

การวิเคราะห์ความคุ้มค่าทางเศรษฐศาสตร์จากการขายเหมาให้พ่อค้าคนกลางของเกษตรกรชาวไร่อ้อย บ้านวังเลาหัวฝาย ตำบลเอราวัณ อำเภอเอราวัณ จังหวัดเลย

The Economic Value Analysis from Bulk Sales to Middlemen of Sugarcane Farmers at Ban Wang Lao Hua Fai, Erawan Sub-district, Erawan District, Loei province

นางสาวเนตรชนก หาแก้ว 1 ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.วรินทร์ธร โตพันธ์ 2

Netchanok Hakaew ¹, Ass.Prof.Dr.Warintorn Tophan ²

 $\hbox{E-mail: $sb6340901104@lru.ac.th$}^1, warinjib@gmail.com2

โทรศัพท์: 09-6028-3684, 08-1284-9854

บทคัดย่อ

งานวิจัยในครั้งนี้มีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษาต้นทุนทางเศรษฐศาสตร์ ผลตอบแทนและความคุ้มค่าทางเศรษฐศาสตร์จากการขาย เหมาให้พ่อค้าคนกลางของเกษตรกรชาวไร่อ้อยบ้านวังเลาหัวฝ่าย ตำบลเอราวัณ อำเภอเอราวัณ จังหวัดเลย เก็บรวบรวมข้อมูลโดยใช้ แบบสัมภาษณ์แบบมีโครงสร้างจากเกษตรกรจำนวน 18 ครัวเรือน วิเคราะห์ข้อมูลด้วยความถี่ ร้อยละ ค่าเฉลี่ย การวิเคราะห์ต้นทุน ผลตอบแทน และใช้วิธีมูลค่าปัจจุบันสุทธิ (NPV), อัตราผลตอบแทนภายใน (IRR) และหาอัตราส่วนผลตอบแทนต่อต้นทุน (BCR) เพื่อ ประเมินความคุ้มค่าทางเศรษฐศาสตร์จากการขายเหมาอ้อยให้พ่อค้าคนกลาง

ผลการศึกษาพบว่า ต้นทุนการผลิตในการปลูกอ้อยเฉลี่ย 3 ปี ตั้งแต่ตอ 1-3 เป็นจำนวนเงิน 7,482.11 บาท/ไร่ หรือคิดเป็น ต้นทุนเฉลี่ย 575.55 บาท/ตัน มีผลตอบแทนเฉลี่ย 822 บาท/ตัน มูลค่าปัจจุบันสุทธิ (Net Present Value : NPV) มีค่าเท่ากับ 72,217.70 บาท ซึ่งมีมูลค่ามากกว่า 0 เมื่อพิจารณาอัตราผลตอบแทนภายใน (internal rate of return : IRR) พบว่ามีค่าร้อยละ 18.82 ซึ่งมากกว่าอัตราคิดลด (r) ที่มีค่าร้อยละ 6.59 โดยอัตราส่วนมูลค่าปัจจุบันของผลประโยชน์ต่อค่าใช้จ่าย (Benefit Cost Ratio : B/C Ratio) พบว่ามีค่าอัตราส่วน 1.11 ซึ่งมากกว่า 1 จึงสรุปได้ว่า การขายเหมาอ้อยให้พ่อค้าคนกลางมีความคุ้มค่าทางเศรษฐศาสตร์

คำสำคัญ: ความคุ้มค่าทางเศรษฐศาสตร์, ต้นทุน, ผลตอบแทน, การขายเหมาอ้อย

Abstract

This research aims to study the economic cost, returns, and worthiness of bulk sales to the middlemen of Wang Lao Hua Fai sugarcane farmers, Erawan Sub-district, Erawan District, Loei Province. Data were collected using a structural interview with 18 farmers. Data were analyzed by frequency, percentage, mean, cost, and retune analysis and also using net present value (NPV), internal rate of return (IRR), and Cost-Benefit Ratio (BCR) to evaluate the economic value of the bulk sale of sugarcane to middlemen.

The study found that The average cost of production in sugar cane planting for 3 years from stump 1-3 is 7,482.11 baht/rai or an average cost of 575.55 baht/ton with an average return of 822 baht/ton. Net Present Value (NPV) is equal to 72,217.70 baht, which is greater than 0. When considering the internal rate of return (IRR), it is found that it is 18.82 percent, which is higher than the discount rate (r) which is 6.59 percent. The Benefit Cost Ratio: B/C Ratio was found to be 1.11, which was greater than 1. Therefore, it could be concluded that The bulk sale of sugarcane to middlemen is economically valuable.

Keywords: The Economic Value, Cost, Benefit, Bulk Sale of Sugarcane

¹ นักศึกษา หลักสูตรเศรษฐศาสตรบัณฑิต สาขาวิชาเศรษฐศาสตร์ คณะวิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยราชภัฏเลย

² ผู้ช่วยศาสตราจารย์ สาขาวิชาเศรษฐศาสตร์ คณะวิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยราชภัฏเลย



ความเป็นมาของปัญหา

อ้อย เป็นพืชเศรษฐกิจหลักที่สำคัญของประเทศไทย เนื่องจากอ้อยสามารถนำไปใช้ประโยชน์ได้หลากหลายเป็นวัตถุดิบหลัก ในการผลิตน้ำตาลทรายและใช้เป็นพลังงานทดแทนที่มีความสำคัญกับระบบเศรษฐกิจเป็นอย่างมาก นอกจากนี้อ้อยยังเป็นพืช อุตสาหกรรม เช่น การผลิตไฟฟ้า ไม้อัด กระดาษ สุรา และผลิตภัณฑ์อาหาร เป็นต้น ประเทศไทยได้ขยายพื้นที่เพาะปลูกอ้อยอย่าง ต่อเนื่องเพื่อรองรับการส่งออกและรองรับการเติบโตของอุตสาหกรรมแปรรูปอ้อยตามความต้องการในตลาดส่งออก เห็นได้จากในปี 2564 มีพื้นที่ปลูกอ้อยโดยรวมทั้งประเทศจำนวน 10.8 ล้านไร่ โดยแบ่งออกเป็นอ้อยส่งโรงงาน 9.7 ล้านไร่และปลูกอ้อยทำพันธุ์ 1.1 ล้านไร่ (สำนักงานคณะกรรมการอ้อยและน้ำตาลทราย, 2564)

