

Università degli studi di Padova Dipartimento di Matematica "Tullio Levi-Civita"

Corso di Laurea in Informatica A.A. 2017/2018

Studio di fattibilità dell'aggiornamento del sistema CRM: importazione, esportazione e monitoraggio dei dati tra Oracle e SqlServer

 ${\bf Laure and o:}$

Iris Balaj

Relatore:

Mauro Conti

Azienda ospitante: INDUSTRIES SPA

Tutor Aziendale:

Fabrizio Pittalis

Sommario

Il presente documento descrive obiettivi e attività dello stage curriculare svolto dal laureando Iris Balaj presso l'azienda INDUSTRIES S.p.A. La durata complessiva dello stage è stata di circa 304 ore.

Lo scopo principale dello stage è stato quello di effetturare uno studio di fattibilità della reingegnerizzazione di un software, una valutazione dei vantaggi e dei punti critici nello sviluppo di una versione aggiornata, attraverso nuove tecnologie.

Il passo successivo allo studio di fattibilità è stato quello di sviluppare un prototipo funzionante che includesse al suo interno le funzionalità minime richieste dal sistema. Nel resto del documento saranno descritti tutti i concetti alla base del progetto CRM e veranno prese in analisi le tecnologie utilizzate e i problemi affrontati durante lo sviluppo.

Convenzioni tipografiche

- Le parole in lingua inglese senza corrispettivo italiano saranno scritte in corsivo;
- Le parole che necessitano di una spiegazione esplicita sono marcate da una g pedice per segnalarne la presenza nel Glossario a fine documento

Indice

1	Inti	roduzione	2
	1.1	L'Azienda	2
	1.2	Obiettivi di stage	2
	1.3	Principali problematiche	
2	Ana	alisi e Pianificazione	4
	2.1	Riunione	4
	2.2	Piano di Lavoro	4
3	Stu	dio delle Tecnologie	5
	3.1	Stealth 3000	5
	3.2	Oracle PL/SQL	10
	3.3	Oracle Reports	10
	3.4	Tecnologia per l'aggiornamento	10
4	Svi	luppo	11
	4.1	Sviluppo programma di export	11
	4.2	Sviluppo programma di import	11
	4.3	Creazione report di import	11
5	Val	utazione Retrospettiva	12
	5.1	Obiettivi raggiunti	12
	5.2	Difficoltà incontrate	12
	5.3	Bilancio Formativo	12
\mathbf{E}	len	co delle figure	
	1	Anagrafica Soggetti	6

1 Introduzione

Lo stage, svoltosi presso l'azienda **Industries S.P.A.** e con la supervisione del tutor Fabrizio Pittalis, consisteva nello studio di fattibilità dell'aggiornamento del progetto CRM, per capire se reingegnerizzare il progetto in maniera più efficace. Oltre allo studio di fattibilità, era richiesto lo sviluppo di una versione dimostrativa del progetto basata su un set ristretto di dati, che potesse mostrare l'utilità delle tecnologie selezionate dallo stagista, comprensiva di una struttura di reportistica di log da sviluppare con software utilizzati dall'azienda.

Implicito nello sviluppo di tale demo, era richiesto lo studio di tecnologie proprie di Industries S.P.A, tipiche di un'azienda tessile di larga scala.

1.1 L'Azienda

L'azienda è una sede amministrativa di Moncler, marchio italiano di alta moda specializzato in vestiario invernale.

Nata francese nel 1952, Moncler diventa italiana nel 1992 e ad oggi vanta circa 3500 dipendenti ed oltre 200 punti vendita in tutto il mondo; è quotata nella borsa di Milano dal 2013, e nel 2017 ha superato 1,1 miliardi di euro di fatturato.

Le sedi amministrative principali sono situate in Italia a Milano, Trebaseleghe (Padova, sede dello stage) e Piacenza, e nel resto del mondo in Giappone e Stati Uniti.

1.2 Obiettivi di stage

L'obiettivo dello stage era di valutare la complessità di un possibile aggiornamento del progetto CRM con tecnologie più recenti.

Il progetto CRM consiste nell'alimentazione di un database con dati relativi a capi vendibili in una determinata campagna vendite a cadenza stagionale.

Il progetto era stato inizialmente sviluppato nel 2002 e consiste nell'estrazione dei dati dal database Oracle aziendale e popolamento di file di testo che poi vengono inviati ad un fornitore, il quale si occupa di caricare i dati contenuti in tali file nei database a cui fanno riferimento le campagne vendite. Queste campagne nello specifico sono degli showroom situati a Milano, New York e Tokyo e ricevono dati diversi a seconda delle politiche relative ad ogni stato.

