

PROYECTO DE INNOVACIÓN

ACTIVIDAD N° 04

"MODELO DE NEGOCIO"

Alumnos:		Isabella Presbítero Mac Dowall Stephan Carty Pacheco		
Grupo	:	D	Nota:	
Semestre	:	III		
Fecha de entrega	:		Hora:	

<u> </u>		Nro. DD-106		
PROYECTO DE INNOVACIÓN			Página 1	
ACTIVIDAD 4:	MODELO DE NEGOCIO			
			Grupo	
Nota:	App./Nom.:	Fecha:	Actividad. №	04

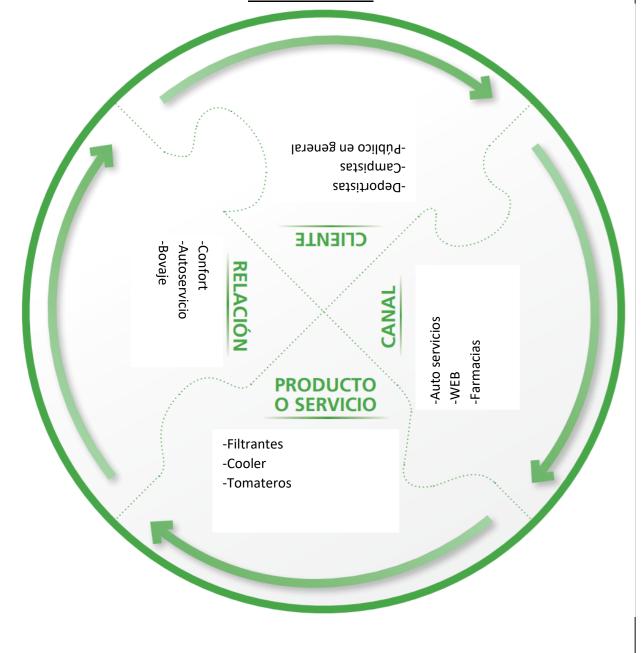
I. OBJETIVOS:

- 1. Conocer y aplicar el concepto de modelo de negocio.
- 2. Mejorar el modelo de negocio en función de información recopilada en el trabajo en campo.
- 3. Entender que un negocio sostenible es un ecosistema basado en alianzas de base económica.

II. <u>DESARROLLO DEL CRITERIO 1:</u>

1. Conocer y aplicar el concepto de modelo de negocio.

MODELO DE NEGOCIO



	A TT CCLID	DDOVECTO DE ININOVA CIÁ	.	Nro. DD-106	
	PROYECTO DE INNOVACIÓN		Página	Página 2	
	ACTIVIDAD 4:				
MODELO DE NEGOCIO					
				Grupo	
	Nota:	App./Nom.:	Fecha:	Actividad. №	04

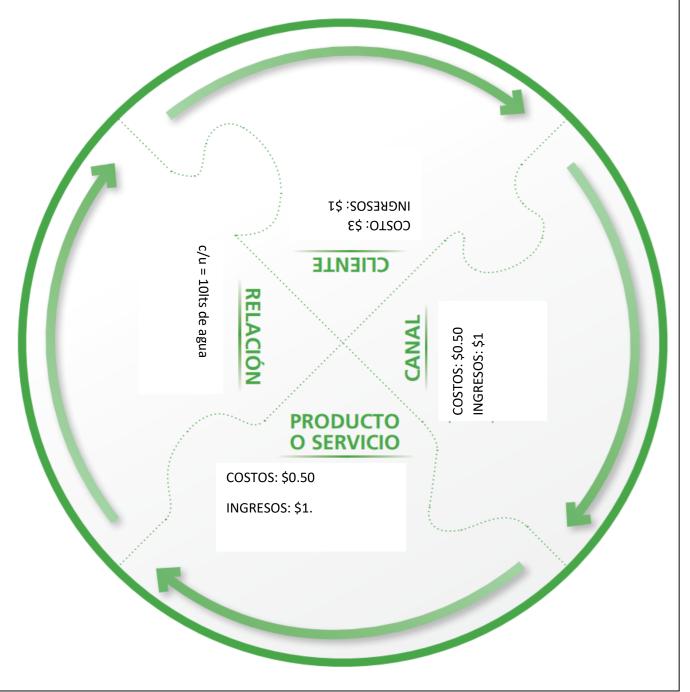
III. <u>DESARROLLO DEL CRITERIO 2:</u>

2. Mejorar el modelo de negocio en función de información recopilada en el trabajo en campo.

IV. <u>DESARROLLO DEL CRITERIO 3:</u>

3. Entender que un negocio sostenible es un ecosistema basado en alianzas de base económica.

MODELO DE NEGOCIO: VISIÓN ECONÓMICA



<u> </u>	PROYECTO DE INNOVACIÓN			Nro. DD-106		
TECSUP Pasión por la Tecnología	PROYECTO DE	INNOVACION		Página	3	
ACTIVIDAD 4:						
MODELO DE NEGOCIO						
				Grupo		
Nota:	App./Nom.:		Fecha:	Actividad. Nº	04	

ELEMENTOS CRITICOS DEL MODELO DE NEGOCIO

Producto

- Volumen de unidades producidas:
 200 u de 5g
- ¿Es un producto que tiene que durar mucho tiempo?

tate producto es deschable, debido a su soncilla presontación la cual una vez utilizada se puede arrojar a un tacho.

