

Proyecto Data Science (G30)

Hito 3

Tema: Otorgar Nuevos Créditos

Alumnos: Claudia Villegas - Isabel Pilar - Barbara Herrera - Miguel Peña - Alexis Tapia

1. Objetivo

¿Cómo predecir el comportamiento de futuros buenos pagadores?

Este proyecto se enmarca en un caso práctico, para dar conformidad al plan de estudios de la carrera de Data Science.

Los datos de estudio para la elaboración de esta propuesta fueron suministrados por Desafío Latam.

El caso de estudio seleccionado se enmarca en la industria bancaria, en particular en el análisis del comportamiento del pago de los clientes del banco International referente a la cartera de consumo para predecir el comportamiento de futuros buenos pagadores.

La motivación de este proyecto nace a partir de la necesidad de los bancos de disminuir los riesgos de crédito al facilitar préstamos a clientes que sean mejores pagadores, donde cada día las técnicas de Machine Learning se vuelven imprescindibles para trabajar con una alta cantidad de datos.

El vector objetivo es obtener un modelo capaz de predecir si el cliente presenta dificultades para pagar.

Respecto de la implementación y pre procesamiento, en esta etapa, se tomarán las siguientes consideraciones:

- 1.- Eliminar columnas: las columnas que no generen un valor significativo al modelo o columnas repetidas, serán eliminadas.
- 2.- Valores nulos o perdidos: si se presentan demasiados nulos en los atributos que superen cierto umbral que se definirá posteriormente, se eliminarán las columnas respectivas.
- 3.- Valores atipicos: la variable será analizada, y si esta aporta valor al modelo, los valores outliers se reemplazarán por la media o mediana según corresponda.
- 4.- Transformación del tipo de dato: si las variables no corresponden con el tipo de dato indicado, este será transformado a su tipo de dato correspondiente.
- 5.- Recodificación de variables: se analizará la variable, para recodificar o transformar la variable según corresponda.

2. Análisis Exploratorio

2.1 Importar librerías necesarias

```
# Procesamiento
       from sklearn.model selection import train test split
       from sklearn.preprocessing import StandardScaler, Normalizer, LabelEncoder, LabelBinarizer
       from sklearn.model_selection import GridSearchCV
       from sklearn.pipeline import Pipeline
       # Desbalanceo de clases
       from imblearn.over_sampling import SMOTE
       from imblearn.under_sampling import RandomUnderSampler
       # Modelos Econometricos
       # ------
       import statsmodels.api as sm
       import statsmodels.formula.api as smf
       # Machine Learnina
                      _______
       from pygam import LogisticGAM
       \textbf{from} \  \, \textbf{sklearn.discriminant\_analysis} \  \, \textbf{import} \  \, \textbf{LinearDiscriminantAnalysis}
       from sklearn.linear_model import LogisticRegression
       from sklearn.ensemble import RandomForestClassifier
       from sklearn.ensemble import AdaBoostClassifier
       from sklearn.ensemble import GradientBoostingClassifier
       #from sklearn import tree
       #from sklearn.tree import DecisionTreeClassifier
       # Funciones de estadística matemática
       # ------
       from statistics import quantiles
       # Metricas
       from sklearn.metrics import plot_roc_curve, confusion_matrix, make_scorer
       from \ sklearn.metrics \ import \ accuracy\_score, recall\_score, accuracy\_score, f1\_score, precision\_score
       from sklearn.metrics import roc_auc_score, roc_curve, classification_report, cohen_kappa_score
       from scipy.stats import ks 2samp
       from sklearn.metrics import ConfusionMatrixDisplay
       # Funciones propias
       import funciones_auxiliares as hlp
       # Utilitarios
       # ------
       from math import ceil
       from itertools import zip_longest
       import pickle
In [3]:
       #Configuracion de warnings
       import warnings
       import sys
       if not sys.warnoptions:
          warnings.simplefilter("ignore")
       # Configuración matplotlib
                               ______
       plt.style.use('ggplot')
       sns.set_style("darkgrid")
       plt.rcParams['image.cmap'] = "bwr"
       plt.rcParams["figure.figsize"] = ( 6, 4 )
       plt.rcParams["figure.dpi"] = 100
```

2.2 Ingesta de Datos

```
In [4]:

***time
# Lectura de La data train
df_train = pd.read_csv('data/training_new_credits.csv')
data = df_train.copy()

Wall time: 4.66 s
```

In [5]: # Visualización de Los primeros 5 registros de La data train
pd.options.display.max_columns = None
 df_train.head()

Out[5]:	SK_I	O_CURR TAR	GET NAM	IE_CONTRACT_TYPE (ODE_GENDER	FLAG_OWN_CAR	FLAG	OWN_REALTY	CNT_CHILDREN	AMT_	INCOME_TOTAL	AMT_CREDIT	AM
	0	100002	1	Cash loans	М	N		Υ	0		202500.0	406597.5	
	1	100003	0	Cash loans	F	N		N	0		270000.0	1293502.5	
	2	100004	0	Revolving loans	М	Υ		Υ	0		67500.0	135000.0	
	3	100006	0	Cash loans	F	N		Y	0		135000.0	312682.5	
	4	100007	0	Cash loans	М	N		Υ	0		121500.0	513000.0	
	4												•
In [6]:		ualización d ain.tail()	e Los úl	timos 5 registros	de la data tr	ain							
Out[6]:		SK_ID_CURR	TARGET	NAME_CONTRACT_TY	PE CODE_GEN	DER FLAG_OWN	I_CAR	FLAG_OWN_REA	ALTY CNT_CHIL	DREN	AMT_INCOME_TO	TAL AMT_C	REDIT
	307506	456251	0	Cash lo	ans	М	N		N	0	1575	00.0 254	4700.C
	307507	456252	0	Cash lo	ans	F	N		Υ	0	720	00.0 269	9550.0
	307508	456253	0	Cash lo	ans	F	N		Υ	0	1530	00.0 677	7664.0
	307509	456254	1	Cash lo	ans	F	N		Υ	0	1710	00.0 370	0107.0
	307510	456255	0	Cash lo	ans	F	N		N	0	1575	00.0 675	5000.0
	4												•

2.3 Comprobación de dimensión y tipo de datos

```
In [7]: # Número de observaciones totales iniciales
print ("Train data shape:", df_train.shape)

Train data shape: (307511, 122)

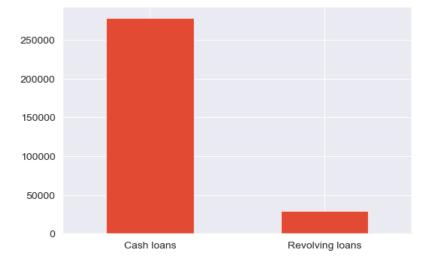
In [8]: # Tipo de datos de data train
df_train.dtypes.value_counts()
```

Out[8]: float64 65 int64 41 object 16 dtype: int64

• El total de registros del dataset es de 307511 filas, con un total de 106 columnas definidas como tipo numérico y 16 columnas definidas como tipo object o categóricas. Existen varias columnas con valores ausentes NaN, otras con valores negativos, los que serán analizados posteriormente, antes de crear los modelos.

2.4 Cartera de observaciones a seleccionar

```
In [9]:
# Atributo NAME_CONTRACT_TYPE, identificación si el préstamo es en efectivo o crédito revolving
df_train['NAME_CONTRACT_TYPE'].value_counts().plot(kind='bar');
plt.xticks(rotation=0);
```



Se modelará solamente créditos del tipo Cash Loans, referidos a préstamos en efectivo, ya que se visualizan un mayor número de observaciones.

2.5 Dimensión de cartera seleccionada

```
# Número de observaciones a considerar para análisis

print('Número de filas :{}'.format(df_train.shape[0]))

print('Número de columnas:{}'.format(df_train.shape[1]))

Número de filas :278232

Número de columnas:121
```

2.6 Información general de los datos

20

OWN_CAR_AGE

```
In [13]:
          # Información general de los datos
          df_train.info(verbose=True, show_counts=True)
         <class 'pandas.core.frame.DataFrame'>
         Int64Index: 278232 entries, 0 to 307510
         Data columns (total 121 columns):
          #
              Column
                                            Non-Null Count
                                                            Dtype
              SK_ID_CURR
          0
                                            278232 non-null int64
              TARGET
                                            278232 non-null int64
              CODE_GENDER
                                            278232 non-null object
          2
               FLAG_OWN_CAR
                                            278232 non-null object
               FLAG OWN REALTY
          4
                                            278232 non-null object
          5
              CNT_CHILDREN
                                            278232 non-null int64
                                           278232 non-null float64
          6
              AMT INCOME TOTAL
          7
              AMT_CREDIT
                                           278232 non-null float64
          8
              AMT ANNUITY
                                            278220 non-null float64
                                           278232 non-null float64
          9
              AMT_GOODS_PRICE
          10
              NAME_TYPE_SUITE
                                           277225 non-null object
              NAME_INCOME_TYPE
          11
                                           278232 non-null object
          12
               NAME_EDUCATION_TYPE
                                            278232 non-null object
              NAME_FAMILY_STATUS
                                           278232 non-null object
          13
              NAME_HOUSING_TYPE
                                            278232 non-null object
          14
          15
              REGION_POPULATION_RELATIVE 278232 non-null float64
               DAYS_BIRTH
                                            278232 non-null
          16
              DAYS_EMPLOYED
                                            278232 non-null int64
          17
          18
              DAYS_REGISTRATION
                                            278232 non-null float64
              DAYS_ID_PUBLISH
          19
                                            278232 non-null int64
```

94452 non-null

float64

21			
	FLAG_MOBIL	278232 non-null	int64
22	FLAG_EMP_PHONE	278232 non-null	int64
23	FLAG_WORK_PHONE	278232 non-null	int64
24	FLAG_CONT_MOBILE	278232 non-null	int64
25	FLAG_PHONE	278232 non-null	int64
26	FLAG_EMAIL	278232 non-null	int64
27	OCCUPATION TYPE	189432 non-null	object
28	CNT_FAM_MEMBERS	278232 non-null	float64
29	REGION_RATING_CLIENT	278232 non-null	int64
30	REGION_RATING_CLIENT_W_CITY	278232 non-null	int64
31	WEEKDAY_APPR_PROCESS_START	278232 non-null	object
32	HOUR_APPR_PROCESS_START	278232 non-null	int64
33	REG_REGION_NOT_LIVE_REGION	278232 non-null	int64
34	REG_REGION_NOT_WORK_REGION	278232 non-null	int64
35	LIVE_REGION_NOT_WORK_REGION	278232 non-null	int64
36	REG_CITY_NOT_LIVE_CITY	278232 non-null	int64
37	REG_CITY_NOT_WORK_CITY	278232 non-null	int64
38	LIVE_CITY_NOT_WORK_CITY	278232 non-null	int64
39	ORGANIZATION TYPE	278232 non-null	object
40	EXT SOURCE 1	120217 non-null	float64
41	EXT_SOURCE_2	277633 non-null	float64
42	EXT_SOURCE_3	223574 non-null	float64
43	APARTMENTS AVG	135824 non-null	float64
	_	114278 non-null	float64
44	BASEMENTAREA_AVG		
45	YEARS_BEGINEXPLUATATION_AVG	141294 non-null	float64
46	YEARS_BUILD_AVG	92241 non-null	float64
47	COMMONAREA_AVG	82996 non-null	float64
48	ELEVATORS_AVG	128741 non-null	float64
49	ENTRANCES_AVG	136910 non-null	float64
50	FLOORSMAX_AVG	138563 non-null	float64
51	FLOORSMIN AVG	88518 non-null	float64
52	LANDAREA_AVG	111900 non-null	float64
53	LIVINGAPARTMENTS AVG	87169 non-null	float64
54	LIVINGAREA_AVG	137415 non-null	float64
55	NONLIVINGAPARTMENTS AVG	84178 non-null	float64
	_		
56	NONLIVINGAREA_AVG	123530 non-null	float64
57	APARTMENTS_MODE	135824 non-null	float64
58	BASEMENTAREA_MODE	114278 non-null	float64
59	YEARS_BEGINEXPLUATATION_MODE	141294 non-null	float64
60	YEARS_BUILD_MODE	92241 non-null	float64
61	COMMONAREA_MODE	82996 non-null	float64
62	ELEVATORS_MODE	128741 non-null	float64
63	ENTRANCES_MODE	136910 non-null	float64
64	FLOORSMAX MODE	138563 non-null	float64
65	FLOORSMIN MODE	88518 non-null	float64
66	LANDAREA_MODE	111900 non-null	float64
67	LIVINGAPARTMENTS_MODE	87169 non-null	float64
68	LIVINGAREA MODE	137415 non-null	float64
		211	
69 70	NONLIVINGAPARTMENTS_MODE	84178 non-null	float64
70	NONLIVINGAREA_MODE	123530 non-null	float64
71	APARTMENTS_MEDI	135824 non-null	float64
72	BASEMENTAREA_MEDI	114278 non-null	float64
73	YEARS_BEGINEXPLUATATION_MEDI	141294 non-null	float64
74	YEARS_BUILD_MEDI	92241 non-null	float64
75	COMMONAREA MEDI	82996 non-null	
	-		float64
76	ELEVATORS_MEDI	128741 non-null	float64
76 77	-		
	ELEVATORS_MEDI	128741 non-null	float64
77	ELEVATORS_MEDI ENTRANCES_MEDI	128741 non-null 136910 non-null	float64 float64
77 78	ELEVATORS_MEDI ENTRANCES_MEDI FLOORSMAX_MEDI	128741 non-null 136910 non-null 138563 non-null	float64 float64 float64
77 78 79	ELEVATORS_MEDI ENTRANCES_MEDI FLOORSMAX_MEDI FLOORSMIN_MEDI	128741 non-null 136910 non-null 138563 non-null 88518 non-null	float64 float64 float64 float64
77 78 79 80	ELEVATORS_MEDI ENTRANCES_MEDI FLOORSMAX_MEDI FLOORSMIN_MEDI LANDAREA_MEDI	128741 non-null 136910 non-null 138563 non-null 88518 non-null 111900 non-null	float64 float64 float64 float64
77 78 79 80 81 82	ELEVATORS_MEDI ENTRANCES_MEDI FLOORSMAX_MEDI FLOORSMIN_MEDI LANDAREA_MEDI LIVINGAPARTMENTS_MEDI LIVINGAREA_MEDI	128741 non-null 136910 non-null 138563 non-null 88518 non-null 111900 non-null 87169 non-null 137415 non-null	float64 float64 float64 float64 float64 float64
77 78 79 80 81 82 83	ELEVATORS_MEDI ENTRANCES_MEDI FLOORSMAX_MEDI FLOORSMIN_MEDI LANDAREA_MEDI LIVINGAPARTMENTS_MEDI LIVINGAREA_MEDI NONLIVINGAPARTMENTS_MEDI	128741 non-null 136910 non-null 138563 non-null 88518 non-null 111900 non-null 87169 non-null 137415 non-null 84178 non-null	float64 float64 float64 float64 float64 float64 float64
77 78 79 80 81 82 83 84	ELEVATORS_MEDI ENTRANCES_MEDI FLOORSMAX_MEDI FLOORSMIN_MEDI LANDAREA_MEDI LIVINGAPARTMENTS_MEDI LIVINGAREA_MEDI NONLIVINGAPARTMENTS_MEDI NONLIVINGAREA_MEDI	128741 non-null 136910 non-null 138563 non-null 88518 non-null 111900 non-null 87169 non-null 137415 non-null 84178 non-null 123530 non-null	float64 float64 float64 float64 float64 float64 float64 float64 float64
77 78 79 80 81 82 83 84 85	ELEVATORS_MEDI ENTRANCES_MEDI FLOORSMAX_MEDI FLOORSMIN_MEDI LANDAREA_MEDI LIVINGAPARTMENTS_MEDI LIVINGAREA_MEDI NONLIVINGAPARTMENTS_MEDI NONLIVINGAPARTMENTS_MEDI FONDKAPREMONT_MODE	128741 non-null 136910 non-null 138563 non-null 88518 non-null 111900 non-null 87169 non-null 137415 non-null 84178 non-null 123530 non-null 87022 non-null	float64 float64 float64 float64 float64 float64 float64 float64 object
77 78 79 80 81 82 83 84 85 86	ELEVATORS_MEDI ENTRANCES_MEDI FLOORSMAX_MEDI FLOORSMIN_MEDI LANDAREA_MEDI LIVINGAPARTMENTS_MEDI LIVINGAPARTMENTS_MEDI NONLIVINGAPARTMENTS_MEDI NONLIVINGAPARTMENTS_MEDI FONDKAPREMONT_MODE HOUSETYPE_MODE	128741 non-null 136910 non-null 138563 non-null 88518 non-null 111900 non-null 87169 non-null 137415 non-null 84178 non-null 123530 non-null 87022 non-null	float64 float64 float64 float64 float64 float64 float64 float64 object
77 78 79 80 81 82 83 84 85 86	ELEVATORS_MEDI ENTRANCES_MEDI FLOORSMAX_MEDI FLOORSMIN_MEDI LANDAREA_MEDI LIVINGAPARTMENTS_MEDI LIVINGAPARTMENTS_MEDI NONLIVINGAPARTMENTS_MEDI NONLIVINGAPARTMENTS_MEDI FONDKAPREMONT_MODE HOUSETYPE_MODE TOTALAREA_MODE	128741 non-null 136910 non-null 138563 non-null 88518 non-null 111900 non-null 87169 non-null 137415 non-null 123530 non-null 87022 non-null 137401 non-null	float64 float64 float64 float64 float64 float64 float64 object object float64
77 78 79 80 81 82 83 84 85 86 87	ELEVATORS_MEDI ENTRANCES_MEDI FLOORSMAX_MEDI FLOORSMIN_MEDI LANDAREA_MEDI LIVINGAPARTMENTS_MEDI LIVINGAREA_MEDI NONLIVINGAPARTMENTS_MEDI NONLIVINGAREA_MEDI FONDKAPREMONT_MODE HOUSETYPE_MODE TOTALAREA_MODE WALLSMATERIAL_MODE	128741 non-null 136910 non-null 138563 non-null 88518 non-null 111900 non-null 87169 non-null 137415 non-null 123530 non-null 87022 non-null 137401 non-null 142718 non-null	float64 float64 float64 float64 float64 float64 float64 object object float64 object
77 78 79 80 81 82 83 84 85 86 87 88	ELEVATORS_MEDI ENTRANCES_MEDI FLOORSMAX_MEDI FLOORSMIN_MEDI LANDAREA_MEDI LIVINGAPARTMENTS_MEDI LIVINGAREA_MEDI NONLIVINGAPARTMENTS_MEDI FONDKAPREMONT_MODE HOUSETYPE_MODE TOTALAREA_MODE WALLSMATERIAL_MODE EMERGENCYSTATE_MODE	128741 non-null 136910 non-null 138563 non-null 88518 non-null 111900 non-null 87169 non-null 137415 non-null 123530 non-null 84178 non-null 123530 non-null 137401 non-null 142718 non-null 142718 non-null	float64 float64 float64 float64 float64 float64 float64 float64 object object object
77 78 79 80 81 82 83 84 85 86 87 88	ELEVATORS_MEDI ENTRANCES_MEDI FLOORSMAX_MEDI FLOORSMIN_MEDI LANDAREA_MEDI LIVINGAPARTMENTS_MEDI LIVINGAREA_MEDI NONLIVINGAPARTMENTS_MEDI NONLIVINGAREA_MEDI FONDKAPREMONT_MODE HOUSETYPE_MODE TOTALAREA_MODE WALLSMATERIAL_MODE EMERGENCYSTATE_MODE OBS_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE	128741 non-null 136910 non-null 138563 non-null 88518 non-null 111900 non-null 87169 non-null 137415 non-null 123530 non-null 123530 non-null 137401 non-null 142718 non-null 142718 non-null 142718 non-null 145123 non-null	float64 float64 float64 float64 float64 float64 float64 float64 object object object float64
77 78 79 80 81 82 83 84 85 86 87 88 89 90	ELEVATORS_MEDI ENTRANCES_MEDI FLOORSMAX_MEDI FLOORSMIN_MEDI LANDAREA_MEDI LIVINGAPARTMENTS_MEDI LIVINGAREA_MEDI NONLIVINGAPARTMENTS_MEDI NONLIVINGAREA_MEDI FONDKAPREMONT_MODE HOUSETYPE_MODE TOTALAREA_MODE WALLSMATERIAL_MODE EMERGENCYSTATE_MODE OBS_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE DEF_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE	128741 non-null 136910 non-null 138563 non-null 88518 non-null 111900 non-null 87169 non-null 137415 non-null 123530 non-null 123530 non-null 137401 non-null 142718 non-null 142718 non-null 145123 non-null 278231 non-null	float64 float64 float64 float64 float64 float64 float64 object object object float64 object float64 object
77 78 79 80 81 82 83 84 85 86 87 88 89 90 91 92	ELEVATORS_MEDI ENTRANCES_MEDI FLOORSMAX_MEDI FLOORSMIN_MEDI LANDAREA_MEDI LIVINGAPARTMENTS_MEDI LIVINGAREA_MEDI NONLIVINGAPARTMENTS_MEDI NONLIVINGAPARTMENTS_MEDI HOUSETYPE_MODE TOTALAREA_MODE WALLSMATERIAL_MODE EMERGENCYSTATE_MODE OBS_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE OBS_60_CNT_SOCIAL_CIRCLE	128741 non-null 136910 non-null 138563 non-null 88518 non-null 111900 non-null 137415 non-null 137415 non-null 137401 non-null 137401 non-null 142718 non-null 135590 non-null 145123 non-null 278231 non-null 278231 non-null	float64 float64 float64 float64 float64 float64 float64 object object object float64 float64 object float64 float64
77 78 79 80 81 82 83 84 85 86 87 88 89 90 91 92 93	ELEVATORS_MEDI ENTRANCES_MEDI FLOORSMAX_MEDI FLOORSMIN_MEDI LANDAREA_MEDI LIVINGAPARTMENTS_MEDI LIVINGAPARTMENTS_MEDI NONLIVINGAPARTMENTS_MEDI NONLIVINGAPARTMENTS_MEDI NONLIVINGAPARTMENTS_MEDI FONDKAPREMONT_MODE HOUSETYPE_MODE TOTALAREA_MODE WALLSMATERIAL_MODE EMERGENCYSTATE_MODE OBS_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE DEF_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE DEF_60_CNT_SOCIAL_CIRCLE	128741 non-null 136910 non-null 138563 non-null 88518 non-null 111900 non-null 137415 non-null 137415 non-null 123530 non-null 137401 non-null 147718 non-null 145718 non-null 145723 non-null 145123 non-null 278231 non-null 278231 non-null 278231 non-null	float64 float64 float64 float64 float64 float64 float64 object object float64 object float64 object float64 float64 float64 float64
77 78 79 80 81 82 83 84 85 86 87 88 99 91 92 93 94	ELEVATORS_MEDI ENTRANCES_MEDI FLOORSMAX_MEDI FLOORSMIN_MEDI LANDAREA_MEDI LIVINGAPARTMENTS_MEDI LIVINGAPRATMENTS_MEDI NONLIVINGAPARTMENTS_MEDI NONLIVINGAPARTMENTS_MEDI NONLIVINGAREA_MEDI FONDKAPREMONT_MODE HOUSETYPE_MODE TOTALAREA_MODE WALLSMATERIAL_MODE EMERGENCYSTATE_MODE OBS_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE DEF_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE DEF_60_CNT_SOCIAL_CIRCLE DEF_60_CNT_SOCIAL_CIRCLE DAYS_LAST_PHONE_CHANGE	128741 non-null 136910 non-null 138563 non-null 88518 non-null 111900 non-null 137415 non-null 137415 non-null 123530 non-null 137401 non-null 142718 non-null 145718 non-null 145713 non-null 145123 non-null 278231 non-null 278231 non-null 278231 non-null 278231 non-null	float64 float64 float64 float64 float64 float64 float64 object object float64 object float64 float64 float64 float64 float64 float64
77 78 79 80 81 82 83 84 85 86 87 88 89 90 91 92 93	ELEVATORS_MEDI ENTRANCES_MEDI FLOORSMAX_MEDI FLOORSMIN_MEDI LANDAREA_MEDI LIVINGAPARTMENTS_MEDI LIVINGAPARTMENTS_MEDI NONLIVINGAPARTMENTS_MEDI NONLIVINGAPARTMENTS_MEDI FONDKAPREMONT_MODE HOUSETYPE_MODE TOTALAREA_MODE WALLSMATERIAL_MODE EMERGENCYSTATE_MODE OBS_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE DEF_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE DEF_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE DEF_60_CNT_SOCIAL_CIRCLE DEF_60_CNT_SOCIAL_CIRCLE DAYS_LAST_PHONE_CHANGE FLAG_DOCUMENT_2	128741 non-null 136910 non-null 138563 non-null 88518 non-null 111900 non-null 137415 non-null 137415 non-null 123530 non-null 137401 non-null 147718 non-null 145718 non-null 145723 non-null 145123 non-null 278231 non-null 278231 non-null 278231 non-null	float64 float64 float64 float64 float64 float64 float64 object object float64 object float64 object float64 float64 float64 float64
77 78 79 80 81 82 83 84 85 86 87 88 99 91 92 93 94	ELEVATORS_MEDI ENTRANCES_MEDI FLOORSMAX_MEDI FLOORSMIN_MEDI LANDAREA_MEDI LIVINGAPARTMENTS_MEDI LIVINGAPRATMENTS_MEDI NONLIVINGAPARTMENTS_MEDI NONLIVINGAPARTMENTS_MEDI NONLIVINGAREA_MEDI FONDKAPREMONT_MODE HOUSETYPE_MODE TOTALAREA_MODE WALLSMATERIAL_MODE EMERGENCYSTATE_MODE OBS_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE DEF_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE DEF_60_CNT_SOCIAL_CIRCLE DEF_60_CNT_SOCIAL_CIRCLE DAYS_LAST_PHONE_CHANGE	128741 non-null 136910 non-null 138563 non-null 88518 non-null 111900 non-null 137415 non-null 137415 non-null 123530 non-null 137401 non-null 142718 non-null 145718 non-null 145713 non-null 145123 non-null 278231 non-null 278231 non-null 278231 non-null 278231 non-null	float64 float64 float64 float64 float64 float64 float64 object object float64 object float64 float64 float64 float64 float64 float64
77 78 79 80 81 82 83 84 85 86 87 88 99 91 92 93 94 95	ELEVATORS_MEDI ENTRANCES_MEDI FLOORSMAX_MEDI FLOORSMIN_MEDI LANDAREA_MEDI LIVINGAPARTMENTS_MEDI LIVINGAPARTMENTS_MEDI NONLIVINGAPARTMENTS_MEDI NONLIVINGAPARTMENTS_MEDI FONDKAPREMONT_MODE HOUSETYPE_MODE TOTALAREA_MODE WALLSMATERIAL_MODE EMERGENCYSTATE_MODE OBS_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE DEF_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE DEF_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE DEF_60_CNT_SOCIAL_CIRCLE DEF_60_CNT_SOCIAL_CIRCLE DAYS_LAST_PHONE_CHANGE FLAG_DOCUMENT_2	128741 non-null 136910 non-null 138563 non-null 88518 non-null 111900 non-null 87169 non-null 137415 non-null 123530 non-null 142718 non-null 137401 non-null 142718 non-null 142718 non-null 145123 non-null 278231 non-null	float64 float64 float64 float64 float64 float64 float64 object object float64 object float64 float64 float64 float64 float64 float64
77 78 79 80 81 82 83 84 85 86 87 88 89 90 91 92 93 94 95 96	ELEVATORS_MEDI ENTRANCES_MEDI FLOORSMAX_MEDI FLOORSMIN_MEDI LANDAREA_MEDI LIVINGAPARTMENTS_MEDI LIVINGAPARTMENTS_MEDI LIVINGAPARTMENTS_MEDI NONLIVINGAPARTMENTS_MEDI NONLIVINGAPEMONT_MODE HOUSETYPE_MODE TOTALAREA_MODE WALLSMATERIAL_MODE EMERGENCYSTATE_MODE OBS_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE DEF_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE DEF_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE DEF_60_CNT_SOCIAL_CIRCLE DEF_60_CNT_SOCIAL_CIRCLE DAYS_LAST_PHONE_CHANGE FLAG_DOCUMENT_2 FLAG_DOCUMENT_3	128741 non-null 136910 non-null 138563 non-null 88518 non-null 111900 non-null 87169 non-null 84178 non-null 137415 non-null 137401 non-null 137401 non-null 142718 non-null 135590 non-null 145123 non-null 278231 non-null	float64 float64 float64 float64 float64 float64 float64 object object float64 object float64 float64 float64 float64 float64 float64 float64
77 78 79 80 81 82 83 84 85 86 87 88 89 90 91 92 93 94 95 96	ELEVATORS_MEDI ENTRANCES_MEDI FLOORSMAX_MEDI FLOORSMIN_MEDI LANDAREA_MEDI LIVINGAPARTMENTS_MEDI LIVINGAPARTMENTS_MEDI LIVINGAPARTMENTS_MEDI NONLIVINGAPARTMENTS_MEDI NONLIVINGAREA_MEDI FONDKAPREMONT_MODE HOUSETYPE_MODE TOTALAREA_MODE WALLSMATERIAL_MODE EMERGENCYSTATE_MODE OBS_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE DEF_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE DEF_60_CNT_SOCIAL_CIRCLE DAYS_LAST_PHONE_CHANGE FLAG_DOCUMENT_2 FLAG_DOCUMENT_3 FLAG_DOCUMENT_4	128741 non-null 136910 non-null 138563 non-null 88518 non-null 111900 non-null 87169 non-null 137415 non-null 137415 non-null 14278 non-null 137401 non-null 142718 non-null 142718 non-null 145123 non-null 278231 non-null 278232 non-null 278232 non-null	float64 float64 float64 float64 float64 float64 float64 object object float64 object float64 float64 float64 float64 float64 float64 int64 int64
77 78 79 80 81 82 83 84 85 86 87 88 89 90 91 92 93 94 95 96 97 98	ELEVATORS_MEDI ENTRANCES_MEDI FLOORSMAX_MEDI FLOORSMIN_MEDI LANDAREA_MEDI LIVINGAPARTMENTS_MEDI LIVINGAPARTMENTS_MEDI LIVINGAPARTMENTS_MEDI NONLIVINGAREA_MEDI NONLIVINGAREA_MEDI FONDKAPREMONT_MODE HOUSETYPE_MODE TOTALAREA_MODE WALLSMATERIAL_MODE EMERGENCYSTATE_MODE OBS_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE DEF_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE DEF_60_CNT_SOCIAL_CIRCLE DAYS_LAST_PHONE_CHANGE FLAG_DOCUMENT_2 FLAG_DOCUMENT_3 FLAG_DOCUMENT_4 FLAG_DOCUMENT_5	128741 non-null 136910 non-null 138563 non-null 88518 non-null 111900 non-null 87169 non-null 137415 non-null 137415 non-null 142530 non-null 137401 non-null 142718 non-null 142718 non-null 142718 non-null 145123 non-null 278231 non-null 278231 non-null 278231 non-null 278231 non-null 278231 non-null 278232 non-null 278232 non-null 278232 non-null 278232 non-null	float64 float64 float64 float64 float64 float64 float64 object object float64 object float64 float64 float64 float64 float64 float64 int64 int64 int64
77 78 79 80 81 82 83 84 85 86 87 88 89 90 91 92 93 94 95 96 97 98 99	ELEVATORS_MEDI ENTRANCES_MEDI FLOORSMAX_MEDI FLOORSMIN_MEDI LANDAREA_MEDI LIVINGAPARTMENTS_MEDI LIVINGAREA_MEDI NONLIVINGAPARTMENTS_MEDI FONDKAPREMONT_MODE HOUSETYPE_MODE TOTALAREA_MEDI WALLSMATERIAL_MODE EMERGENCYSTATE_MODE OBS_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE DEF_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE DEF_60_CNT_SOCIAL_CIRCLE DEF_60_CNT_SOCIAL_CIRCLE DAYS_LAST_PHONE_CHANGE FLAG_DOCUMENT_2 FLAG_DOCUMENT_3 FLAG_DOCUMENT_4 FLAG_DOCUMENT_5 FLAG_DOCUMENT_6	128741 non-null 136910 non-null 138563 non-null 88518 non-null 111900 non-null 87169 non-null 137415 non-null 137415 non-null 137401 non-null 137401 non-null 135590 non-null 145123 non-null 278231 non-null 278231 non-null 278231 non-null 278231 non-null 278231 non-null 278231 non-null 278232 non-null	float64 float64 float64 float64 float64 float64 float64 object object float64 object float64 float64 float64 float64 float64 float64 float64 float64 int64 int64 int64
77 78 79 80 81 82 83 84 85 86 87 88 89 90 91 92 93 94 95 96 97 98 99 100 101	ELEVATORS_MEDI ENTRANCES_MEDI FLOORSMAX_MEDI FLOORSMIN_MEDI LANDAREA_MEDI LIVINGAPARTMENTS_MEDI LIVINGAREA_MEDI NONLIVINGAPARTMENTS_MEDI NONLIVINGAREA_MEDI FONDKAPREMONT_MODE HOUSETYPE_MODE TOTALAREA_MODE WALLSMATERIAL_MODE EMERGENCYSTATE_MODE OBS_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE DEF_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE DEF_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE DEF_60_CNT_SOCIAL_CIRCLE DAYS_LAST_PHONE_CHANGE FLAG_DOCUMENT_2 FLAG_DOCUMENT_3 FLAG_DOCUMENT_5 FLAG_DOCUMENT_7	128741 non-null 136910 non-null 138563 non-null 88518 non-null 111900 non-null 137415 non-null 137415 non-null 137401 non-null 137401 non-null 137590 non-null 1457123 non-null 278231 non-null 278231 non-null 278231 non-null 278232 non-null	float64 float64 float64 float64 float64 float64 float64 object object float64 object float64 float64 float64 float64 float64 float64 int64 int64 int64 int64 int64 int64
77 78 79 80 81 82 83 84 85 86 87 88 89 90 91 92 93 94 95 96 97 98 99 100 101 102	ELEVATORS_MEDI ENTRANCES_MEDI FLOORSMAX_MEDI FLOORSMIN_MEDI LANDAREA_MEDI LIVINGAPARTMENTS_MEDI LIVINGAREA_MEDI NONLIVINGAPARTMENTS_MEDI NONLIVINGAPARTMENTS_MEDI NONLIVINGAREA_MEDI FONDKAPREMONT_MODE HOUSETYPE_MODE TOTALAREA_MODE WALLSMATERIAL_MODE EMERGENCYSTATE_MODE OBS_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE DEF_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE DEF_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE DEF_60_CNT_SOCIAL_CIRCLE DAYS_LAST_PHONE_CHANGE FLAG_DOCUMENT_2 FLAG_DOCUMENT_3 FLAG_DOCUMENT_5 FLAG_DOCUMENT_6 FLAG_DOCUMENT_7 FLAG_DOCUMENT_7 FLAG_DOCUMENT_8 FLAG_DOCUMENT_8 FLAG_DOCUMENT_8 FLAG_DOCUMENT_9	128741 non-null 136910 non-null 138563 non-null 88518 non-null 111900 non-null 137415 non-null 137415 non-null 123530 non-null 137401 non-null 137401 non-null 137590 non-null 142718 non-null 145123 non-null 278231 non-null 278231 non-null 278231 non-null 278232 non-null	float64 float64 float64 float64 float64 float64 float64 object object float64 object float64 float64 float64 float64 float64 int64 int64 int64 int64 int64 int64 int64
77 78 79 80 81 82 83 84 85 86 87 88 89 90 91 92 93 94 95 96 97 98 99 100 101 102 103	ELEVATORS_MEDI ENTRANCES_MEDI FLOORSMAX_MEDI FLOORSMIN_MEDI LANDAREA_MEDI LIVINGAPARTMENTS_MEDI LIVINGAPARTMENTS_MEDI NONLIVINGAPARTMENTS_MEDI NONLIVINGAREA_MEDI FONDKAPREMONT_MODE HOUSETYPE_MODE TOTALAREA_MODE WALLSMATERIAL_MODE EMERGENCYSTATE_MODE OBS_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE DEF_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE DEF_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE DEF_60_CNT_SOCIAL_CIRCLE DEF_60_CNT_SOCIAL_CIRCLE DAYS_LAST_PHONE_CHANGE FLAG_DOCUMENT_2 FLAG_DOCUMENT_3 FLAG_DOCUMENT_4 FLAG_DOCUMENT_5 FLAG_DOCUMENT_6 FLAG_DOCUMENT_7 FLAG_DOCUMENT_7 FLAG_DOCUMENT_7 FLAG_DOCUMENT_9 FLAG_DOCUMENT_9 FLAG_DOCUMENT_9 FLAG_DOCUMENT_10	128741 non-null 136910 non-null 138563 non-null 88518 non-null 111900 non-null 87169 non-null 137415 non-null 123530 non-null 123530 non-null 137401 non-null 137401 non-null 142718 non-null 137590 non-null 142718 non-null 278231 non-null 278231 non-null 278231 non-null 278231 non-null 278232 non-null	float64 float64 float64 float64 float64 float64 float64 object object float64 object float64 float64 float64 float64 float64 int64 int64 int64 int64 int64 int64 int64 int64
77 78 79 80 81 82 83 84 85 86 87 88 89 90 91 92 93 94 95 96 97 98 100 101 102 103 104	ELEVATORS_MEDI ENTRANCES_MEDI FLOORSMAX_MEDI FLOORSMIN_MEDI LANDAREA_MEDI LIVINGAPARTMENTS_MEDI LIVINGAPARTMENTS_MEDI LIVINGAPARTMENTS_MEDI NONLIVINGAPARTMENTS_MEDI NONLIVINGAREA_MEDI FONDKAPREMONT_MODE HOUSETYPE_MODE TOTALAREA_MODE WALLSMATERIAL_MODE EMERGENCYSTATE_MODE OBS_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE DEF_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE DEF_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE DEF_60_CNT_SOCIAL_CIRCLE DEF_60_CNT_SOCIAL_CIRCLE DAYS_LAST_PHONE_CHANGE FLAG_DOCUMENT_2 FLAG_DOCUMENT_3 FLAG_DOCUMENT_5 FLAG_DOCUMENT_5 FLAG_DOCUMENT_7 FLAG_DOCUMENT_7 FLAG_DOCUMENT_9 FLAG_DOCUMENT_10 FLAG_DOCUMENT_10 FLAG_DOCUMENT_10 FLAG_DOCUMENT_10 FLAG_DOCUMENT_10 FLAG_DOCUMENT_11	128741 non-null 136910 non-null 138563 non-null 88518 non-null 111900 non-null 87169 non-null 87169 non-null 137415 non-null 123530 non-null 142718 non-null 137401 non-null 137590 non-null 142718 non-null 142718 non-null 142718 non-null 1278231 non-null 278231 non-null 278231 non-null 278232 non-null	float64 float64 float64 float64 float64 float64 float64 object object float64 object float64 float64 float64 float64 float64 int64 int64 int64 int64 int64 int64 int64 int64 int64 int64
77 78 79 80 81 82 83 84 85 86 87 88 89 90 91 92 93 94 95 96 97 98 100 101 102 103 104 105	ELEVATORS_MEDI ENTRANCES_MEDI FLOORSMAX_MEDI FLOORSMIN_MEDI LANDAREA_MEDI LIVINGAPARTMENTS_MEDI LIVINGAPARTMENTS_MEDI LIVINGAPARTMENTS_MEDI NONLIVINGAPEA_MEDI NONLIVINGAREA_MEDI FONDKAPREMONT_MODE HOUSETYPE_MODE TOTALAREA_MODE WALLSMATERIAL_MODE EMERGENCYSTATE_MODE OBS_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE DEF_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE DEF_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE DEF_60_CNT_SOCIAL_CIRCLE DEF_60_CNT_SOCIAL_CIRCLE DAYS_LAST_PHONE_CHANGE FLAG_DOCUMENT_2 FLAG_DOCUMENT_3 FLAG_DOCUMENT_4 FLAG_DOCUMENT_5 FLAG_DOCUMENT_5 FLAG_DOCUMENT_7 FLAG_DOCUMENT_7 FLAG_DOCUMENT_9 FLAG_DOCUMENT_10 FLAG_DOCUMENT_11 FLAG_DOCUMENT_11 FLAG_DOCUMENT_11 FLAG_DOCUMENT_11 FLAG_DOCUMENT_11	128741 non-null 136910 non-null 138563 non-null 88518 non-null 111900 non-null 87169 non-null 87169 non-null 84178 non-null 137415 non-null 137401 non-null 137401 non-null 137590 non-null 142718 non-null 142718 non-null 178231 non-null 278231 non-null 278231 non-null 278231 non-null 278231 non-null 278232 non-null	float64 float64 float64 float64 float64 float64 float64 object object float64 object float64 float64 float64 float64 float64 int64 int64 int64 int64 int64 int64 int64 int64 int64 int64 int64 int64 int64 int64 int64 int64
77 78 79 80 81 82 83 84 85 86 87 88 89 90 91 92 93 94 95 96 97 98 100 101 102 103 104	ELEVATORS_MEDI ENTRANCES_MEDI FLOORSMAX_MEDI FLOORSMIN_MEDI LANDAREA_MEDI LIVINGAPARTMENTS_MEDI LIVINGAPARTMENTS_MEDI LIVINGAPARTMENTS_MEDI NONLIVINGAPARTMENTS_MEDI NONLIVINGAREA_MEDI FONDKAPREMONT_MODE HOUSETYPE_MODE TOTALAREA_MODE WALLSMATERIAL_MODE EMERGENCYSTATE_MODE OBS_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE DEF_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE DEF_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE DEF_60_CNT_SOCIAL_CIRCLE DEF_60_CNT_SOCIAL_CIRCLE DAYS_LAST_PHONE_CHANGE FLAG_DOCUMENT_2 FLAG_DOCUMENT_3 FLAG_DOCUMENT_5 FLAG_DOCUMENT_5 FLAG_DOCUMENT_7 FLAG_DOCUMENT_7 FLAG_DOCUMENT_9 FLAG_DOCUMENT_10 FLAG_DOCUMENT_10 FLAG_DOCUMENT_10 FLAG_DOCUMENT_10 FLAG_DOCUMENT_10 FLAG_DOCUMENT_11	128741 non-null 136910 non-null 138563 non-null 88518 non-null 111900 non-null 87169 non-null 87169 non-null 137415 non-null 123530 non-null 142718 non-null 137401 non-null 137590 non-null 142718 non-null 142718 non-null 142718 non-null 1278231 non-null 278231 non-null 278231 non-null 278232 non-null	float64 float64 float64 float64 float64 float64 float64 object object float64 object float64 float64 float64 float64 float64 int64 int64 int64 int64 int64 int64 int64 int64 int64 int64

```
107 FLAG_DOCUMENT_14
                                  278232 non-null int64
108 FLAG DOCUMENT 15
                                  278232 non-null int64
109 FLAG_DOCUMENT_16
                                  278232 non-null int64
110 FLAG_DOCUMENT_17
                                  278232 non-null int64
                                  278232 non-null int64
111 FLAG_DOCUMENT_18
112 FLAG_DOCUMENT_19
                                  278232 non-null int64
113 FLAG_DOCUMENT_20
                                  278232 non-null int64
114 FLAG_DOCUMENT_21
                                   278232 non-null int64
115 AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_HOUR
                                  240993 non-null float64
116 AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_DAY
                                  240993 non-null float64
117 AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_WEEK
                                  240993 non-null float64
118 AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_MON
                                   240993 non-null
119 AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_QRT
                                  240993 non-null float64
120 AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_YEAR
                                  240993 non-null float64
dtypes: float64(65), int64(41), object(15)
memory usage: 259.0+ MB
```

