

# CARA MENDAPATKAN UANG DARI INTERNET DENGAN MODAL

**Rp.0,-**



[www.SuparnoBlog.Com](http://www.SuparnoBlog.Com)

085727409043

BB: 7da15a7a

## Peringatan

Dilarang keras mongcopy atau Memperbanyak Ebook ini  
Tanpa seijin dari Penulis  
Anda boleh Menyebarluaskan E-book ini Gratis  
Dengan cara apapun Asal tidak Melanggar  
Aturan

[www.Campmendaratkanuangdijnternet.Com](http://www.Campmendaratkanuangdijnternet.Com)  
**Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang**

Anda juga bisa membagikan Ebook ini, sebagai Bonus  
Untuk Produk Utama Anda!

Terima Kasih,



Suparno  
Penulis

## PERKENALAN

Alhamdulillahirobbilallamin..saya ucapan kepada **ALLOH SWT** yang mana telah memberikan ijin kepada untuk menyusun ebook ini. Saya persembahkan ebook ini karena saya merasa tidak ada salahnya jika berbagi pengalaman untuk semua orang. Sebab saya tidak mau apa yang sudah saya dapatkan selama ini hanya untuk diri saya pribadi, untuk itu ebook ini saya buat agar bisa membawa manfaat kepada banyak orang.

Perkenalkan dulu, nama saya Suparno tinggal di wilayah karisdenan Solo. Tepatnya masuk wilayah kabupaten karanganyar. Saya sudah berkeluarga dan memiliki dua orang anak yang saat ini sedang menggapai cita-cita mereka.

Sebelum terjun full di dunia bisnis online saya dulunya adalah juga seorang buruh pabrik si salah satu perusahaan pembuat karung plastik. Ya mungkin anda tahu sendiri kehidupan dan ekonomi orang-orang yang bekerja hanya sebagai buruh pastinya semua serba pas-pasan. Bahkan kalo boleh saya bilang serba kekurangan, Ini karena saya sendiri mengalaminya.

Bayangkan dengan gaji yang hanya standar dengan UMR apa yang bisa kita perbuat? Habis terima gaji di bagi-bagi untuk biaya hidup,bayar utang,bayar sekolah anak, masih kurang...betul kan.?:)

Itu juga yang membuat saya untuk memutar otak bagaimana biar kehidupan saya bisa berubah, minimal bisa berkecukupan hehe. Saya mulai mencari-cari usaha sampingan apa yang bisa saya kerjakan di sela-sela waktu kerja saya. Berbagai usaha dan bisnis pernah saya jalankan, namun hasilnya NOL dan semua malah menguras uang saya.

Hutang semakin menumpuk dan istri selalu ngomel karena untuk beli bumbu dapur tidak ada uang. Memang parah sekali keadaan saya waktu itu. Namun itu semua tidak menyurutkan niat saya untuk tetap merubah kehidupan saya.

Hingga pada suatu saat saya sedang browsing di internet saya menemukan sebuah situs jual beli yang baru lounching di Internet. Situs ini adalah sebuah situs marketplace yang

sekarang terkenal dengan nama BUKALAPAK.COM. tentu anda sudah tidak asing lagi ya untuk saat ini dengan nama situs tersebut?



Ya dari situlah perubahan nasib saya berawal...saya berpikir kenapa saya tidak coba saja berjualan disini (bukalapak: red). Toh untuk berjualan disini gratis kan tidak perlu mengeluarkan biaya sepeserpun hanya perlu koneksi internet saja. Tapi saya juga bingung, lalu barang apa yang mau saya jual di bukalapak sedang saya tidak punya produk sendiri.

Akhirnya saya mencari-cari informasi dan referensi lewat mbah google, bagaimana mendapatkan suplayer yang bisa kita ajak kerjasama untuk menjualkan barangnya. Akhirnya saya temukan juga caranya dan kabar baiknya cara tersebut juga akan saya share di ebook ini.

Jadi untuk anda yang saat ini belum memiliki produk untuk di jual tidak perlu bingung, jika anda ikuti panduan ini pasti anda akan bisa menemukan suplayer yang bisa anda ajak untuk kerjasama. Tapi Jika belum menemukan juga anda bisa ikut dropship dari saya, peluang masih terbuka lebar, hubungi saya lewat kontak ya...

Dan singkat cerita saya sudah menemukan suplayer produk yang saya mau jual di bukalapak yaitu obat herbal, Anda bisa buka lapak saya disini. Dan saya kaget bukan kepala ketika belum satu minggu saya membuat lapak di bukalapak sudah ada yang order.

Saya bingung dan sekaligus senang sekali tapi di buat kelabakan karena saya belum ada barangnya. Akhirnya saya hubungi pihak suplayer saya..dan alhamdulillah pihak suplayer yang sanggup mengirim barangnya dengan atas nama saya. Sistem inilah yang saat ini populer dengan istilah **DROPSHIP**. [Silahkan lihat disini untuk detailnya.](#)

Dimana kita tidak perlu stok barang, kerja kita hanya promosi dan jika ada order pihak suplayer yang akan mengurusi semua dari packing, dan mengirim barangnya sangat menyenangkan sekali bukan? Tapi anda harus hati-hati memilih suplayer agar tidak terjadi masalah di kemudian hari. Tapi tenag tipsnya juga ada dalam ebook ini kok.

Ok, kiranya hanya itu dulu ya perkenalan dan kisah pahit saya sebelum mengenal bisnis online. Tapi sekarang saya sudah resmi resign dari pekerjaan tetap di awal tahun 2016. Saya berani mengambil keputusan ini sebab biar saya lebih fokus mengurus bisnis saya. Dan dibawah ini adalah sebagian kecil hasil yang saya dapatkan dari berbisnis di bukalapak.

Hasil setiap orang bisa berbeda-beda karena setiap orang pasti berbeda juga cara menjalankan bisnisnya. Selamat mencoba....

The screenshot shows a digital wallet statement from BukaDompet. At the top, it displays the account name 'BukaDompet', the number of transactions per page (20), sorting options ('Terbaru'), and buttons for 'Mutasi' and 'Pending'. Below this, the current balance is shown as 'Rp455.000'. There are buttons for 'Tambah Saldo', 'Carikan Dana', and 'Unduh Mutasi'. The main area lists three transactions:

WAKTU	MUTASI	SALDO	Notes
03 April 2016 03.16 WIB -	+Rp 48.000	Rp455.000	Remit untuk transaksi #160265630338
02 April 2016 13.55 WIB -	+Rp 47.500	Rp407.000	Remit untuk transaksi #160265703757
02 April 2016 02.31 WIB -	+Rp 7.000	Rp359.500	Cashback Promo POS Cashback 50% #160265999698

01 April 2016 09.22 WIB -	<b>+Rp 224.000</b>	Rp352.500	Remit untuk transaksi #160265999698
29 Maret 2016 21.28 WIB -	<b>+Rp 128.500</b>	Rp128.500	Remit untuk transaksi #160264504186
28 Maret 2016 18.47 WIB -	<b>-Rp 439.500</b>	Rp0	Pencairan dana no. tiket C5833212 berhasil
26 Maret 2016 23.36 WIB -	<b>+Rp 158.500</b>	Rp439.500	Remit untuk transaksi #160263818155
24 Maret 2016 14.22 WIB -	<b>+Rp 124.000</b>	Rp281.000	Remit untuk transaksi #160262897443
23 Maret 2016 02.42 WIB -	<b>+Rp 54.000</b>	Rp1.192.500	Remit untuk transaksi #160262694277
19 Maret 2016 03.29 WIB -	<b>+Rp 64.000</b>	Rp1.138.500	Remit untuk transaksi #160260821659
18 Maret 2016 18.47 WIB -	<b>+Rp 204.000</b>	Rp1.074.500	Remit untuk transaksi #160261882432
18 Maret 2016 08.50 WIB -	<b>+Rp 90.000</b>	Rp870.500	Remit untuk transaksi #160262319946
17 Maret 2016 19.00 WIB -	<b>+Rp 49.500</b>	Rp780.500	Remit untuk transaksi #160261889965
17 Maret 2016 15.56 WIB -	<b>+Rp 97.500</b>	Rp731.000	Remit untuk transaksi #160261649350

## PROFIL SUKSES

Sebelum kita masuk ke inti panduan ebook ini silahkan lihat dulu profil orang-orang yang sudah sukses dengan bergabung di **Bukalapak** di bawah ini. Semoga kesuksesan mereka bisa menjadi motifasi buat kita semua untuk bisa meraih impian kita..amin.



*Sebagai newbie di dunia bisnis online, kami tidak tahu harus mulai dari mana untuk memasarkan rendang padang buatan bunda tercinta. Tetapi dengan tekad kuat, kami menemukan Bukalapak di sekitar banyak situs penyedia toko online gratis.*

*Dengan modal buku yang membahas tentang Bukalapak kami mengikuti panduan disana yang akhirnya dalam 3 bulan saja kami sudah dikunjungi oleh ribuan orang padahal kami hanya memiliki satu produk pada awal kami membuka toko sampai sekarang...*

*Sudah 8 bulan kami bergabung di Bukalapak dan kami tidak menyesal, karena Tim Bukalapak yang profesional sangat perhatian kepada kami. Kami juga sangat menyukai fitur External Link yang dapat mengenalkan website kami kepada pengunjung sehingga kami dapat mempromosikan "Program Paket Icip-Icip Rendang Padang GRATIS" kepada banyak calon pembeli.*

*Terima Kasih Bukalapak untuk merealisasikan bisnis online kami tanpa kesulitan yang berarti dan terima kasih telah menjadikan kami sebagai Trusted Seller.*

Store : [rendangmamasaiyo](#)

Owner : desi susanti



Store : [QwertyZoneElektronik](#)

Owner : [HendrikOng](#)

Total Product : 32

*Saya tidak menyangka bisa benar-benar jualan dari Internet. Tetapi melalui BUKALAPAK ternyata semua menjadi kenyataan, karena sangat mudah sekali untuk bisa membuat sebuah Toko Online yang atraktif dan banyak fitur-fitur yang menarik.*

*Semua produk yang saya posting bisa langsung dicari di search engine dengan mudah. Artinya semua calon costumer juga bisa dengan mudah mendapatkan informasi barang yang dicari melalui search engine yang bisa langsung direct masuk ke Bukalapak ke toko Online saya.*

*Dinomarket sangat membantu sekali dengan Verified Member (Address Verified) yang sudah saya dapatkan.*

*Pernah ada pengalaman lucu costumer beli modem di saya, terus tanya-tanya mengenai buat website. Saya sarankan untuk buka Toko Online di Bukalapak saja, ehh malah saya diminta untuk bantu dia buka di Dinomarket, karena gampang dan simple ya akhirnya saya buatkan lah satu toko online buat Costumer tersebut agar dia juga bisa sukses jualan secara Online.*

*Bukalapak Mantap deh..*

*Sukses buat Bukalapak dan semua pedagang yang ada di Bukalapak. Salam Kenal.  
Thanks*



Store : **Sannom-Shop**  
Owner : Sannom ~ Shop  
Total Product : 33

*Sebelum saya mengenal Bukalapak, saya hanya menjual produk-produk saya melalui jejaring sosial. Awalnya saya tak sengaja ketemu Bukalapak di Internet dan saya coba untuk ikut bergabung.*

*Jujur awalnya saya agak sedikit bingung dengan fitur-fitur yang ada di Bukalapak, sehingga produk-produk saya jarang update. Tetapi atas perhatian dari Bukalapak, saya jadi bisa dan mengerti akan fitur-fitur itu semua dan saya benar-benar salut dengan Management Bukalapak yang selalu memperhatikan membernya dalam setiap penjualan untuk selalu upload dan update produk. Sejak itulah toko saya laris manis dan semakin hari semakin banyak pengunjung dan tentunya banyak pembeli...*

*Mantapnya lagi di Google produk-produk saya bisa muncul paling awal dan tentunya hal itu bisa membuat omset saya meningkat..*

*Tak terasa.. Kini saya sudah setahun bergabung dengan Bukalapak, Jujur saya Senang banget...fitur-fiturnya mantap dan tentunya pelayanannya sangat bagus..*

*Terima kasih juga buat Bukalapak yang telah memberikan kesempatan kepada toko saya sebagai **VERIFIED + TRUSTED SELLER**.*

*SUKSES UNTUK BUKALAPAK DAN KITA SEMUA, AMIN...:)*



Store : **onestopshop88**  
Owner : Cut Arymbi Hartawan  
Total Product : 129

*Thanks Bukalapak .. :)*

*Kalau aja aku tau buka toko di Bukalapak ni jauh lebih menguntungkan udah pasti dari dulu jd aku buka toko disini.*

*Tp takdir berkata lain..aku di jodohkan pada Bukalapak lewat bukunya Pak Parno. Thanks buat bapak Parno ya ....:)*

*Aku senang banget sudah banyak yg berkunjung ke tokoku di Bukalapak dalam waktu 2 BULAN tokoku sudah dikunjungi 9216 pengunjung..Wow!!*

*Dan iseng2 pernah aku coba ketik beberapa nama produk yg aku jual di search engine nya Google dan lagi-lagi urutan tokoku ada di barisan paling atas. Dengan begitu klikkan pertama dari para hunter pasti mengarah ke tokoku.*

*Wah benar2 buka toko online di Bukalapak menguntungkan sekali. Sampai dengan saat ini omzet ku juga bertambah berkat buka toko di Bukalapak.*

*Sekali lagi thanks to . Bukalapak..  
I Love You Full Bukalapak.. :)*

Dan masih banyak lagi orang-orang yang sukses seperti mereka anda bisa lihat dan baca sendiri kesaksian mereka di **Bukalapak**



## SEPUTAR BISNIS TOKO ONLINE

Tahukah anda bahwa internet itu adalah ladang uang yang tak akan habis walau diambil setiap hari oleh seluruh manusia di muka bumi ini. Dan sekarang ini banyak sekali metode atau cara yang bisa kita gunakan untuk menghasilkan uang dari internet. Dan salah satunya adalah dengan menjual produk atau jasa melalui situs **toko online**.

Namun terkadang begitu banyak hambatan dan rintangan yang menjadi penghalang banyak orang sehingga tak berminat atau takut untuk menjalankan bisnis ini. Di antara hambatan tersebut adalah :

- Mereka sama sekali tidak tahu cara membuat toko online
- Tidak tahu cara membeli domain dan hosting untuk membuat website toko online
- Tidak punya produk sendiri untuk dijual di toko online
- Tidak tahu cara mendatangkan calon pembeli ke toko mereka
- Tidak punya modal
- Tidak mau capek ini itu tentang bahasa pemrograman
- Dan masih banyak lagi alasan-alasan klasik yang sering kita dengar

Nah, melalui panduan singkat yang akan saya bahas dibawah ini. Saya akan mencoba,membantu anda bagaimana anda bisa mengatasi segala permasalahan dan hambatan diatas dan mulai segera bisa membangun dan memiliki bisnis sendiri secara online.

