

Rosa Martínez



Puesto

Representante de ventas

Edad

Entre 25 y 34 años

Nivel de educación más alto

Universidad no finalizada (sin

Redes sociales



Industria

Comercio

Tamaño de la organización

Trabajador independiente

Canal favorito de comunicación

- Teléfono
- Correo electrónico
- En persona

Herramientas que necesita para trabajar

- Software de programación de empleados
- Programas de procesamiento de texto
- Software de CRM

Responsabilidades laborales

Trato con clientes, generar leads, cierre de ventas.

Su trabajo se mide en función de

Generación de leads

Su superior es

CEO

Metas u objetivos

Trato con clientes, generar leads, cierre de ventas.

Obtiene información a través de

Asistencia a conferencias de desarrollo personal, capacitaciones vía presencial o en línea.

Dificultades principales

- Comunicación
- Gestión de proyectos y falta de organización
- Colaboración y creatividad
- Desarrollo profesional
- Resolución de problemas y toma de decisiones