• La base de datos a trabajar cuenta con 278232 observaciones y 121 atributos.

2.7. Distribución de variable objetivo TARGET

```
In [14]:
          plt.figure(figsize = (5,4))
          # 1: Mal pagador
          # 0: Buen pagador
          target = df train['TARGET']
          print(target.value_counts())
          sns.countplot(x = 'TARGET', data=df_train);
         9
              255011
                23221
         Name: TARGET, dtype: int64
             250000
             200000
             150000
             100000
              50000
                   0
                                  0
                                                              1
                                            TARGET
```

• Se aprecia que este es un problema de clase desbalanceada. Hay muchos más clientes que son buenos pagadores al solicitar un préstamo en efectivo que los que tuvieron dificultades para pagar. Es de especial cuidado este desbalanceo para las métricas de los modelos que se definirán en etapas posteriores para este tipo de clasificación.

2.8 Análisis descriptivo preliminar

Se separán los datos por tipo de dato, para realizar un análisis mas individualizado de las variables del dataset.

2.8.1 Estadística básica

In [15]:	df_tr	df_train.describe()										
Out[15]:		SK_ID_CURR	TARGET	CNT_CHILDREN	AMT_INCOME_TOTAL	AMT_CREDIT	AMT_ANNUITY	AMT_GOODS_PRICE	REGION_POPULATION_RELATIVE			
	count	278232.000000	278232.000000	278232.000000	2.782320e+05	2.782320e+05	278220.000000	2.782320e+05	278232.000000			
	mean	278125.362338	0.083459	0.410025	1.690695e+05	6.279657e+05	28244.263958	5.605637e+05	0.020748			
	std	102760.412749	0.276575	0.719522	2.459110e+05	4.054070e+05	14167.189802	3.736466e+05	0.013734			
	min	100002.000000	0.000000	0.000000	2.565000e+04	4.500000e+04	1615.500000	4.050000e+04	0.000533			
	25%	189087.250000	0.000000	0.000000	1.125000e+05	2.970000e+05	18103.500000	2.475000e+05	0.010006			
	50%	278161.500000	0.000000	0.000000	1.530000e+05	5.400000e+05	26086.500000	4.545000e+05	0.018850			
	75%	367054.250000	0.000000	1.000000	2.025000e+05	8.353800e+05	35694.000000	7.020000e+05	0.028663			

	SK_ID_CURR	TARGET	CNT_CHILDREN	AMT_INCOME_TOTAL	AMT_CREDIT	AMT_ANNUITY	AMT_GOODS_PRICE	REGION_POPULATION_RELATIVE
max	456255.000000	1.000000	19.000000	1.170000e+08	4.050000e+06	258025.500000	4.050000e+06	0.072508

2.8.2 Estadística básica datos continuos

Out[16]

In [16]: # Análisis estadistico datos continuos
 df_train.select_dtypes(include=['float64']).describe()

]:		AMT_INCOME_TOTAL	AMT_CREDIT	AMT_ANNUITY	AMT_GOODS_PRICE	REGION_POPULATION_RELATIVE	DAYS_REGISTRATION	OWN_CAR_AGE	CNT_FAM
cou	unt	2.782320e+05	2.782320e+05	278220.000000	2.782320e+05	278232.000000	278232.000000	94452.000000	278
me	ean	1.690695e+05	6.279657e+05	28244.263958	5.605637e+05	0.020748	-5009.613488	12.019618	
:	std	2.459110e+05	4.054070e+05	14167.189802	3.736466e+05	0.013734	3535.561853	11.648180	
n	nin	2.565000e+04	4.500000e+04	1615.500000	4.050000e+04	0.000533	-24672.000000	0.000000	
2	5%	1.125000e+05	2.970000e+05	18103.500000	2.475000e+05	0.010006	-7509.000000	5.000000	
5	0%	1.530000e+05	5.400000e+05	26086.500000	4.545000e+05	0.018850	-4522.000000	9.000000	
7	5%	2.025000e+05	8.353800e+05	35694.000000	7.020000e+05	0.028663	-2028.000000	15.000000	
m	nax	1.170000e+08	4.050000e+06	258025.500000	4.050000e+06	0.072508	0.000000	91.000000	
4									

- Se observa que el monto del crédito AMT_CREDIT se ajusta a los montos en los que será utilizado el préstamo y que la mitad de los clientes solicitaron cifras superiores a 540000, y se tiene una media de 627966, también se puede inferir que estan variables estas muy correlacionadas.
- Existes variables que continen los sufijos AVG, MODE y MEDI que cuentan con una gran cantidad de valores nulos.

2.8.3 Estadística básica datos discretos

In [17]:
Análisis estadistico datos discretos
df_train.select_dtypes(include=['int']).describe()

Out[17]:		SK_ID_CURR	TARGET	CNT_CHILDREN	DAYS_BIRTH	DAYS_EMPLOYED	DAYS_ID_PUBLISH	FLAG_MOBIL	FLAG_EMP_PHONE	FLAG_WORK_PHONI
	count	278232.000000	278232.000000	278232.000000	278232.000000	278232.000000	278232.000000	278232.000000	278232.000000	278232.000000
	mean	278125.362338	0.083459	0.410025	-16159.256060	66310.442020	-3020.079240	0.999996	0.813041	0.203729
	std	102760.412749	0.276575	0.719522	4343.738866	143346.548212	1501.233328	0.001896	0.389879	0.40277
	min	100002.000000	0.000000	0.000000	-25201.000000	-17912.000000	-7197.000000	0.000000	0.000000	0.000000
	25%	189087.250000	0.000000	0.000000	-19791.000000	-2779.000000	-4310.000000	1.000000	1.000000	0.000000
	50%	278161.500000	0.000000	0.000000	-15874.000000	-1220.000000	-3294.000000	1.000000	1.000000	0.000000
	75%	367054.250000	0.000000	1.000000	-12552.000000	-271.000000	-1768.000000	1.000000	1.000000	0.000000
	max	456255.000000	1.000000	19.000000	-7489.000000	365243.000000	0.000000	1.000000	1.000000	1.000000

- Se puede inferir que existen atributos que definen características que corresponden a categorías y se identifican como variables del tipo int , por lo que se realizará la transformación del tipo de dato a tipo object para proceder correctamente con los análisis posterires.
- Respecto del TARGET, se aprecia que existe más del 75% de los clientes son buenos pagadores, esto infiere que los clientes que tiene un mal comportamiento de pago no son la mayoría, además de indicar que el dataset se encuentra desbalanceado.
- La variable DAYS_EMPLOYED, cuenta con un valor máximo de 365243, lo que podria indicar un valor referencial asociado a cliente no presenta dias trabajados previos a la postulación, en los atributos DAYS_REGISTRATION y DAYS_ID_PUBLISH el valor máximo es 0.

2.8.4 Estadística básica datos categóricos

In [18]:
Analisis estadistico datos categóricos
df_train.describe(include = 'object').T

Out[18]:		count	unique	top	freq
	CODE_GENDER	278232	2	F	182800
	FLAG_OWN_CAR	278232	2	N	183775
	FLAG_OWN_REALTY	278232	2	Υ	190207
	NAME_TYPE_SUITE	277225	7	Unaccompanied	224541

	count	unique	top	freq
NAME_INCOME_TYPE	278232	7	Working	142719
NAME_EDUCATION_TYPE	278232	5	Secondary / secondary special	200125
NAME_FAMILY_STATUS	278232	5	Married	178711
NAME_HOUSING_TYPE	278232	6	House / apartment	247389
OCCUPATION_TYPE	189432	18	Laborers	50131
WEEKDAY_APPR_PROCESS_START	278232	7	TUESDAY	49110
ORGANIZATION_TYPE	278232	58	Business Entity Type 3	60755
FONDKAPREMONT_MODE	87022	4	reg oper account	66104
HOUSETYPE_MODE	137401	3	block of flats	134949
WALLSMATERIAL_MODE	135590	7	Panel	59340
EMERGENCYSTATE_MODE	145123	2	No	143014

- Del análisis, existen varias categorías clasificadas en varios grupos, como el atributo ORGANIZATION_TYPE que tiene más de 58 niveles por lo que los atributos serán analizados y recodificados posteriormente.
- La mayoría de los clientes son mujeres que solicitaron el préstamo.
- Muchos de los clientes no tiene automovil, pero si son propietarios de una casa o departamento.
- Los clientes prefieren no ir acompañados y la mayoría trabajan.

2.9 Inspección de Valores Nulos

2.9.1 Porcentaje de valores nulos

```
# Porcentaje de atributos nulos por atributo del dataset
#------
pd.options.display.max_columns = None
missing_df = hlp.missing_values(df_train)
missing_df.T

COMMONAREA_AVG COMMONAREA_MODE COMMONAREA_MEDI NONLIVINGAPARTMENTS_AVG NONLIVINGAPARTMENTS_MODE NONLIVINGAPART
```

Total Nulos	195236.000000	195236.000000	195236.000000	194054.000000	194054.000000	
Porcentaje	70.170218	70.170218	70.170218	69.745392	69.745392	
4						•

2.9.2 Atributos que superan umbral 45% de valores nulos

Lista de atributos que serán eliminados:

['COMMONAREA_AVG', 'COMMONAREA_MODE', 'COMMONAREA_MEDI', 'NONLIVINGAPARTMENTS_AVG', 'NONLIVINGAPARTMENTS_MODE', 'NONLIVINGAPARTMENTS_MED
I', 'FONDKAPREMONT_MODE', 'LIVINGAPARTMENTS_MEDI', 'LIVINGAPARTMENTS_AVG', 'LIVINGAPARTMENTS_MODE', 'FLOORSMIN_AVG', 'FLOORSMIN_MODE',
'FLOORSMIN_MEDI', 'YEARS_BUILD_AVG', 'YEARS_BUILD_MEDI', 'YEARS_BUILD_MODE', 'OWN_CAR_AGE', 'LANDAREA_MEDI', 'LANDAREA_AVG', 'LANDAREA_AVG', 'LANDAREA_AVG', 'BASEMENTAREA_AVG', 'BASEMENTAREA_MODE', 'EXT_SOURCE_1', 'NONLIVINGAREA_AVG', 'NONLIVINGAREA_MODE', 'NONLIVINGAREA_MEDI', 'ELEVATORS_MODE', 'ELEVATORS_MEDI', 'WALLSMATERIAL_MODE', 'APARTMENTS_AVG', 'APARTMENTS_MEDI', 'APARTMENTS_MODE', 'ENTRANCES_AVG', 'ENTRANCES_MEDI', 'ENTRANCES_MODE', 'HOUSETYPE_MODE', 'LIVINGAREA_MEDI', 'LIVINGAREA_MODE', 'LIVINGAREA_MODE', 'YEARS_BEGINEXPLUATATION_MODE', 'YEARS_BEGINEXPLUATATION_MODE', 'YEARS_BEGINEXPLUATATION_MODE', 'YEARS_BEGINEXPLUATATION_MODE', 'YEARS_BEGINEXPLUATATION_MODE', 'YEARS_BEGINEXPLUATATION_MODE', 'EMERGENCYSTATE_MODE']

Cantidad de columnas que serán eliminadas por superar umbral de datos nulos: 49 columnas.