Dan kabar baiknya walau anda pemula dan mungkin ada yang tak punya modal sama sekali, anda bisa mencoba cara yang akan saya berikan ini buat anda untuk bisa menghasilkan uang ratusan ribu sampai jutaan rupiah per bulannya bahkan per hari dari bisnis ini dengan tidak perlu mengeluarkan modal sepeserpun alias **GRATIS!**, hanya modal Komputer, Smartphone dan koneksi internet saja hehe.....

Mau tahu bagaimana caranya ? ma'af, ini sudah bukan rahasia lagi sebab sudah banyak yang menjalankan bisnis ini dan seperti anda lihat pada profil sukses diatas, dan masih banyak lagi yang sudah sukses...atau mungkin anda malah sudah tahu sebelumnya tentang bisnis ini....hanya saja anda memandangnya sebelah mata....

Caranya cukup mudah sebetulnya jika anda sudah tahu rahasianya nanti, yaitu anda harus memiliki lapak atau kios di salah satu **Supermarket** atau **Marketplace** online terbesar di Indonesia, yaitu **BUKALAPAK**.

Situs jual beli online mudah & terpercaya

Komunitas Blog Bantuan Status Transaksi

Bukalapak

Kategori Barang

Pencarian teratas: sepatu vans tempat handphone hp phone samsung galaxy note 3 tas ransel jam tangan wanita

Beli Pulsa

**BLDIAN**  
Dapatkan Diskon 10%  
Periode Promo 1-7 April 2016  
Hanya di aplikasi **Bukalapak**  
BELANJA DEKARANG >

Harga di Bawah 2 Jutaan  
**HP MURAH & KEREN**  
BUKA DI SINI >

Harga Mulai 100 Ribu-an  
**GITAR & ANEKA AKSESORIS**  
BUKA DI SINI >

TEMPATNYA AKSESORIS MOTOR  
Diskon Hingga 20%  
**ANEKA STROLLER MURAH**  
Harga Mulai 700 Ribu-an  
BUKA DI SINI

**promo hari ini**

**MACBOOK KEREN**  
Harga Mulai 12 Jutaan  
**CELANA JEANS PRIA**  
Harga Mulai 50 Ribu-an  
**RAGAM**  
Harga Mulai 50 Ribu-an  
**BUGAR DENGAN**  
Harga Mulai 1 Jutaan  
**AKSESORIS HANDPHONE**  
Harga Mulai 15 Ribu-an

**khusus untuk anda**

Redmi 3 Gold Ram 2 GB ROM 16 GB  
Rp1.779.000

OBRAL ABIS! 2AN...Lenovo S10 N270 Ideapad Netbook Bener! 2  
Rp1.250.000

Sling Bag Import Pria  
Rp175.000

HANYA DI BUKALAPAK!  
VENTURER Mini Notebook  
Rp2.699.000

Blackberry Style 9670 Cdma - Inject  
Rp345.000

populer: musik, sport, sepeda

Lihat promo

The screenshot shows a grid of products on the left and right sides. On the left, there are four items: 'Botol Minum Army 5.11 Tactical 500ml' (Rp 142.200), 'Piano,keyboard Techno T5000' (Rp 300.000), 'Rst Dirt Fork Warna Hitam Travel 100 Mm Rebound Adjust Disk' (Rp 575.000), and 'Myamp Classic Amplifier Portable Speaker' (Rp 124.100). On the right, there is a 'Vader Saddle Bicycle Sadel Aksesoris Sepeda Gowes Sport' (Rp 139.000). Below these, a section titled 'populer: handphone & aksesoris' displays five smartphones. At the bottom, there are logos for various payment methods like BukaDompet, BCA KlikPay, mandiri e-cash, CIMB Clicks, Mandiri Clickpay, Visa, MasterCard, American Express, Transfer, BCA, mandiri, BNI, BANK BRI, and others. Social media links for Facebook, Twitter, YouTube, Google+, Instagram, and Pinterest are also present.

Mungkin diantara anda sekalian yang sering berselancar di internet pasti pernah tahu atau dengar Nama **AMAZON** atau **CLICKBANK, EBAY**, dll. nya. nama –nama tersebut pasti sudah tidak asing di telinga kita, **AMAZON** dan **CLICKBANK** adalah sebuah marketplace dunia. Yang mana didalamnya telah berkumpul atau bergabung ribuan pemilik produk/jasa yang menawarkan produk /jasa mereka melalui fasilitas yang ada di kios/toko online dari situs - situs tersebut.

Nah, sekarang di Indonesia juga sudah hadir sebuah marketplace yang hampir mirip dengan situs-situs yang saya sebutkan diatas tadi, dan senangnya lagi sudah banyak para produsen atau pemilik produk yang juga sudah bergabung didalamnya. Toko online (**marketplace**) tersebut adalah **Bukalapak**.

**Bukalapak** adalah ibarat sebuah supermarket (mall) yang berada di dunia maya, yang mana siapapun bisa menawarkan produk atau jasanya di **Bukalapak** tersebut. Dan andapun juga bisa, jika anda juga memiliki produk/jasa yang mau anda jual.

Kalau didunia nyata, jika anda ingin membuka atau menyewa sebuah kios atau toko di sebuah mall, maka anda harus menyiapkan dana atau modal yang cukup besar untuk menyewanya. masih harus di survey oleh pihak pengelola mall, harus membuat surat ijin dari dinas yang terkait, menandatangani surat perjanjian, dan lain-lainnya....

Namun berbeda sekali dengan jika anda ingin membuka atau menyewa toko/kios di mall online(**Bukalapak**), semua itu tidak perlu anda pusingkan lagi, anda bisa membuat toko online anda dengan gratis. Dan bahkan anda bisa mulai berjualan dengan hanya perlu waktu kurang dari 30 Menit.



Dan satu lagi keuntungan anda jika anda bergabung di **Bukalapak** dibanding dengan anda membangun toko online sendiri adalah anda tidak perlu pusing melakukan promosi jika

anda termasuk orang yang pemalas(ma'af)....sebab calon pembeli akan menemukan toko anda, sama seperti di mall-mall dunia nyata.

Pengunjung yang berseliweran setiap hari di bukalapak berpeluang menjadi pengunjung dan pembeli di toko/kios anda. Jika apa yang mereka butuhkan ada ditawarkan di toko anda, maka mereka berpeluang membeli produk anda tersebut.

Para pengunjung yang datang setiap harinya di Bukalapak rata-rata hanya memiliki 3 tujuan:

- 1. Mereka Mencari barang/produk atau jasa→**
- 2. Mereka Menawarkan/menjual barang/produk atau jasa →Penjual**
- 3. Mereka Melihat-lihat dan membandingkan harga→Pengunjung yang bisa berubah menjadi pembeli.**

Para pengunjung di bukalapak kebanyakan berasal dari hasil pencarian mesin pencari (search engine) seperti **google** atau **Yahoo** dll. Atau bahkan pengunjung loyal yang sudah biasa berkunjung dan berbelanja di Bukalapak. Bahkan pihak pengelola sendiri tak henti-hentinya gencar melakukan promosi menggunakan **adword,facebook ads,PCC** dll.

Dan kelebihan jika anda membuka toko/kios di dunia maya (**internet**), toko/kios anda tidak perlu buka dan tutup setiap harinya, seperti di toko di dunia nyata, yang harus anda buka setiap pukul 08.00 pagi dan anda tutup jam 21.00 malam. Di bisnis online toko anda bisa buka 24 jam penuh tanpa harus buka dan tutup, bahkan anda tidak perlu menjaga atau menunggunya setiap saat. Dan selama internet masih ada dan dunia belum kiamat, maka toko anda tetap jalan terus.

Dengan demikian kios/toko anda pun terbuka terus untuk para pengunjung yang mau datang membeli di toko anda. Dan anda tidak perlu membayar atau menggaji karyawan untuk menjaga toko anda. Anda tetap bisa melayani para pembeli kapan dan dimanapun anda berada melalui gadget anda dan fasilitas yang disediakan oleh **Bukalapak.com**.

Bagaimana anda sudah tidak sabaran untuk membuka kios/toko di **Bukalapak**? Teruskan membaca.....

Kita melangkah ke tahap cara membuat account di **Bukalapak** dulu ya.....masak mau buka toko gak permisi dulu ama yang punya tempat hehe.....

## MEMBUAT TOKO/LAPAK

Nah inilah yang paling penting, sebelum anda mulai membuat toko/kios pertama anda maka terlebih dulu anda harus sudah memiliki daftar produk/jasa yang ingin anda pajang di toko/kios anda.

Bila anda sudah memiliki barang/produk sendiri maka anda bisa langsung membuat toko/lapak online anda. Tapi jika anda belum memiliki produk/barang sendiri atau anda bahkan belum terpikirkan sama sekali mau jualan apa, maka anda mungkin bisa mengikuti solusi berikut ini:

- Mencari produsen produk tertentu yang ada disekitar rumah atau tempat tinggal di daerah anda.biarkan mereka yang bekerja membuat produk tersebut dn anda bantu mereka untuk memasarkannya. Yaitu melalui toko/kios online anda di dinomarket. Mintalah diskon atau potongan harga kepada pemilik dari produk tersebut agar anda juga bisa keuntungan yang lebih besar.
- Jika anda malas untuk mencari atau tidak bisa menemukan produsen seperti yang saya sebutkan diatas tadi, anda bisa coba cari supplier yang bisa menyuplai produk kepada anda. Dan anda juga tinggal mempromosikannya di toko/kios online anda.
- Nah, jika anda tidak bisa menemukan produsen atau supplier local di sekitar rumah atau tempat tinggal di daerah anda, maka masih ada satu cara lagi untuk anda....ya mungkin ini bisa anda tempuh untuk agar anda bisa segera memiliki produk untuk dipajang di toko/kios online anda. Caranya adalah mencarinya di internet!

Masak di internet ada sih? Banyak, selama anda mau browsing dan tekun mencarinya pasti anda bisa mendapatkan produsen atau supplier untuk anda. Apakah nanti tidak menjadi sainganya? Mungkin itu pikiran anda. Tenang, internet itu tak terbatas dan sangat luas, ibarat dunia ini. Meski semua situs toko online di internet hanya menjual 1 jenis produk yang sama, tetapi setiap toko online tetap memiliki peluang yang sama untuk mendapatkan pembelian.

Tergantung bagaimana anda bisa mendatangkan **traffic** ( kunjungan) ke toko online anda. Dan bagaimana anda melayani pelanggan agar mereka yakin dan mau berbelanja dan membeli di toko anda.

Sama dengan kalau anda berdagang didunia nyata, pasti seperti itu juga kan? Coba anda perhatikan di sekitar tempat tinggal anda, pasti banyak warung atau toko yang berjualan yang nyaris hampir sama, bahkan toko mereka berdampingan. Tetapi semuanya memiliki pelanggan, bukan? Atau coba anda tengok di pasar-pasar itu, semua hampir berjualan produk yang sama namun tetap laku juga.

## Riset Produk

Lalu dimana kita bisa menemukan produsen dan supplier di dunia maya?

Saya akan memberikan beberapa rekomendasi buat anda dimana anda bisa mencari supplier dan di ajak kerjasama untuk menjualkan produk mereka. Berikut beberapa rekomendasi dari saya:

### 1. [Tokopedia](#).

Ya tokopedia adalah marketplace yang hampir sama dengan bukalapak, bahkan kedua marketplace ini sama-sama memiliki nama besar di dunia online khususnya di Indonesia. Berikut cara mencari supllier di Tokopedia yang bisa anda lakukan, ingat semua ini berdasarkan kisah nyata dan pengalaman pribadi dari saya. Jadi bukan hanya berdasarkan teori semata.

Pertama masuk ke tokopedia, maka akan muncul situs tokopedia seperti berikut ini:

The screenshot shows the Tokopedia homepage. At the top, there is a search bar with the placeholder "Cari produk / toko". To its right are links for "Semua Kategori", a magnifying glass icon, "Bantuan", "Daftar", and "Masuk". A red arrow points upwards from the bottom of the page towards the search bar area. Below the header is a large promotional banner for "APRIL GRATIS ONGKIR" (April Free Shipping) with a minimum purchase of Rp 200,000 and a maximum discount of Rp 50,000. The banner features a woman holding packages and includes a QR code labeled "APP ONLY". To the right of the banner are links for "Kode Voucher" (Coupon Code) with the code "CEKTOKOPEDIA", a button to "CEK SEKARANG" (Check Now), and a note about terms and conditions. Below the banner are three service highlights: "Transparan" (Transparent) with a review icon, "Aman" (Safe) with a payment icon, and "Fasilitas Escrow Gratis" (Free Escrow Services) with a green owl icon. At the bottom, there are buttons for "Tiket Kereta Api" (Train Tickets), "Pesanan Sekarang" (Current Orders), "Isi Ulang Pulsa" (Recharge Pulsa), and "Beli Di Sini" (Buy Here). A "Pilih Kategori" (Select Category) link is on the left, and a "Semua Kategori »" link is on the right.

Kemudian anda bisa mencari supplier dengan mengetik di kolom pencarian berdasarkan kategori atau nama tokonya juga bisa.

Saya ada beberapa tips untuk anda yang ingin mencari supplier lewat tokopedia.

A.Pilih supplier yang sudah memiliki Point yang banyak di tokonya contohnya seperti gambar di bawah ini:

This screenshot shows a detailed view of a seller's profile on Tokopedia. The top section is titled "Informasi Penjual" (Seller Information) and displays the seller's name "Blue Twinkle", location "Solo", and a "jadikan favorit" (Mark as Favorite) button. Below this is a "Reputasi" (Reputation) section showing two gold star icons. A red arrow points to a box containing the text "11.265 Points ?". At the bottom, it says "Terakhir Online: 20 menit yang lalu" (Last Online: 20 minutes ago).

B.Lihat barang yang sudah terjual dan review yang di berikan oleh para pembeli dari suplayer tersebut, contohnya seperti gambar barikut:



C.Dan ini yang paling penting. Hubungi pihak suplayer bilang kepada mereka apakah produknya bisa untuk reseller atau dropship. Dan lihat responya, jika responya cepat biasanya akan cepat juga dia melayani setiap transaksi baik itu dari pengiriman barang, respon pertanyaan, dan lain sebagainya.