ภาคตะวันออกเฉียงเหนือมีพื้นที่ปลูกอ้อยรวมทั้งหมดมากที่สุด คือ 4,594,444 ไร่ จากทั่วทุกภูมิภาคในประเทศไทยและ จังหวัดเลยมีพื้นที่ปลูกอ้อยรวมทั้งหมดเป็นอันดับที่ 7 ของภูมิภาค คือ 302,132 ไร่ ในอำเภอเอราวัณมีการปลูกอ้อยเป็นอันดับต้นๆใน เขตจังหวัดเลยมีพื้นที่ปลูกอ้อยรวมทั้งหมดเป็นอันดับที่ 3 คือ 54,984 ไร่ ซึ่งชี้ให้เห็นว่าเกษตรกรในอำเภอเอราวัณนิยมปลูกอ้อยกัน เป็นจำนวนมากสาเหตุอันเนื่องมาจากการปลูกอ้อยนั้นปลูกง่าย ดูแลรักษาง่าย เก็บเกี่ยวผลผลิตได้ง่ายและรวดเร็ว มีขั้นตอนในการปลูก และการเก็บเกี่ยวที่ไม่ยุ่งยากเมื่อเทียบกับมันสำปะหลัง ลงทุนซื้อพันธุ์อ้อยมาเพียงไม่กี่ครั้งก็สามารถทำให้ได้ต้นอ้อยต้นใหม่ไปขายได้อีก 2-3 ครั้งต่อการเก็บเกี่ยวผลผลิต ในครั้งต่อๆไปต่อรอบการผลิต สามารถใช้พันธุ์อ้อยพันธุ์เดิมในการปลูกได้ใหม่ ไม่สิ้นเปลืองพันธุ์อ้อย ซึ่งในการเก็บเกี่ยวผลผลิตไปจำหน่ายสำหรับเกษตรกรชาวไร่อ้อยบ้านวังเลาหัวฝาย ตำบลเอราวัณ อำเภอเอราวัณ จังหวัดเลย ส่วนใหญ่มีการขายเหมาให้พ่อค้าคนกลางหรือนายหน้ารับซื้ออ้อยซึ่งเรียกว่า "เครน อ้อย" คือ การที่เกษตรกรชาวไร่อ้อยลงมือปลูก อ้อยด้วยตนเอง บำรุงดูแลรักษาเอง แต่ไม่ได้เก็บเกี่ยวผลผลิตด้วยตนเองและไม่ได้ไปจำหน่ายด้วยตนเองซึ่งเกษตรกรชาวไร่อ้อยจะไม่มี ค่าใช้จ่ายเกิดขึ้นระหว่างการเก็บเกี่ยวผลผลิตและการขายผลผลิต เนื่องจากจะมีพ่อค้าคนกลางมารับเหมาอ้อย พ่อค้าคนกลางจะทำ การเก็บเกี่ยวผลผลิตให้และนำไปจำหน่ายขายยังโรงงานที่รับซื้ออ้อย การขายเหมาให้พ่อค้าคนกลางของเกษตรกรชาวไร่อ้อยนั้น พ่อค้า คนกลางหรือเครนอ้อยจะให้ราคารับซื้ออ้อยในราคาหน้าโรงงานและพ่อค้าคนกลางยังต้องหักในส่วนของค่าจ้างแรงงานออก ทำให้ เกษตรกรชาวไร่อ้อยที่บ้านวังเลาหัวฝายได้ราคารับซื้ออ้อยจากพ่อค้าคนกลางในราคาที่ถูกลงและส่งผลให้เกษตรกรได้รับค่าตอบแทน จากการขายเหมาอ้อยนั้นน้อย แต่ถึงอย่างไรก็ตามเกษตรกรชาวไร่อ้อยส่วนใหญ่ไม่ได้ใส่ใจในเรื่องของส่วนต่างในการหักราคารับซื้ออ้อย มากนัก เนื่องจากเกษตรกรชาวไร่อ้อยส่วนใหญ่นั้นต้องการได้ผลตอบแทนที่รวดเร็วทันใจ ไม่ต้องลงทุนและลงแรงในการเก็บเกี่ยว ผลผลิตด้วยตนเอง แต่ต้องการได้ผลตอบแทนที่สูงและได้ผลตอบแทนที่รวดเร็ว โดยที่ไม่ได้คำนึงถึงผลตอบแทนหรือความคุ้มค่าอย่าง รอบคอบ

จากการทบทวนวรรณกรรมที่ผ่านมา พบว่ามีงานวิจัยที่ทำการศึกษาต้นทุนและผลตอบแทนในการปลูกอ้อยหลายงาน ได้แก่ งานวิจัยของณัชนันทน์ อัครเดชาพณิช และ ทตมัล แสงสว่าง (2564) ทำการศึกษาเรื่อง การวิเคราะห์หาต้นทุนและผลตอบแทนจาก การลงทุนปลูกอ้อยของชาวไร่อ้อยในอำเภอบ้านไผ่ จังหวัดขอนแก่น ปีการเพาะปลูก 2562/2563 และงานวิจัยของยุวรีย์ เขตวิจารย์ (2562) ได้ทำการศึกษาเรื่อง ต้นทุนและผลตอบแทนการผลิตอ้อยโรงงานของเกษตรกรรายย่อยในเขตพื้นที่อำเภอกุมภาวาปี จังหวัด อุดรธานี และงานวิจัยของ พัชรินทร์ เบ้าหิน (2562) ได้ทำการศึกษาเรื่อง การวิเคราะห์ต้นทุนกิจกรรมและผลตอบแทนของเกษตรกรผู้ ปลูกอ้อย อำเภอภูเขียว จังหวัดชัยภูมิ และอีกทั้งงานวิจัยของชุลีพร กุศลคุ้มและกาญจนา เศรษฐนันท์ (2555) ได้ทำการศึกษาเรื่อง การศึกษาต้นทุนและผลตอบแทนในการผลิตอ้อยเข้าสู่โรงงานของชาวไร่อ้อย รายย่อยในเขตพื้นที่ตำบลบัวขาว อำเภอกุฉินารายณ์ จังหวัดกาหสินธุ์ โดยทั้งสี่งานมีวัตถุประสงค์ในการศึกษาต้นทุนและผลตอบแทนในการปลูกอ้อยเท่านั้นมิได้มีการศึกษาความคุ้มค่า ทางด้านเศรษฐศาสตร์โดยเฉพาะในกรณีที่มีการขายเหมาอ้อยให้พ่อค้าคนกลาง

จากปัญหาและการทบทวนวรรณกรรมที่กล่าวข้างต้น ผู้วิจัยจึงมีวัตถุประสงค์เพื่อที่จะศึกษาความคุ้มค่าทางเศรษฐศาสตร์จาก การขายเหมาให้พ่อค้าคนกลางของเกษตรกรชาวไร่อ้อยบ้านวังเลาหัวฝาย ตำบลเอราวัณ อำเภอเอราวัณ จังหวัดเลย ทั้งนี้ข้อมูลที่ได้ สามารถนำไปเป็นแนวทางสำหรับเกษตรกรเพื่อพิจารณาความคุ้มค่าจากการขายเหมาอ้อยให้พ่อค้าคนกลางและหาแนวทางที่จะได้รับ ผลตอบแทนจากการขายอ้อยด้วยวิธีการอื่นๆ



วัตถุประสงค์ของการวิจัย

- 1. เพื่อศึกษาต้นทุนทางเศรษฐศาสตร์จากการขายเหมาให้พ่อค้าคนกลางของเกษตรกรชาวไร่อ้อยบ้านวังเลาหัวฝาย ตำบล เอราวัณ อำเภอเอราวัณ จังหวัดเลย
- 2. เพื่อศึกษาผลตอบแทนจากการขายเหมาให้พ่อค้าคนกลางของเกษตรกรชาวไร่อ้อยบ้านวังเลาหัวฝาย ตำบลเอราวัณ อำเภอเอราวัณ จังหวัดเลย
- 3. เพื่อศึกษาความคุ้มค่าการขายเหมาให้พ่อค้าคนกลางของเกษตรกรชาวไร่อ้อยบ้านวังเลาหัวฝ่าย ตำบลเอราวัณ อำเภอ เอราวัณ จังหวัดเลย