• Existe 49 atributos con más de 45% de valores nulos y que contienen los sufijos AVG (Promedio), MODE (Moda), MEDI (Mediana) que corresponden a las características del lugar donde vive el cliente. Estos datos serán eliminados ya que superan el umbral de porcentaje nulos definido, y además se encuentran normalizados. Como se desconoce los atributos originales desde donde se obtuvieron estos valores se eliminan porque no aportan información relevante para el caso de estudio.

2.9.3 Eliminación de valores nulos que superan umbral

```
columns_nulls_drop = ['COMMONAREA_AVG', 'COMMONAREA_MODE', 'COMMONAREA_MEDI', 'NONLIVINGAPARTMENTS_AVG', 'NONLIVINGAPARTMENTS_MODE', 'NC df_train = df_train.drop(columns=columns_nulls_drop)

In [22]: # Dimensión de la data posterior a la eliminación de atributos que superan umbral df_train.shape

Out[22]: (278232, 72)
```

2.9.4 Imputación de valores Nulos

• Se analiza el porcentaje de valores nulos de los atributos restantes para imputar los valores NaN por Unknown como reemplazo a los atributos categóricos o por imputar por la mediana o reemplazar por valor 0, según sea el caso para variables numéricas o eliminar el atributo.

```
In [23]:
         # Nulos de variables categoricas
         df_obj = df_train.select_dtypes(include=['object'])
         missing_df_obj = hlp.missing_values(df_obj)
         missing_df_obj.head(2)
                       Total Nulos Porcentaje
Out[23]:
        OCCUPATION_TYPE
                           88800 31.915811
         NAME_TYPE_SUITE
                            1007
                                  0.361928
In [24]:
         # Atributo OCCUPATION_TYPE - Profesion del cliente
         df_train['OCCUPATION_TYPE'] = df_train['OCCUPATION_TYPE'].replace(np.nan,'Unknown')
In [25]:
         # Atributo NAME_TYPE_SUITE - Quien acompana al cliente cuando solicta el préstamo
         #-----
         df_train['NAME_TYPE_SUITE'] = df_train['NAME_TYPE_SUITE'].replace(np.nan,'Unknown')
In [26]: # Nulos de variables continuas
```

	<pre># Nutos de Variables continu df_num = df_train.select_dty missing_df_num = hlp.missing missing_df_num.head(14)</pre>	pes(includ	-
:		Total Nulos	Porcentaj
	EXT_SOURCE_3	54658	19.644757
	AMT REO CREDIT BUREAU YEAR	37239	13 384154

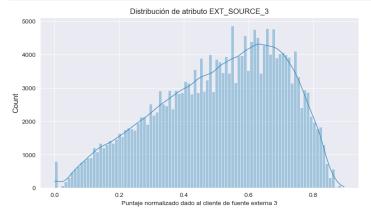
```
AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_YEAR
 AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_QRT
                                  37239 13.384154
AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_MON
                                  37239 13.384154
AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_WEEK
                                  37239
                                        13.384154
 AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_DAY
                                  37239
                                        13.384154
AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_HOUR
                                  37239 13.384154
               EXT_SOURCE_2
                                    599
                                          0.215288
               AMT_ANNUITY
                                          0.004313
                                     12
    DAYS_LAST_PHONE_CHANGE
                                          0.000359
    DEF_60_CNT_SOCIAL_CIRCLE
                                          0.000359
                                     1
    OBS_60_CNT_SOCIAL_CIRCLE
                                          0.000359
    DEF_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE
                                          0.000359
                                      1
    OBS_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE
                                          0.000359
```

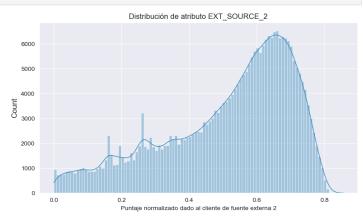
```
In [27]: # Distribucion de EXT_SOURCE_3 y EXT_SOURCE_2 con valores nulos
plt.figure(figsize = (20,5))

# Atributo EXT_SOURCE_3 - Puntaje normalizado de fuente externa 3
plt.subplot(1,2,1)
plt.title('Distribución de atributo EXT_SOURCE_3', fontsize=12);
sns.histplot(x="EXT_SOURCE_3", data=df_train, kde=True, line_kws={'linewidth':1}, alpha=0.4);
plt.xlabel('Puntaje normalizado dado al cliente de fuente externa 3', fontsize = 10);

# Atributo EXT_SOURCE_2 - Puntaje normalizado de fuente externa 2
plt.subplot(1,2,2)
plt.title('Distribución de atributo EXT_SOURCE_2', fontsize=12);
```

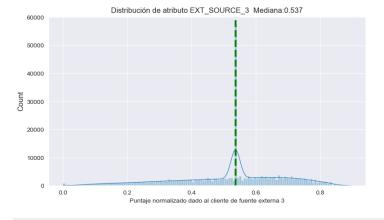
```
sns.histplot(x="EXT_SOURCE_2", data=df_train, kde=True, line_kws={'linewidth':1}, alpha=0.4);
plt.xlabel('Puntaje normalizado dado al cliente de fuente externa 2', fontsize = 10);
```

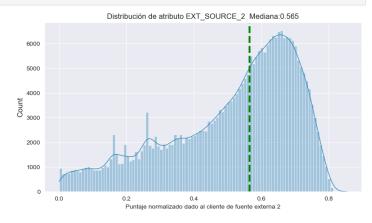




```
# Distribucion de EXT_SOURCE_3 y EXT_SOURCE_2 sin valores nulos
plt.figure(figsize = (20,5))

# Atributo EXT_SOURCE_3 - Puntaje normalizado de fuente externa 3
plt.subplot(1,2,1)
plt.title('Distribución de atributo EXT_SOURCE_3 Mediana:'+str(round(median_ext_source_3, 3)), fontsize=12);
sns.histplot(x="EXT_SOURCE_3", data=df_train, kde=True, line_kws={'linewidth':1}, alpha=0.4);
plt.axvline(median_ext_source_3, color = 'g', linestyle='--', lw = 3, label = 'Mediana')
plt.xlabel('Puntaje normalizado dado al cliente de fuente externa 2'
plt.subplot(1,2,2)
plt.title('Distribución de atributo EXT_SOURCE_2 Mediana:'+str(round(median_ext_source_2, 3)), fontsize=12);
sns.histplot(x="EXT_SOURCE_2", data=df_train, kde=True, line_kws={'linewidth':1}, alpha=0.4);
plt.axvline(median_ext_source_2, color = 'g', linestyle='--', lw = 3, label = 'Mediana')
plt.xlabel('Puntaje normalizado dado al cliente de fuente externa 2', fontsize = 10);
```

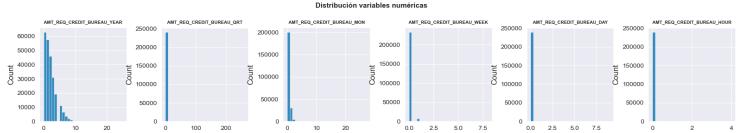


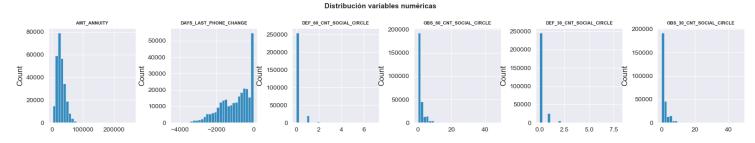


```
'AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_DAY','AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_HOUR']]

cols_amt_req = len(df_amt_req_credit_bureau.columns)

hlp.grid_plot_batch(df_amt_req_credit_bureau, cols_amt_req)
```





df_train['DEF_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE'] = df_train['DEF_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE'].replace(np.nan,0)

	lotal Nulos	Porcentaje
SK_ID_CURR	0	0.0
TARGET	0	0.0
FLAG_DOCUMENT_8	0	0.0
FLAG_DOCUMENT_7	0	0.0
FLAG_DOCUMENT_6	0	0.0
FLAG_CONT_MOBILE	0	0.0
FLAG_WORK_PHONE	0	0.0
FLAG_EMP_PHONE	0	0.0
FLAG_MOBIL	0	0.0
AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_YEAR	0	0.0

72 rows × 2 columns

• Para proceder con el análisis univariado de los atributos restantes, se procederá con la transformación del tipo de dato, para posteriormente separar por tipo de datos y la visualización con gráficos para continuar con el análisis de posibles atributos a ser eliminados, transformación o la recodificación según sea el caso.

2.10 Transformación de tipo de datos

```
In [36]:
            # Columnas numéricas a modificar su tipo de dato
             #-----
             columns_a_type_object = [ 'FLAG_MOBIL', 'FLAG_CONT_MOBILE',
                                             'FLAG_EMAIL', 'REGION_RATING_CLIENT_W_CITY',
                                             'HOUR_APPR_PROCESS_START', 'REG_REGION_NOT_LIVE_REGION', 'REG_REGION_NOT_WORK_REGION', 'LIVE_REGION_NOT_WORK_REGION',
                                             'FLAG_DOCUMENT_2','FLAG_DOCUMENT_3','FLAG_DOCUMENT_4','FLAG_DOCUMENT_5','FLAG_DOCUMENT_6',
                                             'FLAG_DOCUMENT_7', 'FLAG_DOCUMENT_8', 'FLAG_DOCUMENT_9', 'FLAG_DOCUMENT_10', 'FLAG_DOCUMENT_11',
                                             'FLAG_DOCUMENT_12','FLAG_DOCUMENT_13','FLAG_DOCUMENT_14','FLAG_DOCUMENT_15','FLAG_DOCUMENT_16',
'FLAG_DOCUMENT_17','FLAG_DOCUMENT_18','FLAG_DOCUMENT_19','FLAG_DOCUMENT_20','FLAG_DOCUMENT_21'
In [37]:
            # Modificación del tipo de dato
             df_train[columns_a_type_object] = df_train[columns_a_type_object].astype('object')
In [38]:
            # Tipo de datos
            df_train.dtypes.value_counts()
           object
                         39
Out[38]:
           float64
                         20
           int64
           dtype: int64
In [39]:
            df obj = df train.select dtypes(include=['object'])
            df_obj.columns
           Index(['CODE_GENDER', 'FLAG_OWN_CAR', 'FLAG_OWN_REALTY', 'NAME_TYPE_SUITE',
Out[39]:
                     'NAME_INCOME_TYPE', 'NAME_EDUCATION_TYPE', 'NAME_FAMILY_STATUS',
                    'NAME_HOUSING_TYPE', 'FLAG_MOBIL', 'FLAG_CONT_MOBILE', 'FLAG_EMAIL',
                    'OCCUPATION_TYPE', 'REGION_RATING_CLIENT_W_CITY',
                    'WEEKDAY_APPR_PROCESS_START', 'HOUR_APPR_PROCESS_START', 'REG_REGION_NOT_LIVE_REGION', 'REG_REGION_NOT_WORK_REGION',
                    'LIVE_REGION_NOT_WORK_REGION', 'ORGANIZATION_TYPE', 'FLAG_DOCUMENT_2',
                    'FLAG_DOCUMENT_3', 'FLAG_DOCUMENT_4', 'FLAG_DOCUMENT_5', 'FLAG_DOCUMENT_6', 'FLAG_DOCUMENT_7', 'FLAG_DOCUMENT_8', 'FLAG_DOCUMENT_9', 'FLAG_DOCUMENT_10', 'FLAG_DOCUMENT_11',
                    'FLAG_DOCUMENT_12', 'FLAG_DOCUMENT_13', 'FLAG_DOCUMENT_14', 'FLAG_DOCUMENT_15', 'FLAG_DOCUMENT_16', 'FLAG_DOCUMENT_17',
```

2.11 Análisis univariable de atributos con Gráficos

'FLAG_DOCUMENT_18', 'FLAG_DOCUMENT_19', 'FLAG_DOCUMENT_20',

• Del análisis en la estadística descriptiva, se observa que los valores en varias de las observaciones vienen dados en días negativos, en los atributos

DAYS_BIRTH, DAYS_EMPLOYED, DAYS_REGISTRATION, DAYS_ID_PUBLISH y DAYS_LAST_PHONE_CHANGE, los que serán transformados a valores
positivos, para dar claridad y mejor entendimiento de la variable a analizar.

Se separan los datos por tipo de datos para analizarlos, limpiarlos, recodificarlos o transformarlos, según corresponda.

2.11.1 Descripción de datos continuos y discretos

Atributos:

- SK_ID_CURR : ld préstamo realizado.
- CNT_CHILDREN: Cantidad de hijos por parte del cliente.
- AMT_INCOME_TOTAL : Ingreso total del cliente.
- AMT_CREDIT : Cantidad total del préstamo realizado.
- AMT_ANNUITY : Anualidad del préstamo.
- AMT_GOODS_PRICE : Para préstamos de consumo representa el precio de los bienes que se comprara con el préstamo.
- REGION_POPULATION_RELATIVE : Población donde vive el cliente.
- DAYS BIRTH: Edad del cliente cuando solicitó el préstamo.
- DAYS_EMPLOYED : Cantidad de días trabajados previos a la postulación.
- DAYS REGISTRATION: Cantidad de días previos a la última modificación de los registros del cliente previos a la postulación.
- DAYS_ID_PUBLISH: Cantidad de días previos a la modificación de su documento de identificación con el cual postulación al préstamo.
- FLAG_EMP_PHONE : Da un teléfono de trabajo de contacto.
- FLAG_WORK_PHONE : Da un teléfono de hogar de contacto.
- FLAG_PHONE : Da un teléfono contacto el cliente.
- CNT_FAM_MEMBERS : Cuántos miembros familiares tiene el cliente.
- REGION_RATING_CLIENT : Evaluación interna (de Home Credit Group) sobre la región donde vive el cliente.
- REG_CITY_NOT_LIVE_CITY : Identificador booleano si es que la dirección permanente no concuerda con la dirección de contacto.
- REG_CITY_NOT_WORK_CITY: Identificador booleano si es que la dirección permanente no concuerda con la dirección del trabajo.
- LIVE_CITY_NOT_WORK_CITY : Identificador booleano si es que la dirección de contacto del cliente no concuerda con la dirección del trabajo.
- EXT_SOURCE_2 : Puntaje normalizado de fuente externa.
- EXT SOURCE 3 : Puntaje normalizado de fuente externa.
- OBS_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE : Cuántas veces ha registrado mora más de 30 días su entorno.
- DEF_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE : Cuántas veces ha registrado mora más de 30 días su entorno.
- OBS_60_CNT_SOCIAL_CIRCLE : Cuántas veces ha registrado mora más de 60 días su entorno.
- DEF_60_CNT_SOCIAL_CIRCLE : Cuántas veces ha registrado mora más de 60 días su entorno.
- DAYS_LAST_PHONE_CHANGE : Hace cuántos días antes de la postulación cambia número de teléfono.
- AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_HOUR: Cantidad de consultas sobre el cliente al buró de crédito. Una hora antes de la postulación.
- AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_DAY : Cantidad de consultas sobre el cliente al buró de crédito. Un día antes de la postulación
- AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_WEEK: Cantidad de consultas sobre el cliente al buró de crédito. Una semana antes de la postulación.
- AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_MON: Cantidad de consultas sobre el cliente al buró de crédito. Un mes antes de la postulación.
- AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_QRT : Cantidad de consultas sobre el cliente al buró de crédito. Tres meses antes de la postulación.
- AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_YEAR : Cantidad de consultas sobre el cliente al buró de crédito. Un año antes de la postulación.

2.11.2 Creación y transformación de atributos

```
# Transformar la edad en años del atributo DAYS_BIRTH a valores positivos
In [41]:
          #-----
          df_train['AGE'] = (df_train['DAYS_BIRTH'] * -1 ) /365
In [42]:
          # Creación de variable RATIO_CREDIT_INCOME indica la proporcion ingreso-prestamo
          df_train["RATIO_CREDIT_INCOME"] = df_train["AMT_INCOME_TOTAL"] / df_train["AMT_CREDIT"]
In [43]:
          # Selección de datos continuos para realizar graficos
          df_train_num = df_train.select_dtypes(include=['float64', 'int'])
          df_train_num.columns
         'DAYS_REGISTRATION', 'DAYS_ID_PUBLISH', 'FLAG_EMP_PHONE',
                 'FLAG_WORK_PHONE', 'FLAG_PHONE', 'CNT_FAM_MEMBERS',
                 'REGION_RATING_CLIENT', 'REG_CITY_NOT_LIVE_CITY', 'REG_CITY_NOT_WORK_CITY', 'LIVE_CITY_NOT_WORK_CITY', 'EXT_SOURCE_2',
                 'EXT_SOURCE_3', 'OBS_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE', 'DEF_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE',
                 'OBS_60_CNT_SOCIAL_CIRCLE', 'DEF_60_CNT_SOCIAL_CIRCLE', 'DAYS_LAST_PHONE_CHANGE', 'AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_HOUR',
                 'AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_DAY', 'AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_WEEK', 'AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_MON', 'AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_QRT',
                 'AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_YEAR', 'AGE', 'RATIO_CREDIT_INCOME'],
               dtype='object')
```

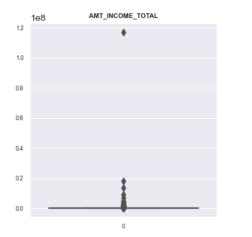
2.11.3 Gráficos variables continuas

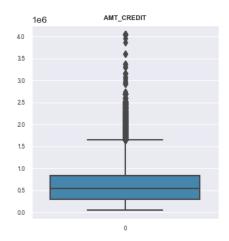
Gráfico de los atributos:

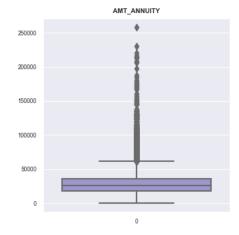
- AMT_INCOME_TOTAL : Ingreso total del cliente.
- AMT_CREDIT : Cantidad total del préstamo realizado.
- AMT_ANNUITY : Anualidad del préstamo.

```
In [44]:
# Graficos boxplot de atributos
data_graf_num1 = df_train_num.loc[:, [ 'AMT_INCOME_TOTAL', 'AMT_CREDIT', 'AMT_ANNUITY']]
hlp.grafico_boxplot(data_graf_num1)
```

Boxplots de variables numéricas

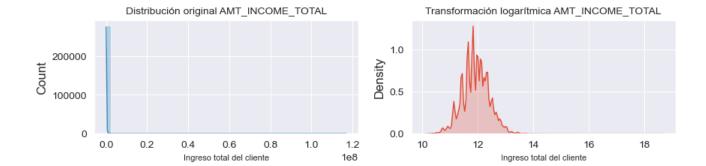






• Los atributos AMT_INCOME_TOTAL , AMT_CREDIT y AMT_ANNUITY , se transformarán utilizando logaritmo para visualizar si presentan una distribución más cercana a la distribución normal.

```
In [45]: # Analisis con histograma variable AMT_INCOME_TOTAL - Ingreso total del cliente #
hlp.histograma(df_train_num, 'AMT_INCOME_TOTAL', 'Ingreso total del cliente')
```



• Al transformar la variable AMT_INCOME_TOTAL, ésta mejora y presenta una distribución más cercana a la distribución normal, por lo que la variable original será eliminada para ser reprocesada.

```
In [46]:
           # Reprocesar AMT_INCOME_TOTAL - Ingreso total del cliente
           df_train['LOG_AMT_INCOME_TOTAL'] = np.log(df_train['AMT_INCOME_TOTAL'])
In [47]:
           # Analisis con histograma variable AMT_CREDIT - Cantidad total del préstamo realizado #
           hlp.histograma(df_train_num, 'AMT_CREDIT', 'Cantidad total del préstamo realizado')
                                Distribución original AMT_CREDIT
                                                                                              Transformación logarítmica AMT_CREDIT
                                                                                  0.6
              30000
                                                                               Density
          Count
                                                                                  0.4
              20000
              10000
                   0
                                                                                  0.0
                       0
                                               2
                                                            3
                                                                        4
                                                                                            11
                                                                                                       12
                                                                                                                 13
                                                                                                                           14
                                                                                                                                     15
                                                                        1e6
                                  Cantidad total del préstamo realizado
                                                                                                   Cantidad total del préstamo realizado
```

• Al transformar la variable AMT_CREDIT , ésta mejora y presenta una distribución más cercana a la distribución normal, por lo que la variable original será eliminada para ser reprocesada.

In [50]:

Analisis con histograma de variable AMT_ANNUITY - Anualidad del préstamo
hlp.histograma(df_train_num, 'AMT_ANNUITY', 'Anualidad del préstamo')

200

0.0

-4

0

Proporción Ingreso-Préstamo

2

4

6

0

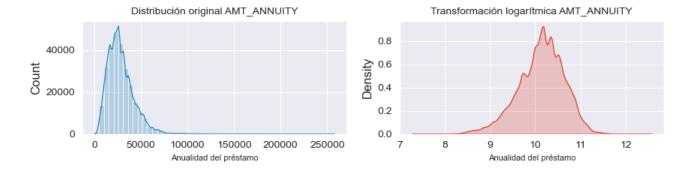
0

50

100

Proporción Ingreso-Préstamo

150



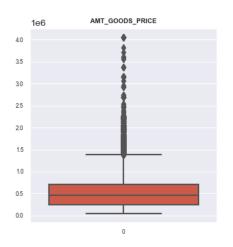
 Al transformar la variable AMT_ANNUITY, ésta mejora y presenta una distribución más cercana a la distribución normal, por lo que la variable original será eliminada para ser reprocesada.

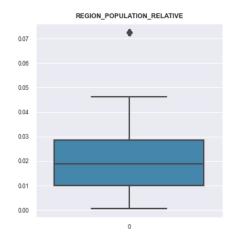
Gráficos de los atributos:

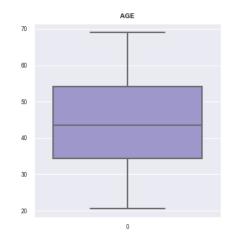
- AMT_GOODS_PRICE : Representa el precio de los bienes que se comprará con el préstamo.
- REGION_POPULATION_RELATIVE : Población donde vive el cliente (la variable está normalizada, donde valores más altos significan que el cliente vive en una región más poblada).
- AGE : Edad del cliente cuando solicitó el préstamo.

```
In [52]: # Graficos boxplot de atributos
  data_graf_num2 = df_train_num.loc[:, [ 'AMT_GOODS_PRICE', 'REGION_POPULATION_RELATIVE', 'AGE']]
  hlp.grafico_boxplot(data_graf_num2)
```

Boxplots de variables numéricas





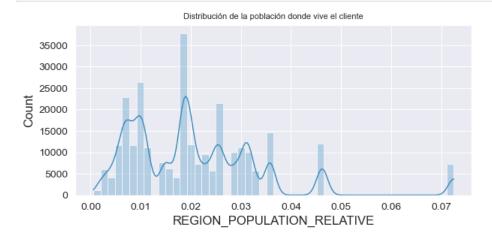


- El atributo AMT_GOODS_PRICE , se transformará utilizando logaritmo para visualizar si presenta una distribución más cercana a la distribución normal.
- Los atributos REGION_POPULATION_RELATIVE y AGE , serán analizados y comparados con el vector objetivo.

Analisis con histograma de variable AMT_GOODS_PRICE - Precio de los bienes que se comprará con el préstamo # hlp.histograma(df_train_num, 'AMT_GOODS_PRICE', 'Precio de los bienes que se comprará con el préstamo')

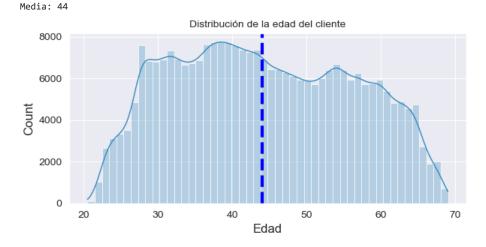


Al transformar la variable AMT_GOODS_PRICE, esta mejora y presenta una distribución mas cercana a la distribución normal, por lo que la variable original será eliminada para ser reprocesada.



• Valores más altos indican que el cliente vive en una región más poblada

```
In [56]: # Analisis con histograma de variable AGE - Edad del cliente #
plt.figure(figsize=(15, 3));
plt.subplot(1,2,1)
mu = round(np.mean(df_train['AGE']))
print(f'Media: {mu}')
plt.title('Distribución de la edad del cliente', fontsize=10);
sns.histplot(df_train['AGE'], kde=True, bins=50, line_kws={'linewidth':1}, alpha = 0.3);
plt.axvline(mu , color='b', linestyle='--' , lw='3', label = 'Media')
plt.xlabel('Edad');
```



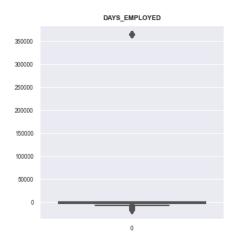
• La distribución de la edad indica que los clientes que solicitan crédito en efectivo, ya sea buenos o malos pagadores fluctúa entre los 20 y 70 años, con un promedio de edad de 44 años.

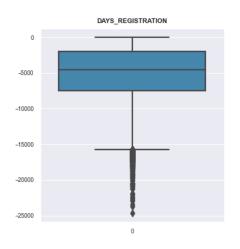
Gráfico de los atributos:

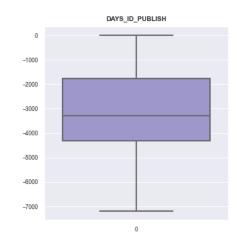
- DAYS_EMPLOYED : Cantidad de días trabajados previos a la postulación.
- DAYS_REGISTRATION : Cantidad de días previos a la última modificación de los registros del cliente previos a la postulación.
- DAYS_ID_PUBLISH: Cantidad de días previos a la modificación de su documento de identificación con el cual realizo la postulación al préstamo.

```
# Graficos boxplot de atributos
data_graf_num3 = df_train_num.loc[:, [ 'DAYS_EMPLOYED', 'DAYS_REGISTRATION', 'DAYS_ID_PUBLISH']]
hlp.grafico_boxplot(data_graf_num3)
```

Boxplots de variables numéricas







• La distribución de las observaciones para la variable DAYS_EMPLOYED, DAYS_REGISTRATION y DAYS_ID_PUBLISH presentan valores negativos, por lo que serán transformados a valores positvos, y transformadas a logarítmicas o categóricas según sea el caso.