Suplayer yang bagus akan memberikan pelayanan yang profesional untuk semua pelanggannya. Jika anda sudah menemukan suplayer yang memenuhi point-point diatas anda bisa mengajaknya untuk kerjasama.

2.Rekomendasi untuk mencari suplayer yang kedua adalah KASKUS. Di kaskus banyak sekali para produsen atau suplayer yang bisa anda ajak untuk kerjasama.

Untuk mencari suplayer di KASKUS anda bisa mencarinya di <http://www.kaskus.co.id/forum/572> berikut penampilannya:

Peluang usaha (reseller/dropshipper) Tas kulit,dompet,sabuk & aksesoris kulit Bandung

DICARI: RESELLER N DROPSHIPPER Sepatu untung berlipat

Penawaran Reseller dan Dropshipper PEEKMYBOOK.COM

♦♦DROPSHIPPER/RESELLER WANTED♦♦ Komisi Terbesar Produk Terlengkap! ORDINAL CLOTHING

\* Dicari Reseller C★NVERSE Original - Income Up To 100% \*

Dicari RESELLER/ DROPSHIPPER untuk AKSESORIS GADGET. First hand dari pabrik

**TAMPAI GAYA TANPA RANYAK RIAYATI**

**RUSET DISKONNYA SAMPAI 00% GAN!**

Di sana anda bisa mencari suplayer maupun produsen banyak menawarkan kerjasama untuk menjualkan produk mereka seperti nampak pada gambar diatas. dan tempat rekomendasi untuk mencari suplayer dan produsen yang ketiga adalah: di situs [www.indonetwork.co.id](http://www.indonetwork.co.id) . di situs ini tempat kumpulnya para produsen dan supplier atau pedagang yang menawarkan produk dengan harga yang “**Miring**”. Anda juga bisa mencari tempat yang lainya jika anda mau rajin searching di internet. Seperti sudah saya singgung tadi internet itu sangat luas.....

The screenshot shows the homepage of indonetwork.co.id. At the top, there's a navigation bar with links for 'Perdagangan', 'Produk', 'Jual', 'Permintaan', and 'Perusahaan'. Below the navigation is a search bar with dropdowns for 'Cari', 'Semua Hari', 'di semua pilihan', 'Propinsi', 'Indonesia', and a 'Go!' button. To the right of the search bar is a 'Gabung Sekarang - Masuk - Bantuan' link. On the left side, there's a sidebar with a list of categories such as 'Penawaran Dagang - Produk/Beli/Kerjasama', 'Agraris 35480', 'Elektronik & Elektrik 25674', 'Elektronik Konsumen 9142', 'Energi 5640', 'Keamanan & Perlindungan 12704', 'Kebutuhan Industri 61115', 'Kebutuhan Kantor 14268', 'Kebutuhan Rumah Tangga 14348', 'Kerajinan & Souvenir 52184', 'Kesehatan & Kecantikan 31616', 'Kimia 8632', 'Komputer & Software 29527', 'Konstruksi & Real Estate 20552', 'Layanan Bisnis 24576', 'Lingkungan 6177', 'Mainan 9703', 'Makanan & Minuman 17492', 'Mebel 22432', 'Mineral & Logam 6193', 'Olahraga & Hiburan 9884', 'Otomotif 16005', and 'Pakaian & Mode 53309'. The main content area features several sections: 'Produk Terbaru' (listing items like 'Sansevieria Kiriki var...', 'Sansevieria Kiriki var...', 'Kiriki var Pulchra...', 'Komposter Elektrik Biophoskop®', and 'Latar Belakang pernyata Audit...'), 'Perusahaan Baru' (listing companies like 'PT. SARASAI BANDAR UTAMA MELAYANI PENIRMAN BARANG BARANO KE...', 'PT. ALUMOS INDOPERIKASA', 'Yogyakarta, Indonesia - Nugget Saver "Shiga"', 'Jakarta, Indonesia - "ANNISA TOUR & TRAVEL"..., 'JAKARTA, Indonesia - EMKL - PT. SAMUDERA INDONESIA', and 'PT. SANAWERA INDONESIA LINES CONCERN TO IMPROVE QUALITY...'), 'Masuk Menu Anggota' (with fields for 'Nama User' and 'Kata Sandi' and a 'Masuk' button), 'Kisah Sukses' (featuring a success story about Handi Hariadi), and 'Info Untuk Anda' (with links to 'Meusikan Kisah Anda', 'Kisah Sukses Cilanya', 'Jaringan iTradeMarket - Internasional - Bahasa English', and 'Keuntungan Anggota Prioritas').

Di [www.indonetwrok.co.id](http://www.indonetwrok.co.id) ada banyak sekali kategori produk yang tersedia, anda bisa memilihnya yang sesuai dengan kategori produk yang ingin anda jual melalui toko/kios online anda nantinya. Misal anda memilih kategori “**Computer dan Software**” maka akan terbuka banyak produk yang berhubungan dengan merek-merek computer seperti pada gambar berikut :

Hasil 1-15 dari 7707.

→ Penawaran Dagang (6572) → Daftar Jual (1646) → Daftar Permintaan (0) → Daftar Perusahaan (6684)

Kategori	Aksi	Detail	Permita
<input type="checkbox"/> Agraris	<input checked="" type="checkbox"/> Kirim Sekarang atau <input type="checkbox"/> Tambah ke Keranjang atau <input type="checkbox"/> Masukan ke Produk Rekanan <input type="checkbox"/> Batal Semua - Pilih Semua		
<input type="checkbox"/> Elektronik & Elektrik			
<input type="checkbox"/> Elektronik Konsumen			
<input type="checkbox"/> Energi			
<input type="checkbox"/> Keamanan & Perlindungan			
<input type="checkbox"/> Kebutuhan Industri			
<input type="checkbox"/> Kebutuhan Kantor			
<input type="checkbox"/> Kebutuhan Rumah Tangga			
<input type="checkbox"/> Kerajinan & Soverin			
<input type="checkbox"/> Kesehatan & Kecantikan			
<input type="checkbox"/> Kimia			
<input type="checkbox"/> Komputer & Software	<input checked="" type="checkbox"/> Agen Komputer & Software » Belas » Desain Software » Distro Linux » GPS (Global Positioning System) » IC Card » IO Card » Joystick » Kamera » Kartu Grafik » Keping CD, DVD, VCD, VCR » Network Engineering & Integrator » PDA (Personal Digital Assistance) » Permain & Perekam Kaset » Permain CD » Permain MP3 » Permain MP4 » Peralatan Network » Peralatan USB » Peripheral » Printer & Bagiannya » Projek Band » Projek Tentang Komputer » Scanner » Server & WorkStation » Software » UPS & Power Supply	Jual: LCD Laptop Toshiba Satellite T210 Series 26 Jun. 2011, 19:53:36 Size: 11.6 Inches Resolution: 1366* 768 pixels Backlight Lamp: LED Data Connector: 40 Pin Info lengkap: www.adaptornotebook.com	<input checked="" type="checkbox"/> YI: compt_solution <input checked="" type="checkbox"/> YI: adaptornotebook YI: computer_solution1177 <input checked="" type="checkbox"/> YI: computer_solution1180
		Lihat semuanya (350) dari Computer Solution [DKI Jakarta, Jakarta, Indonesia] Distributor/ Supplier Spare part laptop ( Adaptor, Battery, Keyboard, LCD, LED, Inverter, DVD RW ) , ....	Permintaan Penawaran
<input type="checkbox"/> Konstruksi & Real Estate			
<input type="checkbox"/> Layanan Bisnis			
<input type="checkbox"/> Lingkungan			
<input type="checkbox"/> Mainan			
<input type="checkbox"/> Makanan & Minuman			
<input type="checkbox"/> Mebel			
<input type="checkbox"/> Mineral & Logam			
<input type="checkbox"/> Olahraga & Hiburan			
<input type="checkbox"/> Otomotif			
<input type="checkbox"/> Pakaiian & Mode			
<input type="checkbox"/> Pembungkus & Kertas			
<input type="checkbox"/> Percetakan & Penerbitan			
<input type="checkbox"/> Persediaan Lebih			
<input type="checkbox"/> Tekstil & Kulit			
<input type="checkbox"/> Telekomunikasi			
<input type="checkbox"/> Transportasi			

**Jual: LCD Laptop Toshiba Satellite T210 Series** 26 Jun. 2011, 19:53:36  
Size: 11.6 Inches Resolution: 1366\* 768 pixels Backlight Lamp: LED Data Connector: 40 Pin Info lengkap:  
www.adaptornotebook.com

**Jual: LCD Panel Laptop Notebook TOSHIBA Satellite L640, L645, L630, L635, C640, C645, T230, A665 series** 26 Jun. 2011, 15:49:21  
Tersedia LCD Panel Laptop untuk: • TOSHIBA Satellite L640 • TOSHIBA Satellite L645 • TOSHIBA Satellite L645D • TOSHIBA Satellite L630 • TOSHIBA Satellite L635 • TOSHIBA Satellite....

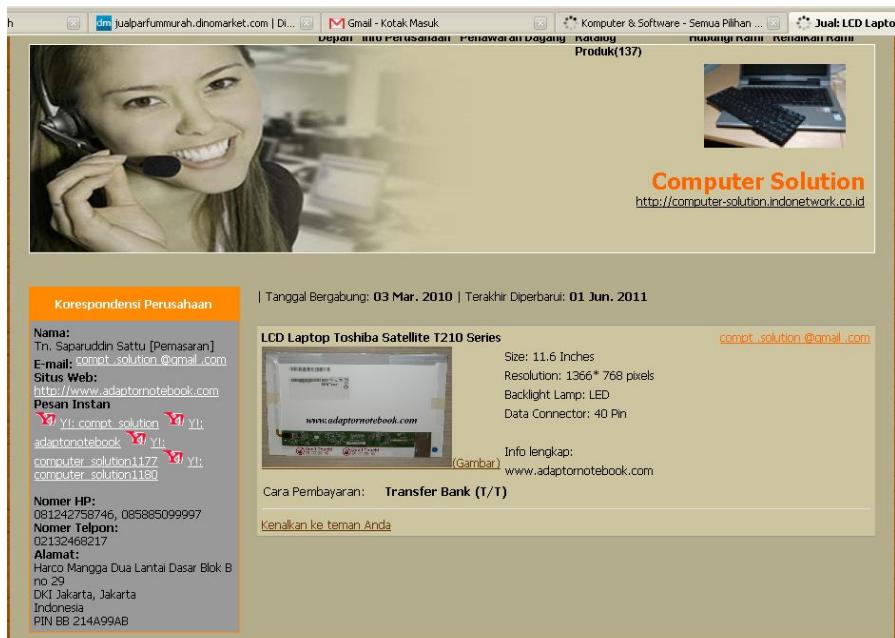
**Jual: Evafax, CDMA fax Evafax, Terminal CDMA Evafax Fax, fax CDMA Evafax, FWT CDMA Evafax** 25 Jun. 2011, 17:25:35  
Evafax Type Ruim Buatan Indonesia Bisa dihubungkan ke mesin fax analog biasa, pabrik, wartel serta dilingkapi dengan port rg 11. 99 % kompatibel dengan mesin fax analog yang beredar di pasar....  
Lihat semuanya (4) dari www.mallroy.com 02170996000, 99896000, 081399796000, 08567996000, Distributor alat.... [Dakarta Barat, Jakarta, Indonesia]

**Jual: Evafone WD201, Terminal Cdma Evafone WD 201, Cdma Gateway Evafone WD201, Fwt Evafone WD201, Terminal....** 25 Jun. 2011, 17:24:06  
Evafone WD201 FWT Evafone WD 201 Cdma Gateway Evafone WD201 Buatan Indonesia Evafone WD201 adalah fixed wireless terminal ( FWT ) CDMA yang bisa dihubungkan ke single line telepon biasa, jaringan....  
Lihat semuanya (4) dari www.cdmaonline.com 021-70996000, 99896000, 081399796000, 08567996000 adalah Distributor Huawei.... [Dakarta Barat, Jakarta, Indonesia]

**Jual: Sagem RL302A-4Port, Sagem RL302A, Sagem RL302A-4 Port, Sagem RL302, FWT Sagem RL302, Sagem RL302A-4....** 25 Jun. 2011, 17:21:15  
Sagem RL302A-4 Port GSM Buatan Prancis Superior Voice Quality – Very Sensitive Transceiver. Dengan penambahan antena magnet membuat penangkapan signal lebih stabil. Bisa ditambah menjadi 12....  
Lihat semuanya (4) dari www.metrotelshop.com Hotline 021- 7099 6000, 9989 6000, 0813 9979 6000, 08567 99 6000, kini hadir di.... [Dakarta Barat, Jakarta, Indonesia]

**Jual: Modem Gsm Gsm Modem | Huawei Murah | Modem | Huawei E220 Vodafone | Modem Internet | Internet Modem....** 25 Jun. 2011, 15:01:40  
Kami memberikan bukti bukan janji untuk mencapai kesuksesan dan mendapatkan penghasilan yang banyak With tiny design and high speed, Huawei E220 USB Modem redefines mini fashion for the elite. The....

Pilihlah produk dengan cara mengklik salah satu link judul jualan yang ada di daftar. Misal kita memilih produk bermerek “LCD Laptop Toshiba” maka akan terbuka informasi seperti berikut :



Anda bisa perhatikan data *produsen/supplier/pedagang*, catalog dan deskripsi dari setiap produk, dan bahkan anda bisa langsung menghubungi mereka dengan menu **Contact us** atau **YM** atau bahkan anda bisa juga call mereka. Pastikan anda kontak dulu dengan mereka dan kalau perlu anda bisa coba tes dengan membeli atau memesan 1 jenis produk. Tanya dan cari tahu berapa lama waktu pengiriman produk hingga sampai ke alamat anda.

Tanyakan apakah mereka drop atau mengirimkan dalam jumlah yang besar dan mengirimkanya ke alamat konsumen anda dengan atas Nama dan alamat anda sebagai pengirim ( biasa para marketer menyebut istilah ini dengan **DROPSHIPPING**)

Catat semua data-data penting para produsen/supplier tersebut seperti alamat web, data kontak, nama produk, email, HP, dll.tujuanya agar anda selalu mudah untuk menghubungi mereka

Hati-hati, carilah **produsen** atau **supplier** yang bisa di percaya, dan bila perlu anda buat perjanjian kesepakatan kerjasama dengan mereka hitam diatas putih. Cari minimal **2-3** produsen atau supplier yang memiliki produk yang sama, sehingga jika suatu saat ada salah satu dari mereka ada yang kehabisan stok, maka anda masih bisa penuhi pesanan konsumen melalui produsen atau supplier lainnya.