La richiesta dei Service Manager era quella di ridurre la dispersività del programma, data dalla creazione di numerosi file, mantendendo ovviamente la consistenza e possibilmente aumentando la velicità dell'esecuzione.

1.3 Principali problematiche

La maggior parte delle aziende nel settore della moda utilizza un gestionale particolare, Stealth 3000, del quale non esiste documentazione ufficiale online dato che viene personalizzato per ogni azienda che ne abbia la licenza, e ciò implica che tutte le logiche dell'azienda per salvare ed estrarre i dati relativi ad ogni aspetto del settore della moda debbano essere spiegate da una persona dedicata, nel caso di questo stage dal tutor aziendale, per cui l'accesso ad informazioni non legate a tecnologie e programmazione, era necessariamente rallentato, nonché di non banale comprensione data l'enorme vastita di contesti.

2 Analisi e Pianificazione

2.1 Riunione

Il primo passo verso la realizzazione del progetto è stato quello di discuterne in una riunione assieme al tutor interno e ai Service Managers interessati all'eventuale upgrade.

I motivi principali per cui si stesse discutendo un approccio diverso al trasferimento dei dati relativi al progetto CRM, erano legati alla eccessiva dispersività del progetto esistente, che crea molti file di testo e necessita dell'affidamento ad un fornitore che si occupi del caricamento dei dati nei database relativi ad ogni stato (Italia, USA e Giappone).

La natura del sistema esistente era tale da consistere di schedulazioni impostate a diverse fasce orarie da parte di aziende diverse. La prima schedulazione era relativa alla creazione dei file da parte di Industries, e la seconda era impostata dal fornitore a 6 ore di distanza, di comune accordo, per il caricamento effettivo dei dati. Sebbene l'esecuzione del programma di Industries che genera i file fosse molto breve, si era deciso di mantenere un discreto margine di tempo per intervenire in caso di errori prima del caricamento dei dati da parte del fornitore.

Nell'ottica di interrompere le relazioni con tale fornitore, si è deciso di considerare l'ipotesi di caricare i dati direttamente nei database a cui si riferiscono gli showroom, avendone nel tempo ottenuto l'accesso diretto. Tali database sono di proprietà di un fornitore che si occupa della creazione anche dei software installati nei cari punti vendita, principalmente tablet, grazie ai quali i vari clienti possono visualizzare il campionario ed eseguire gli evenutali ordini. Gli ordini dei clienti vengono poi trasferiti nello stesso modo dei caricamenti, sempre via file e tramite un fornitore, con un processo inverso rispetto a quello della popolazione dei database con i campionari, generando dei report interni ad Industries, tramite Oracle Reports di cui l'azienda possiede la licenza.

2.2 Piano di Lavoro

Piano di lavoro

3 Studio delle Tecnologie

3.1 Stealth 3000

La maggior parte delle aziende tessili di larga scala in Italia utilizza un ERP specifico, Stealth 3000, sviluppato dall'azienda italiana Dedagroup.

In quanto ERP connette tutti gli applicativi utilizzati dall'azienda, oltre ad essere un gestionale disegnato specificatamente per il mercato della moda.

Si tratta di un'applet Java, accessibile solo internamente all'azienda da Internet Explorer e Firefox.

Di seguito verrà illustrato il funzionamento di Stealth 3000 negli ambiti che sono stati toccati dal progetto CRM, che sono solo una minima parte di quanto offerto dall'ERP. Gli ambiti in questione sono i Soggetti, ovvero i clienti in generale, e le loro condizioni commerciali, gli oggetti e le loro classificazioni, ovvero gli articoli che vengono venduti ed infine i listini di vendita.

• Soggetto Sono una qualunque entità fisica, giuridica, gestionale, organizzativa con cui l'azienda intrattiene rapporti di business.

Esempi di Soggetti sono: Clienti, Fornitori, Agenti, Terzisti, Importatori, Distribution Centers, Reparti interni.

L'archivio dei soggetti ne contiene i dati anagrafici fissi nel tempo (Ragione Sociale, Partita IVA, Indirizzo, ecc). Il soggetto ha una lista di indirizzi associati che ne definiscono punti di riferimento, ad esempio potrebbe avere un indirizzo di fatturazione ed un indirizzo di spedizione diversi tra loro.