In [58]: # Estadistica de variable DAYS_EMPLOYED, DAYS_REGISTRATION y DAYS_ID_PUBLISH df_train_num.loc[:, ['DAYS_EMPLOYED', 'DAYS_REGISTRATION' ,'DAYS_ID_PUBLISH']].describe()

Dut[58]: DAYS_EMPLOYED	DAYS_REGISTRATION	DAYS_ID_PUBLISH
------------------------	-------------------	-----------------

count	278232.000000	278232.000000	278232.000000
mean	66310.442020	-5009.613488	-3020.079240
std	143346.548212	3535.561853	1501.233328
min	-17912.000000	-24672.000000	-7197.000000
25%	-2779.000000	-7509.000000	-4310.000000
50%	-1220.000000	-4522.000000	-3294.000000
75%	-271.000000	-2028.000000	-1768.000000
max	365243.000000	0.000000	0.000000

• La variable DAYS_EMPLOYED, cuenta con un valor máximo de 365243, lo que podria indicar un valor referencial asociado a cliente no presenta dias trabajados previos a la postulación, en los atributos DAYS_REGISTRATION y DAYS_ID_PUBLISH el valor máximo es 0.

In [59]:

Analisis con histograma de variable DAYS_EMPLOYED - Cantidad de días trabajados previos a la postulación # hlp.histograma(df_train_num, 'DAYS_EMPLOYED', 'Cantidad de días trabajados previos a la postulación')



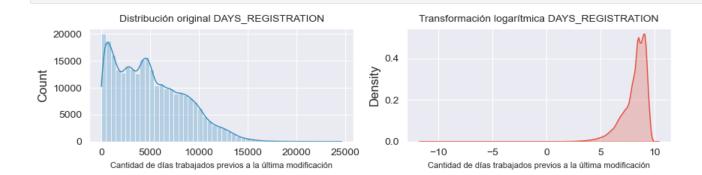


• En esta gráfica el atributo DAYS_EMPLOYED, apenas toma unos pocos valores y la gran mayoría de las observaciones pertenecen a solo dos de ellos, por lo que el atributo será transformado, en los que las observaciones serán condicionadas a valores menores a 0 en los que tomará el valor 1, para los casos en que el cliente presenta días trabajados y tomará el valor 0 en caso contrario.

```
In [60]:
          # Transformar DAYS_EMPLOYED - Cantidad de días trabajados previos a la postulación
          df_train['WITH_DAYS_WORKED'] = np.where(df_train['DAYS_EMPLOYED'] < 0, 1 , 0)</pre>
          df train['WITH DAYS WORKED'] = df train['WITH DAYS WORKED'].astype('int')
```

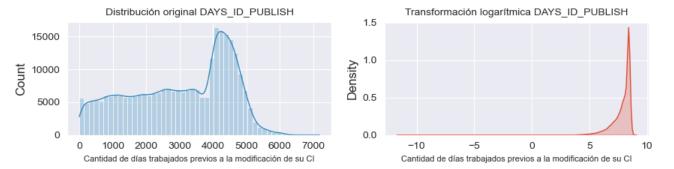
In [61]:

Analisis con histograma variable DAYS_REGISTRATION - Cantidad de días previos a la última modificación de los registros del cliente pr hlp.histograma(df_train_num, 'DAYS_REGISTRATION', 'Cantidad de días trabajados previos a la última modificación')



• Al transformar la variable DAYS_REGISTRATION, esta mejora y presenta una distribución mas cercana a la distribución normal, por lo que la variable original será eliminada para ser reprocesada.

Analisis con histograma variable DAYS_REGISTRATION - Cantidad de días previos a la modificación de su CI con el cual realizo la postul hlp.histograma(df_train_num, 'DAYS_ID_PUBLISH', 'Cantidad de días trabajados previos a la modificación de su CI')



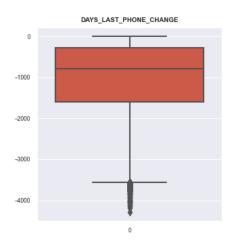
• Al transformar la variable DAYS_ID_PUBLISH, ésta mejora y presenta una distribución más cercana a la distribución normal, por lo que la variable original será eliminada para ser reprocesada.

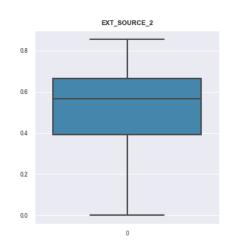
Gráfico de los atributos:

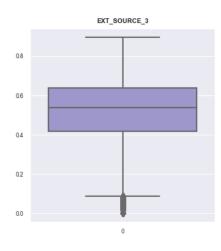
- EXT_SOURCE_2 : Puntaje normalizado de fuente externa.
- EXT_SOURCE_3 : Puntaje normalizado de fuente externa.
- DAYS_LAST_PHONE_CHANGE: Hace cuantos días antes de la postulación cambia número de teléfono.
- FLAG_PHONE : Da un teléfono contacto el cliente.

```
In [65]:
# Graficos boxplots de atributos
data_graf_num4 = df_train_num.loc[:, [ 'DAYS_LAST_PHONE_CHANGE','EXT_SOURCE_2', 'EXT_SOURCE_3', ]]
hlp.grafico_boxplot(data_graf_num4)
```

Boxplots de variables numéricas







- La distribución de las observaciones para la variable DAYS_LAST_PHONE_CHANGE presenta valores negativos, por lo que será transformada a valores positivos, y reprocesada a logarítmica o se cambiara a tipo categórica según sea el caso analizado.
- Los atributos EXT_SOURCE_2, EXT_SOURCE_2, serán analizados y comparados con el vector objetivo.

In [66]: # Estadistica DAYS_LAST_PHONE_CHANGE
 df_train_num.loc[:, ['DAYS_LAST_PHONE_CHANGE']].describe()

Out[66]:	DAYS_LAST_PHONE_CHANGE			
	count	278232.00000		
	mean	-979.43885		
	std	833.81689		
	min	-4292.00000		
	25%	-1592.00000		
	50%	-785.00000		
	75%	-279.00000		

Analisis con histograma de variable DAYS_LAST_PHONE_CHANGE - Hace cuantos días antes de la postulación cambia número de teléfono # hlp.histograma(df_train_num, 'DAYS_LAST_PHONE_CHANGE', 'Hace cuantos días antes de la postulación cambia número de teléfono')



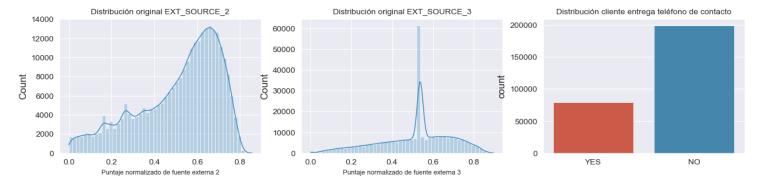
0.00000



• En esta gráfica el atributo DAYS_LAST_PHONE_CHANGE, ciertos valores y la gran mayoría de las observaciones pertenecen a un solo valor, por lo que el atributo será condicionado a valores menores a 0 (toma el valor 1) en los casos en que el cliente cambia de teléfono y 0 en el caso que no cambia de teléfono.

In [69]: # Analisis de variables EXT_SOURCE_2 , EXT_SOURCE_3, FLAG_PHONE
 # Puntaje normalizado de fuentes externas y cliente entrega telefono de contacto#

```
plt.figure(figsize=(15, 3));
plt.subplot(1,3,1)
sns.histplot(df_train['EXT_SOURCE_2'], kde=True, bins=50, line_kws={'linewidth':1}, alpha=0.3);
plt.title('Distribución original EXT_SOURCE_2', fontsize=10);
plt.xlabel('Puntaje normalizado de fuente externa 2', fontsize = 8);
plt.subplot(1,3,2)
sns.histplot(df_train['EXT_SOURCE_3'], kde=True, bins=50, line_kws={'linewidth':1}, alpha=0.3);
plt.title('Distribución original EXT_SOURCE_3', fontsize=10);
plt.xlabel('Puntaje normalizado de fuente externa 3', fontsize = 8);
# Conversion de tipo de dato para realizacion de grafico
df_train_num['FLAG_PHONE_'] = df_train['FLAG_PHONE'].astype('object')
tmp_flag_phone = df_train_num['FLAG_PHONE_']
df_train_num['FLAG_PHONE_'] = np.where(tmp_flag_phone == 1, 'YES', 'NO')
plt.subplot(1,3,3)
sns.countplot(df train num['FLAG PHONE ']);
plt.title('Distribución cliente entrega teléfono de contacto', fontsize=10);
plt.xlabel('');
```

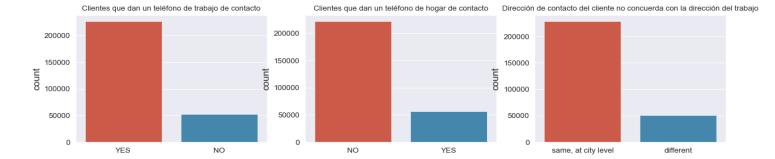


• La distribución de las observaciones para ambas fuentes externas se acercan más a una distribución normal.

Gráficos de los atributos:

- FLAG_EMP_PHONE : Da un teléfono de trabajo de contacto.
- FLAG_WORK_PHONE : Da un teléfono de hogar de contacto.
- LIVE_CITY_NOT_WORK_CITY: Identificador booleano si es que la dirección de contacto del cliente no concuerda con la dirección del trabajo.

```
In [70]:
           # Graficos countplot de atributos
           plt.figure(figsize=(15, 3));
           # Conversion de tipo de dato para realizacion de grafico
df_train_num['FLAG_EMP_PHONE_'] = df_train['FLAG_EMP_PHONE'].astype('object')
           tmp_flag_emp_phone = df_train_num['FLAG_EMP_PHONE_']
           df_train_num['FLAG_WORK_PHONE_'] = df_train['FLAG_WORK_PHONE'].astype('object')
           tmp_flag_work_phone = df_train_num['FLAG_WORK_PHONE_']
           df_train_num['LIVE_CITY_NOT_WORK_CITY_'] = df_train['LIVE_CITY_NOT_WORK_CITY'].astype('object')
           tmp_live_city_not_work_city = df_train_num['LIVE_CITY_NOT_WORK_CITY_']
           plt.subplot(1,3,1)
           df_train_num['FLAG_EMP_PHONE_'] = np.where(tmp_flag_emp_phone == 1, 'YES', 'NO')
hlp.countplot2(df_train_num, 'FLAG_EMP_PHONE_', etiqueta='Clientes que dan un teléfono de trabajo de contacto')
           plt.xlabel('');
           plt.subplot(1,3,2)
           df_train_num['FLAG_WORK_PHONE_'] = np.where(tmp_flag_work_phone == 1, 'YES', 'NO')
           hlp.countplot2(df_train_num, 'FLAG_WORK_PHONE_', etiqueta='Clientes que dan un teléfono de hogar de contacto')
           plt.xlabel('');
           plt.subplot(1,3,3)
           df train num['LIVE CITY NOT WORK CITY '] = np.where(tmp live city not work city == 1, 'different', 'same, at city level')
           hlp.countplot2(df_train_num, 'LIVE_CITY_NOT_WORK_CITY_', etiqueta='Dirección de contacto del cliente no concuerda con la dirección del t
           plt.xlabel(''):
```

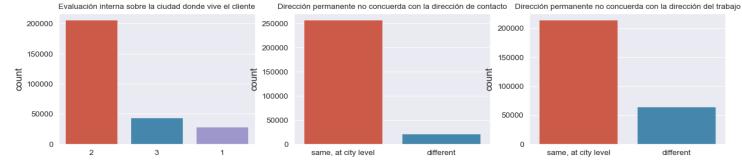


- La mayoría de los clientes dan un télefono de trabajo como contacto, pero no dan contacto de casa.
- La dirección de contacto del cliente en su mayoría concuerda con la dirección del trabajo y en un menor cantidad de casos es diferente.

Gráficos de los atributos:

- REGION RATING CLIENT : Evaluación interna (de Home Credit Group) sobre la región donde vive el cliente.
- REG_CITY_NOT_LIVE_CITY: Identificador booleano si es que la dirección permanente no concuerda con la dirección de contacto.
- REG_CITY_NOT_WORK_CITY: Identificador booleano si es que la dirección permanente no concuerda con la dirección del trabajo.

```
In [71]:
          # Graficos countplot de atributos
          plt.figure(figsize=(15, 3));
          # Conversion de tipo de dato para realizacion de grafico
          df_train_num['REGION_RATING_CLIENT_'] = df_train['REGION_RATING_CLIENT'].astype('object')
          tmp_region_rating_client = df_train_num['REGION_RATING_CLIENT_']
          df_train_num['REG_CITY_NOT_LIVE_CITY_'] = df_train['REG_CITY_NOT_LIVE_CITY'].astype('object')
          tmp_reg_city_not_live_city = df_train_num['REG_CITY_NOT_LIVE_CITY_']
          df_train_num['REG_CITY_NOT_WORK_CITY_'] = df_train['REG_CITY_NOT_WORK_CITY'].astype('object')
          tmp_reg_city_not_work_city = df_train_num['REG_CITY_NOT_WORK_CITY_']
          plt.subplot(1,3,1)
          hlp.countplot2(df_train_num, 'REGION_RATING_CLIENT', etiqueta='Evaluación interna sobre la ciudad donde vive el cliente')
          plt.xlabel('');
          plt.subplot(1,3,2)
          df_train_num['REG_CITY_NOT_LIVE_CITY_'] = np.where(tmp_reg_city_not_live_city == 1, 'different', 'same, at city level')
          hlp.countplot2(df_train_num, 'REG_CITY_NOT_LIVE_CITY_', etiqueta='Dirección permanente no concuerda con la dirección de contacto')
          plt.xlabel('');
          plt.subplot(1,3,3)
          df_train_num['REG_CITY_NOT_WORK_CITY_'] = np.where(tmp_reg_city_not_work_city == 1, 'different', 'same, at city level')
          hlp.countplot2(df_train_num, 'REG_CITY_NOT_WORK_CITY_', etiqueta='Dirección permanente no concuerda con la dirección del trabajo')
```



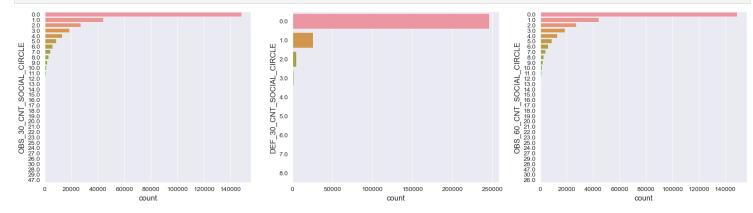
- Los clientes indican que la dirección permanente es la misma que la dirección de contacto y la misma para dirección de trabajo.
- Se entrega un puntaje 2 a la mayoría de los clientes, lo que podría indicar que la mayoría radica en esa ciudad.

Gráficos de los atributos:

- OBS_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE: Cuántas veces ha registrado mora más de 30 días su entorno.
- DEF_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE : Cuántas veces ha registrado mora más de 30 días su entorno.
- OBS_60_CNT_SOCIAL_CIRCLE : Cuántas veces ha registrado mora más de 60 días su entorno.

```
# Grafico de Los atributos
plt.figure(figsize=(20, 5));
plt.subplot(1,3,1)
hlp.countplot(df_train_num, 'OBS_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE')
```

```
plt.subplot(1,3,2)
hlp.countplot(df_train_num, 'DEF_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE' )
plt.subplot(1,3,3)
hlp.countplot(df_train_num, 'OBS_60_CNT_SOCIAL_CIRCLE')
```

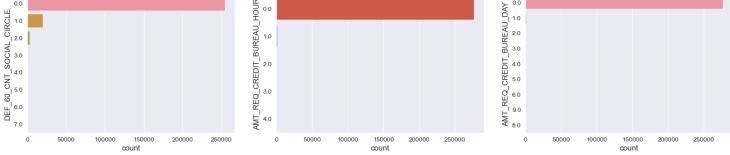


- Se eliminarán las variables OBS_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE y OBS_60_CNT_SOCIAL_CIRCLE , por ser variables que describen lo mismo que las variables DEF_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE y DEF_60_CNT_SOCIAL_CIRCLE respecto de cuantas veces ha registrado mora su entorno.
- DEF_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE será analizada y comparada con el vector objetivo.

Gráficos de los atributos:

- DEF_60_CNT_SOCIAL_CIRCLE : Cuántas veces ha registrado mora más de 60 días su entorno.
- AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_HOUR :Cantidad de consultas sobre el cliente al buró de crédito. Una hora antes de la postulación.
- AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_DAY: Cantidad de consultas sobre el cliente al buró de crédito. Un día antes de la postulación.

```
In [73]:
           # Grafico de los atributos
           plt.figure(figsize=(20, 4));
           plt.subplot(1,3,1)
           hlp.countplot(df_train_num, 'DEF_60_CNT_SOCIAL_CIRCLE' )
           plt.subplot(1,3,2)
           hlp.countplot(df_train_num, 'AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_HOUR' )
           plt.subplot(1,3,3)
           hlp.countplot(df_train_num, 'AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_DAY' )
            0.0
                                                                                                            DAY
                                                             0.0
                                                                                                              1.0
            1.0
```



- AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_HOUR y AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_DAY, estas variables serán eliminadas ya que la mayoria de las observaciones estan sesgadas a un solo valor que indica cero consultas sobre el cliente al buró de crédito una hora o un día antes de la postulación.
- DEF_60_CNT_SOCIAL_CIRCLE, será analizada y comparada con el vector objetivo.

Gráficos de los atributos:

- AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_WEEK: Cantidad de consultas sobre el cliente al buró de crédito. Una semana antes de la postulación.
- AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_MON : Cantidad de consultas sobre el cliente al buró de crédito. Un mes antes de la postulación.
- AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_QRT : Cantidad de consultas sobre el cliente al buró de crédito. Tres meses antes de la postulación.

```
# Grafico de los atributos
plt.figure(figsize=(20, 5));
plt.subplot(1,3,1)
```

```
hlp.countplot(df_train_num, 'AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_WEEK')
 plt.subplot(1,3,2)
 hlp.countplot(df_train_num, 'AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_MON' )
 plt.subplot(1,3,3)
 hlp.countplot(df_train_num, 'AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_QRT' )
   0.0
                                                                                1.0
2.0
3.0
4.0
5.0
6.0
7.0
9.0
8.0
11.0
12.0
13.0
14.0
17.0
18.0
19.0
24.0
                                                                                                                                                                1.0
AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_WEEK
                                                                             BUREAU MON
                                                                                                                                                          QRT
   1.0
                                                                                                                                                                2.0
   2.0
                                                                                                                                                          BUREAU
                                                                                                                                                                3.0
   3.0
                                                                                                                                                                4 0
                                                                             AMT REQ CREDIT
                                                                                                                                                          AMT REQ CREDIT
                                                                                                                                                                6.0
   6.0
                                                                                                                                                                8.0
   5.0
                                                                                                                                                                7.0
  8.0
   7.0
                50000
                                       150000
                                                  200000
                                                                                     0
                                                                                                50000
                                                                                                                          150000
                                                                                                                                       200000
                                                                                                                                                                   0
                                                                                                                                                                               50000
                                                                                                                                                                                            100000
                                                                                                                                                                                                          150000
                                                                                                                                                                                                                       200000
                                     count
```

- AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_WEEK y AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_QRT, estas variables serán eliminadas ya que la mayoría de las observaciones estan sesgadas a un solo valor que indica cero consultas sobre el cliente al buró de crédito una semana o tres meses antes de la postulación.
- AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_MON , será analizada y comparada con el vector objetivo.

Gráficos de los atributos :

- AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_YEAR: Cantidad de consultas sobre el cliente al buró de crédito. Un año antes de la postulación.
- CNT_CHILDREN : Cantidad de hijos por parte del cliente.
- CNT FAM MEMBERS : Cuántos miembros familiares tiene el cliente.

```
In [75]:
                # Grafico de los atributos
                plt.figure(figsize=(20, 5));
                plt.subplot(1,3,1)
                hlp.countplot(df_train_num, 'AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_YEAR')
                plt.subplot(1,3,2)
                hlp.countplot(df_train_num, 'CNT_CHILDREN')
                plt.subplot(1,3,3)
                hlp.countplot(df_train_num, 'CNT_FAM_MEMBERS')
                 0.0
1.0
2.0
3.0
4.0
5.0
6.0
7.0
8.0
9.0
12.0
11.0
15.0
15.0
15.0
16.0
25.0
23.0
22.0
22.0
20.0
                                                                                                                                                                   1.0
                                                                                                                                                                   3.0
              AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_YEAR
                                                                                            2
                                                                                                                                                                   4.0
                                                                                            3
                                                                                                                                                                   5.0
                                                                                                                                                               FAM_MEMBERS
                                                                                                                                                                  6.0
                                                                                        CNT CHILDREN
                                                                                                                                                                  7.0
                                                                                                                                                                  8.0
                                                                                                                                                                  9.0
                                                                                            14
                                                                                                                                                                  10.0
                                                                                                                                                                  12.0
                                                                                            8
                                                                                                                                                               CNT
                                                                                                                                                                  20.0
                                                                                            9
                                                                                                                                                                  16.0
                                                                                            10
                                                                                                                                                                  13.0
                                                                                            19
                                                                                                                                                                  14.0
                                                                                           11
                                                                                                                                                                  15.0
                                                                                           12
                                                                                                                         100000 125000 150000 175000 200000
                                                                                                                                                                                                           100000 120000 140000
                               20000
                                                      60000
                                                  count
                                                                                                                          count
```

- La mayoría de los clientes que solicitan el préstamo no tienen hijos y su grupo familiar lo componen una o dos personas en su mayoría.
- AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_YEAR, CNT_CHILDREN, CNT_FAM_MEMBERS, estos atributos serán analizados y comparados con el vector objetivo.

Resumen atributos continuos:

- Los atributos AMT_INCOME_TOTAL , AMT_CREDIT , AMT_ANNUITY , AMT_GOODS_PRICE , DAYS_REGISTRATION , DAYS_ID_PUBLISH fueron reprocesadas ya que al ser procesadas como logaritmo presentan una distribución mas cercana a la distribución normal. Se elimina la variable original.
- Los atributos DAYS_EMPLOYED y DAYS_LAST_PHONE_CHANGE, fueron transformadas a categóricas. Se elimina la variable original.
- Los atributos generados de las transformaciones: RATIO_CREDIT_INCOME , FLAG_EMP_PHONE , LOG_AMT_INCOME_TOTAL , LOG_AMT_CREDIT , LOG_AMT_GOODS_PRICE , LOG_AMT_ANNUATY , REGION_POPULATION_RELATIVE , LOG_DAYS_REGISTRATION , LOG_DAYS_ID_PUBLISH , AGE ,

EXT_SOURCE_2 , EXT_SOURCE_2 , FLAG_EMP_PHONE , FLAG_WORK_PHONE , LIVE_CITY_NOT_WORK_CITY , REGION_RATING_CLIENT , REG_CITY_NOT_LIVE_CITY, REG_CITY_NOT_WORK_CITY, DEF_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE, DEF_60_CNT_SOCIAL_CIRCLE, AMT REQ CREDIT BUREAU MON, AMT REQ CREDIT BUREAU YEAR, CNT CHILDREN, CNT FAM MEMBERS, serán analizadas con el vector objetivo o eliminadas si presentan colinealidad.

- Los atributos OBS_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE , OBS_60_CNT_SOCIAL_CIRCLE , AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_HOUR , AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_DAY , AMT REQ CREDIT BUREAU WEEK, AMT REQ CREDIT BUREAU QRT serán eliminados ya que estan muy sesgados a una solo valor.
- Los atributos originales: DAYS_BIRTH, AMT_INCOME_TOTAL, AMT_CREDIT, AMT_ANNUITY, AMT_GOODS_PRICE, DAYS_EMPLOYED, DAYS_REGISTRATION, DAYS_ID_PUBLISH, DAYS_LAST_PHONE_CHANGE, serán eliminadas por transformación de su atributo original.

```
In [76]:
          # Seleccion de columnas continuas a Eliminar
          'DAYS_EMPLOYED', 'DAYS_REGISTRATION',
                             'DAYS_ID_PUBLISH', 'DAYS_LAST_PHONE_CHANGE',
                             'OBS_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE', 'OBS_60_CNT_SOCIAL_CIRCLE',
'AMT_REO_CREDIT_BUREAU_HOUR', 'AMT_REO_CREDIT_BUREAU_DAY',
'AMT_REO_CREDIT_BUREAU_WEEK', 'AMT_REO_CREDIT_BUREAU_QRT']
```

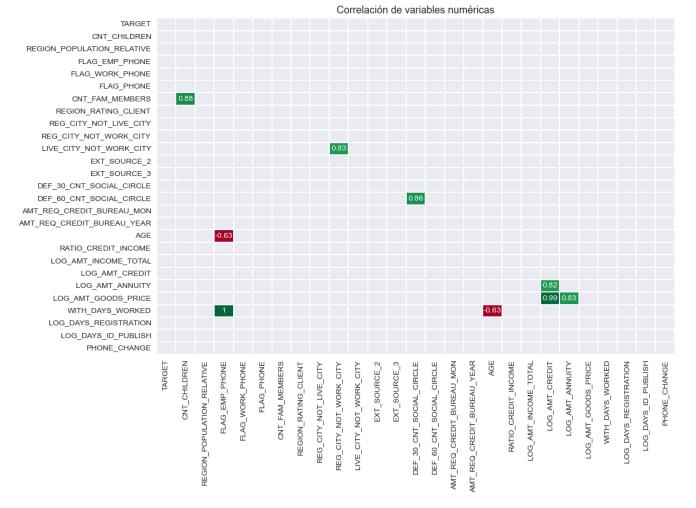
2.11.4 Eliminación de atributos continuos de análisis univariado

```
In [77]:
        # Eliminacion de Atributos Transformados:
        df_train = df_train.drop(columns = columns_num_drop)
In [78]:
        # Dimensión de la data posterior a la eliminación de atributos continuos
        df_train.shape
       (278232, 66)
Out[78]:
In [79]:
        print(f'Lista de {len(columns_num_drop)} atributos que fueron eliminados: \n\n{columns_num_drop}')
       Lista de 16 atributos que fueron eliminados:
```

['SK_ID_CURR', 'DAYS_BIRTH', 'AMT_INCOME_TOTAL', 'AMT_CREDIT', 'AMT_ANNUITY', 'AMT_GOODS_PRICE', 'DAYS_EMPLOYED', 'DAYS_REGISTRATION', 'DAYS_ID_PUBLISH', 'DAYS_LAST_PHONE_CHANGE', 'OBS_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE', 'OBS_60_CNT_SOCIAL_CIRCLE', 'AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_HOUR', 'AMT_ REQ_CREDIT_BUREAU_DAY', 'AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_WEEK', 'AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_QRT']

2.11.5 Correlación entre variables numéricas

```
In [80]:
          correlacion = df_train.corr().mask(abs(df_train.corr()) <.6, df_train) #.drop('TARGET',axis=1)</pre>
          mask = np.zeros_like(correlacion, dtype=np.bool)
          mask[np.triu_indices_from(mask)] = True
          plt.figure(figsize=(15, 8))
          plt.title('Correlación de variables numéricas', fontsize=13)
          sns.heatmap(correlacion, mask=mask, annot=True, cmap='RdYlGn', linewidths=0.2, annot_kws={'size':10})
          plt.show()
```



0.8

0.6

0.4

- 0.2

0.0

-0.2

-0.4

Del análisis de la correlación de las variables continuas se puede observar que:

- LOG_AMT_ANNUITY y LOG_AMT_CREDIT , estan muy correlacionadas, por lo que se mantendrá sólo una de las dos.
- WITH_DAYS_WORKED y FLAG_EMP_PHONE, estan muy correlacionadas, por lo que se mantendrá sólo una de las dos.
- LOG_AMT_GOODS_PRICE y LOG_AMT_CREDIT, otro caso de multicolinealidad.
- LOG_AMT_GOODS_PRICE y LOG_AMT_ANNUITY, otro caso de multicolinealidad.