Sebetulnya masih banyak lagi tempat untuk mencari suplayer dan produsen untuk kita ajak kerjasama, misal di **lazada.com**, **qoo10.com**, **elevania.com**, **mataharimall.com**, dan **bukalapak.com**, atau mau jadi reseller saya juga boleh.

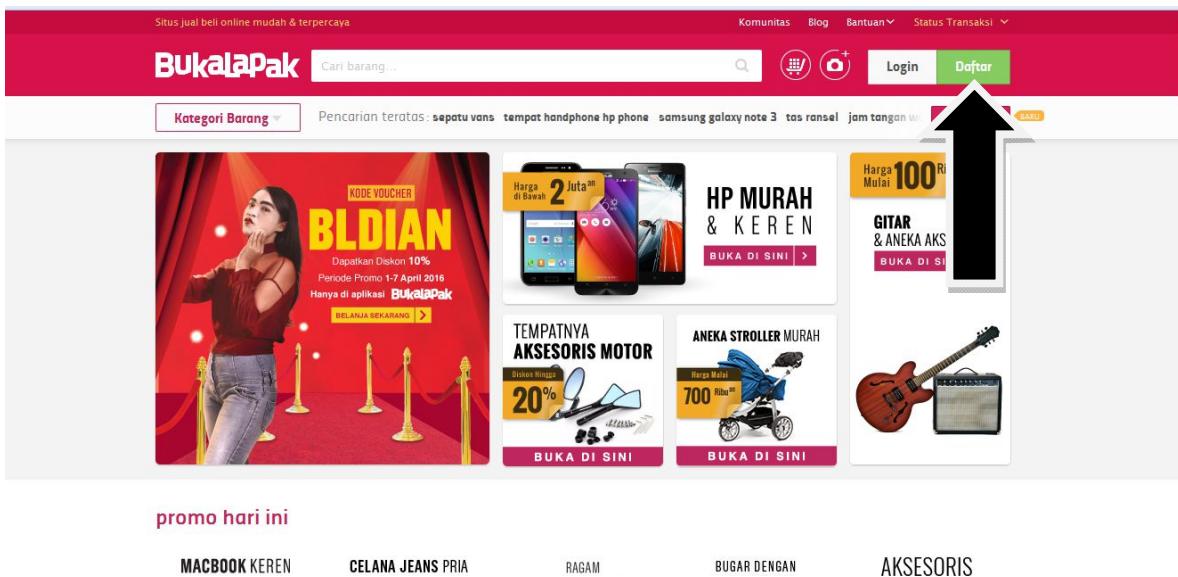
Silahkan anda cari suplayer atau produsen yang sesuai dan memenuhi kriteria seperti dalam tips yang sudah saya berikan di atas. Kontak saya jika anda ingin menjadi reseller atau dropship produk saya.

Nah setelah anda sudah menemukan dan sudah memiliki beberapa produk yang akan anda pajang di toko/kios online anda, maka langkah selanjutnya adalah mulai membuat dan membangun toko/kios online anda di **Bukalapak**:

## CARA MENDAFTAR DI BUKALAPAK

Untuk membuka kios/toko di **Bukalapak** anda harus menjadi member di marketplace tersebut, tapi tenang....tidak perlu waktu lama kok anda hanya perlu ikuti panduan yang sudah saya buat dibawah ini, dan anda akan tahu begitu mudahnya buka lapak/kios di **Bukalapak**.

1.Langkah pertama buka formulir pendaftaran di **BUKALAPAK**, [klik disini](#) maka akan terbuka tampilan seperti ini:



Kemudian klik menu “Daftar” yang di tunjuk dengan anak panah seperti gambar diatas maka akan muncul halaman pendaftaran seperti gambar di bawah ini:

SUDAH MENDAFTAR?  
Silakan [login](#)

**f Daftar dengan Facebook**

**g Daftar dengan Google**

ATAU

E-mail **Isi email anda**  
Pastikan e-mail yang Anda tuliskan valid. ?

Nama Lengkap **Isi nama lengkap anda**

Password **Isi dg password anda**

Ulangi Password **Ulangi password**

Jenis Kelamin  Laki-laki  Perempuan

Username  
(tidak dapat diubah) **bukalapak.com/ pastikan username belum di pakai orang**

Tekan "daftar" jika Anda telah menyetujui **aturan penggunaan** Bukalapak.com

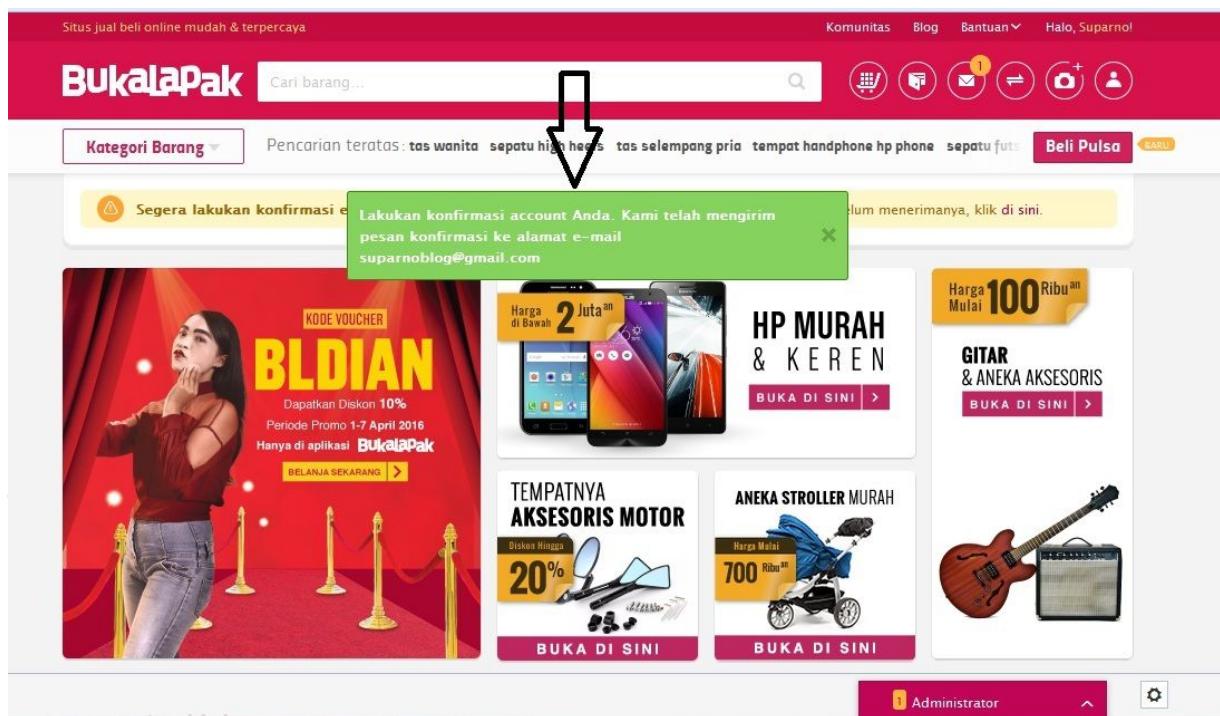
**Daftar**

Isi semua kolom pendaftaran diatas sesuai petunjuk berikut ini :

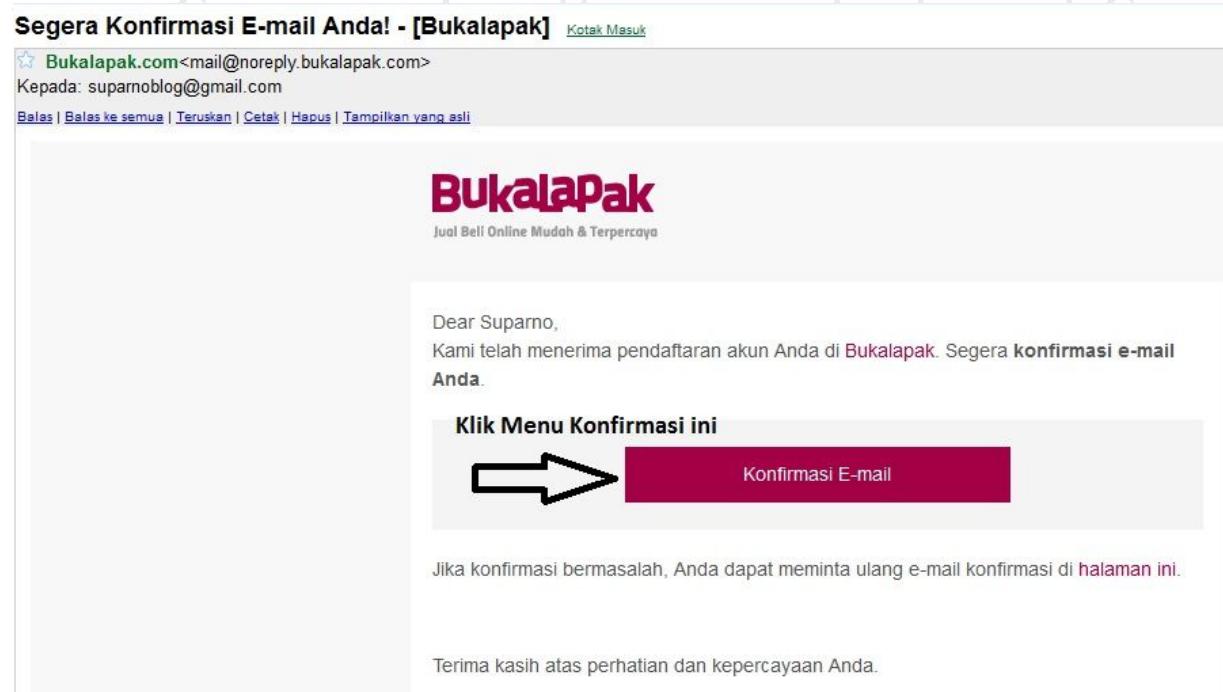
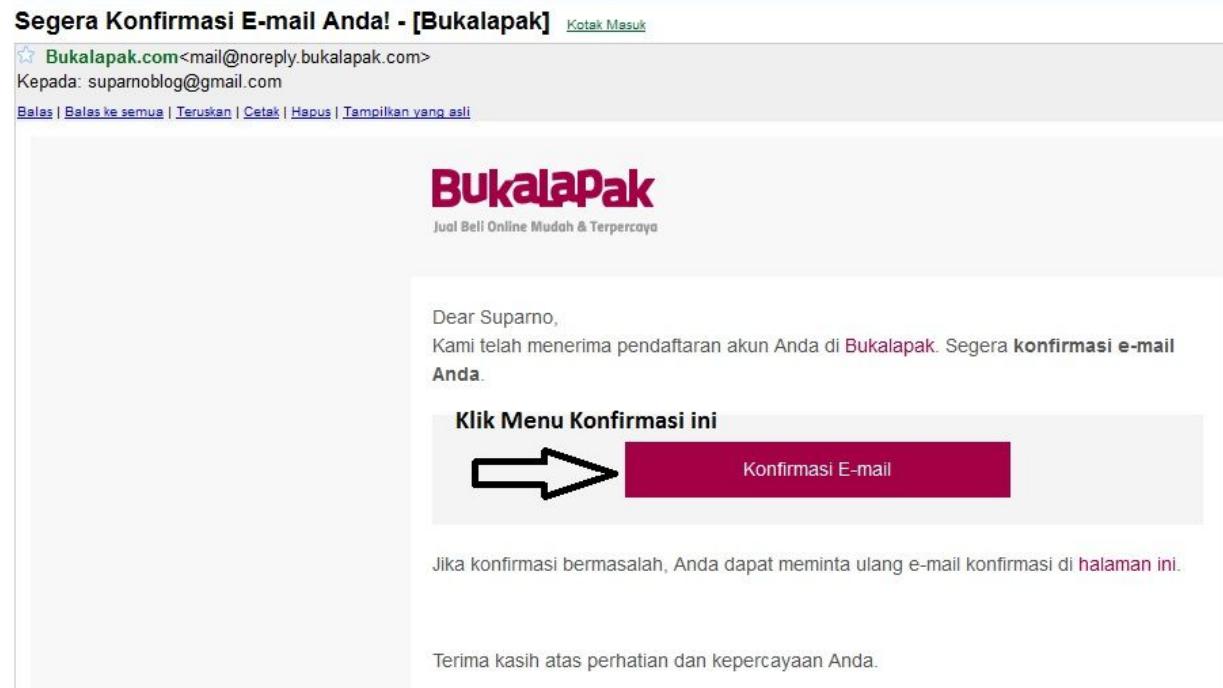
- **E-mail** : isi dengan alamat email anda yang masih aktif
- **Nama Lengkap** : isi dengan nama lengkap anda
- **Password**: isi dengan password pilihan anda
- **Ulangi Password**: isi sekali lagi password anda
- **Jenis Kelamin** : Pilih jenis kelamin anda

- **Username:** isi dengan username pilihan anda (pastikan username belum ada yang memakai, jika sudah tidak tersedia silahkan cari yang lain).