วิธีดำเนินการวิจัย

- 1. ประเภทของการวิจัย เป็นการวิจัยเชิงปริมาณโดยมีการอธิบายในรูปแบบแผนภูมิและรูปแบบตาราง
- ประชากรที่ใช้ในการศึกษา
 คือ เกษตรกรชาวไร่อ้อยที่หมู่บ้านวังเลาหัวฝาย ตำบลเอราวัณ อำเภอเอราวัณ จังหวัดเลย จำนวน 18 ครัวเรือน (วิชัย ปานสูงเนิน, สัมภาษณ์, 2565)
- 3. เครื่องมือที่ใช้ในการเก็บข้อมูล
 เครื่องมือที่ใช้ในการเก็บข้อมูล คือ แบบสัมภาษณ์แบบมีโครงสร้าง (Structural Interview) โดยมีข้อคำถามประกอบไป
 ด้วย 4 ส่วน ได้แก่
 - ส่วนที่ 1 ข้อมูลทั่วไปของเกษตรกร
 - ส่วนที่ 2 ข้อมูลเกี่ยวกับต้นทุนในการปลูกอ้อยและการขายเหมาอ้อยให้พ่อค้าคนกลาง
 - ส่วนที่ 3 ข้อมูลเกี่ยวกับผลตอบแทนจากการขายเหมาอ้อยให้พ่อค้าคนกลาง
 - ส่วนที่ 4 ปัญหาและข้อเสนอแนะเพิ่มเติมจากการขายเหมาอ้อยให้พ่อค้าคนกลาง

แบบสัมภาษณ์ดังกล่าวได้ผ่านการตรวจสอบคุณภาพโดยผู้วิจัยการนำร่างแบบสัมภาษณ์ไปให้อาจารย์ที่ปรึกษาวิจัยตรวจสอบ และนำไปให้ผู้เชี่ยวชาญทางด้านเศรษฐศาสตร์อีก 3 ท่านตรวจเพื่อหาค่า IOC (Item-Objective Congruence Index) ก่อนนำเก็บ รวบรวมข้อมูลพบว่ามีค่าเกินกว่า 0.5 ซึ่งถือว่าแบบสัมภาษณ์มีความน่าเชื่อถือ

4. การเก็บรวบรวมข้อมูล

เก็บรวบรวมข้อมูลแบบปฐมภูมิจากการสัมภาษณ์เกษตรกรชาวไร่อ้อยที่หมู่บ้านวังเลาหัวฝาย ตำบลเอราวัณ อำเภอเอราวัณ จังหวัดเลย จำนวน 18 ครัวเรือน เกี่ยวกับข้อมูลทั่วไปของเกษตรกร ได้แก่ เพศ อายุ จำนวนปีที่ปลูกอ้อย จำนวนที่ดิน ที่ ปลูกอ้อย ระดับการศึกษา สถานภาพการถือครองที่ดิน ระยะเวลาในการปลูก แหล่งที่มาของรายได้หลัก แหล่งเงินทุนที่นำมาปลูก อ้อย ต้นทุนและผลตอบแทนของเกษตรกรชาวไร่อ้อยที่หมู่บ้านวังเลาหัวฝาย ตำบลเอราวัณ อำเภอเอราวัณ จังหวัดเลย

- 5. การวิเคราะห์ข้อมูล
 - 5.1 ข้อมูลทั่วไป ใช้สถิติเชิงพรรณนา ได้แก่ ร้อยละ ความถึ่
- 5.2 ข้อมูลด้านต้นทุน ใช้สถิติเชิงพรรณนาในการวิเคราะห์ ได้แก่ ร้อยละและค่าเฉลี่ย นำข้อมูลจากแบบสัมภาษณ์มา คำนวณหาต้นทุนรวม ต้นทุนชัดแจ้งทั้งหมด (ต้นทุนทางตรง) ต้นทุนไม่ชัดแจ้งทั้งหมด (ต้นทุนทางอ้อม) ต้นทุนเฉลี่ยต่อไร่ โดยหาต้นทุน ค่าเสียโอกาสจากการใช้แรงงานของตนเอง, ค่าเสียโอกาสจากการใช้ที่ดินของตนเองและหาต้นทุนค่าเสียโอกาสจากอัตราดอกเบี้ยเงิน ฝากประจำ 12 เดือน เฉลี่ยร้อยละ 1 ข้อมูล ณ วันที่ 24 ธันวาคม 2565 (ธนาคารแห่งประเทศไทย, 2565)



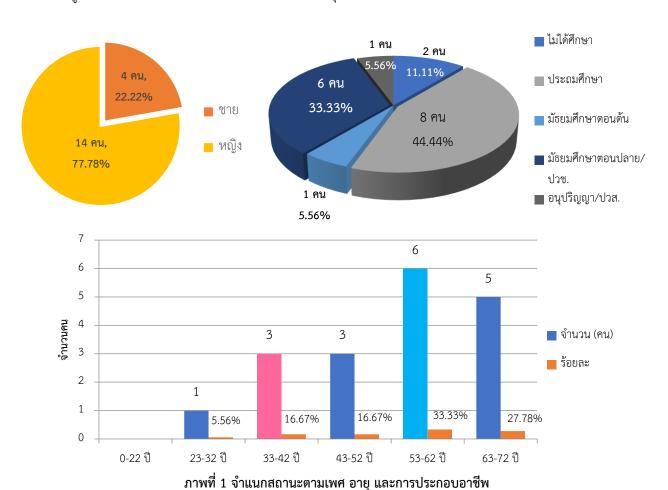
5.3 ข้อมูลด้านผลตอบแทน วิเคราะห์โดยการนำข้อมูลจากแบบสัมภาษณ์มาคำนวณหาผลตอบแทนที่เกษตรกรได้รับ หลังจากนั้นนำข้อมูลที่ได้มาวิเคราะห์มูลค่าปัจจุบันสุทธิ (Net Present Value: NPV), อัตราผลตอบแทนภายใน (Internal Rate of Return: IRR) และหาอัตราส่วนผลตอบแทนต่อต้นทุน (Benefit – Cost Ratio: BCR) เพื่อประเมินความคุ้มค่าทางเศรษฐศาสตร์จาก การขายเหมาอ้อยให้พ่อค้าคนกลาง

ผลการวิจัย

ผลการวิจัย จากการสัมภาษณ์เกษตรกรจำนวน 18 ครัวเรือน สามารถอธิบายได้ดังต่อไปนี้

1. ผลการวิเคราะห์ข้อมูลทั่วไปของเกษตรกร

จากการวิเคราะห์ด้วยค่าความถี่และร้อยละพบว่าเกษตรกรผู้ให้สัมภาษณ์ส่วนใหญ่เป็นเพศหญิงคิดเป็นร้อยละ 77.78 มี การศึกษาอยู่ในระดับประถมศึกษาคิดเป็นร้อยละ 44.44 และมีอายุ 53-62 ปี ดังภาพที่ 1



เกษตรกรส่วนใหญ่จะใช้ที่ดินของตนเองในการปลูกอ้อย คิดเป็นร้อยละ 94.44 โดยมีพื้นที่ปลูกอ้อยโดยเฉลี่ย 14 ไร่ มี ประสบการณ์ในการปลูกอ้อยเฉลี่ยประมาณ 6-10 ปี ใช้ระยะเวลาต่อรอบการผลิต 8-17วัน