('REGION_RATING_CLIENT', -0.214), ('REG_CITY_NOT_LIVE_CITY', -0.165),

2.11.6 Correlación entre variables numéricas y Variable Objetivo TARGET

```
In [81]:
          # Seleccion de columnas continuas
           df_train_num = df_train.select_dtypes(include=['float64', 'int']).drop('TARGET', axis=1)
           columns_numeric = list(df_train_num)
In [82]:
           # Separacion de clases
           target = df_train['TARGET']
           df_clase_1 = df_train_num[target == 1]
           df_clase_0 = df_train_num[target == 0]
In [83]:
           # Correlacion de Cohen
           d_de_Cohen = []
           for col in columns_numeric:
               a = df_clase_1[col].mean()
               b = df_clase_0[col].mean()
               std = df_train_num[col].std()
               d = round((b - a)/std, 3)
               d_de_Cohen.append((col, d))
           d_de_Cohen
         [('CNT_CHILDREN', -0.077),
Out[83]:
           ('REGION_POPULATION_RELATIVE', 0.128),
           ('FLAG_EMP_PHONE', -0.18),
('FLAG_WORK_PHONE', -0.096
           ('FLAG_PHONE', 0.095),
           ('CNT_FAM_MEMBERS', -0.039),
```

```
('REG_CITY_NOT_WORK_CITY', -0.19)
('LIVE CITY NOT WORK CITY', -0.121),
('EXT_SOURCE_2', 0.584),
('EXT_SOURCE_3', 0.573),
('DEF_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE', -0.114),
('DEF_60_CNT_SOCIAL_CIRCLE', -0.111),
('AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_MON', 0.055),
('AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_YEAR', -0.015),
('AGE', 0.298),
('RATIO_CREDIT_INCOME', -0.006),
('LOG_AMT_INCOME_TOTAL', 0.057),
('LOG_AMT_CREDIT', 0.061), ('LOG_AMT_ANNUITY', nan),
('LOG_AMT_GOODS_PRICE', 0.094),
('WITH_DAYS_WORKED', -0.18),
('LOG_DAYS_REGISTRATION', 0.129),
('LOG DAYS ID PUBLISH', 0.152),
('PHONE_CHANGE', 0.072)]
```

• Del análisis de la correlación de la d de Cohen las variables LOG_AMT_ANNUITY, LOG_AMT_GOODS_PRICE, RATIO_CREDIT_INCOME, REGION_POPULATION_RELATIVE y FLAG_EMP_PHONE, serán eliminadas dado que la correlación es muy baja respecto del target.

2.11.7 Eliminación de atributos correlacionados

2.11.8 Descripción de datos categóricos

Atributos:

- CODE GENDER : Sexo del cliente
- FLAG_OWN_CAR: Indicador binario sobre la tenencia de automóvil por parte del cliente.
- FLAG_OWN_REALTY: Indicador binario sobre la propiedad de una casa o departamento por parte del cliente.
- NAME TYPE SUITE : Quien acompaña al cliente cuando fue a solicitar el préstamo.
- NAME_INCOME_TYPE : Tipo de ingreso por parte del cliente.
- NAME_EDUCATION_TYPE: Máximo nivel educacional por parte del cliente.
- NAME_FAMILY_STATUS: Situación familiar del cliente.
- NAME_HOUSING_TYPE : Cuál es la situación habitacional del cliente.
- FLAG_MOBIL : Da un teléfono celular de contacto
- FLAG_CONT_MOBILE : Se pudo contactar al cliente mediante el celular.
- FLAG_EMAIL : Da un email de contacto el cliente.
- OCCUPATION_TYPE : Cuál es la profesión del cliente.
- REGION_RATING_CLIENT_W_CITY: Evaluación interna (de Home Crédito Group) sobre la región donde vive el cliente considerando ciudad.
- WEEKDAY_APPR_PROCESS_START : Día hábil en el cual el cliente pide el préstamo.
- HOUR_APPR_PROCESS_START : Hora aproximada de la solicitud de préstamo por parte del cliente.
- REG_REGION_NOT_LIVE_REGION : Identificador booleano si es que la dirección permanente del cliente no concuerda con la dirección de contacto.
- REG_REGION_NOT_WORK_REGION : Identificador booleano si es que la dirección permanente del cliente no concuerda con la dirección de trabajo.
- LIVE REGION NOT WORK REGION : Identificador booleano si es que la dirección de contacto del cliente no concuerda con la dirección del trabajo
- ORGANIZATION_TYPE : Tipo de organización donde trabaja el cliente.
- FLAG_DOCUMENT_2, FLAG_DOCUMENT_3, FLAG_DOCUMENT_4, FLAG_DOCUMENT_5, FLAG_DOCUMENT_6, FLAG_DOCUMENT_7, FLAG_DOCUMENT_8, FLAG_DOCUMENT_9, FLAG_DOCUMENT_10, FLAG_DOCUMENT_11, FLAG_DOCUMENT_12, FLAG_DOCUMENT_13, FLAG_DOCUMENT_14, FLAG_DOCUMENT_15, FLAG_DOCUMENT_16, FLAG_DOCUMENT_17, FLAG_DOCUMENT_18, FLAG_DOCUMENT_19, FLAG_DOCUMENT_20 y

 FLAG_DOCUMENT_21: Indicador documento del 2 al 21.

```
# Conversion de tipo de dato del vector objetivo para realizacion de graficos
df_train['TARGET_'] = df_train['TARGET'].astype('object')
target_tmp = df_train['TARGET']
df_train['TARGET_'] = np.where(target_tmp == 1, 'Mal pagador', 'Buen pagador')
```

```
# Descripcion estadistica de datos categoricos
pd.options.display.max_columns = None
df_train_obj = df_train.select_dtypes(include=['object']).describe()
df_train_obj
```

Out[87]:		CODE_GENDER	FLAG_OWN_CAR	FLAG_OWN_REALTY	NAME_TYPE_SUITE	NAME_INCOME_TYPE	NAME_EDUCATION_TYPE	NAME_FAMILY_STATUS	NAME_I
	count	278232	278232	278232	278232	278232	278232	278232	
	unique	2	2	2	8	7	5	5	
	top	F	N	Υ	Unaccompanied	Working	Secondary / secondary special	Married	Но
	freq	182800	183775	190207	224541	142719	200125	178711	
	4								•

• Existe una gran variedad de flag que indican si dicho documento se entrego o no, pero no se tiene claridad de que documentos fueron solictados.

```
In [88]:
                 # Cantidad de atributos categoricos
                 df_train_object = df_train.select_dtypes(include=['object'])
                 len(df_train_object.columns)
Out[88]:
In [89]:
                 df_train_object.columns
                Index(['CODE_GENDER', 'FLAG_OWN_CAR', 'FLAG_OWN_REALTY', 'NAME_TYPE_SUITE',
Out[89]:
                           'NAME_INCOME_TYPE', 'NAME_EDUCATION_TYPE', 'NAME_FAMILY_STATUS',
'NAME_HOUSING_TYPE', 'FLAG_MOBIL', 'FLAG_CONT_MOBILE', 'FLAG_EMAIL',
'OCCUPATION_TYPE', 'REGION_RATING_CLIENT_W_CITY',
                            'WEEKDAY_APPR_PROCESS_START', 'HOUR_APPR_PROCESS_START',
                            'REG_REGION_NOT_LIVE_REGION', 'REG_REGION_NOT_WORK_REGION', 'LIVE_REGION_NOT_WORK_REGION', 'ORGANIZATION_TYPE', 'FLAG_DOCUMENT_2',
                           'FLAG_DOCUMENT_3', 'FLAG_DOCUMENT_4', 'FLAG_DOCUMENT_5',
'FLAG_DOCUMENT_6', 'FLAG_DOCUMENT_7', 'FLAG_DOCUMENT_8',
'FLAG_DOCUMENT_9', 'FLAG_DOCUMENT_10', 'FLAG_DOCUMENT_11',
                           'FLAG_DOCUMENT_12', 'FLAG_DOCUMENT_13', 'FLAG_DOCUMENT_14', 
'FLAG_DOCUMENT_15', 'FLAG_DOCUMENT_16', 'FLAG_DOCUMENT_17', 
'FLAG_DOCUMENT_18', 'FLAG_DOCUMENT_19', 'FLAG_DOCUMENT_20',
                            'FLAG_DOCUMENT_21', 'TARGET_'],
                          dtype='object')
```

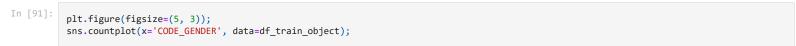
Estas número de variables categóricas serán analizadas en este apartado, para ser eliminadas, reprocesadas o pasarán a formar parte de una categoria.

2.11.9 Gráficos atributos categóricos

Gráficos de atributos:

- CODE_GENDER: Sexo del cliente
- FLAG_OWN_CAR: Indicador binario sobre la tenencia de automóvil por parte del cliente.
- FLAG_OWN_REALTY: Indicador binario sobre la propiedad de una casa o departamento por parte del cliente.
- FLAG_MOBIL : Da un teléfono celular de contacto
- FLAG_CONT_MOBILE : Se pudo contactar al cliente mediante el celular.
- FLAG_EMAIL : Da un email de contacto el cliente.

Distribución variables categóricas CODE_GENDER FLAG_OWN_CAR FLAG_OWN_REALTY 25000 50000 75000 100000125000150000175000 25000 50000 75000 100000125000150000175000 25000 50000 75000 100000125000150000175000 FLAG_MOBIL FLAG_CONT_MOBILE FLAG_EMAIL 0 50000 100000 150000 200000 250000 50000 100000 150000 200000 250000 50000 100000 150000 200000 250000





- Los atributos F1AG_MOBIL , FLAG_CONT_MOBILE , FLAG_EMAIL serán eliminados ya que estos atributos están muy sesgadas a una sola categoría. La mayoría de los clientes entregan un número de celular de contacto y se les pudo contactar por dicho medio.
- Se observa que en su mayoría los clientes que solicitaron el préstamo son mujeres, muchos de los clientes no tienen auto y también otros son propietarios de una casa o departamento.
- Estos atributos CODE_GENDER, FLAG_OWN_CAR, FLAG_OWN_REALTY, serán analizados y comparados con el vector objetivo.

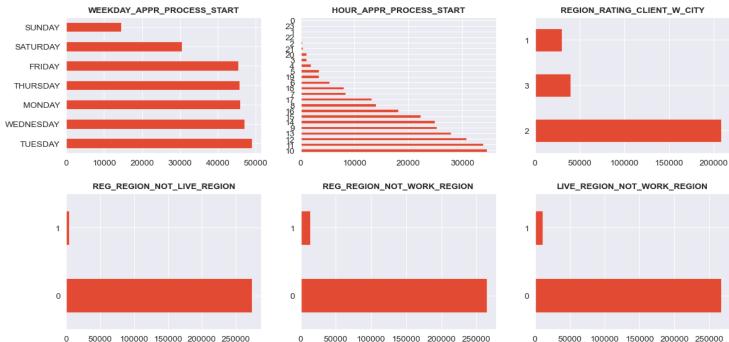
Gráfico de atributos:

- WEEKDAY_APPR_PROCESS_START : Día hábil en el cual el cliente pide el préstamo.
- HOUR_APPR_PROCESS_START: Hora aproximada de la solicitud de préstamo por parte del cliente.
- REGION_RATING_CLIENT_W_CITY: Evaluación interna (de Home Crédito Group) sobre la región donde vive el cliente considerando ciudad.
- REG_REGION_NOT_LIVE_REGION : Identificador booleano si es que la dirección permanente del cliente no concuerda con la dirección de contacto
- REG_REGION_NOT_WORK_REGION : Identificador booleano si es que la dirección permanente del cliente no concuerda con la dirección de trabajo
- LIVE_REGION_NOT_WORK_REGION: Identificador booleano si es que la dirección de contacto del cliente no concuerda con la dirección del trabajo.

```
# Columnas a graficar
data_graf_obj2 = df_train_object.loc[:, [ 'WEEKDAY_APPR_PROCESS_START', 'HOUR_APPR_PROCESS_START', 'REGION_RATING_CLIENT_W_CITY', 'REG_REGION_NOT_LIVE_REGION', 'REG_REGION_NOT_WORK_REGION', 'LIVE_REGION_NOT_WORK_REGION']]

hlp.graficos_barra(data_graf_obj2)
```

Distribución variables categóricas HOUR_APPR_PROCESS_START REGION_RATING_CLIENT_W_CITY



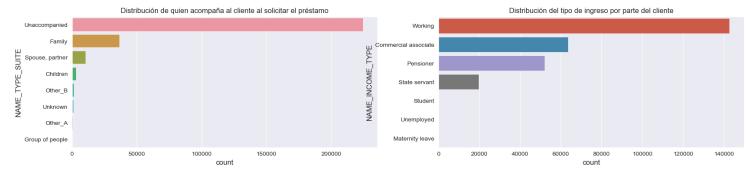
- Los atributos REG_REGION_NOT_LIVE_REGION , REG_REGION_NOT_WORK_REGION , LIVE_REGION_NOT_WORK_REGION , serán eliminados ya que estos atributos están muy sesgadas a una sola categoría, o no parecen ser útiles para el análisis.
- WEEKDAY APPR PROCESS START y HOUR APPR PROCESS START, estos atributos se eliminarán, dado que no aportan para el análisis o no afectan en que un cliente sea buen o mal pagador.
- El atributo REGION_RATING_CLIENT_W_CITY , será analizado y comparado con el vector objetivo.

Gráficos de Atributos:

- NAME_TYPE_SUITE : Quien acompaña al cliente cuando fue a solicitar el préstamo.
- NAME_INCOME_TYPE: Tipo de ingreso por parte del cliente.

63652

```
In [93]:
          # Analisis con grafico de barras #
          plt.figure(figsize=( 20, 4 ))
          # Atributo NAME_TYPE_SUITE - Quien acompaña al cliente cuando fue a solicitar el préstamo #
          plt.subplot(1,2,1)
          hlp.countplot(df_train_object, 'NAME_TYPE_SUITE', 'Distribución de quien acompaña al cliente al solicitar el préstamo')
          # Atributo NAME_INCOME_TYPE - Tipo de ingreso por parte del cliente #
          plt.subplot(1,2,2)
          hlp.countplot(df_train_object, 'NAME_INCOME_TYPE', 'Distribución del tipo de ingreso por parte del cliente')
```



- El atributo NAME_TYPE_SUITE, no parece ser un atributo útil para el análisis, al parecer el cliente prefiere no ir acompañado cuando realiza esta solicitud, por lo que será eliminado.
- El atributo NAME_INCOME_TYPE, será recodificado a cuatro categorias: working, commercial, government y others.

```
In [94]:
          # NAME INCOME TYPE
          df_train_object['NAME_INCOME_TYPE'].value_counts(dropna=False)
         Working
                                  142719
```

Out[94]: Commercial associate

```
Student
                                     15
                                     15
         Unemployed
         Maternity leave
                                      2
         Name: NAME_INCOME_TYPE, dtype: int64
In [95]:
          pd.crosstab(index=df_train_object['NAME_INCOME_TYPE'], columns=df_train_object['TARGET_'], normalize='index').T
Out [95]: NAME_INCOME_TYPE Commercial associate Maternity leave Pensioner State servant Student Unemployed Working
                   TARGET
               Buen pagador
                                      0.921605
                                                         0.0
                                                             0.945339
                                                                          0.940109
                                                                                      1.0
                                                                                             0.466667 0.900567
                 Mal pagador
                                      0.078395
                                                         1.0
                                                              0.054661
                                                                          0.059891
                                                                                      0.0
                                                                                             0.533333 0.099433
In [96]:
          # Recodificación a categorias NAME_INCOME_TYPE - Tipo de ingreso por parte del cliente - segun analisis de tabla
          name_income_type = df_train_object['NAME_INCOME_TYPE']
          df_train['NAME_INCOME_TYPE'] = np.where((name_income_type == 'Working'), "working"
                                           np.where((name_income_type == 'Commercial associate'), "commercial",
                                              In [97]:
          # NAME INCOME TYPE resultante
          df_train['NAME_INCOME_TYPE'].value_counts()
                       142719
         working
Out[97]:
         commercial
                        63652
                        52025
         others
         government
                        19836
         Name: NAME_INCOME_TYPE, dtype: int64
In [98]:
          plt.figure(figsize=(5, 3))
          hlp.countplot(df_train, 'NAME_INCOME_TYPE', 'Distribución del tipo de ingreso por parte del cliente');
                         Distribución del tipo de ingreso por parte del cliente
                working
         NAME_INCOME
             commercial
                  others
            government
                        0
                             20000 40000 60000 80000 100000 120000 140000
                                                ∞unt
In [99]:
          # Resultado de la recategorizacion
          plt.figure(figsize=(20, 4))
          plt.subplot(1,2,1)
          sns.countplot(x="NAME_TYPE_SUITE", hue="TARGET_", data=df_train);
          plt.subplot(1,2,2)
          sns.countplot(x="NAME_INCOME_TYPE", hue="TARGET_", data=df_train);
                                                                  TARGET_
           200000
                                                                                 120000
                                                                                                                                       Mal pagador
                                                                  Mal pagador
                                                               Buen pagado
                                                                                 100000
           150000
                                                                                  80000
           125000
                                                                                8
           100000
                                                                                  60000
```

40000

20000

NAME INCOME TYPE

Pensioner

50000

25000

Unaccompanied Family Spouse, partner Children

State servant

51993

19836

De la recodificación anterior, se analizará el comportamiento de ambas variable en el análisis bivariado.

NAME TYPE SUITE

Other B

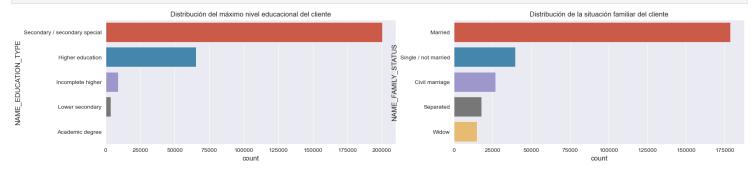
Gráfico de Atributos:

- NAME EDUCATION TYPE: Máximo nivel educacional por parte del cliente.
- NAME_FAMILY_STATUS : Situación familiar del cliente.

```
# Analisis con grafico de barras #
plt.figure(figsize=( 20, 4 ))

# Atributo NAME_EDUCATION_TYPE - Máximo nivel educacional por parte del cliente
plt.subplot(1,2,1)
hlp.countplot(df_train_object, 'NAME_EDUCATION_TYPE', 'Distribución del máximo nivel educacional del cliente');

# Atributo NAME_FAMILY_STATUS - Situación familiar del cliente #
plt.subplot(1,2,2)
hlp.countplot(df_train_object, 'NAME_FAMILY_STATUS', 'Distribución de la situación familiar del cliente');
```



- El atributo NAME_EDUCATION_TYPE será recodificado a 3 categorias, y se observa que en general los clientes cuentan con estudios secundarios.
- El atributo NAME_FAMILY_STATUS será recodificado a 3 categorias, y los clientes indican ser casados a la hora de solicitar un crédito.

```
In [101...
           # NAME EDUCATION TYPE
           df_train_object['NAME_EDUCATION_TYPE'].value_counts()
          Secondary / secondary special
                                              200125
Out[101...
          Higher education
                                               65321
                                                9032
          Incomplete higher
                                                3608
          Lower secondary
          Academic degree
                                                 146
          Name: NAME_EDUCATION_TYPE, dtype: int64
In [102...
           pd.crosstab(index=df_train_object['NAME_EDUCATION_TYPE'], columns=df_train_object['TARGET_'], normalize='index')
Out[102...
                             TARGET_ Buen pagador Mal pagador
               NAME EDUCATION TYPE
                                           0.979452
                      Academic degree
                                                        0.020548
                     Higher education
                                           0.943449
                                                        0.056551
                                                        0.088795
                     Incomplete higher
                                           0.911205
                      Lower secondary
                                           0.889967
                                                        0.110033
          Secondary / secondary special
                                           0.908432
                                                        0.091568
```

```
# NAME_EDUCATION_TYPE resultante
df_train['NAME_EDUCATION_TYPE'].value_counts()

out[104] secondary 209157
```

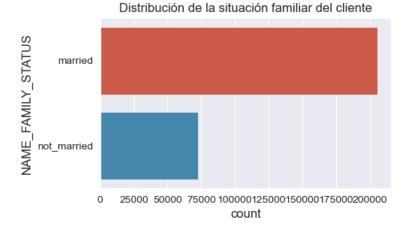
Out[104...
university 65467
school 3608
Name: NAME_EDUCATION_TYPE, dtype: int64

plt.figure(figsize=(5, 3))
hlp.countplot(df_train, 'NAME_EDUCATION_TYPE', 'Distribución del máximo nivel educacional del cliente');

Distribución del máximo nivel educacional del cliente Secondary university school 0 25000 50000 75000 100000125000150000175000200000

∞unt

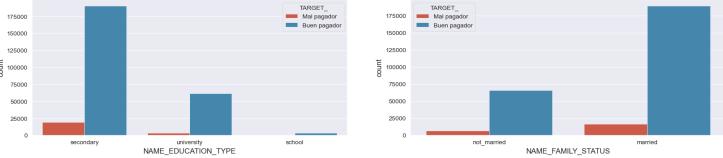
```
In [106...
          # NAME FAMILY STATUS
           df_train_object['NAME_FAMILY_STATUS'].value_counts()
         Married
                                  178711
Out[106...
          Single / not married
         Civil marriage
                                    26981
          Separated
                                    17846
          Widow
                                    14985
          Name: NAME_FAMILY_STATUS, dtype: int64
In [107...
           pd.crosstab(index=df_train_object['NAME_FAMILY_STATUS'], columns=df_train_object['TARGET_']).apply(lambda r: r/r.sum() * 100, axis=1).T
Out[107...
         NAME_FAMILY_STATUS Civil marriage Married Separated Single / not married
                                                                                   Widow
                      TARGET_
                                                                       89.747916 94.020687
                 Buen pagador
                                  89.755754 92.18291
                                                    91.482685
                   Mal pagador
                                  10.244246 7.81709
                                                      8.517315
                                                                        10 252084
                                                                                  5.979313
In [108...
           # Recodificación a categorias NAME_FAMILY_STATUS - Situación familiar del cliente - segun analisis de tabla
           name_family_status = df_train_object['NAME_FAMILY_STATUS']
           df_train['NAME_FAMILY_STATUS'] = np.where(((name_family_status == 'Married') | (name_family_status == 'Civil marriage')), "married"
In [109...
           df_train['NAME_FAMILY_STATUS'].value_counts()
         married
                         205692
Out[109...
          not_married
                          72540
          Name: NAME_FAMILY_STATUS, dtype: int64
In [110...
           plt.figure(figsize=(5, 3))
           hlp.countplot(df_train, 'NAME_FAMILY_STATUS', 'Distribución de la situación familiar del cliente');
```



```
# Resultado de La recodificacion
plt.figure(figsize=(20, 4))

plt.subplot(1,2,1)
sns.countplot(x="NAME_EDUCATION_TYPE", hue="TARGET_", data=df_train);
```





De la recodificación anterior, se analizará el comportamiento de ambas variables en el análisis bivariado.

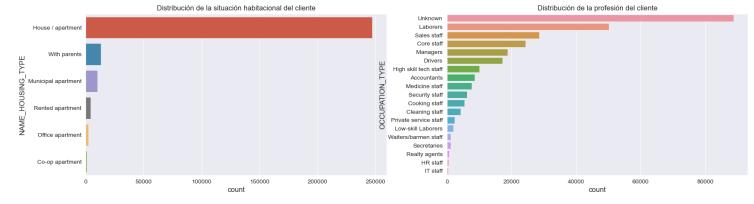
Gráfico de atributos:

- NAME_HOUSING_TYPE : Cuál es la situación habitacional del cliente.
- OCCUPATION_TYPE : Cuál es la profesión del cliente.

```
# Analisis con grafico de barras #
plt.figure(figsize=( 20, 5 ))

# Atributo NAME_HOUSING_TYPE - Cuál es la situación habitacional del cliente #
plt.subplot(1,2,1)
hlp.countplot(df_train_object, 'NAME_HOUSING_TYPE', 'Distribución de la situación habitacional del cliente');

# Atributo OCCUPATION_TYPE - Tipo de organización donde trabaja el cliente #
plt.subplot(1,2,2)
hlp.countplot(df_train_object, 'OCCUPATION_TYPE', 'Distribución de la profesión del cliente');
```



- El atributo NAME_HOUSING_TYPE será recodificado a tres categorias, los clientes señalan tener casa o apartamento.
- El atributo OCCUPATION_TYPE será recodificado a 5 niveles, más la categoria Unknown a clientes que no se identifican en algun nivel profesional.

```
In [113...
            plt.figure(figsize=(15, 4))
            sns.histplot(binwidth=0.5, x='NAME_HOUSING_TYPE', hue="TARGET_", data=df_train_object, stat="count", multiple="stack");
            plt.xticks(rotation=0);
              250000
                                                                                                                                                          TARGET_
                                                                                                                                                           Mal pagador
                                                                                                                                                           Buen pagador
              200000
              150000
              100000
               50000
                   0
                                                      Rented apartment
                                                                           Municipal apartment
                                                                                                    With parents
                                                                                                                         Office apartment
                                                                                                                                               Co-op apartment
                               House / apartment
```

NAME_HOUSING_TYPE

```
Buen pagador
                                      91.649899
                                                        91.939415
                                                                           91.120445
                                                                                            93.208031
                                                                                                             87.296037
                                                                                                                           87.79755
                                       8.350101
                                                         8.060585
                                                                             8.879555
                                                                                             6.791969
                                                                                                             12.703963
                                                                                                                           12.20245
                   Mal pagador
In [115...
           # Recodificación a categorias NAME_HOUSING_TYPE - Cuál es la situación habitacional del cliente - segun analisis de tabla y grafico
           name_housing_type = df_train_object['NAME_HOUSING_TYPE']
           df_train['NAME_HOUSING_TYPE'] = np.where(((name_housing_type == 'With parents') | (name_housing_type == 'Rented apartment')), 'with_pare
                                                       np.where((name_housing_type == 'House / apartment'), 'house_apartment', 'others'))
In [116...
           # NAME HOUSING TYPE resultante
           df_train['NAME_HOUSING_TYPE'].value_counts()
                                      247389
          house_apartment
Out[116...
                                       17271
          with_parents_or_rented
                                       13572
          Name: NAME_HOUSING_TYPE, dtype: int64
In [117...
           plt.figure(figsize=(5, 3))
           hlp.countplot(df_train, 'NAME_HOUSING_TYPE', 'Distribución de la situación habitacional del cliente');
                                       Distribución de la situación habitacional del cliente
          NAME_HOUSING_TYPE
                    house_apartment
              with_parents_or_rented
                              others
                                     0
                                              50000
                                                        100000
                                                                    150000
                                                                               200000
                                                                                          250000
                                                               ∞unt
In [118...
           plt.figure(figsize=(15, 4))
           sns.histplot(binwidth=0.5, x="OCCUPATION_TYPE", hue="TARGET_", data=df_train_object, stat="count", multiple="stack");
           plt.xticks(rotation=60);
                                                                                                                                               TARGET_
                                                                                                                                                Mal pagador
             80000
                                                                                                                                                Buen pagador
             60000
          Count
             40000
             20000
                0
```

NAME_HOUSING_TYPE Co-op apartment House / apartment Municipal apartment Office apartment Rented apartment With parents

Out[114...