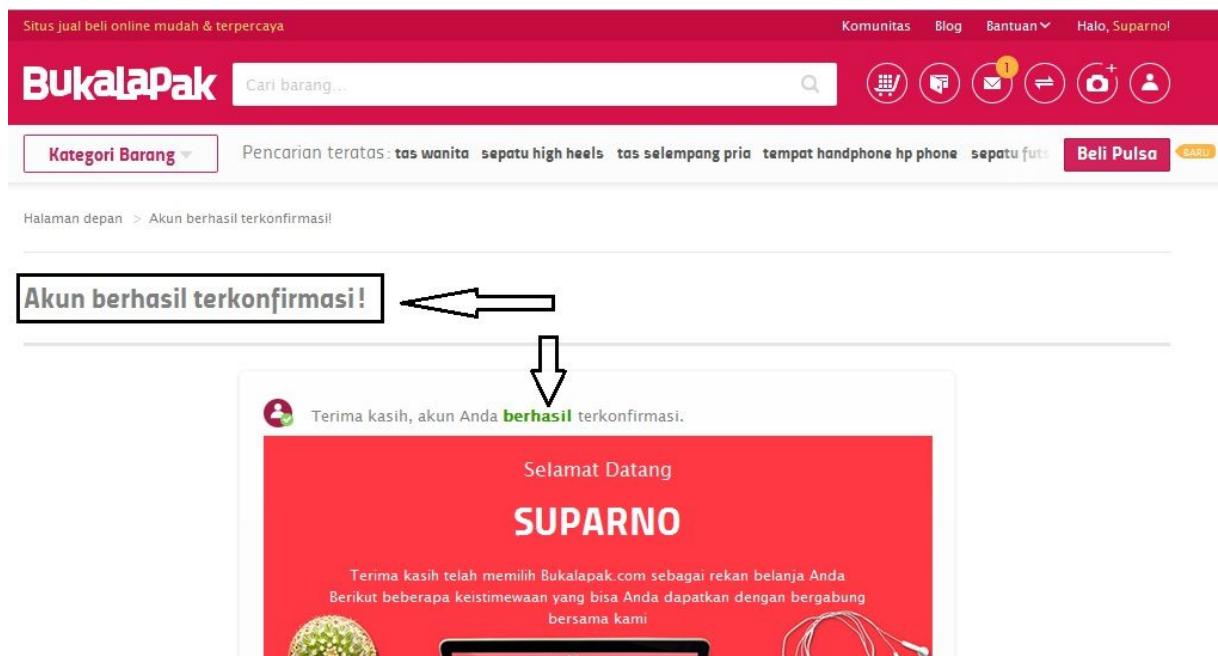
2. Lalu klik tombol “Daftar” untuk mengirimkan formulir pendaftaran anda dan untuk melanjutkan pendaftaran anda. Maka akan muncul pemberitahuan bahwa bukalapak sudah mengirimkan link konfirmasi ke email yang anda gunakan untuk mendaftar tadi.



3.Silahkan anda cek email untuk melakukan konfirmasi seperti gambar berikut:



Selamat saya ucapan, sebab akun anda di Bukalapak sudah selesai di buat. Dan anda akan mendapat pemberitahuan seperti gambar di bawah ini:



4. Langkah pertama yang perlu anda lakukan adalah mengedit atau melengkapi Profil anda sebagai pemilik toko. Silahkan klik menu “Mylapak” yang ada kolom menu sebelah kiri bagian atas seperti gambar berikut:



5. Selanjutnya anda klik menu “**Pengaturan**”, maka akan muncul halaman pengaturan untuk lapak anda seperti nampak pada gambar di bawah ini:

myLapak

Akun    Alamat    Lapak    Pengiriman    Rekening Bank    Lainnya

Jual Barang

Ringkasan Akun

Barang Dijual

Barang Tidak Dijual

Barang Favorit

Label Barang

Langganan

BukaDompet

Beli Paket Push

Transaksi

Feedback

Pesan

Invite

BL Widget

Pengaturan

1

Data Anda selalu rahasia dan tidak akan kami beritahukan kepada pihak ketiga.

Klik Edit untuk Mengatur

SILAHKAN ANDA LAKUKAN PENGATURAN SESUAI DENGAN MENU MASING-MASING YANG ADA DI HALAMAN PENGATURAN INI

Foto Profil

Username suparnocollection

Nama Suparno

Tanggal Lahir -

Jenis Kelamin Laki-laki

E-mail

E-mail suparnoblog@gmail.com

Password

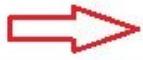
Perubahan terakhir 02 April 2016

Preview lapak

Untuk Melihat Tampilan Lapak Anda

6. Baiklah mari kita praktikkan cara mengatur semua pengaturan yang ada di member area satu persatu. Pertama kita mulai dari setting di menu “Akun”. Di menu akun ini ada 3 pengaturan yang bisa edit satu persatu, yaitu menu: informasi Umum, Email dan Password seperti berikut:

Informasi Umum	
Foto Profil	
Username	suparnocollection
Nama	Suparno
Tanggal Lahir	-
Jenis Kelamin	Laki-laki
E-mail	
E-mail	suparnoblog@gmail.com
Password	



7. Baik sekarang kita pilih menu “**Informasi Umum**” dulu. Silahkan anda klik pada menu “**Edit**” di sebelah kanan yang di tunjuk dengan tanda panah, maka akan muncul halaman berikut:

**Informasi Umum**

Foto profil  
60x60 piksel

Untuk Mengganti Photo Profil Anda

**Nama** Suparno

**Tanggal Lahir** 2 April 1926

**Jenis Kelamin**  Laki-laki  Perempuan

Kembali Simpan

The form has a header 'Informasi Umum'. Below it is a placeholder for a profile photo with a plus sign and a note 'Untuk Mengganti Photo Profil Anda'. There are three input fields: 'Nama' with value 'Suparno', 'Tanggal Lahir' with dropdowns for day (2), month (April), and year (1926), and 'Jenis Kelamin' with radio buttons for 'Laki-laki' (selected) and 'Perempuan'. At the bottom are 'Kembali' and 'Simpan' buttons, with 'Simpan' being highlighted by a red arrow pointing from below.

8. Isi semua kolom yang tersedia, dan anda juga bisa menambahkan photo profil anda. Jika semua sudah anda edit silahkan klik menu “Simpan” untuk menyimpan semua perubahan yang sudah anda buat.

Untuk menu “Email” dan “Password” tidak perlu anda edit jika memang anda sudah mantap menggunakan email dan password yang anda gunakan untuk mendaftar tadi.

9. Dan selanjutnya kita akan atur pada menu setting selanjutnya yaitu menu “Alamat”. silahkan anda klik menu “Alamat” seperti yang di tunjuk anak panah seperti gambar dibawah ini:

Akun   **Alamat**   Lapak   Pengiriman   Rekening Bank   Lainnya

Tambah Alamat

Nama Alamat  
Rumah, kantor, kost, dan lain-lain

Atas Nama

Nomor Telepon

Provinsi   Pilih Provinsi

Kota/Kabupaten   Pilih Kota/Kabupaten

Kecamatan   Pilih Kecamatan

Alamat  
Mengapa dibutuhkan?

Kode Pos   Pilih Kodepos

**Klik Simpan**   **Simpan**

Jangan lupa anda klik "**Simpan**" jika sudah selesai anda edit alamat anda.

10. Selanjutnya kita setting pada menu "**Lapak**". Silahkan anda klik menunya yang ada di sebelah menu "**Akun**" tadi. Di menu alamat ini juga ada tiga menu yang bisa anda edit yaitu Informasi Lapak, Catatan Pelapak, dan Tutup Lapak seperti nampak pada gambar berikut:

Akun    Alamat    Lapak    Pengiriman    Rekening Bank    Lainnya

Pengaturan Informasi Lapak, Catatan Pelapak, dan Tutup Lapak

**Informasi Lapak**

Foto Header Lapak

Untuk Mengganti Header Toko anda

Klik edit untuk mulai merubah

Deskripsi Lapak

**Catatan Pelapak**

Catatan Pelapak diperuntukkan bagi pelapak yang ingin memberikan catatan tambahan yang tidak terkait dengan deskripsi barang kepada calon pembeli. Catatan Pelapak tetap tunduk terhadap Aturan penggunaan Bukalapak

Anda belum membuat catatan Pelapak.

**Tutup Lapak**

Anda dapat menggunakan fitur tutup lapak untuk menonaktifkan lapak Anda selama waktu yang dapat Anda tentukan sendiri. Manfaatkan fitur ini ketika Anda akan berlibur atau ketika Anda sedang tidak bisa menangani transaksi di Bukalapak. Informasi selengkapnya mengenai fitur ini dapat dilihat di [Blog Bukalapak](#).

Nampak pada gambar diatas, anda bisa mengatur setiap menu dengan mengklik menu "Edit" yang ada di sebelah kanan setiap menunya. Pada menu informasi lapak anda bisa mengganti header untuk toko anda, dan juga deskripsi sesuai dengan produk yang anda jual di toko anda.

11.Baiklah mari kita edit pada menu “**Informasi Lapak**” akan terlihat seperti gambar di bawah ini:



Keterangan:

- 1.Untuk mengganti header toko anda
- 2.Untuk mengisi deskripsi toko anda sesuai dengan produk yang anda jual
- 3.Klik simpan jika sudah selesai mengedit

12.Kemudian pada menu “**Catatan Pelapak**” anda bisa mengisi dengan peraturan yang anda terapkan untuk toko anda. Semua dari cara berbelanja, cara refund barang, cara pengiriman bisa anda edit di menu ini.



13. Dan menu “**Tutup Lapak**” berfungsi jika anda pada hari tertentu tidak mau berjualan dulu, anda bisa menutup lapak anda untuk sementara waktu dan membukannya kembali kapanpun anda inginkan.

Anda dapat menggunakan fitur tutup lapak untuk menonaktifkan lapak Anda selama waktu yang dapat Anda tentukan sendiri. Manfaatkan fitur ini ketika Anda akan berlibur atau ketika Anda sedang tidak bisa menangani transaksi di Bukalapak. Informasi selengkapnya mengenai fitur ini dapat dilihat di [Blog Bukalapak](#).

**Alasan tutup**  
(opsional)

**Isi alasan anda  
menutup lapak  
anda disini**

0 / 255 karakter tersisa

**Tanggal Mulai Tutup**

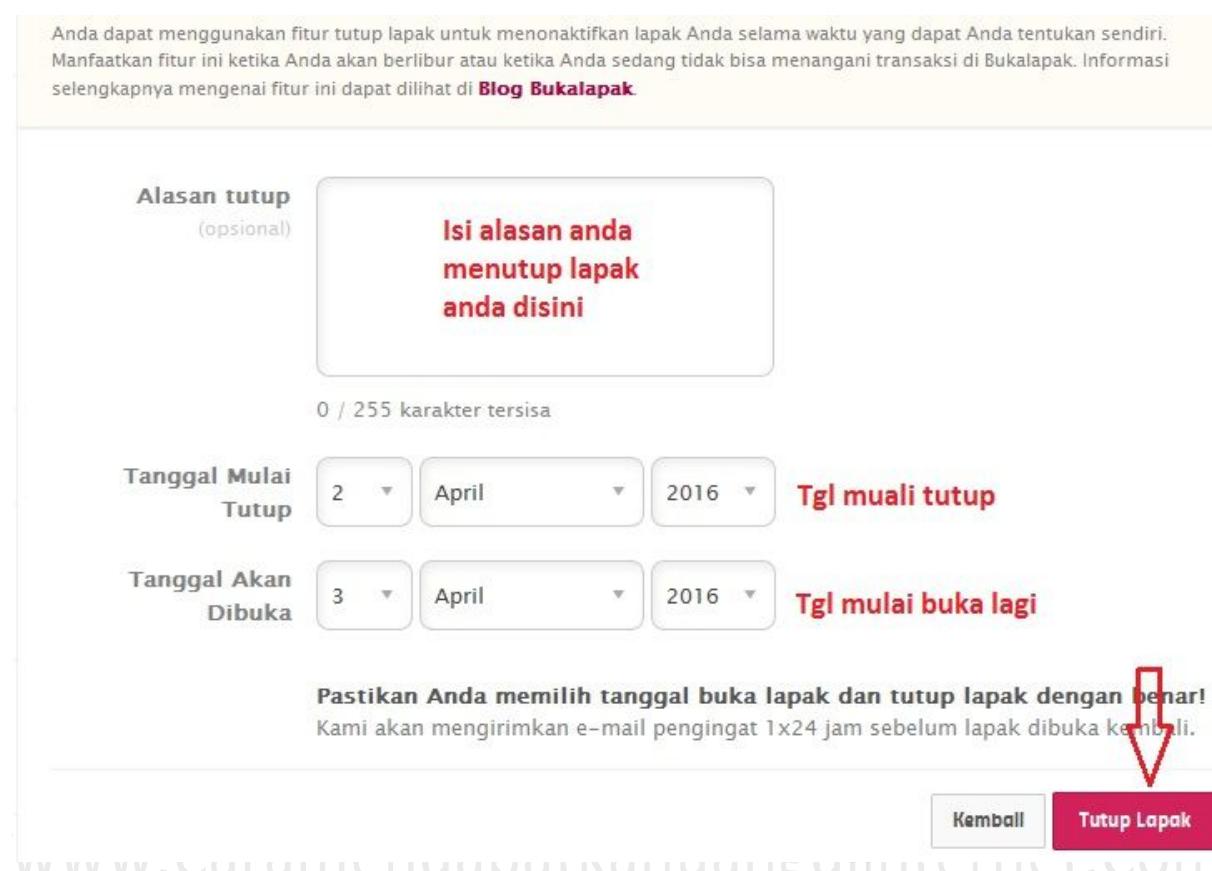
2 April 2016 **Tgl mulai tutup**

**Tanggal Akan Dibuka**

3 April 2016 **Tgl mulai buka lagi**

Pastikan Anda memilih tanggal buka lapak dan tutup lapak dengan benar! Kami akan mengirimkan e-mail pengingat 1x24 jam sebelum lapak dibuka kembali.

Kembal **Tutup Lapak**



Silahkan anda edit data untuk menutup sementara lapak anda, isi mana yang perlu anda edit:

- **Alasan Tutup** : Isi dengan alasan kenapa anda mau menutup lapak anda
- **Tanggal Mulai Tutup** : isi dengan tanggal kapan anda akan menutup lapak anda
- **Tanggal Akan Dibuka** : isi dengan tanggal toko anda akan di buka kembali.
- **Tutup Lapak** : Klik tutup lapak.

Setelah anda setting pada menu ini maka secara otomatis toko/lapak anda akan tutup dan buka kembali sesuai dengan tanggal yang sudah anda setting tadi.

14.Kiranya untuk settingan pada menu “**Lapak**” sudah selesai, mari kita lanjutkan pada menu setingen selanjutnya yaitu menu “**Pengiriman**” seperti nampak pada gambar di bawah ini:

[Akun](#) [Alamat](#) [Lapak](#) [Pengiriman](#) [Rekening Bank](#) [Lainnya](#)

• Pilih paket jasa pengiriman untuk semua barang Anda di bawah ini!  
• Pelapak dianggap menolak pesanan jika tidak mengirimkan barang **1x24 jam untuk biaya pengiriman reguler** atau **2x24 jam untuk biaya pengiriman kilat** sejak transaksi berhasil dibayar.

  
 **JNE REG** ?  
 **JNE YES** ↗

  
 **TIKI Reg**  
 **TIKI ONS** ↗

  
 **Pos Kilat Khusus**

  
 **RPX Economy Package**  
 **RPX Next Day Package** ↗

  
 **Wahana Tarif Normal**

  
 **SiCepat REG**  
 **SiCepat BEST** ↗

 [Simpan](#)

Pada menu pengaturan “**Pengiriman**” ini anda bisa mengatur ekspedisi yang ingin anda gunakan. Usahakan anda pilih yang dekat dengan tempat dimana anda tinggal.