เกษตรกรชาวไร่อ้อยบ้านวังเลาหัวฝายทั้งหมด 18 ครัวเรือน มีอาชีพหลัก คือ เกษตรกร โดยส่วนใหญ่จะไม่มีอาชีพเสริม คิด เป็นร้อยละ 55.56 มีบางส่วนทำอาชีพเสริม คือ ขายลอตเตอรี่ คิดเป็นร้อยละ 16.67 และที่เหลือเป็นอาชีพเสริมอื่นๆซึ่งแตกต่างกัน ออกไป เช่น รับจ้างทั่วไป, ขับรถรับจ้าง, ค้าขาย, รับจ้างกรีดยางและรับสีข้าว เกษตรกรมีรายได้จากอาชีพหลักเฉลี่ยตั้งแต่ 30,000-229,999 บาทต่อปี ส่วนเกษตรกรผู้ที่มีรายได้เสริมโดยส่วนใหญ่มีรายได้จากอาชีพเสริมเฉลี่ย 20,000-49,999 บาทต่อปี รวมรายได้

ทั้งหมดทั้งจากอาชีพหลักและอาชีพเสริมโดยเฉลี่ย 50,000-249,999 บาทต่อปี แหล่งเงินทุนที่นำมาปลูกอ้อยส่วนใหญ่เป็นเงินทุนของ ตนเองทั้งหมดคิดเป็นร้อยละ 83.33 สำหรับแหล่งการกู้ยืมเงินลงทุนส่วนใหญ่มาจากธนาคาร เงินลงทุนเริ่มแรกในการปลูกอ้อยโดย เฉลี่ยประมาณ 150,000 บาท แรงจูงใจในการขายเหมาอ้อยให้พ่อค้าคนกลางพบว่าส่วนใหญ่ขาดแคลนแรงงาน ตัดไปขายเองไม่ไหว เพราะอายุเยอะแล้ว มีเครื่องมือทางการเกษตรที่ไม่เพียงพอต่อการตัดอ้อยไปขายเอง การขายเหมาอ้อยสะดวกสบาย ได้เงินรวดเร็ว

2. ผลการวิเคราะห์ต้นทุนทางเศรษฐศาสตร์จากการขายเหมาอ้อยให้พ่อค้าคนกลาง

ในการปลูกอ้อยขายเหมาให้พ่อค้าคนกลางของเกษตรกรชาวไร่อ้อยบ้านวังเลาหัวฝ่าย ตำบลเอราวัณ อำเภอเอราวัณ จังหวัดเลย จะทำการปลูกอ้อย 1 รอบการผลิตต่อปี แต่ละรอบการผลิตจะผลิตอ้อยได้ 185 ตันต่อปี มีจำนวนพื้นที่ในการปลูกอ้อย เฉลี่ยประมาณ 14 ไร่ และมีจำนวนผลผลิตในแต่ละไร่ประมาณ 13 ตันต่อไร่ โดยมีต้นทุนทางเศรษฐศาสตร์เฉลี่ยต่อไร่ ดังตารางที่ 1

ตารางที่ 1 แสดงการวิเคราะห์ต้นทุนการปลูกอ้อยเฉลี่ยต่อไร่ของชาวไร่อ้อยบ้านวังเลาหัวฝาย

ต้นทุนทางเศรษฐศาสตร์	บาท/ไร่			ע		
1. ต้นทุนชัดแจ้ง (ต้นทุนทางตรง)	อ้อยปลูกใหม่	อ้อยตอปี 1	อ้อยตอปี 2	เฉลี่ย 3 ปี	ร้อยละ	
ค่าเสื่อมราคา	682.01	682.01	682.01	682.01	9.12%	
ค่าปุ๋ย	1,425.00	1,425.00	1,425.00	1,425.00	19.05%	
ค่ายาฆ่าหญ้า	1,833.00	1,833.00	1,833.00	1,833.00	24.50%	
ค่าเตรียมพันธุ์อ้อย	3,589.00	0.00	0.00 1,196.33		15.99%	
ค่าใช้จ่ายในการสูบน้ำ	705.00	705.00 705.00 705.00		705.00	9.42%	
ค่าจ้างแรงงาน (จ้างคนฉีดยากำจัดวัชพืช)	899.21	899.21	899.21	899.21	12.02%	
ค่าจ้างไถพรวนดิน	660.00	0.00	0.00	220.00	2.94%	
รวมต้นทุนชัดแจ้ง	9,793.22	5,544.22	5,544.22	6,960.56	93.03%	
2. ต้นทุนไม่ชัดแจ้ง (ต้นทุนทางอ้อม)						
ค่าเสียโอกาสจากดอกเบี้ยเงินฝากจากอุปกรณ์	93.73	93.73	93.73	93.73	1.25%	
ค่าเช่าที่ดิน (ค่าเสียโอกาส)	63.83	63.83	63.83	63.83	0.85%	
ค่าเสียโอกาสดอกเบี้ยเงินฝากจากต้นทุนผันแปร	6.51	48.62	48.62	34.58	0.46%	
ค่าแรงงานของตนเองในการปลูก	80.93	0.00	0.00	26.98	0.36%	
ค่าแรงงานของตนเองในการใส่ปุ๋ย	158.36	158.36	158.36	158.36	2.12%	
ค่าแรงงานของตนเองในการถางหญ้าฉีดพ่นยาฆ่าหญ้า (ขั้นตอนในการกำจัดวัชพืช)	125.00	125.00	125.00	125.00	1.67%	
ค่าแรงงานของตนเองในขั้นตอนอื่นๆ (การสูบน้ำ)	19.07	19.07	19.07	19.07	0.25%	
รวมต้นทุนไม่ชัดแจ้ง	547.43	508.61	508.61	521.55	6.97%	
รวมต้นทุนทั้งหมด (บาท/ไร่)	10,340.65	6,052.84	6,052.84	7,482.11	100.00%	
ต้นทุนเฉลี่ย /ตัน 57					575.55	

จากตารางที่ 1 สามารถแยกต้นทุนของตออ้อยในแต่ละปีที่ปลูกอ้อยเฉลี่ย 2-3 ปี จากต้นทุนทางเศรษฐศาสตร์ทั้งหมด สำหรับอ้อยปลูกใหม่เป็นต้นทุนชัดแจ้ง 9,793.22 บาทต่อไร่ ซึ่งมีต้นทุนสูงกว่าอ้อยตอปีที่ 1 และอ้อยตอปีที่ 2 เป็นต้นทุนชัดแจ้ง 5,544.22 บาทต่อไร่ โดยเฉลี่ย 3 ปี เป็นต้นทุนชัดแจ้ง 6,960.56 บาทต่อไร่ คิดเป็นร้อยละ 93.03 และสำหรับอ้อยปลูกใหม่เป็นต้นทุน ไม่ชัดแจ้ง 547.43 บาทต่อไร่ ซึ่งมีต้นทุนสูงกว่าอ้อยตอปีที่ 1 และอ้อยตอปีที่ 2 เป็นต้นทุนไม่ชัดแจ้ง 508.61 บาทต่อไร่ โดยเฉลี่ย 3