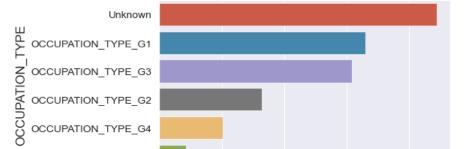
TARGET

Como se observa, existen 18 categorías únicas de la varible OCCUPATION_TYPE, por lo que se recategoriza a 5 niveles para disminuir la cantidad de valores dentro de esta. Se debe considerar además que esta varible posee 88800 nulos que corresponden a un 31.9% de sus observaciones, por lo que, se define una categoria como Unknown para representar a los clientes que no tienen definido el tipo de ocupación.

OCCUPATION_TYPE

Para agrupar, se analiza la tasa de malos pagadores por categoría, agrupando categorías que tienen % de malos pagadores similares. Así, se espera obtener distintos grupos que contengan distintos tipos de ocupación, con un comportamiento similar en función de la variable objetivo, y a su vez, que los distintos grupos tengan comportamiento diferente (lo cual se verá en análisis bivariado).

```
# Recodificación de categorias OCCUPATION_TYPE - Cuál es la profesión del cliente
In [119...
           #-----
           lista_g1 = ['Core staff','High skill tech staff','HR staff','IT staff','Managers',
           'Medicine staff','Private service staff','Realty agents','Secretaries']
lista_g2 = ['Cleaning staff','Sales staff']
lista_g3 = ['Cooking staff','Laborers','Security staff']
           lista_g4 = ['Drivers','Low-skill Laborers','Waiters/barmen staff']
           lista_g5 = ['Accountants']
           df_train['OCCUPATION_TYPE'] = df_train['OCCUPATION_TYPE'].replace(lista_g1,'OCCUPATION_TYPE_G1')
           df_train['OCCUPATION_TYPE'] = df_train['OCCUPATION_TYPE'].replace(lista_g2,'OCCUPATION_TYPE_G2')
           df_train['OCCUPATION_TYPE'] = df_train['OCCUPATION_TYPE'].replace(lista_g3,'OCCUPATION_TYPE_G3')
df_train['OCCUPATION_TYPE'] = df_train['OCCUPATION_TYPE'].replace(lista_g4,'OCCUPATION_TYPE_G4')
           df_train['OCCUPATION_TYPE'] = df_train['OCCUPATION_TYPE'].replace(lista_g5,'OCCUPATION_TYPE_G5')
In [120...
           # OCCUPATION_TYPE Resultante
           df_train['OCCUPATION_TYPE'].value_counts()
                                  88800
          Unknown
Out[120...
          OCCUPATION_TYPE_G1
                                  65962
          OCCUPATION_TYPE_G3
                                  61746
          OCCUPATION_TYPE_G2
                                  32769
          OCCUPATION_TYPE_G4
                                  20348
          OCCUPATION_TYPE_G5
                                   8607
          Name: OCCUPATION_TYPE, dtype: int64
In [121...
           plt.figure(figsize=(5, 3))
           hlp.countplot(df_train, 'OCCUPATION_TYPE', 'Distribución de la profesión del cliente');
```



20000

El ajuste del atributo OCCUPATION TYPE, fue resumido a 5 categorias y de la imputacion de nulos se reemplazo el valor NaN por Unknown.

60000

• Grupo 1 OCCUPATION TYPE representa a las profesiones: Core staff, High skill tech staff, HR staff, IT staff, Managers, Medicine staff, Private service staff, Realty agents, Secretaries

80000

- Grupo 2 OCCUPATION TYPE representa a las profesiones: Cleaning staff, Sales staff
- Grupo 3 OCCUPATION TYPE representa a las profesiones: Cooking staff, Laborers, Security staff

40000

∞unt

• Grupo 4 OCCUPATION TYPE representa a las profesiones: Drivers , Low-skill Laborers , Waiters/barmen staff

Distribución de la profesión del cliente

• Grupo 5 OCCUPATION TYPE representa a las profesiones: Accountants

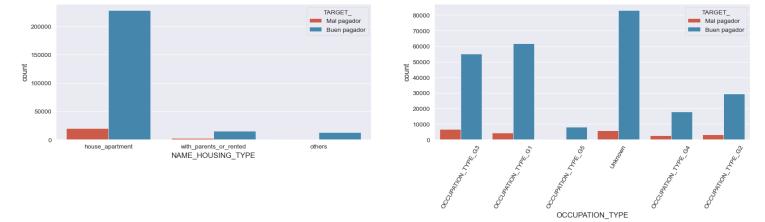
0

OCCUPATION TYPE G5

```
# Resultado de la recodificación
plt.figure(figsize=(20, 4))

plt.subplot(1,2,1)
sns.countplot(x="NAME_HOUSING_TYPE", hue="TARGET_", data=df_train);

plt.subplot(1,2,2)
sns.countplot(x="OCCUPATION_TYPE", hue="TARGET_", data=df_train);
plt.xticks(rotation=60);
```

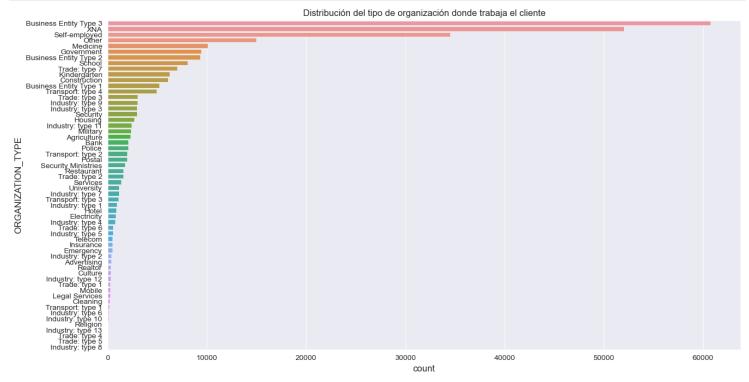


De la recodificación anterior, se analizará el comportamiento de ambas variables en el análisis bivariado.

Gráfico de atributo:

• ORGANIZATION_TYPE : Tipo de organización donde trabaja el cliente.

```
# Atributo ORGANIZATION_TYPE - Tipo de organización donde trabaja el cliente
plt.figure(figsize=(15, 8))
hlp.countplot(df_train_object, 'ORGANIZATION_TYPE', 'Distribución del tipo de organización donde trabaja el cliente');
```



• El atributo ORGANIZATION_TYPE , será recodificado en varias categorias, dado que se observan diversas entidades y subcategorias según el tipo. También se observa la categoria XNA con una alta concentración de observaciones nulas.

```
In [124...
len(df_train_object['ORGANIZATION_TYPE'].value_counts())
```

Out[124... 5

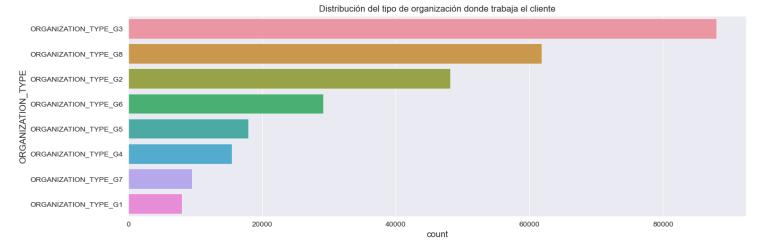
Como se observa, existen 58 categorías únicas de la varible ORGANIZATION_TYPE, por lo que se recategoriza a 8 niveles para disminuir la cantidad de valores dentro de esta. Se debe considerar además que esta variable posee 52008 nulos que se sumaran a la última categoría.

La primera categorización se realiza en base a la descripción de la variable, donde por ejemplo valores como Industry: type 1, Industry: type 10 (distintos tipos de organizaciones), se agrupan dentro de una misma categoría Industry . Para esto se aplica la función extrae_tipo .

Del resultado de esta agrupación resultan 35 categorías, por lo que se vuelven a categorizar para reducir la dimensionalidad. Para esto se utiliza la misma metodología que con la variable ORGANIZATION_TYPE, donde se analiza el % de malos según categoría. Así, se espera obtener distintos grupos que contengan distintos tipos de organización, con un comportamiento similar en función de la variable objetivo, y a su vez, que los distintos grupos tengan comportamiento diferente (lo cual se verá en análisis bivariado).

```
# Recodificacion para recategorizar ORGANIZATION_TYPE
# De esta recodificacion se obtiene 35 categorias
df_train['ORGANIZATION_TYPE'] = df_train['ORGANIZATION_TYPE'].apply(lambda x: hlp.extrae_tipo(x))
# Se agrupan las 35 categorias segun niveles de riesgo en 8 niveles
lista_g1 = ["Construction", "Realtor", "Restaurant"]
lista_g2 = ["Agriculture", "Cleaning", "Security", "Self-employed", "Transport"]
lista_g3 = ["Business Entity","Trade"]
lista_g4 = ["Advertising","Industry","Mobile","Postal"]
lista_g5 = ["Housing","Legal Services","Other"]
lista_g6 = ["Electricity","Emergency","Government","Kindergarten","Medicine","Services","Telecom"]
lista_g7 = ["Hotel","Insurance","Religion","School"]
lista_g8 = ["Bank","Culture","Military","Police","Security Ministries","University","XNA"]
df train['ORGANIZATION TYPE'] = df train['ORGANIZATION TYPE'].replace(lista g1,'ORGANIZATION TYPE G1')
df_train['ORGANIZATION_TYPE'] = df_train['ORGANIZATION_TYPE'].replace(lista_g2,'ORGANIZATION_TYPE_G2')
df_train['ORGANIZATION_TYPE'] = df_train['ORGANIZATION_TYPE'].replace(lista_g3,'ORGANIZATION_TYPE_G3')
df_train['ORGANIZATION_TYPE'] = df_train['ORGANIZATION_TYPE'].replace(lista_g4,'ORGANIZATION_TYPE_G4')
df_train['ORGANIZATION_TYPE'] = df_train['ORGANIZATION_TYPE'].replace(lista_g5,'ORGANIZATION_TYPE_G5')
df_train['ORGANIZATION_TYPE'] = df_train['ORGANIZATION_TYPE'].replace(lista_g6,'ORGANIZATION_TYPE_G6')
df_train['ORGANIZATION_TYPE'] = df_train['ORGANIZATION_TYPE'].replace(lista_g7,'ORGANIZATION_TYPE_G7')
df_train['ORGANIZATION_TYPE'] = df_train['ORGANIZATION_TYPE'].replace(lista_g8,'ORGANIZATION_TYPE_G8')
```

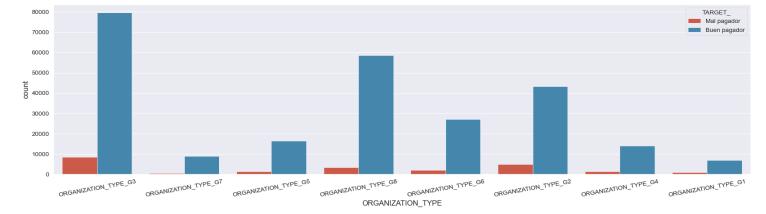
Atributo ORGANIZATION_TYPE - Tipo de organización donde trabaja el cliente
plt.figure(figsize=(15, 5))
hlp.countplot(df_train, 'ORGANIZATION_TYPE', 'Distribución del tipo de organización donde trabaja el cliente');



La 8 categorias son:

- Grupo 1 ORGANIZATION TYPE representa a las organizaciones: Construction, Realtor, Restaurant
- Grupo 2 ORGANIZATION TYPE representa a las organizaciones: Agriculture, Cleaning, Security, Self-employed, Transport
- Grupo 3 ORGANIZATION TYPE representa a las organizaciones: Business , Entity , Trade
- Grupo 4 ORGANIZATION TYPE representa a las organizaciones: Advertising , Industry , Mobile , Postal
- Grupo 5 ORGANIZATION TYPE representa a las organizaciones: Housing , Legal Services , Other
- Grupo 6 ORGANIZATION TYPE representa a las organizaciones: Electricity, Emergency, Government, Kindergarten, Medicine,
 Services, Telecom
- Grupo 7 ORGANIZATION TYPE representa a las organizaciones: Hotel , Insurance , Religion , School
- Grupo 8 ORGANIZATION TYPE representa a las organizaciones: Bank , Culture , Military , Police , Security , Ministries , University y XNA .

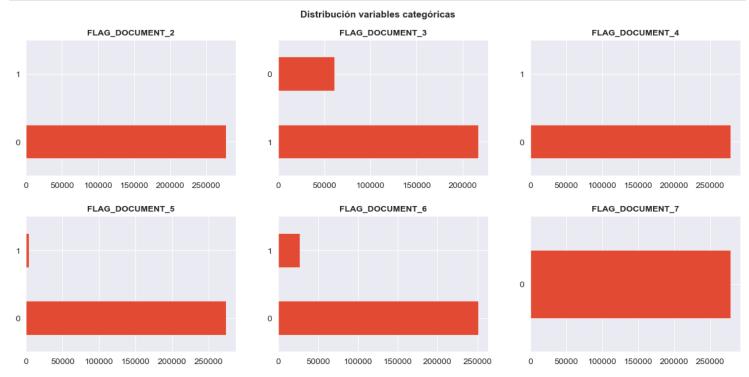
```
# Resultado de La recodificación
plt.figure(figsize=(20, 5))
sns.countplot(x="ORGANIZATION_TYPE", hue="TARGET_", data=df_train);
plt.xticks(rotation=10);
```



De la recodificación anterior, se analizará el comportamiento de ambas variables en el análisis bivariado.

Gráfico de atributos:

- FLAG_DOCUMENT_2 : Indicador documento 2.
- FLAG_DOCUMENT_3: Indicador documento 3.
- FLAG_DOCUMENT_4 : Indicador documento 4.
- FLAG_DOCUMENT_5 : Indicador documento 5.
- FLAG_DOCUMENT_6: Indicador documento 6.
- FLAG_DOCUMENT_7 : Indicador documento 7.

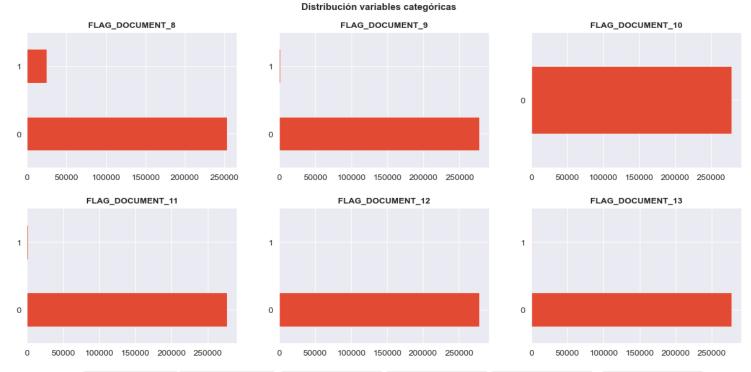


Estos atributos: FLAG_DOCUMENT_2, FLAG_DOCUMENT_3, FLAG_DOCUMENT_4, FLAG_DOCUMENT_5, FLAG_DOCUMENT_6, FLAG_DOCUMENT_7, serán eliminados, ya que algunas categorías solo tienen un nivel, además de indicar un flag de documento, donde no sabemos cual es más o menos importante.

Gráfico de atributos:

- FLAG_DOCUMENT_8 : Indicador documento 8.
- FLAG DOCUMENT 9: Indicador documento 9.
- FLAG DOCUMENT 10: Indicador documento 10.
- FLAG_DOCUMENT_11 : Indicador documento 11.
- FLAG_DOCUMENT_12: Indicador documento 12.
- FLAG_DOCUMENT_13 : Indicador documento 13.

In [129...



Estos atributos: FLAG_DOCUMENT_8 , FLAG_DOCUMENT_9 , FLAG_DOCUMENT_10 , FLAG_DOCUMENT_11 , FLAG_DOCUMENT_12 y FLAG_DOCUMENT_13 serán eliminados , ya que algunas solo tienen un nivel, además de indicar un flag de documento, donde no sabemos cual es más o menos importante.

Gráfico de atributos:

- FLAG_DOCUMENT_14: Indicador documento 14.
- FLAG_DOCUMENT_15: Indicador documento 15.
- FLAG_DOCUMENT_16 : Indicador documento 16.
- FLAG_DOCUMENT_17 : Indicador documento 17.
- FLAG_DOCUMENT_18: Indicador documento 18.
- FLAG_DOCUMENT_19: Indicador documento 19.

• Estos atributos FLAG_DOCUMENT_14, FLAG_DOCUMENT_15, FLAG_DOCUMENT_16, FLAG_DOCUMENT_17, FLAG_DOCUMENT_18 y FLAG_DOCUMENT_19 serán eliminados, ya que estas categorías sólo tienen un nivel o estan muy sesgadas a una sola categoría, además de indicar un flag de documento, pero no sabemos cual es más o menos importante.

Gráfico de atributos:

'TARGET_'], dtype='object')

- FLAG_DOCUMENT_20: Indicador documento 20.
- FLAG_DOCUMENT_21 : Indicador documento 21.

```
# Analisis con grafico de barras #

plt.figure(figsize=( 20, 5 ))

# Atributo FLAG_DOCUMENT_20 -

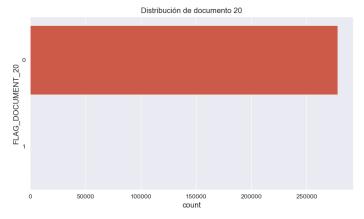
plt.subplot(1,2,1)

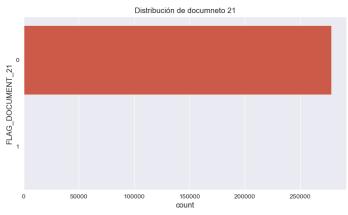
hlp.countplot(df_train_object, 'FLAG_DOCUMENT_20', 'Distribución de documento 20');

# Atributo FLAG_DOCUMENT_21 -

plt.subplot(1,2,2)

hlp.countplot(df_train_object, 'FLAG_DOCUMENT_21', 'Distribución de documneto 21');
```





• Se eliminarán los atributos FLAG_DOCUMENT_20 , FLAG_DOCUMENT_21 , ya que solo tienen un nivel, además de indicar un flag de documento, pero no sabemos cual es mas o menos importante.

```
2.11.10 Eliminación de atributos categóricos de análisis univariado
In [132...
             # Seleccion de columnas categoricas a Eliminar
             columns_object_drop = [
                   'FLAG_MOBIL', 'FLAG_CONT_MOBILE', 'FLAG_EMAIL', 'REG_REGION_NOT_LIVE_REGION', 'REG_REGION_NOT_WORK_REGION',
                   'LIVE_REGION_NOT_WORK_REGION', 'WEEKDAY_APPR_PROCESS_START', 'HOUR_APPR_PROCESS_START',
                  'NAME_TYPE_SUITE', 'FLAG_DOCUMENT_2', 'FLAG_DOCUMENT_3', 'FLAG_DOCUMENT_4', 'FLAG_DOCUMENT_5', 'FLAG_DOCUMENT_6', 'FLAG_DOCUMENT_7', 'FLAG_DOCUMENT_8', 'FLAG_DOCUMENT_9', 'FLAG_DOCUMENT_10',
                  'FLAG_DOCUMENT_11', 'FLAG_DOCUMENT_12', 'FLAG_DOCUMENT_13', 'FLAG_DOCUMENT_14', 'FLAG_DOCUMENT_15', 'FLAG_DOCUMENT_16', 'FLAG_DOCUMENT_17', 'FLAG_DOCUMENT_18', 'FLAG_DOCUMENT_19', 'FLAG_DOCUMENT_20',
                   'FLAG_DOCUMENT_21']
In [133...
             len(columns_object_drop)
Out[133...
In [134...
             # Eliminacion de Atributos categoricas Transformados:
             df_train = df_train.drop(columns = columns_object_drop)
In [135...
             df_train.columns
            Index(['TARGET', 'CODE_GENDER', 'FLAG_OWN_CAR', 'FLAG_OWN_REALTY',
Out[135..
                      'CNT_CHILDREN', 'NAME_INCOME_TYPE', 'NAME_EDUCATION_TYPE'
                     'NAME_FAMILY_STATUS', 'NAME_HOUSING_TYPE', 'FLAG_WORK_PHONE',
                     'FLAG_PHONE', 'OCCUPATION_TYPE', 'CNT_FAM_MEMBERS'
                     'REGION_RATING_CLIENT', 'REGION_RATING_CLIENT_W_CITY',
'REG_CITY_NOT_LIVE_CITY', 'REG_CITY_NOT_WORK_CITY',
'LIVE_CITY_NOT_WORK_CITY', 'ORGANIZATION_TYPE', 'EXT_SOURCE_2',
                     'EXT_SOURCE_3', 'DEF_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE', 'DEF_60_CNT_SOCIAL_CIRCLE', 'AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_MON', 'AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_YEAR', 'AGE',
                     'LOG_AMT_INCOME_TOTAL', 'LOG_AMT_CREDIT', 'WITH_DAYS_WORKED',
                     'LOG_DAYS_REGISTRATION', 'LOG_DAYS_ID_PUBLISH', 'PHONE_CHANGE',
```

```
In [136... df_train.shape

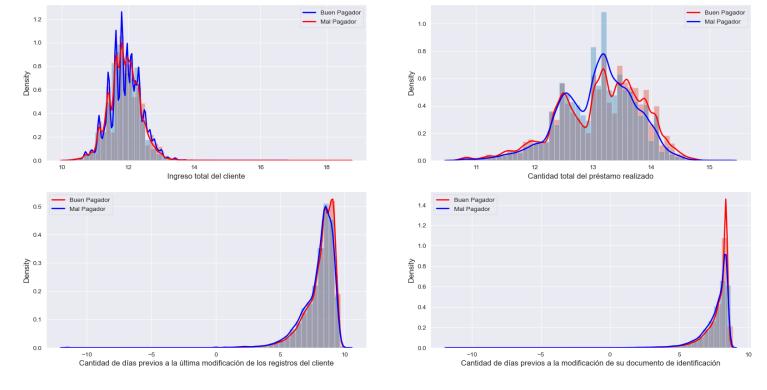
Out[136... (278232, 33)
```

2.12 Análisis bivariado de atributos con Vector Objetivo

2.12.1 Gráficos

- LOG_AMT_INCOME_TOTAL : ingreso total del cliente
- LOG_AMT_CREDIT : cantidad total del préstamo realizado.
- LOG_DAYS_REGISTRATION: cantidad de días previos a la última modificación de los registros del cliente previos a la postulación.
- LOG_DAYS_ID_PUBLISH : cantidad de días previos a la modificación de su documento de identificación con el cual postulo al préstamo.

```
In [138...
              # Gráficos
              mask0 = df_train['TARGET_']=='Buen pagador'
              mask1 = df_train['TARGET_']=='Mal pagador'
               plt.figure(figsize=(20, 10))
               plt.subplot(2,2,1)
              sns.distplot(df_train['LOG_AMT_INCOME_TOTAL'][mask0].dropna(), kde_kws={"color": "b", "lw": 2, "label": "Buen Pagador"})
sns.distplot(df_train['LOG_AMT_INCOME_TOTAL'][mask1], kde_kws={"color": "r", "lw": 2, "label": "Mal Pagador"});
               plt.xlabel('Ingreso total del cliente', fontsize = 12);
               plt.legend();
               plt.subplot(2,2,2)
              sns.distplot(df_train['LOG_AMT_CREDIT'][mask0], kde_kws={"color": "r", "lw": 2, "label": "Buen Pagador"})
sns.distplot(df_train['LOG_AMT_CREDIT'][mask1], kde_kws={"color": "b", "lw": 2, "label": "Mal Pagador"});
               plt.xlabel('Cantidad total del préstamo realizado', fontsize = 12);
               plt.legend();
               plt.subplot(2,2,3)
              sns.distplot(df_train['LOG_DAYS_REGISTRATION'][mask0], kde_kws={"color": "r", "lw": 2, "label": "Buen Pagador"})
sns.distplot(df_train['LOG_DAYS_REGISTRATION'][mask1], kde_kws={"color": "b", "lw": 2, "label": "Mal Pagador"});
               plt.xlabel('Cantidad de días previos a la última modificación de los registros del cliente', fontsize = 12);
               plt.legend();
               plt.subplot(2,2,4)
              sns.distplot(df_train['LOG_DAYS_ID_PUBLISH'][mask0], kde_kws={"color": "r", "lw": 2, "label": "Buen Pagador"})
sns.distplot(df_train['LOG_DAYS_ID_PUBLISH'][mask1], kde_kws={"color": "b", "lw": 2, "label": "Mal Pagador"});
               plt.xlabel('Cantidad de días previos a la modificación de su documento de identificación', fontsize = 12);
               plt.legend();
```



- Las variables LOG_AMT_INCOME_TOTAL , LOG_DAYS_REGISTRATION , LOG_DAYS_ID_PUBLISH presentan varios observaciones atipicas, de esta manera se advierte que son variables que podrían ser buenas predictoras.
- LOG_AMT_CREDIT , tiene una distribución similar respecto del comportamiento del cliente.

Gráfico de atributos con target:

- AGE : Edad del cliente cuando solicito el préstamo.
- CNT_CHILDREN: Cantidad de hijos.
- CNT_FAM_MEMBERS : Cuántos miembros familiares tiene el cliente.

```
In [139...
              # Gráficos
              mask0 = df_train['TARGET_']=='Buen pagador'
mask1 = df_train['TARGET_']=='Mal pagador'
               plt.figure(figsize=(20,4))
               plt.subplot(1,3,1)
               sns.distplot(df\_train['AGE'][mask0].dropna(), \ kde\_kws=\{"color": "b", "lw": 2, "label": "Buen Pagador"\})
               sns.distplot(df_train['AGE'][mask1], kde_kws={"color": "r", "lw": 2, "label": "Mal Pagador"});
               plt.xlabel('Edad del cliente', fontsize = 10);
               plt.legend();
               plt.subplot(1,3,2)
              sns.distplot(df_train['CNT_CHILDREN'][mask0], kde_kws={"color": "r", "lw": 2, "label": "Buen Pagador"})
sns.distplot(df_train['CNT_CHILDREN'][mask1], kde_kws={"color": "b", "lw": 2, "label": "Mal Pagador"});
               plt.xlabel('Cantidad de hijos', fontsize = 10);
               plt.legend();
               plt.subplot(1,3,3)
              sns.distplot(df_train['CNT_FAM_MEMBERS'][mask0], kde_kws={"color": "r", "lw": 2, "label": "Buen Pagador"})
sns.distplot(df_train['CNT_FAM_MEMBERS'][mask1], kde_kws={"color": "b", "lw": 2, "label": "Mal Pagador"});
               plt.xlabel('Miembros familiares del cliente', fontsize = 10);
              plt.legend();
               0.040
                                                               Buen Pagador
                                                                                                                                Buen Pagador
                                                                                                                                                                                                 Buen Pagador
                                                               Mal Pagador
                                                                                                                                                                                                 Mal Pagador
                                                                                                                                Mal Pagador
                0.035
                0.030
                0.025
             Density
                                                                                 Density
∾
                0.020
                                                                                                                                                 Бe
                0.015
                0.010
                0.005
                0.000
                                                                                                                                                    0.0
```

• Los clientes con mayor cantidad de hijos tiender a ser malos pagadores y su distribución es distinta, lo que adelanta que será una variable importante

7.5 10.0 Cantidad de hijos

12.5

17.5 20.0

15.0

0.0

10.0

0.0 2.5

para el modelo.