Dan untuk anda yang dropship anda bisa sesuaikan di mana pengiriman produk anda di kirimkan oleh supplier. Jika misal anda tinggal di kota A, dan pengiriman barang dari

supplier berasal dari kota B, maka alamat yang harus anda isi adalah alamat kota supplier anda yaitu kota B.

Ini bertujuan agar ongkos kirim yang di kenakan kepada pembeli nanti tidak selisih. Jadi anda tidak akan mengalami kerugian.

Ok, untuk pengaturan pada menu “**Pengiriman**” sudah selesai mari kita lanjutkan ke pengaturan selanjutnya yaitu menu “**Bank**”.

15.Untuk mengatur bank anda silahkan anda klik menu “**Bank**” seperti nampak pada gambar dibawah ini:

Akun    Alamat    Lapak    Pengiriman    **Rekening Bank**    Lainnya

Nama Bank: Pilih **Pilih Bank Anda**

Atas Nama: **Nama sesuai buku Tabungan**  
Nama sesuai dengan yang tercantum pada rekening bank

Nomor Rekening: **No. rekening anda**  
Pastikan nomor rekening Anda valid

Password: **Password login bukalapak anda**  
Forgot password? **Reset password terlebih dahulu.**

**Simpan**

Silahkan anda isi sesuai dengan petunjuk pada gambar diatas, jika sudah kemudian anda klik “**Simpan**” untuk menyimpan rek bank anda. Anda bisa menambahkan sebanyak mungkin rek bank yang anda miliki. Ini bertujuan untuk memudahkan dalam bertransaksi nanti.

16.Selanjutnya untuk menu “**Lainnya**”. pada menu ini sebetulnya tidak begitu penting. Tapi jika anda ingin mengeditnya anda bisa mengonekkan akun bukalapak anda ke akun facebook dan twitter. Menu ini berfungsi setiap anda mengisi produk di bukalapak maka

secara otomatis akan langsung di share ke facebook dan twitter anda. Dan lihat gambarnya di bawah ini:

Fitur sharing digunakan untuk memasarkan barang di linimasa (timeline) sosial media. Barang jualan Anda akan otomatis di-share setelah selesai di-upload. Gunakan halaman ini untuk mengatur sharing otomatis ke akun sosial media Anda.

Facebook      Connect with Facebook

Twitter      Connect with Twitter

Sistem Bukalapak.com akan mengirimkan pesan ke alamat e-mail Anda apabila terjadi perubahan yang berkaitan dengan Anda. Anda dapat mengatur sendiri notifikasi apa saja yang ingin Anda terima dari Bukalapak.

Notifikasi dikirimkan ke alamat suparnoblog@gmail.com ([ganti alamat e-mail](#))

**Pesan**

Menerima pesan

**Newsletter**

Berlangganan Newsletter

**Komunitas**

Balasan Komentar

Mention di Komentar

Komentar di Story

**Simpan**

Untuk mengonekan ke facebook dan twitter anda, sebaiknya anda login dulu kedalam 2 akun anda tersebut biar nanti terkoneksi secara otomatis.

Ok, teman untuk pengaturan toko anda sudah selesai. Selamat sekali lagi saya ucapkan sebab anda sudah sampai pada tahap ini.

Tidak sulit kan untuk membuat toko online itu? Asal ada kemauan pasti disitu ada jalan.

Ok, agar anda lebih paham lagi semua menu yang ada di admin area anda, maka saya akan menjelaskan juga menu-menu yang ada di bagian kiri dari admin area anda seperti nampak pada gambar berikut ini:



Menu pada area bagian kiri adalah menu dimana untuk mengelola toko anda. Dari mengisi produk, melihat semua barang yang anda jual, barang yang sudah tidak anda jual,dan lain-lainnya.

## CARA MENGISI PRODUK DI BUKALAPAK

Semua pengaturan toko anda sudah selesai kita edit, kini saatnya mengisi toko anda dengan produk yang anda jual. Seperti sudah saya ulas diatas bagaimana cara untuk mendapatkan produk agar anda bisa berjualan di bukalapak.

Dan pada tahap ini saya beranggapan bahwa anda sudah memiliki produk yang sudah siap anda jual ya..kalo sudah lets go,...kita isi toko anda. Agar anda segera bisa berjualan dan mendapatkan uang dari toko anda.

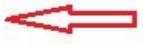
Seperti gambar yang sudah saya masukkan diatas, maka untuk langkah selanjutnya Saya akan jelaskan sesuai dengan urutan angka pada Keterangan untuk gambar diatas tadi ya:

1.**Jual Barang**. Menu ini adalah untuk mengisi produk untuk toko anda, dan bagaimana cara menggunakan menu ini silahkan anda lihat pada gambar dibawah ini:



www.Caramendapatkanuangdiinternet.Com

**Tips laris berjualan:** Upload foto barang jualanmu dari berbagai sisi. Cara ini dapat meningkatkan peluang terjualnya barang sebesar 60%.

Kondisi  

Perkiraaan berat  gram 

Menggunakan perhitungan volumetrik?

Stok  buah 

Harga satuan  

Menyediakan harga grosir? Atur harga grosir ▾

Label  

Deskripsi

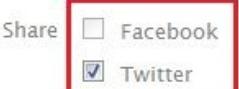
**Isi deskripsi produk anda disini**

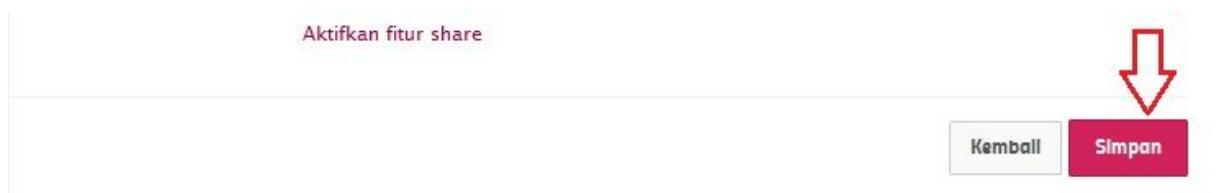
Jasa Pengiriman **JNE REG**  
**JNE YES**  
**Pos Kilat Khusus**

Pilih Jasa Pengiriman

Wajib asuransi  Ya, wajib asuransi saat pengiriman

Gratis biaya kirim? **Pilih daerah**

Share  Facebook   
 Twitter **Jika ingin di share ke FB dan Twitter**



Jika sudah selesai maka sebagai contohnya akan muncul halaman single page seperti ini:

Bukalapak Cari barang... Kategori Barang Pencarian teratas: tas import sepatu vans sepatu adidas sepatu anak perempuan xiaomi redmi note 3 Beli Pulsa

Home > Personal care > Proluk kesehatan > Kapsul biji mahoni

Kapsul Biji Mahoni Rp35.000

Favoritkan Bagikan: f 0 t 0 G+ 0 p 0

PELAPAK suparno PEDAGANG BESAR 98% (125 feedback)

Karanganyar Bergabung 20 Maret 2014 Login terakhir 1 jam yang lalu Tidak pernah menolak pesanan Waktu kirim pesanan ± 21 jam

PENGIRIMAN JNE ✓ REGULER ✓ KILAT ✓

Tinggalkan Pesan Berlangganan

Semua Barang (176)

Barang Favorit Lihat Feedback Laporkan Pelanggaran

Kapsul Mulai Dijual : 17 Mar 2016 08:59 WIB  
Peminat : 1 pembeli  
Dilihat : 32 kali  
Update Terakhir : 17 Mar 2016 08:59 WIB

Beli Tambahkan ke Keranjang

Edit Label

Push Set Diskon Edit Hapus Set Tidak Dijual

Detail Barang Estimasi Biaya Kirim Feedback

SPESIFIKASI BARANG

Kategori :	Produk Kesehatan
Kondisi :	BARU
Berat :	50 gram

Tipe : Unisex	
<b>DESKRIPSI BARANG</b>	
Spesifikasi kapsul Biji Mahoni	
Bahan: 100% murni biji mahoni / swietenia mahagoni	
Kemasan: Botol	
Isi: 50 kapsul	
Berat Per botol: 50 gr	
Ukuran / Berat Kapsul: 0, isi 500 mg , sertifikat MUI	
Manfaat	
Membantu mengatasi diabetes	
Memjaga kesehatan jantung	
Menurunkan gula darah	
Demam	
Anti malaria	
Menjaga daya tahan tubuh	
Aturan Pakai	
3 kali sehari x 2 kapsul	
<b>CATATAN PELAPAK</b>	
Catatan Pelapak tetap tunduk terhadap <b>Aturan penggunaan Bukalapak.</b>	
Selamat datang di lapak kami obat herbal asli. Kami menyediakan berbagai obat herbal asli yang terbuat dari bahan-bahan alami 100% tanpa bahan pengawet, pewarna, juga bahan sintesis lainnya. Bisa di uji keasliannya di Lab, karena produk adalah produk buatan kami sendiri jadi kualitas dan keasliannya dijamin.	
Berikut beberapa hal yang perlu anda baca sebelum membeli produk dari kami:	
pemesanan anda bisa memesan melalui lapak kami ini.	
anda melakukan pemesanan silahkan anda transfer uang ke rek yang ada di lapak kami..dan jangan lupa segera lakukan komfirmasi,Agar pesanan anda bisa segera di proses.	
barang kami lakukan satu kali yaitu sore hari, ini bertujuan agar kami tidak harus bolak-balik ke ekspedisi untuk mengirim pesanan anda. Jadi harap di maklumi.	
barang dikirim no resi akan kami upload paling lambat 2x 24 jam dari barang di kirim, atau bisa juga cek di lapak kami ini.	
barang anda terima kami sangat mengharapkan Feedback dari anda agar kami bisa lebih meningkatkan mutu pelayanan kami.	
aturan pemesanan sebelum order – segera lakukan konfirmasi penerimaan ketika barang telah sampai – Salam Sukses	
kami mengucapkan banyak-banyak terima kasih atas kepercayaan anda terhadap produk-produk kami..dan selamat berbelanja.	

Ok, produk anda sudah muncul, anda bisa mengulangi langkah ini untuk memasukkan semua produk anda di toko anda di bukalapak. Seperti contoh tampilan untuk lapak saya di bawah ini:

Bukalapak Cari barang...      

PELAPAK

 suparno  
PEDAGANG BESAR  
98% (126 feedback)

Karanganyar

Bergabung 20 Maret 2014  
Login terakhir 1 jam yang lalu  
Tidak pernah menolak pesanan  
Waktu kirim pesanan ± 21 jam ?

Tinggalkan Pesan Berlangganan

semua Barang (176)  
Barang Favorit

**DISINI TERSEDIA OBAT HERBAL ASLI**  
Murni Terbuat Dari Bahan-bahan Alami 100%  
Tanpa Pewarna, Pengawet, Dan Zat Kimia Lainnya

+ Ganti Gambar Header

HerbalAsli.Com Ijin DEPKES RI NO:600/132/002, SERTIFIKAT HALAL

suparno + Ganti Nama User

Sedia berbagai obat herbal Asli, Terbuat dari bahan-bahan murni alamai 100% tanpa bahan campuran apapun, bisa di cek di lab. Produk sendiri sudah memiliki ijin dari Depkes dan sertifikat Halal dari MUI juga IPKOT.

+ Ganti Deskripsi Lapak

Atur Label Cari barang dari suparno... 

Semua Paket Kapsul Obat Kuat Teh Tubruk Teh Cina

  
Kapsul Biji Mahoni  
Rp35.000

  
Kapsul Baru Cina  
Rp35.000

  
Paket Obat Ambeien  
Rp170.000


Dengan demikian jika langkah ini sudah selesai maka toko anda sudah siap untuk berjualan.

Tapi jika anda tidak mau repot mengupload produk satu-persatu, sekarang ada tools yang akan memudahkan dan lebih mengefisienkan waktu anda.

Dengan tools ini anda akan bisa megisi lapak anda dengan hanya sekali klik. Maka semua produk yang ada di lapak suplayer anda akan secara otomatis masuk ke lapak anda dengan gambar dan deskripsi produk yang sama persis, hanya harga saja yang berbeda yaitu margin keuntungan anda. [Silahkan cek disini](#) jika anda punya budjet dan ingin menghemat waktu anda.

Pada menu lain-lainnya sebetulnya hanya menu-menu untuk bertransaksi saja, untuk itu biar panduan ini tidak begitu panjang dan akan membuat anda malah bingung maka akan saya jelaskan yang point-point saja ya.

Baiklah saya akan jelaskan untuk menu “**Ringkasan Akun**” seperti nampak pada gambar berikut ini:

www.Caramendapatkanuangdiinternet.Com

## Ringkasan Akun

Semua Laporan Toko Anda ada di menu ini

The screenshot shows the Seller Dashboard with a red arrow pointing to the user profile section. The profile details are as follows:

- User Profile:** suparno, suparnod392@gmail.com, www.bukalapak.com/ariadwi
- Contact Information:** No Telp: 085727409043, Alamat: Gerdu Rt03/Rw07,Jetis,Jaten, ...

**Transaksi (Transactions):**

Butuh Tindakan	0
Pembelian	0
Penjualan	0
Diskusi Retur	0

**BukaDompet (Wallet):**

Tombol Saldo	Cairkan Dana
<b>Rp407.000</b>	
Pending TopUp	<b>Rp0</b>
Pending Pengajuan	<b>Rp0</b>

**Reputasi (Reputation):**

**Pesanan (Orders):** 100% menerima pesanan

**PEDAGANG BESAR (Big Seller):**

- Feedback Penjualan:**
  - Positif: 123
  - Negatif: 2
- » 378 Feedback menuju Calon Juragan ?

**Feedback Pembelian:**

- Positif: 0
- Negatif: 0

**Statistik (Statistics):**

Barang dijual	<b>176</b>
Barang tidak dijual	2
Barang Favorit	2

**Notifikasi:**

- ✓ Info Komunitas
- ✓ Newsletter

**Sharing:**

- x Facebook
- ✓ Twitter

**Kurir:**

PENGIRIMAN	REGULER	KILAT
JNE	✓	✓
...	✓	

**Push Statistics:**

**109** Sisa Push **Tambah**

Langkah selanjutnya untuk menu barang dijual, barang tidak dijual, barang favorit kita tinggalkan aja dulu. Sebab ini tidak begitu penting, hanya untuk melihat barang apa saja yang anda jual, barang favorit yang laku terjual dan barang yang sudah tidak anda jual lagi.