ปี เป็นต้นทุนไม่ชัดแจ้ง 521.55บาทต่อไร่ คิดเป็นร้อยละ 6.97 รวมต้นทุนทั้งหมดสำหรับอ้อยปลูกใหม่ 10,340.65 บาทต่อไร่ รวมต้นทุนทั้งหมดอ้อยตอปีที่ 1 และอ้อยตอปีที่ 2 มีต้นทุนที่เท่ากัน คือ 6,052.84บาทต่อไร่ และรวมต้นทุนทั้งหมดเฉลี่ย 3 ปี คือ 7,482.11 ซึ่งจะเห็นว่าการลงทุนในการปลูกอ้อยใหม่จะลงทุนสูงกว่าอ้อยตอ โดยมีต้นทุนชัดแจ้งมากกว่าต้นทุนไม่ชัดแจ้ง เมื่อวิเคราะห์ ในรายละเอียดของต้นทุนประเภทต่างๆ พบว่า สำหรับอ้อยปลูกใหม่มีค่าเตรียมพันธุ์อ้อยมากที่สุด เป็นจำนวนเงิน 3,589 บาทต่อไร่ รองลงมา คือ ค่ายากำจัดวัชพืช เป็นจำนวนเงิน 1,833 บาทต่อไร่ และน้อยที่สุด คือ ค่าเสียโอกาสจากดอกเบี้ยเงินฝากจากต้นทุนผัน แปร เป็นจำนวนเงิน 1,425 บาทต่อไร่ สำหรับอ้อยตอจะมีค่ายากำจัดวัชพืชมากที่สุด เป็นจำนวนเงิน 1,833 บาทต่อไร่ รองลงมา คือ ค่า เตรียมพันธุ์อ้อย, ไม่มีค่าใช้จ่ายสำหรับค่าจ้างไถพรวนดินและค่าเสียโอกาส จากค่าแรงงานของตนเองในการปลูกเกิดขึ้นสำหรับอ้อยตอในปีถัดไปและการปลูกอ้อยเฉลี่ย 3 ปี มีค่ายากำจัดวัชพืชมากที่สุด เป็น จำนวนเงิน 1,833 บาทต่อไร่ คิดเป็นร้อยละ 24.50 รองลงมา คือ ค่าปุ๋ย เป็นจำนวนเงิน 1,425 บาทต่อไร่ คิดเป็นร้อยละ 19.05 และ น้อยที่สุด คือ ค่าเสียโอกาสจากค่าแรงงานของตนเองในกันวันของตนเองในกันวันของตนเองในกันวันของตนเองในกันวันของตนเองในกันข้นตอนการสูบน้ำ เป็นจำนวนเงิน 19.07 บาทต่อไร่ คิดเป็นร้อยละ 0.25 โดยมี ต้นทุนต่อปีเฉลี่ย 575.55 บาทต่อตัน สำหรับอ้อยตอมีต้นทุนต่อปีเฉลี่ย 458.05 บาทต่อตัน ในขณะที่พ่อค้าคนกลางให้ราคาขายอ้อยแบบเหมาโดยเฉลี่ยตันละ 822 บาทต่อตัน

3. ผลการวิเคราะห์ผลตอบแทนจากการขายเหมาให้พ่อค้าคนกลาง

ในการวิเคราะห์ผลตอบแทนจากการขายเหมาอ้อยให้พ่อค้าคนกลางของเกษตรกรชาวไร่อ้อย บ้านวังเลาหัวฝาย ตำบล เอราวัณ อำเภอเอราวัณ จังหวัดเลย ผู้วิจัยจะทำการวิเคราะห์ในระยะเวลา 6 ปี โดยนำระดับราคาเฉลี่ยที่เกษตรกรได้รับจากที่พ่อค้า คนกลางให้ราคาขายอ้อยแบบเหมาโดยเฉลี่ยตันละ 822 บาทต่อตัน และนำผลผลิตเฉลี่ยต่อปี 185 ตันมาใช้ในการวิเคราะห์ผลการ วิเคราะห์ดังตารางที่ 2

ตารางที่ 2 แสดงผลตอบแทนของการขายเหมาอ้อยให้พ่อค้าคนกลาง

ปี	ราคาต่อตัน	ผลผลิต/ปี	ผลตอบแทนทั้งหมด (บาท/ปี)
1	822	185	152,070.00
2	822	185	152,070.00
3	822	185	152,070.00
4	822	185	152,070.00
5	822	185	152,070.00
6	822	185	152,070.00

จากตารางที่ 2 การวิเคราะห์ผลตอบแทนจากการขายเหมาอ้อยให้พ่อค้าคนกลางทั้งหมดได้จากการนำเอาข้อมูลราคาขาย เหมาอ้อยและผลผลิตต่อปีมาวิเคราะห์ แต่ราคาต่อตันโดยเฉลี่ยคงที่และทุกๆปีเกษตรกรคาดว่าผลผลิตจะคงที่หรือในแต่ละปีอาจจะมี การปรับเพิ่มขึ้น/ลดลงไม่ต่างกันมากนักขึ้นอยู่กับการใส่ปุ๋ยและการกำจัดวัชพืชที่ปกคลุมอ้อย ทำให้มีผลตอบแทนที่ได้จากการขาย เหมาอ้อย 152.070 บาทต่อปี

4. ผลการวิเคราะห์ความคุ้มค่าทางเศรษฐศาสตร์จากการขายเหมาให้พ่อค้าคนกลาง

ในการวิเคราะห์ความคุ้มค่าทางเศรษฐศาสตร์การขายเหมาให้พ่อค้าคนกลางของเกษตรกรชาวไร่อ้อยบ้านวังเลาหัวฝาย ตำบลเอราวัณ อำเภอเอราวัณ จังหวัดเลย การวิเคราะห์ความคุ้มค่าทางเศรษฐศาสตร์ในการศึกษาครั้งนี้ทำการวิเคราะห์ด้วยมูลค่า

ปัจจุบันสุทธิ (NPV) อัตราผลตอบแทนภายใน (IRR) และอัตราส่วนมูลค่าปัจจุบันของผลประโยชน์ต่อค่าใช้จ่าย (B/C Ratio) และ หลักเกณฑ์การประเมินจะทำการคำนวณผลตอบแทนและต้นทุนให้เป็นมูลค่าปัจจุบันเสียก่อนโดยใช้อัตราคิดลด (Discount Rate) ร้อยละ 6.59 ซึ่งเป็นอัตราดอกเบี้ยลูกค้ารายใหญ่ชั้นดี (Minimum Loan Rate: MLR) โดยเฉลี่ยของธนาคารแห่งประเทศไทย ในปี 2565

หลังจากนั้นทำการวิเคราะห์มูลค่าปัจจุบันของผลตอบแทน (Present Value Benefits :PVB) และมูลค่าปัจจุบันของต้นทุน (Present Value Costs :PVC) เพื่อหามูลค่าปัจจุบันสุทธิ (NPV) อัตราผลตอบแทนภายใน (IRR) และอัตราส่วนมูลค่าปัจจุบันของ ผลประโยชน์ต่อค่าใช้จ่าย (B/C Ratio) ผลการศึกษาดังตารางที่ 3

ตารางที่ 3 มูลค่าปัจจุบันของผลตอบแทน (PVB) และมูลค่าปัจจุบันของต้นทุน (PVC) มูลค่าปัจจุบันสุทธิ (NPV) อัตราผลตอบแทน ภายใน (IRR) และอัตราส่วนมูลค่าปัจจุบันของผลประโยชน์ต่อค่าใช้จ่าย (B/C Ratio) ของการขายเหมาอ้อยให้พ่อค้าคนกลาง

ปีที่	รายรับ (B)	ต้นทุน (C)	เงินสดรับสุทธิ	มูลค่าปัจจุบันของผลตอบแทน (PVB)	มูลค่าปัจจุบันของต้นทุน (PVC)	
0	0	150,000.00	- 150,000.00	-	150,000.00	
1	152,070.00	\$144,769.11	7,300.89	142,669.10	135,819.55	
2	152,070.00	\$84,739.76	67,330.24	133,849.37	74,586.46	
3	152,070.00	\$84,739.76	67,330.24	125,574.86	69,975.56	
4	152,070.00	\$144,769.11	7,300.89	117,811.89	112,155.73	
5	152,070.00	\$84,739.76	67,330.24	110,528.81	61,591.27	
6	152,070.00	\$84,739.76	67,330.24	103,695.97	57,783.73	
		ผลรวม		734,130.00	661,912.31	
NPV				72,217.70		
IRR			18.82%			
B/C			1.11			