• En las variables CNT_CHILDREN y CNT_FAM_MEMBERS tienen una distribución similar respecto del comportamiento del cliente, y contienen outlier, pues se nota en sus colas de las distribución que están muy cargadas hacia el extremo derecho.

Gráfico de atributos con target:

- REGION_RATING_CLIENT : Evaluación interna (de Home Credit Group) sobre la región donde vive el cliente.
- REG_CITY_NOT_LIVE_CITY: Identificador booleano si es que la dirección permanente no concuerda con la dirección de contacto.
- REG_CITY_NOT_WORK_CITY: Identificador booleano si es que la dirección permanente no concuerda con la dirección del trabajo.
- LIVE_CITY_NOT_WORK_CITY: Identificador booleano si es que la dirección de contacto del cliente no concuerda con la dirección del trabajo.

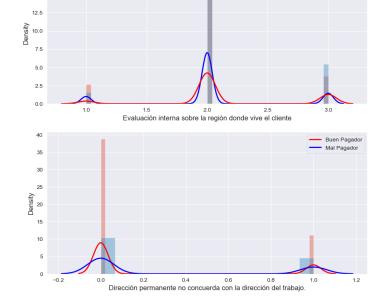
```
In [140...
```

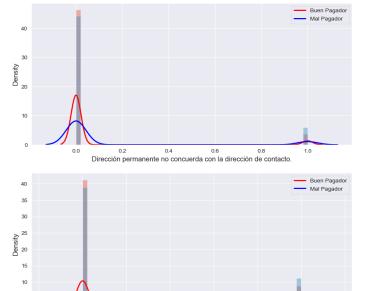
17.5

```
# Gráficos
mask0 = df_train['TARGET_']=='Buen pagador'
mask1 = df_train['TARGET_']=='Mal pagador'
plt.figure(figsize=(22, 10))
plt.subplot(2,2,1)
sns.distplot(df_train['REGION_RATING_CLIENT'][mask0].dropna(), kde_kws={"color": "b", "lw": 2, "label": "Buen Pagador"})
sns.distplot(df_train['REGION_RATING_CLIENT'][mask1], kde_kws={"color": "r", "lw": 2, "label": "Mal Pagador"});
plt.xlabel('Evaluación interna sobre la región donde vive el cliente', fontsize = 12);
plt.legend();
plt.subplot(2,2,2)
sns.distplot(df_train['REG_CITY_NOT_LIVE_CITY'][mask0], kde_kws={"color": "r", "lw": 2, "label": "Buen Pagador"})
sns.distplot(df_train['REG_CITY_NOT_LIVE_CITY'][mask1], kde_kws={"color": "b", "lw": 2, "label": "Mal Pagador"});
plt.xlabel('Dirección permanente no concuerda con la dirección de contacto.', fontsize = 12);
plt.legend();
plt.subplot(2,2,3)
sns.distplot(df_train[ 'REG_CITY_NOT_WORK_CITY'][mask0], kde_kws={"color": "r", "lw": 2, "label": "Buen Pagador"})
sns.distplot(df_train[ 'REG_CITY_NOT_WORK_CITY'][mask1], kde_kws={"color": "b", "lw": 2, "label": "Mal Pagador"});
plt.xlabel('Dirección permanente no concuerda con la dirección del trabajo.', fontsize = 12);
plt.legend();
plt.subplot(2,2,4)
sns.distplot(df_train['LIVE_CITY_NOT_WORK_CITY'][mask0], kde_kws={"color": "r", "lw": 2, "label": "Buen Pagador"})
sns.distplot(df_train['LIVE_CITY_NOT_WORK_CITY'][mask1], kde_kws={"color": "b", "lw": 2, "label": "Mal Pagador"});
plt.xlabel('Dirección de contacto del cliente no concuerda con la dirección del trabajo', fontsize = 12);
plt.legend();
```

Buen Pagado

Mal Pagador





Dirección de contacto del cliente no concuerda con la dirección del trabajo

• Estas variables tienen una distribución muy similar respecto del comportamiento del cliente, por lo que no aportarían al modelo.

- FLAG_EMP_PHONE : Da un teléfono de trabajo de contacto. (1: YES, 0: NO)
- FLAG_WORK_PRONE : Da un telefono de hogar de contacto. (1: YES, 0: NO)
- PHONE_CHANGE : Cambia de telefóno antes de la postulación.

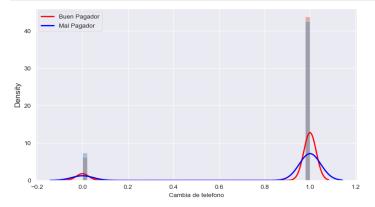
```
In [141...
```

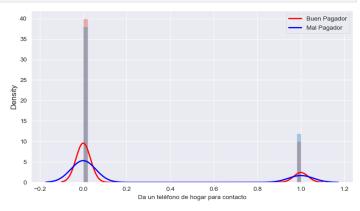
```
# Atributos
mask0 = df_train['TARGET_']=='Buen pagador'
mask1 = df_train['TARGET_']=='Mal pagador'
```

```
plt.figure(figsize=(20 ,5 ))

plt.subplot(1,2,1)
sns.distplot(df_train['PHONE_CHANGE'][mask0], kde_kws={"color": "r", "lw": 2, "label": "Buen Pagador"})
sns.distplot(df_train['PHONE_CHANGE'][mask1], kde_kws={"color": "b", "lw": 2, "label": "Mal Pagador"});
plt.xlabel('Cambia de telefono', fontsize = 10);
plt.legend();

plt.subplot(1,2,2)
sns.distplot(df_train['FLAG_WORK_PHONE'][mask0], kde_kws={"color": "r", "lw": 2, "label": "Buen Pagador"})
sns.distplot(df_train['FLAG_WORK_PHONE'][mask1], kde_kws={"color": "b", "lw": 2, "label": "Mal Pagador"});
plt.xlabel('Da un teléfono de hogar para contacto', fontsize = 10);
plt.legend();
```

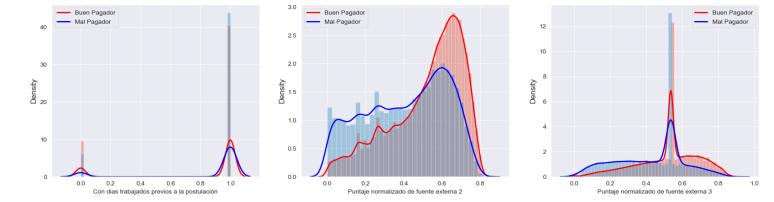




- Existe un alto porcentaje de clientes con edades entre los 25 y 40 años calificados como malos pagadores.
- Clientes que no entregan teléfono de trabajo tienden a ser buenos pagadores, pero no entregan teléfono de hogar.
- La distribucion de ambas variables tienen una distribución muy similar respecto del comportamiento del cliente, por lo que no aportarían al modelo.

- WITH_DAYS_WORKED: Con días trabajados previos a la postulación.
- EXT_SOURCE_2 : Puntaje normalizado de fuente externa 2.
- EXT_SOURCE_3 : Puntaje normalizado de fuente externa 3.

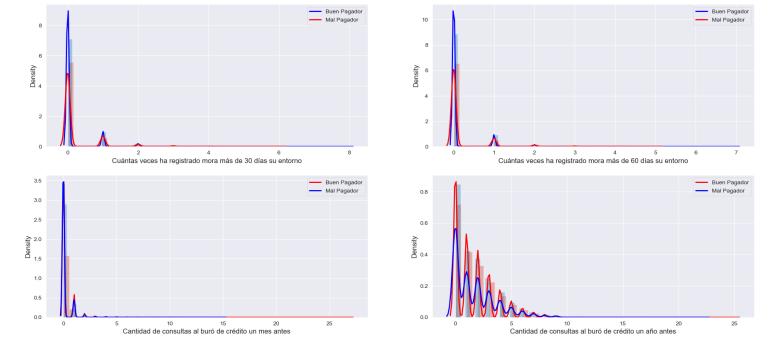
```
In [142...
              # Atributos
               mask0 = df_train['TARGET_']=='Buen pagador'
               mask1 = df_train['TARGET_']=='Mal pagador'
               plt.figure(figsize=(20 ,5 ))
               plt.subplot(1,3,1)
              sns.distplot(df_train['WITH_DAYS_WORKED'][mask0], kde_kws={"color": "r", "lw": 2, "label": "Buen Pagador"})
sns.distplot(df_train['WITH_DAYS_WORKED'][mask1], kde_kws={"color": "b", "lw": 2, "label": "Mal Pagador"});
               plt.xlabel('Con dias trabajados previos a la postulación', fontsize = 10);
               plt.legend();
               plt.subplot(1,3,2)
              sns.distplot(df_train['EXT_SOURCE_2'][mask0], kde_kws={"color": "r", "lw": 2, "label": "Buen Pagador"})
sns.distplot(df_train['EXT_SOURCE_2'][mask1], kde_kws={"color": "b", "lw": 2, "label": "Mal Pagador"});
               plt.xlabel('Puntaje normalizado de fuente externa 2', fontsize = 10);
               plt.legend();
               plt.subplot(1,3,3)
              sns.distplot(df_train['EXT_SOURCE_3'][mask0], kde_kws={"color": "r", "lw": 2, "label": "Buen Pagador"})
sns.distplot(df_train['EXT_SOURCE_3'][mask1], kde_kws={"color": "b", "lw": 2, "label": "Mal Pagador"});
               plt.xlabel('Puntaje normalizado de fuente externa 3', fontsize = 10);
               plt.legend();
```



- Existe una mayor presencia de clientes con mejores puntajes de ser calificado como mejores pagadores.
- WITH_DAYS_WORKED tienen una distribución muy similar respecto del comportamiento del cliente, por lo que no aportaría significativamente al modelo, para el caso de las variables EXT_SOURCE_2 y EXT_SOURCE_3 las distribuciones son considerablemente distintas, por lo que podrian ser variables importantes para el modelo.

- DEF_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE: Cuántas veces ha registrado mora más de 30 días su entorno.
- DEF_60_CNT_SOCIAL_CIRCLE : Cuántas veces ha registrado mora más de 60 días su entorno.
- AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_MON : Cantidad de consultas sobre el cliente al buró de crédito. Un mes antes de la postulación.
- AMT REQ CREDIT BUREAU YEAR: Cantidad de consultas sobre el cliente al buró de crédito. Un año antes de la postulación.

```
In [143...
              # Gráficos
              mask0 = df_train['TARGET_']=='Buen pagador'
mask1 = df_train['TARGET_']=='Mal pagador'
              plt.figure(figsize=(22, 10))
              plt.subplot(2,2,1)
              sns.distplot(df_train['DEF_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE'][mask0].dropna(), kde_kws={"color": "b", "lw": 2, "label": "Buen Pagador"})
              sns.distplot(df_train['DEF_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE'][mask1], kde_kws={"color": "r", "lw": 2, "label": "Mal Pagador"});
              plt.xlabel('Cuántas veces ha registrado mora más de 30 días su entorno', fontsize = 12);
              plt.legend();
              plt.subplot(2,2,2)
              sns.distplot(df_train['DEF_60_CNT_SOCIAL_CIRCLE'][mask0].dropna(), kde_kws={"color": "b", "lw": 2, "label": "Buen Pagador"})
sns.distplot(df_train['DEF_60_CNT_SOCIAL_CIRCLE'][mask1], kde_kws={"color": "r", "lw": 2, "label": "Mal Pagador"});
              plt.xlabel('Cuántas veces ha registrado mora más de 60 días su entorno', fontsize = 12);
              plt.legend();
              plt.subplot(2,2,3)
              sns.distplot(df_train['AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_MON'][mask0], kde_kws={"color": "r", "lw": 2, "label": "Buen Pagador"})
sns.distplot(df_train['AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_MON'][mask1], kde_kws={"color": "b", "lw": 2, "label": "Mal Pagador"});
              plt.xlabel('Cantidad de consultas al buró de crédito un mes antes', fontsize = 12);
              plt.legend();
              plt.subplot(2,2,4)
              sns.distplot(df_rrain['AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_YEAR'][mask0], kde_kws={"color": "r", "lw": 2, "label": "Buen Pagador"}) sns.distplot(df_train['AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_YEAR'][mask1], kde_kws={"color": "b", "lw": 2, "label": "Mal Pagador"});
              plt.xlabel('Cantidad de consultas al buró de crédito un año antes', fontsize = 12);
              plt.legend();
```



• Estos atributos DEF_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE , DEF_60_CNT_SOCIAL_CIRCLE , AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_MON y AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_YEAR presentan varios observaciones atipicas, lo que sugiere que podrían ser variables importantes para el modelo.

Gráfico Boxplot entre Target y edad segmentado por género

```
In [145...

sns.set_style("darkgrid")
plt.figure(figsize=(8, 4))
sns.boxplot(x="TARGET_", y="AGE", hue="CODE_GENDER", palette=["g", "m"], data=df_train);
#sns.despine(offset=10, trim=True)

70

60

Mal pagador

Buen pagador
```

• No se observa una diferencia de edad marcada entre los hombres respecto de su comportamiento de pago, son la mujeres las que tienden a tener un mejor comportamiento de pago entre los 35 y 55 años de edad, a diferencia de los hombres que mejoran su comportamiento entre los 30 y 50 años.

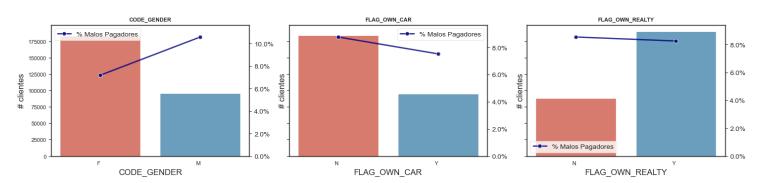
Gráfico de atributos con target:

- CODE_GENDER: Sexo del cliente.
- FLAG_OWN_CAR: Indicador binario sobre la tenencia de automóvil por parte del cliente.
- FLAG_OWN_REALTY: Indicador binario sobre la propiedad de una casa o departamento por parte del cliente.

TARGET

```
# Selection de columnas para graficar
sns.set_style("white")
data_graf_obj1 = df_train_object.loc[:, [ 'CODE_GENDER', 'FLAG_OWN_CAR', 'FLAG_OWN_REALTY' ]]
hlp.barplot_multiple_porc(df_train, data_graf_obj1, 0)
```

Distribución y % malos pagadores



- Se observa un mayor porcentaje de malos pagadores en los hombres con respecto a las mujeres.
- Respecto de la tenencia de automovil FLAG_OWN_CAR por parte del cliente, este presenta un mal comportamiento de pago, si no tiene auto.
- Respecto si el cliente posee casa o departamento FLAG_OWN_REALTY , no hay mucha diferencia entre la tasa de malos, por lo que esta variable se eliminará.

Gráfico de atributos con target:

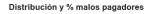
- NAME_EDUCATION_TYPE: Máximo nivel educacional por parte del cliente.
- NAME_FAMILY_STATUS : Situación familiar del cliente.
- NAME_INCOME_TYPE : Tipo de ingreso.
- REGION_RATING_CLIENT_W_CITY: Evaluación interna (de Home Crédito Group) sobre la región donde vive el cliente considerando ciudad.

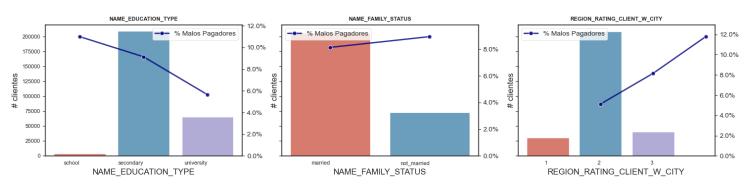
In [147...

```
# Seleccion de columnas para graficar

data_graf_obj2 = df_train_object.loc[:, [ 'NAME_EDUCATION_TYPE', 'NAME_FAMILY_STATUS', 'REGION_RATING_CLIENT_W_CITY' ]]

hlp.barplot_multiple_porc(df_train, data_graf_obj2, 0)
```

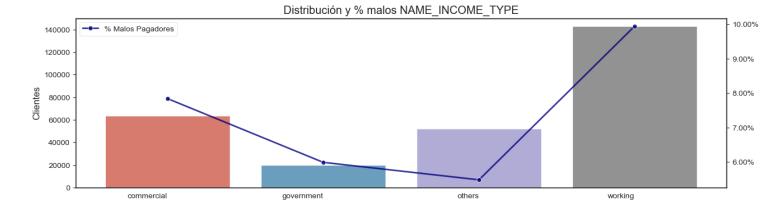




- Los clientes que tienen mejor nivel de educación son mejores pagadores.
- Ser casado indica mejor comportamiento de pago, aunque no se observa una gran variación respecto de su situacion familiar.
- Se elimina REGION_RATING_CLIENTE_W_CITY por tener un comportamiento equivalente a REGION_RATING_CLIENT .

In [148...

```
# Atributo NAME_INCOME_TYPE con TARGET
hlp.grafico_bivariado_cat(df_train, 'NAME_INCOME_TYPE','TARGET', (15,4), 0);
```



• Existe un porcentaje de clientes que trabajan que tienen un peor comportamiento de pago a diferencia de otros en los que se incluyen los desempleados y estudiantes.

Gráfico de atributos con target:

• NAME_HOUSING_TYPE: Cuál es la situación habitacional del cliente.

In [149... # Atributo NAME HOUSING TYPE con TARGET hlp.grafico_bivariado_cat(df_train, 'NAME_HOUSING_TYPE','TARGET', (15,4), 0); Distribución y % malos NAME_HOUSING_TYPE 250000 % Malos Pagadores 12.00% 200000 11.00% 150000 10.00% 100000 9 00% 50000 house apartment others with_parents_or_rented

• Los clientes que no arriendan tienen mejor comportamiento de pago.

Gráfico de atributo con target :

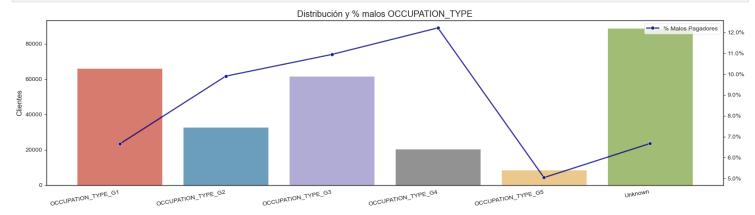
• ORGANIZATION_TYPE : Tipo de organización donde trabaja el cliente.

In [150... # Atributo ORGANIZATION_TYPE con TARGET hlp.grafico_bivariado_cat(df_train, 'ORGANIZATION_TYPE','TARGET',(20,5), 10); Distribución y % malos ORGANIZATION_TYPE % Malos Pagadores 8000 10.0% 60000 40000 8.0% 20000 6.0% ORGANIZATION_TYPE_G3 ORGANIZATION_TYPE_G4 ORGANIZATION_TYPE_G5 ORGANIZATION_TYPE_G6 ORGANIZATION_TYPE_G8 ORGANIZATION_TYPE_G2

• Los clientes que trabajan en empresas del rubro Construction, Realtor, Restaurant tiene la mayor tasa de malos (Organización tipo G1) a diferencia de los que trabajan en Bank, Culture, Military, Police, Security, Ministries, University (Organización tipo G8), aunque existe un porcentaje de malos pagadores que trabaja en Business, Entity, Trade (Organización tipo G3)

• OCCUPATION_TYPE : Cuál es la profesión del cliente.

```
# Grafico OCCUPATION_TYPE con TARGET
hlp.grafico_bivariado_cat(df_train, 'OCCUPATION_TYPE','TARGET',(20,5), 10);
```



• Los clientes que realizan profesiones como Drivers, Low-skill Laborers, Waiters/barmen staff tienden a ser malos pagadores y los contadores son buenos pagadores.

2.12.2 Eliminación de atributos de análisis bivariado

	IARGEI	CODE_GENDER	FLAG_OWIN_CAR	CIVI_CHILDREIV	NAME_INCOME_ITE	NAME_EDUCATION_TTPE	NAME_FAMILI_STATOS	NAME_HOUSING_TTPE FLA
0	1	М	N	0	working	secondary	not_married	house_apartment
1	0	F	N	0	government	university	married	house_apartment
3	0	F	N	0	working	secondary	married	house_apartment
4	0	М	N	0	working	secondary	not_married	house_apartment
5	0	М	N	0	government	secondary	married	house_apartment
4								>

3. Feature engineering

```
In [156... # Cantidad de niveles por Variables categroicas hlp.variables_categoricas(df_train)
```

F 182800 M 95432

Name: CODE_GENDER, dtype: int64

N 183775 Y 94457

Name: FLAG_OWN_CAR, dtype: int64

working 142719 commercial 63652 others 52025 government 19836

Name: NAME_INCOME_TYPE, dtype: int64

```
secondary
              209157
university
               65467
school
                3608
Name: NAME_EDUCATION_TYPE, dtype: int64
married
               205692
not_married
               72540
Name: NAME_FAMILY_STATUS, dtype: int64
house_apartment
                          247389
                           17271
with_parents_or_rented
others
                           13572
Name: NAME HOUSING TYPE, dtype: int64
Unknown
                      88800
OCCUPATION_TYPE_G1
                      65962
OCCUPATION_TYPE_G3
                      61746
OCCUPATION_TYPE_G2
                      32769
OCCUPATION_TYPE_G4
                      20348
OCCUPATION_TYPE_G5
                       8607
Name: OCCUPATION_TYPE, dtype: int64
ORGANIZATION_TYPE_G3
                        88023
ORGANIZATION_TYPE_G8
                        61851
ORGANIZATION_TYPE_G2
                        48189
ORGANIZATION TYPE G6
                        29131
ORGANIZATION_TYPE_G5
                        17988
ORGANIZATION_TYPE_G4
                        15485
ORGANIZATION_TYPE_G7
                         9538
ORGANIZATION_TYPE_G1
Name: ORGANIZATION_TYPE, dtype: int64
```

3.1 Preprocesado de los datos

```
In [157...
           df_train2=df_train.copy()
In [158...
           df_train = hlp.preprocess_data(df_train)
In [159...
           df_train.to_csv('data_train_bin.csv',index=False)
```

3.2 Lectura de archivo binarizado

```
In [160...
          #df_train = pd.read_csv("data_train_bin.csv")
In [161...
          # Dimension despues del preprocesado de variables categoricas binarizadas
          print("n filas:", df_train.shape[0],"\nn columnas:",df_train.shape[1])
          n filas: 278232
          n columnas: 44
In [162...
          # Visualiacion primeros registros
          df_train.head()
Out[162...
            TARGET CNT_CHILDREN FLAG_WORK_PHONE FLAG_PHONE CNT_FAM_MEMBERS REGION_RATING_CLIENT REG_CITY_NOT_LIVE_CITY REG_CITY_NOT_WORK_CI
          0
                                0
                                                   0
                                                                                                         2
                                                                                                                               0
                  1
                                                                1
                                                                                  1.0
                  0
                                                                                  2.0
                                                                                                                               0
          3
                  0
                                0
                                                   0
                                                                0
                                                                                  2.0
                                                                                                         2
                                                                                                                               0
```

1.0

2.0

2

2

0

0

0

1

4. Pre Modelamiento

0

0

0

0

5

Previo a la realización de los modelos se realiza un estandarización de los datos, se divide la base en entrenamiento y validación (70% y 30%), y luego se considera realizar un balanceo de los datos de entrenamiento, debido a que la clase objetivo se encuentra desbalanceada, donde un 8.3% de los registros tienen marca de TARGET = 1.

Para balancear la clase se consideran distinas metodologias, optando finalmente por realizar un submuestreo, es decir, seleccionar aleatoriamente registros de la clase 0, para que la base se encuentre mejor distribuida

```
# División Train Test Split

X_train, X_test, y_train, y_test = train_test_split(df_train.drop(['TARGET'], axis=1), df_train['TARGET'], test_size=0.3, random_state=

# Estandarizacion
scaler = StandardScaler()
X_train_std = scaler.fit_transform(X_train)
X_test_std = scaler.transform(X_test)

# UnderSumpling
undersampler = RandomUnderSampler(random_state=42, sampling_strategy='not minority')
X_train_ss, y_train_ss = undersampler.fit_resample(X_train_std,y_train)

# para resumen
metodos = ['Original','Balanceada (Subsampling)']
lista_X_train = [X_train_std,X_train_ss]
lista_y_train = [y_train,y_train_ss]

print("Resumen Bases consideradas:")

hlp.tabla_comp_train(metodos,lista_X_train,lista_y_train)
```

Resumen Bases consideradas:

Out[163..

```
        Base

        Original
        194762
        16289
        8.36

        Balanceada (Subsampling)
        32578
        16289
        50.00
```

n_registros n_target_1 % target 1

• Una vez generadas las bases de entrenamiento se obtiene una base con 194.762 registros, correspondiente al 70% de la data original, la cual mantiene la distribución de target de la data original, y una base balanceada, con 32.578 registros, con la distribución de target balanceada (50% clase 0 y 50% clase 1).

5. Modelamiento

- Dado el vector objetivo, se considerán distintos tipos de modelos de clasificación. Como primera alternativa se realiza un modelo de Regresión
 logística, por ser un modelo que se utiliza en la industria crediticia al tener una mayor facilidad de interpretación. Además, se realizarán pruebas con
 otras metodologías para evaluar si existen otros modelos con mejor capacidad de predicción. Dentro de los modelos a considerar se encuentran:
 Modelos aditivos generalizados GAM, Random Forest y Gradient Boosting.
- Dentro de los indicadores a utilizar para comparar los modelos se encuentran: precision, recall, f1-score, accuracy (generados a través de un reporte de clasificación), AUC (curva ROC), y adicionalmente los indicadores KS y GINI los cuales son indicadores que se utilizan en la industria para medir capacidad predictiva de modelos de créditos.

5.1 Modelo Regresión Logística

Como primera aproximación se realiza un modelo de regresión logística. Se aplica este modelo con y sin hiperparámetros a las base original (estandarizada) y a la respectiva base balanceada. Se realiza esto para validar el uso de la muestra balanceada.