Maka kita langsung ke menu berikutnya saja yaitu menu “**Label Barang**” label bisa kita samakan dengan kategori saja ya biar temen-temen tidak bingung. Gambarnya seperti nampak dibawah ini:

## Pengaturan Label Barang

Label digunakan untuk mengelompokkan barang agar barang lebih mudah ditemukan oleh pembeli. Atur label di halaman ini dan [Pasang/Lepas label pada barang](#) di my lapak.

Buat label baru

nama label  Nama Label/Kategori  
Maksimal 20 karakter

deskripsi opsional  Deskripsi Label  
0 / 160 karakter

←

Diatas adalah cara untuk menambah label (kategori) untuk produk anda di bukalapak. Selanjutnya mari kita ke menu berikutnya yaitu “**Langganan**”. Untuk menu langganan ini tidak penting banget ya ini hanya untuk orang-orang yang sudah berlangganan di toko anda. Jadi untuk menu ini kita lewati dulu aja.

Dan kita ke menu berikutnya yaitu menu “**Buka Dompet**”

17. Menu buka dompet ini adalah menu untuk menerima pembayaran yang nantinya akan anda dapatkan dari bukalapak setelah barang atau produk sudah di terima oleh pembeli dan sudah melakukan konfirmasi ke bukalapak bahwa barang sudah mereka terima dan sesuai dengan apa yang mereka pesan.

Ini sangat berhubungan sekali dengan menu “**Bank**” yang sudah kita bahas di atas tadi. Di mana anda harus menambah rek bank anda di akun anda agar anda bisa menerima pembayaran dari bukalapak nanti. Jadi kedua menu ini sangat penting sekali makanya

harus anda atur terlebih dahulu dan jangan sampai salah ya no.rek bank yang anda masukkan agar nanti uang benar-benar masuk ke bank anda.

Baiklah untuk menu “**Buka Dompet**” itu penampilannya adalah seperti gambar berikut ini:

The screenshot shows the BukaDompet section of the Bukalapak website. At the top, there are buttons for 'per halaman' (20), 'urutkan' (Terbaru), 'Mutasi', and 'Pending'. A red box highlights the 'Saldo per 03 April 2016: Rp455.000'. Below this, a navigation bar shows 'WAKTU' (Time), 'MUTASI' (Transactions), and 'SALDO' (Balance). A purple circle with the number '1' indicates the current transaction. Red arrows numbered 1 through 4 point to specific elements: 1 points to the 'Saldo' header; 2 points to the transaction row for April 3rd; 3 points to the 'Tambah Saldo' button; and 4 points to the transaction row for April 2nd. Transaction details include dates, amounts (+Rp 48.000, +Rp 47.500, +Rp 7.000), final balances (Rp 455.000, Rp 407.000, Rp 359.500), and transaction IDs (#160265630338, #160265703757, Cashback Promo POS Cashback 50% #160265999698).

Nampak pada gambar diatas:

- 1.Saldo yang nanti masuk ke buka dompet anda.
- 2.Rincian Transaksi yang terjadi si akun anda
- 3.Menu untuk menambah saldo dan untuk mencairkan dana ke rek bank anda.
- 4.No. Transaksi anda.

Sangat jelas disini bahwa untuk transaksi di bukalapak itu sangat aman sekali baik itu untuk penjual atau dari pihak pembeli. Sebab disini melibatkan pihak ketiga yaitu bukalapak, dimana semua dana pembelian yang masuk itu tidak langsung masuk ke rek penjual tapi akan masuk ke rek bukalapak. Sehingga akan sangat sulit sekali untuk melakukan penipuan disini.

Baiklah untuk menu buka dompet sudah selesai maka selanjutnya kita menu berikutnya yaitu **“Beli Paket Push”**.

21.Menu **“Beli Paket Push”** adalah menu fasilitas untuk memasang iklan yang di sediakan oleh bukalapak. Dimana lewat menu ini anda bisa memasang iklan dengan membayar kepada bukalapak. Dengan menggunakan menu ini maka iklan anda akan bisa selalu tampil di halaman teratas dan terdepan di bukalapak.

Dengan begitu akan lebih banyak lagi orang yang akan melihat iklan anda. Dan tentunya tentunya penjualan akan bisa semakin meningkat. Penampilanya adalah seperti gambar berikut ini:

[www.Caramendapatkanuangdiinternet.Com](http://www.Caramendapatkanuangdiinternet.Com)

**Beli Paket Push**

1 → **Paket Push**      Kode Promo

Sisa push Anda adalah **109** ← 2

Promosikan barang jualan Anda dengan fitur Push, agar berada di posisi pertama halaman daftar barang. Pembayaran paket Push yang telah dipilih, akan dipotong dari saldo BukaDompet Anda. Informasi selengkapnya tentang fitur Push bisa dilihat **di sini.** ← 3

Pilih paket Push yang Anda inginkan di sini:

4	5	6	7
<b>Paket 50</b>	<b>Paket 120</b>	<b>Paket 280</b>	<b>Paket 500</b>
Jumlah 50 PUSH	Jumlah 120 PUSH	Jumlah 280 PUSH	Jumlah 500 PUSH
Harga : Rp25.000	Harga : Rp50.000	Harga : Rp100.000	Harga : Rp150.000
<b>Pilih</b>	<b>Pilih</b>	<b>Pilih</b>	<b>Pilih</b>

**BukaDompet**

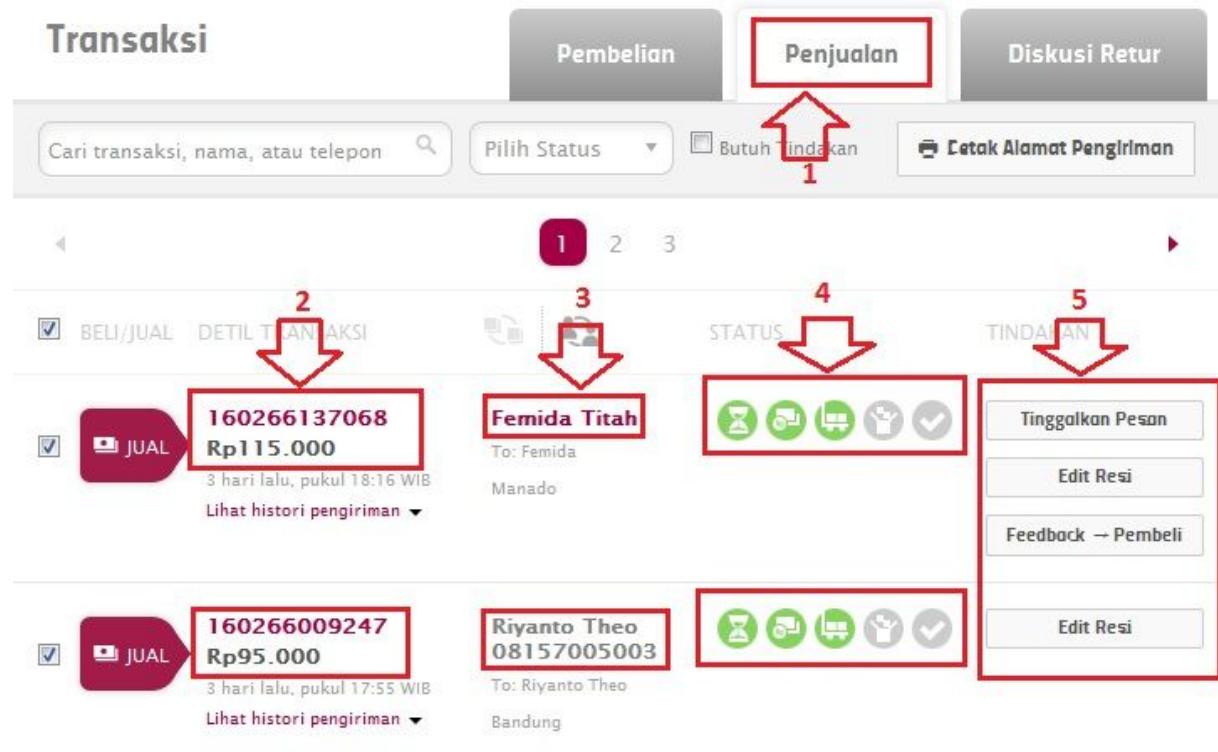
Saldo BukaDompet Anda: **Rp455.000** ←

→ **Tambah Saldo**

Tapi menu ini bisa anda gunakan setelah nanti anda bisa menghasilkan uang dari toko anda. Sebelumnya anda bisa biarkan saja dulu menu ini jika memang anda belum punya dana.

Baiklah mari kita ke menu berikutnya yaitu menu “Transaksi”.

18. Menu “Transaksi” adalah menu dimana semua transaksi yang terjadi di lapak anda akan ada laporannya di menu ini. Dan penampilanya adalah sebagai berikut:



www.Caramendapatkanuangdiinternet.Com  
Keterangan untuk gambar diatas:

- 1.Penjualan: Adalah semua transaksi penjualan yang terjadi di lapak anda akan masuk ke menu ini.
- 2.No. Reksi penjualan dan jumlah pembayaran yang di lakukan oleh pembeli.
- 3.Nama Pembeli akan muncul disini.
- 4.Ikon transaksi. Ada 5 urutan ikon di gambar diatas. Yaitu ikon pertama yaitu adalah dimana terjadi pemesanan produk di lapak anda. Ikon yang kedua akan berwarna “Hijau” setelah pembeli melakukan pembayaran dan sudah konfirmasi kepada bukalapak. Sebelum mereka melakukan konfirmasi maka ikon ini tidak akan berubah menjadi hijau.

sedang ikon yang ketiga akan menyala setelah anda melakukan pengiriman barang . dan mengupload resi pengiriman ke bukalapak. Anda diberi waktu 4 hari untuk melakukan pengiriman. Jika dalam waktu 4 hari barang belum anda kirim, maka transaksi akan batal dengan sendirinya. Dan uang akan dikembalikan kepada pembeli.

Ikon no 4 adalah dimana ikon ini akan berubah warna menjadi “Hijau” setelah barang di terima oleh pembeli. Sedang ikon ke lima akan berubah warna hijau setelah pembeli melakukan konfirmasi kepada bukalapak bahwa barang sudah mereka terima dan sesuai dengan pesanan.

Itulah fungsi dari menu “**Transaksi**”. Untuk selanjutnya mari kita bahas menu berikutnya yaitu menu “**Feedback**”.

19. Menu Feedback berfungsi untuk pembeli memberikan feedback untuk pelayanan kita kepada pembeli. Pembeli bisa memberikan feedback yang positif atau negatif kepada kita sesuai dengan pelayanan yang kita berikan kepada mereka. Contoh nya adalah seperti feedback yang saya dapatkan dari para pembeli saya berikut ini:

The screenshot shows the 'Feedback' section of a Bukalapak seller's profile. At the top, it says 'Feedback 98% (126 feedback)' with filters for 'Tipe Semua', 'Sebagai Semua', and '126 feedback'. Below this is a navigation bar with pages 1-7. Three feedback entries are listed:

- Feedback positif untuk #160265630338**  
03 April 2016 03:16 WIB  
Feedback untuk transaksi 160265630338 untuk pembelian 1 buah Kapsul Tribulus.  
[Hapus Feedback]
- Feedback positif untuk #160265703757**  
02 April 2016 13:55 WIB  
Feedback untuk transaksi 160265703757 untuk pembelian 1 buah Kapsul Ciplukan.  
[Hapus Feedback]
- Laiman Santoso**  
Feedback positif untuk #160265999698  
01 April 2016 09:22 WIB  
barang telah kami terima dng baik. terimakasih.  
[Hapus Feedback]

Nampak pada gambar diatas banyak dari pembeli yang memberikan feedback positif untuk lapak saya karena pelayanan yang saya berikan kepada mereka. Disini tips untuk

mendapat feedback positif dari pembeli adalah dengan memberikan pelayanan yang profesional kepada semua pelanggan kita.

Usahakan kirim barang secepatnya dan upload resi ke bukalapak setelah barang anda kirim. Untuk anda yang dropship mencari suplayer yang responya cepat sangat saya sarankan. Agar anda juga bisa memberikan pelayanan yang maksimal kepada pelanggan anda.

Ok, kita beralih ke menu selanjutnya..

Untuk menu “**Pesan**” dan “**Invite**” adalah menu untuk mengirim pesan kepada bukalapak atau ke pelanggan anda. Sedang menu Invite adalah menu untuk untuk mengundang teman-teman anda agar datang ke lapak anda.

Menu ini tidak usah kita bahas secara detail ya, nanti anda bisa mempelajarinya sendiri di admin area anda. Dan kita langsung ke menu berikutnya saja yaitu “**BL Widget**”.

20.Menu BL Widget adalah menu dimana kita bisa memasang widget bukalapak dan kita taruh di website atau blog kita. Menu ini sangat bermanfaat sekali untuk menarik kunjungan dari blog atau website anda, agar mereka berkunjung ke lapak anda di bukalapak.

Dan berikut adalah cara untuk mengambil kode widget BL dan memasangnya di blog atau website kita. Dibawah ini adalah tampilan widget yang sudah saya buat.

NAMA WIDGET	WEBSITE (URL)	KETERANGAN	TINDAKAN
Suparno Blog	<a href="http://www.suparnoblog.com">www.suparnoblog.com</a>	300 x 250 -	<a href="#">Get Code</a> <a href="#">Edit</a> <a href="#">Hapus</a>
Obat Herbal Asli	<a href="http://www.semutjepangmurah.com">http://www.semutjepangmurah.com</a>	300 x 250 - Dark	<a href="#">Get Code</a> <a href="#">Edit</a> <a href="#">Hapus</a>

Dan untuk membuatnya berikut langkahnya:

1.Klik menu “Tambah Widget Baru” maka akan tampil halaman berikut ini:

The screenshot shows a form titled "BL Widget" with four input fields and three numbered steps at the top:

- 1 Isi Data Widget**: A red circle with the number 1.
- 2 Pilih Barang**: A grey circle with the number 2.
- 3 Get Code**: A grey circle with the number 3.

The form fields are:

- Nama Widget**: Input field containing "Isi dengan Nama Widget Anda". A red arrow points to the right side of this field.
- Website Anda (URL)**: Input field containing "alamat web atau blog anda". A red arrow points to the right side of this field.
- Dimensi**: Input field containing "300 x 250". A red arrow points to the right side of this field.
- Warna Tema**: Input field containing "Pilih".

A large red arrow points from the bottom left towards the **Lanjut** button, which is highlighted with a red box.

1.**Isi Nama Widget** dengan Nama produk atau website yang ingin anda pasangi widget dari bukalapak ini.

2.**Isi Website Anda (URL)**, dengan alamat web atau blog anda.