- ¿Debe tener un diseño complejo?
- No, su diseño es sencillo y de fácil movilidad y transporte.

 ¿Debe tener una presentación de fácil
 reconocimiento?
 - En lo primordial soria buono para que pueda llamar la atención y puedan observaria y poder reconoceria.
- ¿Existe algún material de uso obligatorio?
 3c presentara en un envaso que sea adherente al agua.

Relación

- Si se nompe. ¿tiene que poder arreglarse?
 ta un poco dificil que se pueda remper debide al embase que posee, más sin embago si se abre sin poder antes tener preparadas las condiciones necesarias para ser usado. Se recomendara, recegorlo y votarlo.
- ¿Cómo sabrá el cliente como utilizarlo?
 En el embaco tendrán, las indicaciones inscritas
- ¿Debe poder personalizarse?
 Se presentaran en varias presentaciones y en formas de uso y embacos de distintas cantidados para su uso.

Cliente

 ¿Tienen los usuarios alguna característica diferencial?

Preferible si uso debe ser por personas mayores a los 8 años de edad.

- ¿Precio alto, medio, bajo?
 Precio bajo.
- ¿Existirán muchas versiones diferentes?
 bistirán distintes presentaciones.
- ¿Su uso tiene que ser simple?

Su uso es sencillo.

¿Uso interior o exterior?

El uso puede ser en cualquier lugar, pero no es de consumo humano.

Nivel de seguridad exigible:
 Medio con supervisión de un adulto o un compañoro.

Canal

- ¿Es grande o pequeño? ¿Pesado o ligero¿¿Tiene alguna característica física remarcable?
 ta de tamaño pequeño y en ligera.
- ¿Es fácil de transportar?
 Su transporte la socielle y le únice que nos podirá soá que pueda estar en un lugar fresco y seco.
- ¿Tiene que ser muy resistente o bien puede ser frágil?
 - Tiene la forma física de un tipo de polvo, arenilla.
- ¿Estará almacenado mucho tiempo?

 d Spo máximo de vida desde su fabricación seá de 13 meres.
- ¿Debe ser recidable?
 Dapuás de ser diluida, se puede cehar la las plantas sin causarios ni un solo daño a estas, al igual que su embace se puede reutilisar.

Comentarios:

El producto presentado es de sencilla utilización, siempre y cuando una vez haiga leído las instrucciones de uso a su vez no es mortal ni letal, su público de venta es libre, pero con un uso responsable de este.

<u> </u>			Nro. DD-		·106	
	TECSUP Pasión por la Tecnología	PROYECTO DE INNOVACIO	PROYECTO DE INNOVACIÓN		Página 4	
	ACTIVIDAD 4:					
		MODELO DE NEGOCIO				
	Nota:	App./Nom.:	Fecha:	Actividad. №	04	

GUÍA: MODELO DE NEGOCIO

- Siguiendo el esquema que facilitamos a continuación, describid de forma sintética cuál es vuestro modelo de negocio. Describid en un frase, máximo dos, cada uno de estos puntos:
 - Producto o servicio: qué problemas solucionamos y cómo lo hacemos.
 - Cliente: quiénes adquirirán o usarán nuestro producto o servicio y por qué lo harán.
 - Canal: mecanismo por el que nuestros clientes podrán acceder a nuestro producto o servicio.
 - **Relación:** cómo mantendremos una relación a lo largo del tiempo con el cliente y cuáles podrán ser los motivos de la continuación de esta relación una vez adquirido el producto o servicio.
 - Modelo económico: cómo garantizaremos la sostenibilidad de todo el modelo, dónde estarán los costes y de dónde provendrán los ingresos.

EL MODELO DE NEGOCIO

- *Hielo al instante sin congelar horas ni llevar pesados coolers
- *Todo aquel persona que desee hielo al instante
- *En farmacias, en autoservicios, centros comerciales, etc.
- *Nuevas presentaciones, complementos para un uso más personalizado, etc.
- *Por ahora se analizaran propuestas de posibles inversionistas, etc.

<u> </u>	DDOVECTO DE ININOVA	DDOVECTO DE ININOVACIÓN		Nro. DD-106	
TECSUP Pasión por la Tecnología			Página	Página 5	
ACTIVIDAD 4:					
	MODELO DE NEGOCIO				
Nota:	App./Nom.:	Fecha:	Actividad. №	04	

V. <u>OBSERVACIONES (describir los hechos más importantes, problemas, o errores generados en esta experiencia)</u>

- En esta sesión logramos ver ya más afondo a que lugares como será la llegada de nuestro producto y como él se podrá desarrollar y podríamos tener un éxito en la incursión de este nuevo producto.
- A su vez en esta sección logramos ya analizar y ver un poco más a fondo como se podrá poner las áreas de ganancia y de inversión para su producción a su vez los tipos y presentaciones que tendrán.
- VI. <u>CONCLUSIONES Y CONCLUSIONES (si se cumplieron los objetivos acordes a los criterios y comparar y analizar los resultados si existe alguna investigación experimental en el trabajo en campo o desarrollado en clase.)</u>
 - Podemos concluir y pudimos definir, las cantidades para cada cierto volumen de agua que se utilizara así mismo pudimos concluir, que el producto está dado de una forma muy sencilla pero que siempre tendremos que tener un cuidado, especifico con los niños y su posible ingesta del producto.