gastos generales, administrativos y para la ejecución de los proyectos de inversión.
- Efectuar de forma coordinada con el área de contabilidad, los análisis de la situación financiera de la empresa, derivados del estado de resultados y balance general.
- Administrar el centro de costos de la empresa, proporcionando el seguimiento oportuno a la carga presupuestal a los fines de conocer los índices reales de rentabilidad de las diferentes sucursales operativas.
- Supervisar y dar seguimiento a los procesos de facturación de la empresa, verificando en coordinación con la Gerencia Comercial, que las acciones de cobro se realicen oportunamente.

PEPSICO

- **FINANCIAL PLANNING AND ANALYSIS SUPERVISOR**

Noviembre 2020 – Julio 2021

- Preparar reportes de cierre de gastos para DR
- Consolidar FCST mensual según propuesta de áreas funcionales
- Trabajar en conjunto con gerentes y directores de área para preparación y/o modificación de FCST mensual
- Liderar reuniones de Foro de Gastos con explicación sobre desviaciones entre FCST y actuales
- Preparar documentaciones y reportes para AOP
- Enviar a CARICAM reporte de gastos consolidado por área con explicación sobre impactos y beneficios significativos
- Entregar mensualmente Latest Estimate con impactos y beneficios sobre el P&L por línea para proyección de cierre de NOPBT y MCV
- Realizar financieros para análisis de concursos de venta para DTS, WHS y OT
- Dar seguimiento a gastos de cuentas cruciales para manejo y control de estos

- **FINANCIAL BUSINESS DEVELOPMENT SR. ANALYST**

Junio 2020– Noviembre 2020

- Preparar reportes de cierre de ventas para ROC
- Consolidar FCST mensual según propuesta de KAMS
- Trabajar en conjunto con Director Comercial ROC para presentación o cambios en el FCST y GSE
- Liderar reuniones semanales con equipo ROC y GM con estatus de las órdenes de los distribuidores para proyección de ventas
- Preparar documentaciones y reportes para AOP
- Enviar a CARICAM reporte de FCST mensual por SKU para las diferentes unidades de medida requeridas
- Dar seguimiento a innovaciones para el lanzamiento en fecha y bajo FCST establecidos en propuesta
- Realizar financieros para análisis de precios para productos según características del mercado y distribuidor en particular
- Dar seguimiento a gastos por D&A asociados a iniciativas particulares por parte de los KAMS según FCST sometido

SANTO DOMINGO MOTORS

- **RESPONSABLE DE FINANCIAMIENTOS Y SEGUROS (Chevrolet)**

Mayo 2017– Actual (desde 2013 en otras posiciones)

- Análisis de créditos y perfiles de clientes para Motor Crédito y el área de Créditos y Cobros de Santo Domingo Motors
- Pre-aprobación de créditos
- Auditoría y autorización de expedientes para entrega de unidades
- Acompañamiento al cliente en el proceso de compra
- Gestión de tasas de interés, condiciones de financiamiento y seguros automotrices
- Mediación entre clientes, entidades financieras y aseguradoras
- Conocimiento de la Ley de Lavado de Activos
- Manejo de SAP y Dynamics 365
- Supervisar vendedores para lograr el cierre de las oportunidades/negociaciones generadas durante el mes según leads generados por Dynamics 365
- Realizar y presentar reportes al área comercial con relación a la penetración de financiamientos y seguros vs. objetivo de venta presupuestado
- Dar seguimiento al desarrollo de los leads de negocios con el fin de garantizar ventas cruzadas de los productos y servicios complementarios que ofrece la compañía