Il soggetto può avere contemporaneamente più **Ruoli**; Esso rappresenta il tipo di rapporto che il Soggetto ha con l'Azienda, e può essere di tre tipi: **Cliente**, **Fornitore** o **Agente**. A seconda del ruolo ci sono differenti **Condizioni Commerciali**. Di seguito la form di anagrafica Soggetto vista da Stealth 3000:

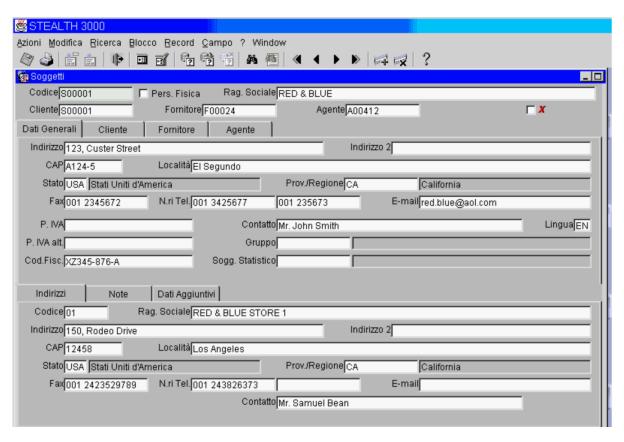


Figura 1: Anagrafica Soggetti

Dati di testata:

Dato	Descrizione		
	Codice Soggetto: in fase di creazione il codice		
	viene attribuito automaticamente all'uscita		
Codice	del campo da un numeratore pubblico		
Codice	ma può essere forzato dall'utente.		
	Il sistema effettuerà in automatico un controllo		
	di unicità del codice all'interno del database.		
	Flag che indica che il soggetto è una persona fisica		
Persona Fisica	anzichè giuridica, per cui il campo della		
1 ersona rasica	Ragione sociale dovrà essere sostituito		
	dall'inserimento di Cognome e Nome.		
Ragione Sociale	Descrizione della missione aziendale.		
	Codice corrispondente al ruolo cliente (se esistente)		
	del soggetto. Il codice sarà assegnato		
Cliente	in automatico alla generazione del ruolo		
	ed il campo presente servirà per ricerche		
	mirate ai soli ruoli cliente.		
	Codice corrispondente al ruolo Fornitore (se esistente)		
	del soggetto. Il codice sarà assegnato		
Fornitore	in automatico alla generazione del ruolo		
	ed il campo presente servirà per ricerche mirate		
	ai soli ruoli Fornitore.		
	Codice corrispondente al ruolo agente (se esistente)		
	del soggetto. Il codice sarà assegnato		
Agente	in automatico alla generazione del ruolo		
	ed il campo presente servirà per ricerche		
	mirate ai soli ruoli agente.		

Tabella 1: Testata Soggetti

Dati Generali:

Dato	Descrizione
	Primo campo dell'indirizzo: è un campo
Indirizzo	ad inserimento di testo libero, lungo fino
IIIdii izzo	a 50 caratteri ed è il campo principale di
	esposizione dell'indirizzo sintetico del cliente.
	Secondo campo dell'indirizzo: è un campo
	aggiuntivo di testo libero che
Indirizzo 2	viene utilizzato quando il primo sia
IIIdirizzo 2	insufficiente oppure si voglia riportare dati
	su una riga diversa dell'etichetta completa
	del soggetto.
	Indicazione del Codice di avviamento postale
	della nazione a cui appartiene il soggetto.
CAP	L'obbligatorietà di questo campo è
CAP	determinata da un parametro della tabella
	stati, in corrispondenza dello
	stato che sarà indicato più sotto.
	Città, paese, frazione di identificazione
Località	dell'indirizzo. In molte visualizzazioni
Locanta	sintetiche dei codici soggetti
	accompagna la ragione sociale.
	Codice corrispondente nella tabella degli
	stati a cui sono collegati molti controlli
Ctata	sull'inserimento degli altri dati nella form
Stato	come Codice Fiscale, Partita IVA, Prov/Reg.,
	Formato del codice Bancario,
	Valuta di default.
	Valore che può essere reso obbligatorio
Droy /Dogiono	per lo stato inserito con controllo di
m Prov/Regione	relazionalità con la tabella collegata
	a quella degli stati.
	Dati di libero inserimento che potranno
Fax- N.Tel-E-mail	essere presentati su altre form,
	stampe oppure essere utilizzati da
	procedure personalizzate.