5.1.1 Modelo base estandarizada:

```
# Modelo Regresion Logistica estandarizada
model_reg_log = LogisticRegression(class_weight='balanced',penalty='l1',solver='saga', random_state=1).fit(X_train_std, y_train)

# Predicciones
y_pred_reg_log = model_reg_log.predict(X_test_std)
y_pred_reg_log_prob = model_reg_log.predict_proba(X_test_std)[:,1]

print(classification_report(y_test, y_pred_reg_log))

print("AUC : {} %".format(round(roc_auc_score(y_test, y_pred_reg_log_prob),4)*100))
print("KS :", round(ks_2samp(y_pred_reg_log_prob[y_test==1], y_pred_reg_log_prob[y_test!=1]).statistic,5)*100," %")

precision recall f1-score support
```

```
0.80
                                       76538
               0.96
                       0.68
         1
               0.16 0.66
                               0.26
                                       6932
                               0.68
                                       83470
   accuracy
               0.56 0.67
                                       83470
  macro avg
                                0.53
               0.89 0.68
                                0.75
                                       83470
weighted avg
```

AUC : 73.04 % KS : 34.648 % GINI: 46.087 %

5.1.2 Modelo base estandarizada balanceada:

```
In [165...
          # Modelo Regresion Logistica sin hiperparametros
          model_reg_log_ss = LogisticRegression(penalty='l1',solver='saga', random_state=1).fit(X_train_ss, y_train_ss)
          print('Indicadores datos entrenamiento: \n')
          hlp.resumen_modelo(model_reg_log_ss,X_train_ss, y_train_ss)
         Indicadores datos entrenamiento:
         Reporte Clasificación:
                                  recall f1-score
                       precision
                                                      support
                    0
                                      0.69
                                                0.68
                            0.67
                                                         16289
                    1
                            0.68
                                      0.66
                                                0.67
                                                         16289
                                                0.67
                                                         32578
             accuracy
                                      0.67
                                                         32578
            macro avg
                            0.67
                                                0.67
         weighted avg
                            0.67
                                      0.67
                                                0.67
                                                         32578
         Indicadores:
         auc : 73.647 %
         ks : 35.153 %
         gini: 47.293 %
In [166...
          print('Indicadores datos validación: \n')
          hlp.resumen_modelo(model_reg_log_ss,X_test_std, y_test)
         Indicadores datos validación:
         Reporte Clasificación:
```

precision recall f1-score support 0.96 0.80 76538 0 0.68 0.16 0.66 0.26 6932 accuracy 0.68 83470 0.56 0.67 83470 macro avg 0.53 0.89 0.68 0.75 83470 weighted avg

Indicadores: auc : 73.019 % ks : 34.677 % gini: 46.037 %

- De los resultados anteriores se puede apreciar que a pesar de que los indicadores globales no aumentan de forma considerable (como el AUC), el utilizar una base balanceada mejora la capacidad de predicción de la clase 1, lo cual se refleja en el recall y f1-score.
- Con esto, se puede se puede apreciar una primera aproximación de las características que impactan en el comportamiento de pago:

```
In [167...

df_importancias = hlp.feature_importance_reg_log(model_reg_log_ss,df_train)

df_importancias = df_importancias.reset_index()

df_importancias_15 = df_importancias.loc[:14,]

df_importancias_15 = df_importancias_15.sort_values(by='Importancia_abs')

plt.barh(df_importancias_15['Variable'],df_importancias_15['Importancia'])

plt.xticks(rotation = 90);

plt.title("Variables más relevantes");
```

Variables más relevantes EXT SOURCE 3 EXT_SOURCE 2 ORGANIZATION_TYPE_ORGANIZATION_TYPE_G8 CODE GENDER M FLAG OWN CAR Y NAME_EDUCATION_TYPE_university LOG_AMT_CREDIT WITH_DAYS_WORKED REG_CITY_NOT_LIVE_CITY DEF 30 CNT SOCIAL CIRCLE REGION RATING CLIENT LOG_DAYS_ID_PUBLISH FLAG PHONE ORGANIZATION_TYPE_ORGANIZATION_TYPE_G7 0.2 0.1

- En el gráfico anterior, donde se muestran los 15 atributos más relevantes, se puede ver que las variables con más relevancia son las EXT_SOURCE_3 y EXT_SOURCE_2 (puntajes de fuente externa), la cual influye negativamente en la predicción de un mal pagador (un mejor puntaje indicaria que es más probable que sea bueno). Así también, se observa que variables como si posee auto (FLAG_OWN_CAR_Y), la edad (AGE), o si tiene educación universitaria impactan postivamente en que sea un buen pagador, mientras que el género (si es masculino), si la dirección permanente no concuerda con concuerda con la dirección de contacto (REG_CITY_NOT_LIVE_CITY), si ha tenido mora mayor a 30 (DEF_30_CNT_SOCIAL_CIRCLE), influyen en predecir al cliente como un probable mal pagador.
- Con estos resultados se puede obtiene una primera aproximación de los perfiles de los clientes. Con esto se prueban distintos modelos, los cuales se muestran a continuación. En cada modelo se presenta los resultados obtenidos mostrando los indicadores mencionados. A partir de estos resultados se selecciona el mejor modelo, para el cual posteriormente se realiza una busqueda de hiperparámetros.

5.2 Modelo Aditivo Generalizado

```
In [168...
          %%time
          # Desde aca solo se aplica con bases balanceadas
          # Modelo GAM
          model_gam = LogisticGAM().fit(X_train_ss, y_train_ss)
          hlp.resumen_modelo(model_gam,X_test_std,y_test,gam=True)
          pickle.dump(model_gam, open('respaldo_resultados/modelo_02_gam', 'wb'))
         Reporte Clasificación:
                       precision
                                     recall f1-score
                                                        support
                             0.96
                                                           76538
                     0
                                       0.69
                                                 0.80
                    1
                             0.16
                                       0.67
                                                 0.26
                                                           6932
             accuracy
                                                 0.68
                                                           83470
                             0.56
                                       0.68
                                                           83470
            macro avg
                                                 0.53
                                                           83470
         weighted avg
                             0.89
                                       0.68
                                                 0.75
         Indicadores:
         auc : 73.555 %
         ks : 35.594 %
         gini: 47.111 %
         Wall time: 1min 15s
```

5.3 Modelo Random Forest

0.16

0.65

0.25

1

6932

```
accuracy
                                      0.68
                                               83470
  macro avg 0.56 0.67 0.52 ighted avg 0.89 0.68 0.75
                                               83470
                                               83470
weighted avg
Indicadores:
auc : 72.133 %
ks : 33.364 %
gini: 44.267 %
Wall time: 6.88 s
```

5.4 GradientBoosting

```
In [170...
          %%time
          # Desde aca solo se aplica con bases balanceadas
          # GradientBoosting
          \#model\_gradient\_boosting = GradientBoostingClassifier().fit(X\_train\_ss, y\_train\_ss)
          model_gradient_boosting = GradientBoostingClassifier(criterion='mse',learning_rate=0.01,n_estimators=2000,subsample=0.5,random_state=1).
         Wall time: 2min 39s
In [171...
          print("Indicadores data validación: \n")
          hlp.resumen_modelo(model_gradient_boosting,X_test_std,y_test)
         Indicadores data validación:
         Reporte Clasificación:
                      precision
                                  recall f1-score support
                    0
                           0.96
                                     0.69
                                               0.80
                                                        76538
                           0.16
                                    0.67
                                               0.26
                                                         6932
                   1
                                               0.68
                                                        83470
             accuracy
                           0.56 0.68
0.89 0.68
                                               0.53
                                                        83470
            macro avg
                                               0.75
                                                        83470
         weighted avg
         Indicadores:
         auc : 73.826 %
         ks : 35.923 %
         gini: 47.652 %
         # Serializacion
         write_predict_gb = pickle.dump(model_gradient_boosting, open('gradient_boosting_predict.sav','wb'))
```

5.5 AdaBoost

```
In [172...
         # Desde aca solo se aplica con bases balanceadas
         # AdaBoostClassifier
         model_AdaBoostClassifier = AdaBoostClassifier(random_state=1).fit(X_train_ss, y_train_ss)
         hlp.resumen_modelo(model_AdaBoostClassifier,X_test_std,y_test)
         Reporte Clasificación:
                     precision
                                recall f1-score
                                                   support
                          0.96 0.68
                                             0.80
                                                     76538
                   1
                          0.16 0.66
                                             0.25
                                                      6932
                                             0.68
                                                     83470
            accuracy
                          0.56 0.67
           macro avg
                                            0.52
                                                     83470
         weighted avg
                          0.89 0.68
                                             0.75
                                                     83470
         Indicadores:
         auc : 72.767 %
        ks : 33.869 %
         gini: 45.533 %
         Wall time: 6.77 s
```

5.6 Linear Discriminant Analysis

```
In [173...
          %%time
          # Desde aca solo se aplica con bases balanceadas
          # LinearDiscriminantAnalysis
          #from sklearn.discriminant_analysis import LinearDiscriminantAnalysis
          model_LinearDiscriminantAnalysis = LinearDiscriminantAnalysis().fit(X_train_ss, y_train_ss)
          hlp.resumen_modelo(model_LinearDiscriminantAnalysis,X_test_std,y_test)
         Reporte Clasificación:
                       precision
                                    recall f1-score
```

support

0	0.96	0.69	0.80	76538
1	0.16	0.66	0.26	6932
accuracy			0.68	83470
macro avg	0.56	0.67	0.53	83470
weighted avg	0.89	0.68	0.75	83470

Indicadores:
auc : 73.012 %
ks : 34.672 %
gini: 46.025 %
Wall time: 530 ms

5.7 Selección de Modelo

Para selección se comparan indicadores de los modelos tanto en data de entrenamiento como en validación:

Indicadores Modelos data entrenamiento:

Out[174...

	accuracy	precision	recall	f1-score	AUC	KS	GINI
Modelo							
Random Forest	1.00	1.00	1.00	1.00	1.0000	1.0000	1.0000
Gradient Boosting	0.70	0.70	0.69	0.69	0.7679	0.3930	0.5357
GAM	0.68	0.69	0.67	0.68	0.7444	0.3646	0.4888
AdaBoostClassifier	0.68	0.68	0.66	0.67	0.7403	0.3550	0.4805
LinearDiscriminantAnalysis	0.67	0.68	0.66	0.67	0.7364	0.3523	0.4729
Regresion Logística	0.67	0.68	0.66	0.67	0.7365	0.3515	0.4729

In [175... # Re #=== prin # Li # mo mode

Indicadores Modelos data validación:

Out[175...

	accuracy	precision	recall	TI-score	AUC	KS	GINI
Modelo							
Gradient Boosting	0.68	0.16	0.67	0.26	0.7383	0.3592	0.4765
GAM	0.68	0.16	0.67	0.26	0.7356	0.3559	0.4711
Regresion Logística	0.68	0.16	0.66	0.26	0.7302	0.3468	0.4604
LinearDiscriminantAnalysis	0.68	0.16	0.66	0.26	0.7301	0.3467	0.4602
AdaBoostClassifier	0.68	0.16	0.66	0.25	0.7277	0.3387	0.4553
Random Forest	0.68	0.16	0.65	0.25	0.7213	0.3336	0.4427

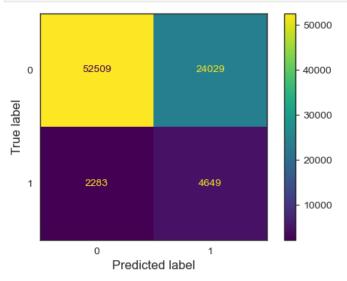
- Se puede apreciar que con Random Forest se obtiene un modelo sobreajustado, perdiendo su capacidad predictiva al aplicarse en la data de validación. Modelos como AdaBoostClassifier y LinearDiscriminantAnalysis si bien tienen mejores indicadores que la Regresión Logística en la data de entrenamiento, al aplicarse a la data de validación tienen indicadores más leves que este último.
- Al comparar las métricas de los diferentes modelos estudiados, se obtiene que el modelo que posee el mayor poder predictivo es el algoritmo de Gradient Boosting. Sin embargo, los otros modelos estudiados presentan indicadores similares, por lo tanto, se sugiere trabajar con alguno de los

modelos que sean superiores en métricas de desempeño de poder predictivo respecto a la Regresión Logistica o esta misma en su defecto.

Dado lo anterior, se propone evaluar e implementar el modelo Gradient Boosting, el cual obtuvo las mejores métricas de clasificación KS y AUC, indicando así un muy buen poder de clasificación para la evaluación de créditos.

5.7.1 Matriz de confusión de modelo seleccionado

In [176... ConfusionMatrixDisplay.from_estimator(model_gradient_boosting, X_test_std, y_test) plt.show()

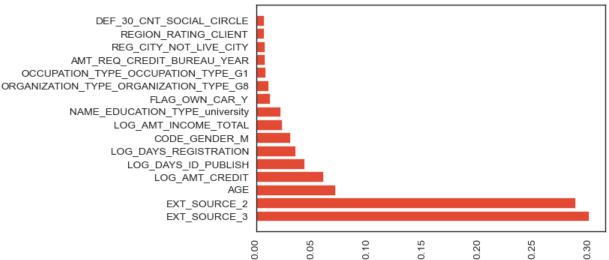


- A partir de los datos de testeo, se puede observar que el mejor modelo captura una gran cantidad de clientes que son malos pagadores (4.649 créditos) lo cual se asocia a un recall de un 0.67.
- Por otra parte, el modelo carece de buena precisión ya que un gran volumen de créditos buenos, son predichos como malos pagadores (24.029), asociado a un indicador de precision de 0.16.
- No obstante, dada la naturaleza del problema que estamos enfrentando se le dará una mayor importancia al indicador de recall, como así también la metrica KS, la cual nos muestra un muy buen poder predictivo con un 35,98%.

```
In [177...
#Serialización mejor modelo
pickle.dump(model_gradient_boosting, open('modelo_gradient_boosting.pkl','wb'))

In [178...
#Grafico features GRADIENT BOOSTING
df = hlp.feature_importance(model_gradient_boosting,df_train)
df_importancias = hlp.feature_importance(model_gradient_boosting,df_train)
df_importancias = df_importancias.reset_index()
df_importancias_15 = df_importancias.loc[:15,]
plt.barh(df_importancias_15['Variable'],df_importancias_15['Importancia'])
plt.xticks(rotation = 90);
plt.title("Variables más relevantes");
```

Variables más relevantes



• Es importante destacar que las variables EXT_SOURCE_3 y EXT_SOURCE_2 son aquellas que presentan el mayor impacto en el poder predictivo del modelo, así también se pueden destacar otras como: AGE , LOG_AMT_CREDIT y LOG_DAYS_ID_PUBLISH .

6. Análisis Punto de Corte

- A continuación se determinarán las probabilidades de corte, para así poder generar zonas de aprobación, rechazo y evaluación exhaustiva.
- A partir de las probabilidades obtenidas de aplicar el modelo en la data de test, se realiza una tramificación de las probabilidades en 20 cortes, para analizar como la predicción discrimina entre buenos y malos pagadores, visto como la diferencia entre el porcentaje acumulado de buenos pagadores y el % acumulado de malos pagadores. Donde se aprecia que el porcentaje de malos pagadores se concentran en las probabilidades mayores.

```
In [179...
          modelo_seleccionado = pickle.load(open( "gradient_boosting_predict.sav" , "rb" ))
          from statistics import quantiles
          y_predict_proba=modelo_seleccionado.predict_proba(X_test_std)[:,1] # prob de 0
          y_predict=modelo_seleccionado.predict(X_test_std)
          df_prob = pd.DataFrame({'y':list(y_test), 'y_predict': list(y_predict), 'prob': list(y_predict_proba)})
          quantiles = quantiles(df_prob['prob'], n = 20)
          bins = [0]
          for i in quantiles:
              bins.append(round(i,2))
          bins.append(1)
          df_prob['malo'] = df_prob['y']
          df_prob['bueno'] = 1- df_prob['y']
          df_prob['tramo_prob'] = pd.cut(df_prob['prob'],bins)
          df_prob = df_prob.groupby('tramo_prob').agg({'y':['count'],'bueno':['sum'],'malo':['sum']}).reset_index()
          df prob.columns = ['tramo_prob','n','n_buenos','n_malos']
          df_prob = df_prob.sort_values(by = 'tramo_prob', ascending = False)
          df_prob['tasa_malos'] = round(df_prob['n_malos']/(df_prob['n'])*100,2)
          df_prob['porc_buenos'] = round(df_prob['n_buenos']/df_prob['n_buenos'].sum()*100,2)
          df_prob['porc_malos'] = round(df_prob['n_malos']/df_prob['n_malos'].sum()*100,2)
          df_prob['n_buenos_acum'] = df_prob['n_buenos'].cumsum()
          df_prob['n_malos_acum'] = df_prob['n_malos'].cumsum()
          df_prob['porc_buenos_acum'] = round(df_prob['n_buenos_acum']/df_prob['n_buenos'].sum()*100,2)
          df prob['porc malos acum'] = round(df prob['n malos acum']/df prob['n malos'].sum()*100,2)
          df_prob['dif_porc_acum'] = abs(df_prob['porc_malos_acum']-df_prob['porc_buenos_acum'])
          df_prob['tramo_prob'] = df_prob['tramo_prob'].astype('str')
          ks = df_prob['dif_porc_acum'].max()
          punto_ks = list(df_prob[df_prob['dif_porc_acum']==ks]['tramo_prob'].unique())[0]
```

Para realizar un análisis de impacto económico respecto a las solicitudes de crédito es necesario determinar los beneficios y/o pérdida de determinar

uno u otro criterio de aceptación o rechazo en la evaluación.

La proporción de ganancia y pérdida de un crédito respecto al monto otorgado es de:
 15% para los crédito buenos
 135% para los créditos malos

```
df_original=pd.read_csv('data/training_new_credits.csv')
    df_original = df_original[df_original['NAME_CONTRACT_TYPE']== 'Cash loans']

df_saldo_prom=df_original.groupby(by='TARGET').agg({'AMT_CREDIT' : ['mean']})
    ganancia_bueno=round(float(df_saldo_prom.loc[0].round()*0.15))
    print(f'La ganancia de un crédito bueno es: {ganancia_bueno}')
    perdida_malo=round(float(df_saldo_prom.loc[1].round()*1.35))
    print(f'La pérdida de un crédito malo es: {perdida_malo}')
```

La ganancia de un crédito bueno es: 94869 La pérdida de un crédito malo es: 781109

La utilidad o pérdida de otorgar un crédito es calculado de la siguiente manera:

Out[182... n n_buenos n_malos tasa_malos porc_buenos_acum porc_malos_acum dif_porc_acum utilidad_perdida_u

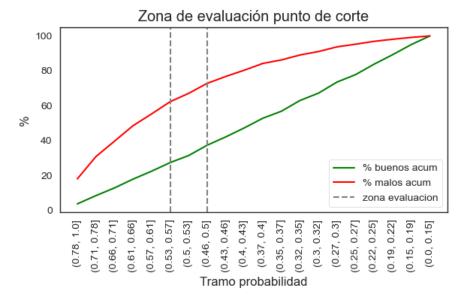
		II_bueiio3	11_1110103	tasa_maios	porc_buenos_ucum	porc_maios_acam	un_porc_acum	utiliaaa_peraiaa_a
tramo_prob								
(0.78, 1.0]	4038	2790	1248	30.91	3.65	18.00	14.35	-175864.0
(0.71, 0.78]	4502	3618	884	19.64	8.37	30.76	22.39	-77136.0
(0.66, 0.71]	4004	3391	613	15.31	12.80	39.60	26.80	-39241.0
(0.61, 0.66]	4469	3853	616	13.78	17.84	48.49	30.65	-25874.0
(0.57, 0.61]	3950	3482	468	11.85	22.39	55.24	32.85	-8918.0
(0.53, 0.57]	4273	3786	487	11.40	27.33	62.26	34.93	-4967.0
(0.5, 0.53]	3442	3109	333	9.67	31.39	67.07	35.68	10122.0
(0.46, 0.5]	4935	4537	398	8.06	37.32	72.81	35.49	24223.0
(0.43, 0.46]	3918	3644	274	6.99	42.08	76.76	34.68	33609.0
(0.4, 0.43]	4202	3953	249	5.93	47.25	80.35	33.10	42961.0
(0.37, 0.4]	4520	4251	269	5.95	52.80	84.23	31.43	42737.0
(0.35, 0.37]	3204	3065	139	4.34	56.81	86.24	29.43	56866.0
(0.32, 0.35]	4914	4718	196	3.99	62.97	89.07	26.10	59930.0
(0.3, 0.32]	3376	3238	138	4.09	67.20	91.06	23.86	59062.0
(0.27, 0.3]	5057	4870	187	3.70	73.56	93.75	20.19	62477.0
(0.25, 0.27]	3360	3255	105	3.12	77.82	95.27	17.45	67495.0
(0.22, 0.25]	4714	4600	114	2.42	83.83	96.91	13.08	73685.0
(0.19, 0.22]	4254	4172	82	1.93	89.28	98.10	8.82	77984.0
(0.15, 0.19]	4494	4420	74	1.65	95.05	99.16	4.11	80445.0
(0.0, 0.15]	3844	3786	58	1.51	100.00	100.00	0.00	81652.0

- A partir de la tabla anterior se puede observar que para aquellas evaluación que presenten una probabilidad de incumplir el pago entre un 0 y un 53% está asociado a obtener un monto de beneficio economico, en cambio si la probabilidad es mayor a un 53%, se podrían obtener pérdidas al aprobar dichos créditos.
- También se puede observar que en el intervalo (0.5 0.53] se obtiene un beneficio pequeño en comparación con intervalos que presentan menor
 probabilidad de incumplir pago, dado esto podría ser discutible el resultado de este tramo (rechazo de crédito) debido a los volumenes de casos malos
 y buenos. así también, el tramo (0.53 0.57] presenta pérdida en un monto bajo en relación a otros tramos que también presentan pérdida, por lo
 tanto, en esta zona se podría considerar evaluar en forma mas detallada el crédito, para así poder tener una inspección experta que permita una
 clasificación de estos créditos.

- Por lo tanto, se propone definir una zona intermedida de evaluación manual por parte de algún ejecutivo, para aquellos casos que presenten una probabilidad entre (0.5 y 0.57), para considerar la aprobación del crédito.
- A partir de la probabilidad de evaluación, se proponen 3 zonas:

Tramo Prob.	Descripción				
(0 - 0.5]	Zona de aprobación de evaluación de crédito				
(0.5 - 0.57]	Zona de evaluación manual de créditos				
(0.57 - 1]	Zona de rechazo de crédito				

```
In [183...
sns.lineplot(x = 'tramo_prob', y = 'porc_buenos_acum', data = df_prob, label='% buenos acum',color='green');
sns.lineplot(x = 'tramo_prob', y = 'porc_malos_acum', data = df_prob,label ='% malos acum',color='red');
plt.title('Zona de evaluación punto de corte')
plt.axvline('(0.46, 0.5]', color = 'grey', linestyle = '--', label = 'zona evaluacion')
plt.axvline('(0.53, 0.57]', color = 'grey', linestyle = '--')
plt.ylabel('%')
plt.xlabel('Tramo probabilidad')
plt.legend()
plt.xticks(rotation = 90);
plt.tight_layout()
plt.show()
```



• En el gráfico anterior se pueden observar las 3 zonas descritas, en donde a partir de la probabilidad 0.57 se capturan una mayor cantidad de créditos que podrían ser entregados a clientes con un mal comportamiento de pago.

7. Implementación

Una vez definido el modelo, se importa el set de datos disponible para aplicarlo, junto al modelo serializado. Luego se realizan los ajustes necesarios para disponer de las variables necesarias que permitan aplicar el modelo en estos datos. Estos ajustes se realizan por medio de la función procesa_data_validacion.

```
# Cargar modelo y data de validación
modelo_gradient_boosting = pickle.load(open( "modelo_gradient_boosting.pkl" , "rb" ))
#modelo_arresto_reglog = pickle.load(open( "ClaudiaMiguel_modelo_arresto_reglog.sav" , "rb" ))

df_aplicacion = pd.read_csv('data/testing_new_credits.csv')
print(df_aplicacion.shape)
df_aplicacion.head(3)

(48744, 121)
```

Out[184... SK_ID_CURR NAME_CONTRACT_TYPE CODE_GENDER FLAG_OWN_CAR FLAG_OWN_REALTY CNT_CHILDREN AMT_INCOME_TOTAL AMT_CREDIT AMT_ANNUIT 100001 Cash loans 135000.0 568800.0 20560 1 100005 Cash loans Ν 0 99000.0 222768.0 17370 100013 Cash loans Μ 0 202500.0 663264.0 69777

```
df_aplicacion = hlp.procesa_data_validacion(df_aplicacion)
           print(df_aplicacion.shape) # (48305, 44)
           df_aplicacion.head(3)
          (48305, 43)
Out[185...
             CNT_CHILDREN FLAG_WORK_PHONE FLAG_PHONE CNT_FAM_MEMBERS REGION_RATING_CLIENT REG_CITY_NOT_LIVE_CITY REG_CITY_NOT_WORK_CITY
                                                                                                   2
                                                                                                                          0
                                                                                                                                                   0
          0
                         0
                                            0
                                                         0
                                                                           20
          1
                         0
                                            0
                                                         0
                                                                           2.0
                                                                                                   2
                                                                                                                           0
                                                                                                                                                   0
                                                                                                   2
          2
                         0
                                            0
                                                         0
                                                                           20
                                                                                                                           0
                                                                                                                                                   0
In [186...
           # Aplicar modelo para obtener predicciones
           # Estandarizar La base
           scaler = StandardScaler()
           X_std = scaler.fit_transform(df_aplicacion)
           # Predicciones
           y_predict_proba = modelo_gradient_boosting.predict_proba(X_std)[:,1]
           df_predict = pd.DataFrame({'prob':list(y_predict_proba)})
           df_predict['Evaluacion'] = 'Aprobado'
df_predict['Evaluacion'] = np.where(df_predict['prob'] > 0.50, 'Zona Evaluacion', df_predict['Evaluacion'] )
           df_predict['Evaluacion'] = np.where(df_predict['prob'] > 0.57, 'Rechazado', df_predict['Evaluacion'] )
           tmp = df_predict.groupby('Evaluacion').agg({'prob':['count','min','max']}).reset_index()
           tmp.columns = ['Evaluacion','n','min','max']
           tmp['%'] = round(tmp['n']/tmp['n'].sum()*100,2)
           #tmp['%'] = tmp['']
           tmp
Out[186...
```

```
        t[186...
        Evaluacion
        n
        min
        max
        %

        0
        Aprobado
        32584
        0.032102
        0.499997
        67.45

        1
        Rechazado
        11356
        0.570015
        0.951261
        23.51

        2
        Zona Evaluacion
        4365
        0.500029
        0.569997
        9.04
```

Deja data binarizada para aplicar el modelo

```
sns.countplot(x = 'Evaluacion', data = df_predict, hue_order = ['Aprobado','Zona Evaluacion', 'Rechazado'] );
plt.title('Resultados Evaluación ');
```



Resumen:

- La data de implementación cuenta con 48.744 observaciones, de los cuales, 48.305 corresponden a créditos de consumo para los cuales se implementa el modelo.
- Al realizar esto, se obtienen 32.584 (67.45%) donde el crédito es aprobado, 11.356 (23.51%) donde es rechazado y 4.365 casos donde se sugiere evaluar de forma exhaustiva si efectivamente el crédito debe ser rechazado.