จากตารางที่ 3 พบว่ามูลค่าปัจจุบันของผลตอบแทน (PVB) ตลอดระยะเวลา 6 ปี คิดเป็นจำนวนเงิน 734,130 บาท โดย เกิดจากการวิเคราะห์ผลตอบแทนที่คาดว่าจะคงที่ มูลค่าปัจจุบันของต้นทุน PVC ตลอดระยะเวลา 6 ปี คิดเป็นจำนวนเงิน 661,912.31 บาท โดยเกิดจากการวิเคราะห์ต้นทุนการผลิตในแต่ละปีจะไม่เท่ากัน เนื่องจากอ้อยสามารถทำให้ได้ต้นอ้อยต้นใหม่หรือ เรียกว่าอ้อยตอซึ่งสามารถนำไปขายได้อีก 2-3 ครั้ง อ้อยปลูกใหม่ปีที่ 1 จะมีต้นทุนเฉลี่ยต่อตันสูงกว่าอ้อยตอ 2 และอ้อยตอ 3 สาเหตุ มาจากการปลูกอ้อยในปีแรกจะมีค่าเตรียมพันธุ์อ้อยและค่าจ้างไถพรวนดินจึงทำให้มีต้นทุนที่สูงส่งผลให้ต้นทุนทั้งหมดในปีที่ 1 มีต้นทุน ที่สูงกว่าปี 2-3 คือ 144,769.11 บาทต่อปี ส่วนในปีที่ 4 คือเป็นปีที่เริ่มลงทุนปลูกอ้อยใหมโดยมีค่าเตรียมพันธุ์อ้อยและค่าจ้างไถพรวน ดิน จึงทำให้มีต้นทุนเหมือนกันกับปีที่ 1

เมื่อนำค่า PVB และ PVC มาวิเคราะห์เพื่อหาความคุ้มค่าทางเศรษฐศาสตร์จากค่ามูลค่าปัจจุบันสุทธิ (Net Present Value : NPV) พบว่ามีค่าเท่ากับ 72,217.70 บาท ซึ่งเมื่อพิจารณาแล้วมีมูลค่า NPV > 0 เมื่อพิจารณาอัตราผลตอบแทนภายใน (internal rate of return : IRR) พบว่ามีค่าร้อยละ 18.82 ซึ่งมากกว่าอัตราคิดลด (r) ที่มีค่าร้อยละ 6.59 โดยอัตราส่วนมูลค่าปัจจุบันของ ผลประโยชน์ต่อค่าใช้จ่าย (Benefit Cost Ratio : B/C Ratio) พบว่ามีค่าอัตราส่วน 1.11 ซึ่งมากกว่า 1 จึงสรุปได้ว่า การขายเหมาอ้อย ให้พ่อค้าคนกลางมีความคุ้มค่าทางเศรษฐศาสตร์



อภิปรายผลการศึกษา

จากผลการวิเคราะห์ความคุ้มค่าทางเศรษฐศาสตร์จากการขายเหมาอ้อยให้พ่อค้าคนกลางของเกษตรกรบ้านวังเลาหัวฝ่าย ตำบลเอราวัณ อำเภอเอราวัณ จังหวัดเลย สามารถอภิปรายผลได้ดังนี้

จากผลการศึกษาจะเห็นได้ว่า ต้นทุนของอ้อยปลูกใหม่ส่วนใหญ่มาจากต้นทุนทางตรง ประกอบด้วยค่าเตรียมพันธุ์อ้อยมาก ที่สุด เป็นจำนวนเงิน 3,589 บาทต่อไร่ จะพบว่าต้นทุนของอ้อยปลูกใหม่มีต้นทุนที่สูงกว่าอ้อยตอเนื่องจากการปลูกอ้อยในปีแรกจะมีค่า เตรียมพันธุ์อ้อยและค่าจ้างไถพรวนดินจึงทำให้มีต้นทุนที่สูงกว่าอ้อยตอในปีถัดไป นอกจากนี้สำหรับอ้อยตอต้นทุนส่วนใหญ่มาจาก ต้นทุนทางตรงจะมีค่ายากำจัดวัชพืชมากที่สุด เป็นจำนวนเงิน 1,833 บาทต่อไร่ โดยมีความสอดคล้องกับงานวิจัยของพัชรินทร์ เบ้าหิน (2562) ที่ได้ทำการศึกษาเรื่อง การวิเคราะห์ต้นทุนกิจกรรมและผลตอบแทนของเกษตรกรผู้ปลูกอ้อย อำเภอภูเขียว จังหวัดชัยภูมิ โดย พบว่าต้นทุนส่วนใหญ่มาจากค่าแรงงานที่เป็นต้นทุนทางตรงประกอบด้วยค่าแรงจ้างเหมารถตัดอ้อยมากที่สุด อีกทั้งยังมีค่าแรงงานจ้าง เหมาเตรียมดิน ค่าแรงงานในการปลูกอ้อยปีแรกสูงกว่าอ้อยตอ ซึ่งอ้อยตอจะมีค่าแรงงานในการกำจัดวัชพืชเป็นส่วนใหญ่และยังมีความ สอดคล้องในเรื่องข้อมูลทั่วไปของเกษตรกร มีการประกอบอาชีพเสริมอื่นๆนอกจากปลูกอ้อย เช่น ค้าขาย รับจ้างทั่วไป เป็นต้น โดย ส่วนใหญ่จะใช้พื้นที่ของตนเองในการปลูกอ้อยและมีประสบการณ์ในการปลูกอ้อยเฉลี่ย 10 ปี เกษตรกรปลูกอ้อยโดยการจ้างเหมาโดย ใช้รถปลูกอ้อยเช่นเดียวกันกับเกษตรกรชาวไร่อ้อยบ้านวังเลาหัวฝาย ตำบลเอราวัณ อำเภอเอราวัณ จังหวัดเลย และการวิเคราะห์ ต้นทุนทางเศรษฐศาสตร์จากการขายเหมาอ้อยให้พ่อค้าคนกลางพบว่าไม่เกิดต้นทุนการเก็บเกี่ยวอ้อยทั้งต้นทุนทางตรงและ ต้นทุน ทางอ้อม เนื่องจากพ่อค้าคนกลางจะจัดหาแรงงานมาเก็บเกี่ยวผลผลิตให้และนำไปจำหน่ายยังโรงงานที่รับซื้ออ้อยเอง ซึ่งไม่สอดคล้อง กับงานวิจัยของชุลีพร กุศลคุ้มและกาญจนา เศรษฐนันท์ (2555) ที่ได้ทำการศึกษาเรื่อง การศึกษาต้นทุนและผลตอบแทนในการผลิต อ้อยเข้าสู่โรงงานของชาวไร่อ้อย รายย่อยในเขตพื้นที่ตำบลบัวขาว อำเภอกุฉินารายณ์ จังหวัดกาฬสินธุ์ พบว่า มีต้นทุนในการเก็บเกี่ยว อ้อย 2,077.50 บาท/ไร่ เพราะการขายเหมาอ้อยจะไม่เกิดต้นทุนในการเก็บเกี่ยวเหมือนงานวิจัยของชุลีพร กุศลคุ้มและกาญจนา เศรษฐนันท์ (2555)