	Codice di Partita IVA del soggetto.		
	È obbligatoria e all'uscita del campo attiva		
P.IVA	i controlli formali sul codice (secondo il paese		
	di appartenenza) e di codici duplicati già		
	presenti nel database (controllo non bloccante).		
0	Campo libero di inserimento		
Contatto	dei dati utili all'utente.		
	Lingua di default per la gestione dei documenti		
Lingue	del soggetto, viene proposta in automatico		
Lingua	dalla tabella degli stati, ma può essere		
	modifica dall'utente.		
	Indicazione del codice di Partita IVA		
	internazionale che solitamente		
P.IVA alt	è formata dal codice ISO dello stato		
	di appartenenza concatenato con il		
	codice di Partita Iva inserito nel campo precedente.		
Codice Fiscale	Può essere obbligatorio per lo stato		
Cource riscare	e per la natura fiscale del soggetto.		
Cruppo	Codice di soggetto a cui il soggetto corrente		
Gruppo	è legato da rapporti di gruppo.		
Sogg. Statistico	Codice Soggetto a cui legare più soggetti		
bogg. Statistico	al fine di analisi statistiche raggruppate.		
	Codice societario assegnato al cliente		
	se appartiene al dominio delle società definite		
Società Intercompany	"Intragruppo". Questi soggetti avranno		
	particoli processi di trattamento		
	per i rapporti attivi e passivi.		

Tabella 2: Dati Generali

- Condizioni Commerciali Panoramica Condizioni Commerciali
- Modelli Panoramica Modelli
- Parti Panoramica Parti
- Modelli-Parte Panoramica Modelli-Parte
- Listini Panoramica Listini

3.2 Oracle PL/SQL

L'ambiente di sviluppo preferenziale di Industries è Oracle PL/SQL, ambiente e linguaggio di proprietà di Oracle che permette di scrivere in linguaggio di programmazione simil-C, ovvero procedurale ma fortemente orientato al collegamento con il database. [...] Panoramica Oracle PL/SQL e studio della piattaforma

3.3 Oracle Reports

Uno degli strumenti utilizzati dall'azienda fortemente collegato al database Oracle, è Oracle Reports, che permette di disegnare dei report e fare in modo che i dati estratti derivino dal database di riferimento.

Possono essere utilizzate tutte le funzioni sviluppate in quel database da PL/SQLe ciò permette una diretta relazione tra gli strumenti. [...] Panoramica Oracle Reports e studio della piattaforma

3.4 Tecnologia per l'aggiornamento

Le possibilità per l'aggiornamento del programma erano limitate già di partenza. Senza utilizzare software di terze parti, dei quali ovviamente sarebbe necessaria una licenza, la scelta ricadeva sulla produzione di un prototipo utilizzando i DbLink. I DbLink sono uno strumento messo a disposizione da Oracle per la comunicazione fra due database distinti. Sono molto comodi in caso i due databse siano dello stesso tipo (es. Oracle - Oralce) ma sono necessarie delle misure particolari in caso i due sistemi siano di tipo diverso, come nel caso del progetto CRM, in cui il databse di origine è Oracle mentre quello di destinazione è Sql Server

4 Sviluppo

4.1 Sviluppo programma di export

La versione iniziale del programma di export è stata sviluppata nel 2002 da uno dei programmatori attualmente presenti in azienda e si basa sulla creazione di file di testo che vengono inviati al fornitore, perché si occupi di caricare i database degli showroom della campagna vendite.

4.2 Sviluppo programma di import

La versione iniziale del programma di import è stata sviluppata nel 2002 da uno dei programmatori attualmente presenti in azienda e si basa su[...]

4.3 Creazione report di import

I report generati dal programma di import si basano su dati presenti nel database, per cui l'aggiornamento del progetto non ne comporta modifiche; è comunque stato richiesto un minimo intervento in ottica migliorativa del processo [...]

5 Valutazione Retrospettiva

5.1 Obiettivi raggiunti

Il prodotto generato alla fine dello stage è stato tale da poter essere utilizzato con minime modifiche nella prossima campagna vendite, rispettando quindi quanto desiderato dalla proposta iniziale. L'applicazione creata non è comunque particolarmente veloce data la natura lenta dei DbLink, ma nel complesso i service manager sono stati soddisfatti del risultato [...]

5.2 Difficoltà incontrate

5.3 Bilancio Formativo