3.**Dimensi**, Pilih ukuran widget anda dan sesuaikan dengan ukuran sidebar web atau blog anda.

Jika sudah pilih “**Lanjut**” untuk mendapatkan kode widgetnya. Seperti gambar berikut ini:

BL Widget

1 Isi Data Widget      2 Pilih Barang      3 Get Code

Pilih semua      **Tambah barang ke widget**

Cari: Semua kategori      Nama barang...

Pilih

 Kapsul Biji Mahoni  
Produk Kesehatan  
**Rp35.000**

**Anda bisa pilih produk yg ingin anda masukkan ke widget anda dengan menceklist menu "Pilih" yg ada diatas setiap gambar produk anda.**

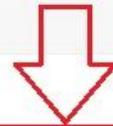


**Tambah ke widget**

Maka akan muncul halaman yang berisi kode script dari widget yang anda buat tadi seperti gambar di bawah ini:

## BL Widget Suparno Blog

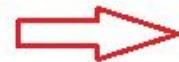
**Preview Widget**



Copy semua code berikut, lalu paste code ke website Anda:

```
<script type="text/javascript"> (function() { var script = document.createElement('script');  
script.type = 'text/javascript'; script.src = 'http://www.bukalapak.com/ast/widget.js';var  
script_doc = document.getElementsByTagName('script')[0]; if(script_doc.src != script.src)  
script_doc.parentNode.insertBefore(script, script_doc); })(); </script><div id="bukalapak-widget"  
data-widget-id="59802" data-username="ariadwi" data-host="http://www.bukalapak.com"></div>
```

Widget hanya muncul jika diletakkan di website: [www.suparnoblog.com](http://www.suparnoblog.com).

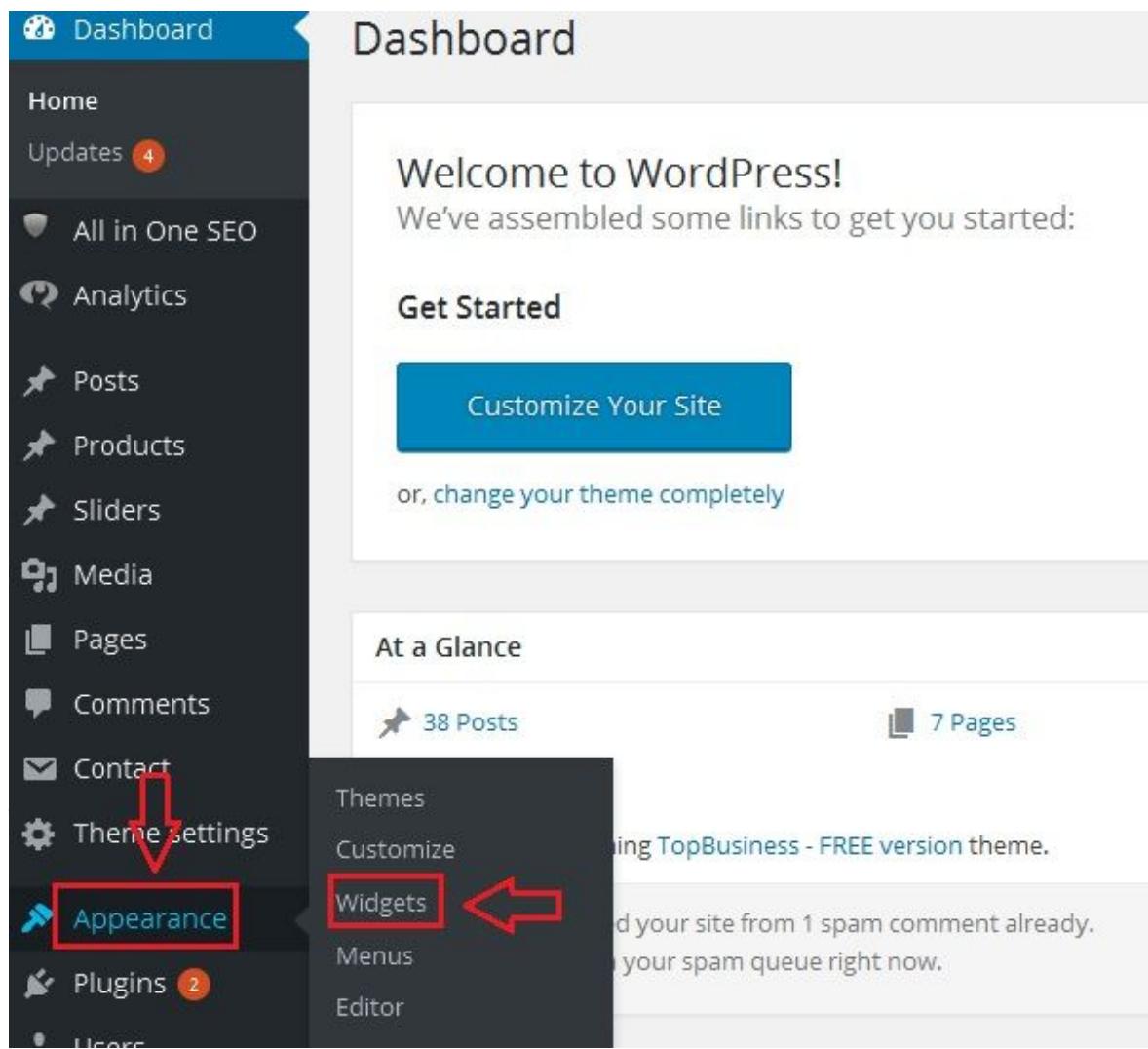


**Selesai**

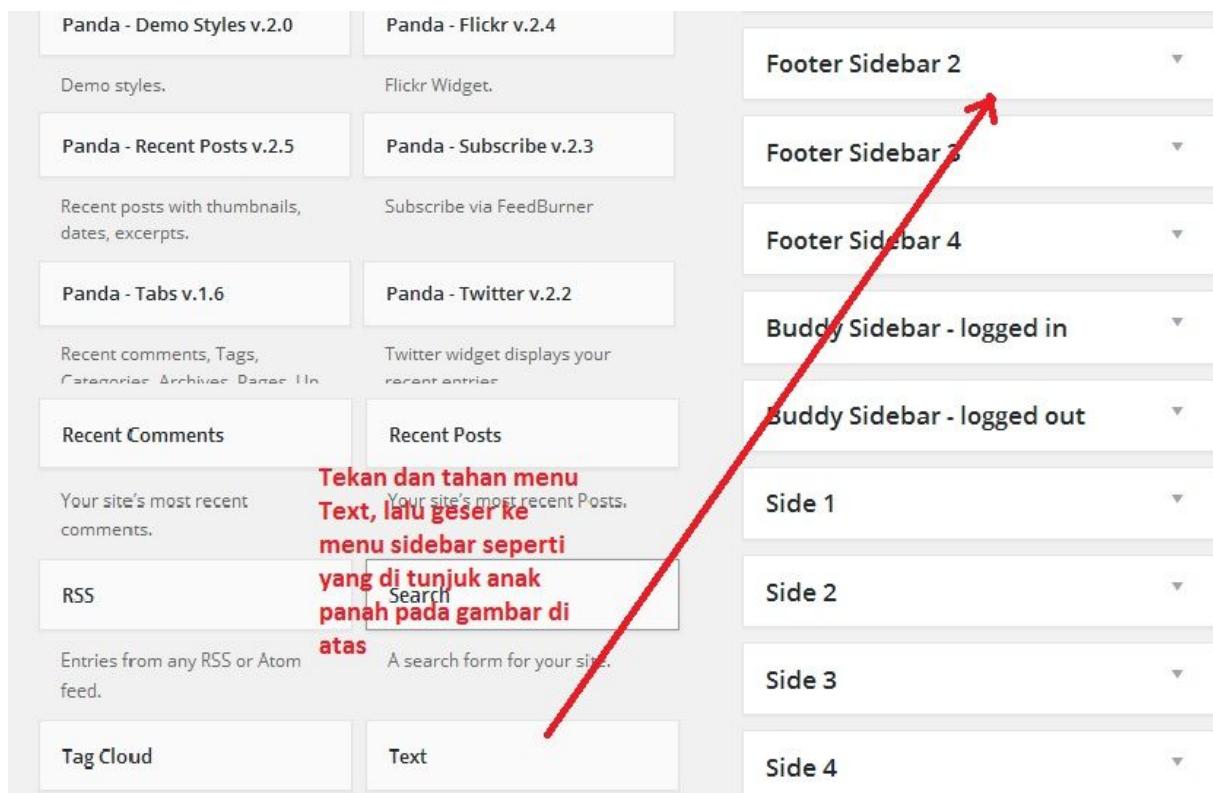
Kemudian anda bisa copy kode script yang muncul itu dengan klik kanan → pilih semua → **Copy**. Atau tekan **Ctrl+C** pada keyboard anda.

Dan langkah selanjutnya kita akan pasang kode widget tersebut ke web atau blog kita.

Pertama-tama login dulu ke wp-admin anda yang memakai blog atau website berbasis wordpress. Maka anda akan masuk ke dashboard **wp-admin** anda seperti berikut:



Kemudian anda pilih menu “**Appearance**” → **Widget**. Maka anda akan di bawa masuk ke halaman widget anda seperti nampak pada gambar di bawah ini:



www.Caramendapatkanuangdiinternet.Com

Maka akan muncul halaman popup seperti berikut:



Nah, ikuti langkah sesuai pada petunjuk pada gambar diatas. Jika sudah jangan lupa untuk menyimpan dengan klik pada tombol “Save”.

Dan untuk melihat bagaimana tampilanya di web atau blog lihat contoh widget yg sudah saya buat di blog saya seperti nampak pada gambar di bawah ini:



Selesai sudah pembuatan widget BL kita, dan selamat dengan tampilanya halaman lapak anda di blog maka akan bisa meningkatkan kunjungan ke lapak anda dan bisa meningkatkan penjualan anda.

Ok, selesai sudah tutorial cara membuat toko online gratis di Bukalapak ini. Setelah anda lalui semua proses diatas, maka toko online anda sudah siap menghasilkan rupiah untuk anda.

Di Bukalapak anda tidak perlu mempromosikan produk anda, sebab itu semua sudah dilakukan oleh pihak bukalapak.

Selanjutnya anda tinggal siap-siap menunggu dan melayani pesanan yang masuk dari konsumen, untuk lebih memperbesar hasil yang ingin anda dapatkan, sebaiknya anda juga ikut proaktif mempromosikan toko/kios online anda. Walaupun Bukalapak sendiri juga sudah melakukan promosi untuk anda. Anda bisa gunakan strategi promosi secara gratis seperti melalui ***iklan baris, forum, mailing list, forum, blog***, dll.

Atau anda juga bisa promosi secara berbayar jika anda memang ada dana. Anda bisa menggunakan iklan facebook ads,iklan google adword, iklan PPC,DLL.Semakin banyak pengunjung yang datang, maka semakin besar juga akan terjadi penjualan. Dan tentunya hasil yang melimpah juga akan anda dapatkan.

## **TIPS SUKSES**

Berikut saya berikan beberapa tips agar anda bisa menjadi pemilik toko/kios online di [Bukalapak.com](#) yang sukses :

1. Ketahui dan pahami secara mendalam produk, barang atau jasa yang anda tawarkan melalui lapak anda.
2. Masukkan produk anda pada kategori yang tepat, jangan sampai dihapus oleh pihak bukalapak hanya karena anda salah memilih kategori. Selain itu agar mudah ditemukan oleh para pengunjung yang mencari produk dengan kategori yang sama.
3. Buat judul produk yang isinya menjelaskan secara singkat tapi detail tentang produk yang anda jual tersebut sehingga calon pembeli lebih mudah menemukan produk anda melalui fasilitas pencarian.
4. Tambahkan foto atau gambar, dan deskripsi produk dengan jelas agar calon pembeli lebih mudah mengerti dan cepat mengambil langkah untuk pemesanan.
5. Selalu dekat dengan ponsel atau bawa HP anda, agar anda bisa segera menjawab jika ada calon pembeli atau pengunjung yang ingin menanyakan suatu produk kepada anda.
6. Jangan memberikan keterangan lengkap tentang produk anda menggunakan link ke situs/halaman lain, sebab akan mengurangi minat calon pembeli.
7. Percantik tampilan toko/kios online anda dengan memasang header, logo , dan desain tema yang menarik serta sesuai dengan karakter target pasar anda.
8. Tingkatkan kepercayaan calon pembeli dengan memberikan pelayanan yang semaksimal mungkin.
9. Manfaatkan layanan premium dari bukalapak (push) jika anda mendapatkan keuntungan yang banyak, dari toko/lapak online gratis anda agar anda bisa mendapatkan keuntungan yang lebih banyak lagi dan lebih cepat lagi.
10. Jangan mengabaikan para calon pembeli anda, ingat pembeli anda adalah raja tanpa mereka anda juga tidak akan mendapatkan apa-apa.

Nah, semoga tips-tips diatas bisa membantu anda dalam meningkatkan profit dari toko/lapak online anda di bukalapak. O,iya sobat. Jika anda ingin panduan cara sukses berbisnis took online, Silahkan anda berkunjung ke

<http://www.suparnoblog.com/toko-online>

Dan sampailah kita pada penutup panduan ini, semoga panduan singkat tentang cara membuat atau membuka toko/kios online di bukalapak.com secara gratis ini bisa member manfaat buat anda. Dan saya sangat senang sekali jika menerima kabar dari anda bahwa anda sudah berhasil membuat toko/lapak online anda di **BUKALAPAK**, serta anda sudah menerima transaksi dari pelanggan anda.

Tak ada gading yang tak retak, jika ada salah kata atau tulisan dalam panduan ini saya memohon maaf yang sebesar-besarnya. Karena saya sadar sebagai manusia pasti gak luput dari membuat kesalahan baik itu di sengaja atau tidak. Dan sebagai penutup tutorial ini saya ucapan *wassalamualaikum wr.wb.*

Dan saya tunggu kabar baik dari anda.

Suskes buat kita yang mau meraihnya,

Suparno



[www.caramendapatkanuangdiinternet.com](http://www.caramendapatkanuangdiinternet.com)

[www.Semutjepangmurah.com](http://www.Semutjepangmurah.com)

[www.Suparnoblog.com](http://www.Suparnoblog.com)

email : [suparnod392@gmail.com](mailto:suparnod392@gmail.com)

HP : 085727409043

BB: 7DA15A7A

**MAU TAHU CARA MEMBUAT WEBSITE YANG BISA MENGHASILKAN DUIT ?**

[\*\*KLIK DISINI ?\*\*](#)