ในการวิเคราะห์ผลตอบแทนของการขายเหมาอ้อยให้พ่อค้าคนกลางของเกษตรกรบ้านวังเลาหัวฝ่าย ผู้วิจัยจะทำการวิเคราะห์ ในระยะเวลา 6 ปี พบว่าผลตอบแทนผลผลิตจะคงที่ มีราคาขายเหมาเฉลี่ย 822 บาท/ตัน ซึ่งมีราคาค่อนข้างต่ำเมื่อเทียบกับต้นทุนการ ผลิต โดยเฉพาะอ้อยปลูกใหม่ในปีแรกที่มีต้นทุนเฉลี่ยค่อนข้างสูงเนื่องจากการปลูกอ้อยในปีแรกจะมีค่าเตรียมพันธุ์อ้อยและค่าจ้างใจ พรวนดิน ซึ่งมีความสอดคล้องกับงานวิจัยของณัชนันทน์ อัครเดชาพณิช และ ทตมัล แสงสว่าง (2564) ที่ได้ทำการศึกษาเรื่อง การ วิเคราะห์หาต้นทุนและผลตอบแทนจากการลงทุนปลูกอ้อยของชาวไร่อ้อยในอำเภอบ้านไผ่ จังหวัดขอนแก่น ได้กล่าวว่า ต้นทุนในการ ปลูกอ้อยค่อนข้างสูงเมื่อเทียบกับผลตอบแทนเบื้องต้นที่ได้รับเพราะมีค่าจ้างแรงงานในการเพาะปลูกอ้อย ด้านผลตอบแทน ชาวไร่อ้อย มีผลผลิตต่อไร่อยู่ในเกณฑ์ที่ค่อนข้างต่ำทำให้ได้ผลตอบแทนต่อไร่ต่ำ จากการวิจัยพบว่า มีกำไรเฉลี่ยต่อไร่ เป็นจำนวนเงิน 1,986.90 บาท/ไร่ มีต้นทุนผ้นแปรที่สูงเนื่องจากต้องใช้เครื่องมือในการทำไร่อ้อยเป็นหลักรวมถึงต้นทุนค่าแรงงาน ค่าอุปกรณ์และค่าขนส่ง และ ในการวิเคราะห์ผลตอบแทนของการขายเหมาอ้อยยังมีความสอดคล้องกับงานวิจัยของชุลีพร กุศลคุ้มและกาญจนา เศรษฐนันท์ (2555) ที่ได้ทำการศึกษาเรื่อง การศึกษาต้นทุนและผลตอบแทนมีความใกล้เคียงกันเฉลี่ย 12,836.80 บาท/ไร่ มีราคาเฉลี่ย 1,136.00 บาท/ต้น แต่ผลตอบแทนเฉลี่ยจากการขายเหมาอ้อยจะต่ำกว่า 10,686 บาท/ไร่ เนื่องจากการขายเหมาอ้อยพ่อค้าคนกลางจะให้ราคาที่ต่ำ มี ราคาเฉลี่ย 822 บาท/ตัน ซึ่งราคาจากการขายเหมาอ้อยจะได้ราคาที่ต่ำการขายอ้อยด้วยตนเอง เพราะว่าพ่อค้าคนกลางต้องหักในส่วน ของค่าจ้างแรงงานออก



สรุปผลการวิจัย

จากการวิเคราะห์ความคุ้มค่าทางเศรษฐศาสตร์จากการขายเหมาให้พ่อค้าคนกลางของเกษตรกรชาวไร่อ้อยบ้านวังเลาหัวฝาย ตำบลเอราวัณ อำเภอเอราวัณ จังหวัดเลย สามารถสรุปผลการวิจัยได้ดังนี้

- 1. ผลการวิเคราะห์ต้นทุนทางเศรษฐศาสตร์ จะเห็นว่าต้นทุนการผลิตในแต่ละปีจะไม่เท่ากัน เนื่องจากสามารถไว้อ้อยตอได้ อีกโดยเฉลี่ย 3 ปี เมื่อวิเคราะห์ต้นทุนทั้งทางตรงและทางอ้อม โดยมีต้นทุนทางตรงมากกว่าต้นทุนทางอ้อม สำหรับอ้อยปลูกใหม่มี ต้นทุน คือ 144,769.11 บาทต่อปี ส่วนอ้อยตอมีต้นทุน คือ 84,739.76 บาทต่อปี อ้อยปลูกใหม่มีต้นทุนต่อไร่เฉลี่ย คือ 10,340.65 บาทต่อไร่ อ้อยตอมีต้นทุนต่อไร่เฉลี่ย คือ 6,052.84 บาทต่อไร่ โดยเฉลี่ย 3 ปีมีต้นทุน 7,482.11 บาทต่อไร่ มีต้นทุนต่อไร่เฉลี่ย 575.55 บาทต่อตัน ซึ่งจะเห็นว่าต้นทุนของอ้อยปลูกใหม่จะมีต้นทุนที่สูงกว่าอ้อยตอ เนื่องจากอ้อยปลูกใหม่จะมีค่าเตรียมพันธุ์อ้อยและค่าจ้างไถ พรวนดิน สำหรับอ้อยปลูกใหม่มีต้นทุนต่อปีเฉลี่ย 782.54 บาทต่อตัน และอ้อยตอมีต้นทุนต่อปีเฉลี่ย 458.05 บาทต่อตัน
- 2. ผลการวิเคราะห์ผลตอบแทน ผู้วิจัยจะทำการวิเคราะห์ในระยะเวลา 6 ปี พบว่าเกษตรกรจะทำการปลูกอ้อย 1 รอบต่อปี และทุกๆปีเกษตรกรคาดว่าผลผลิตจะคงที่หรืออาจจะมีการปรับเพิ่มขึ้น/ลดลงไม่ต่างกันมากนักขึ้นอยู่กับการใส่ปุ๋ยและการกำจัดวัชพืช โดยในแต่ละรอบจะได้ผลผลิต 185 ตันต่อปี มีพื้นที่ในการปลูกอ้อยเฉลี่ย 14 ไร่ และมีจำนวนผลผลิต 13 ตันต่อไร่ ราคาขายเหมาอ้อย ต่อตันโดยเฉลี่ยคงที่ คือ 822 บาทต่อตัน ทำให้มีผลตอบแทนที่ได้จากการขายเหมาอ้อยโดยเฉลี่ย 152,070 บาทต่อปี
- 3. ผลการวิเคราะห์ความคุ้มค่าทางเศรษฐศาสตร์ พบว่ามูลค่าปัจจุบันของผลตอบแทน (PVB) ตลอดระยะเวลา 6 ปี คิดเป็น จำนวนเงิน 734,130 บาท และมูลค่าปัจจุบันของต้นทุน PVC ตลอดระยะเวลา 6 ปี คิดเป็นจำนวนเงิน 661,912.31 บาท โดยมีมูลค่า ปัจจุบันสุทธิ (Net Present Value : NPV) เท่ากับ 72,217.70 บาท ซึ่งเมื่อพิจารณาแล้วมีมูลค่า NPV > 0 และเมื่อพิจารณาอัตรา ผลตอบแทนภายใน (internal rate of return : IRR) พบว่ามีค่าร้อยละ 18.82 ซึ่งมากกว่าอัตราคิดลด (r) ที่มีค่าร้อยละ 6.59 โดย อัตราส่วนมูลค่าปัจจุบันของผลประโยชน์ต่อค่าใช้จ่าย (Benefit Cost Ratio : B/C Ratio) พบว่ามีค่าอัตราส่วน 1.11 ซึ่งมากกว่า 1 จึง สรุปได้ว่า การขายเหมาอ้อยให้พ่อค้าคนกลางของเกษตรกรชาวไร่อ้อยบ้านวังเลาหัวฝาย ตำบลเอราวัณ อำเภอเอราวัณ จังหวัดเลย มีความคุ้มค่าทางเศรษฐศาสตร์ และถึงแม้ว่าเกษตรกรจะได้ราคาขายเหมาจากพ่อค้าคนกลางที่ต่ำกว่าราคาหน้าลาน จากผลการศึกษา พบว่าเกษตรกรที่ขายเหมายังคงได้กำไรอยู่ ดังนั้นเกษตรกรที่ขายเหมาอ้อยให้พ่อค้าคนกลางสามารถที่จะลงทุนต่อไปได้

ข้อเสนอแนะ

ข้อเสนอแนะในการนำผลการวิจัยไปใช้

- 1. ในเรื่องของผลตอบแทนและความคุ้มค่า ถึงแม้ว่าเกษตรกรที่ขายเหมาอ้อยให้พ่อค้าคนกลางจะมีความคุ้มค่าต่อการลงทุน และยังคงได้กำไรอยู่แต่ถ้าเมื่อเทียบกับการขายอ้อยด้วยตนเองจะได้รับผลตอบแทนที่มากกว่า เนื่องจากพ่อค้าคนกลางต้องหักในส่วน ของค่าจ้างแรงงานออกส่งผลให้การขายเหมาอ้อยจึงได้ราคาที่ต่ำ
- 2. ถ้าเกษตรกรชาวไร่อ้อยมีการรวมตัวกันเป็นกลุ่ม (โควตา) การขายเหมาอ้อยให้พ่อค้าคนกลางจะทำให้มีโอกาสในการ ต่อรองเรื่องของราคาให้ได้ราคาที่สูงขึ้น
- 3. จากผลการศึกษาอ้อยปลูกใหม่ส่วนใหญ่พบว่าต้นทุนค่าเตรียมพันธุ์อ้อย และค่าจ้างไถพรวนดินมีต้นทุนที่ค่อนข้างสูง เนื่องจากเกษตรกรส่วนใหญ่จะจ้างเหมาโดยใช้รถปลูกอ้อย ดังนั้นหากเกษตรกรต้องการลดต้นทุนในส่วนนี้ลงควรศึกษาหาพันธุ์อ้อยที่มี คุณภาพมาปลูกเองและใช้พันธุ์อ้อยของตนเองมาปลูกเพราะการจ้างเหมาโดยใช้รถปลูกอ้อยจะมีค่าจ้างที่แพง

ข้อเสนอแนะสำหรับการวิจัยครั้งต่อไป

- 1. ควรมีการศึกษาถึงจุดคุ้มทุนของผลผลิตในการปลูกอ้อย
- 2. ในการศึกษาวิจัยครั้งต่อไปควรที่จะศึกษาผลตอบแทนในแต่ละปีเพื่อเพิ่มความละเอียดในการทำวิจัยสำหรับการปลูกอ้อย

3. ข้อมูลที่ได้จากการสัมภาษณ์การขายเหมาของเกษตรกรชาวไร่อ้อยบ้านวังเลาหัวฝาย ตำบลเอราวัณ อำเภอเอราวัณ จังหวัดเลย ซึ่งอาจมีข้อมูลบางส่วนมีความคลาดเคลื่อน ซึ่งเป็นข้อจำกัดในการศึกษาครั้งนี้ ดังนั้นการทำการวิจัยครั้งต่อไปควรเก็บ ข้อมูลให้สอดคล้องกับเครื่องมือวิจัยให้ได้มากที่สุด

เอกสารอ้างอิง

เจสัน เฟอร์นันโด. (7 เมษายน 2564). อัตราผลตอบแทนภายใน (IRR).

จาก :lnvestopedia: https://www.lnvestopedia.com/terms/i/irr.asp (17 ตุลาคม)

ณัชนันทน์ อัครเดชาพณิช, และ ทตมัล แสงสว่าง. (พฤษภาคม –สิงหาคม 2564). การวิเคราะห์ หาต้นทุนและผลตอบแทนจาก การลงทุนปลูกอ้อยของชาวไร่อ้อยในอำเภอบ้านไผ่ จังหวัดขอนแก่น ปีการเพาะปลูก 2562/2563. **วารสารวิชาการ** และวิจัย มหาวิทยาลัย ภาค ตะวันออกเฉียงเหนือ, 11(2).1-14

ธนาคารแห่งประเทศไทย. (2565). **อัตราดอกเบี้ยเงินฝาก** เรียกใช้เมื่อ 24 ธันวาคม 2565 จาก:https://shorturl.asia/Mget6 ยุวรีย์ เขตวิจารย์. (2562). **การศึกษาต้นทุนและผลตอบแทน การผลิตอ้อยโรงงานของเกษตรกรรายย่อยในเขตพื้นที่อำเภอกุม ภวาปี**. รายงานการค้นคว้าอิสระ,บัญชีมหาบัณฑิตบัณฑิตวิทยาลัย, มหาวิทยาลัยหอการค้าไทย, อุดรธานี.

วรินทร์ธร โตพันธ์. (2564). **เศรษฐศาสตร์เพื่อการจัดการธุรกิจ.** เลย: มหาวิทยาลัยราชภัฏเลย.

วรรณี เขตมนตรี. (10 กรกฎาคม 2565). เจ้าของลานมันพระคุณแม่พืชผล. สัมภาษณ์.

วิชัย ปานสูงเนิน. (9 กรกฎาคม 2565). ผู้ใหญ่บ้านวังเลาหัวฝ่าย หมู่ 4. สัมภาษณ์.

สำนักงานคณะกรรมการอ้อยและน้ำตาลทราย. (3 พฤษภาคม 2564). **รายงานสถานการณ์การปลูกอ้อยปีการผลิต 2563/64.** เรียกใช้เมื่อ 28 กรกฎาคม 2565 จาก:https://citly.me/lwRmt

สำนักงานคณะกรรมการอ้อยและน้ำตาลทราย. (1 กันยายน 2562). **รายงานพื้นที่ปลูกอ้อยและผลผลิตอ้อย.** เรียกใช้เมื่อ 28 กรกฎาคม 2565 จาก: https://citly.me/iOhrt

สำนักงานคณะกรรมการอ้อยและน้ำตาลทราย. (1 กรกฎาคม 2563). **แผนที่พื้นที่ปลูกอ้อยและที่ตั้งโรงงานน้ำตาลจังหวัดเลยปี การผลิต 2563/2564.** เรียกใช้เมื่อ 28 กรกฎาคม 2565 จาก: https://citly.me/fmOFJ

อนุสรณ์ พรหมมาศ. (2558). การวิเคราะห์ต้นทุนและผลตอบแทนการผลิตอ้อยของเกษตรกร ตำบลหนองหญ้าปล้อง อำเภอ วังสะพุง จังหวัดเลย. (ปริญญาบริหารธุรกิจมหาบัณฑิต สาขาวิชาการจัดการทั่วไป, มหาวิทยาลัยราชภัฏเลย).