

# Catalogue de formations

MAJ juin 2021

Backoffice est **agréé organisme de formation Datadock**. Numéro de déclaration d'activité (NDA) : 846 914 834 69 Préfecture de Lyon

#### **Back Office Services**

107 Boulevard de Stalingrad, 69100 Villeurbanne
R.C.S Lyon B 822 732 236
Siret 822 732 236 000 10
Numéro de déclaration d'activité (NDA) : 846 914 834 69
04 27 11 83 97
contact@lagestiondutierspayant.fr
www.lagestiondutierspayant.fr



### **Nos formations**

Retrouvez le détail des formations que nous proposons.

Chaque demande de formation fait l'objet d'une étude de vos besoins et objectifs afin que nos formateurs puissent adapter le déroulé des formations en fonction de vos besoins.

Gestion du tiers-payant pour les néophytes	5
Gestion du tiers-payant niveau intermédiaire	7
Gestion des rejets / erreurs comptoir	9



## Notre équipe de formatrices



#### **Dorothée Berthe**

Après 7 ans d'expérience dans la gestion du tiers-payant, Dorothée a rejoint l'équipe de Back Office Services en tant que Manager / formatrice tiers-payant en 2016.

Elle forme les clients pharmaciens à la gestion de leur tiers-payant et les accompagne dans l'amélioration du traitement des rejets.



#### **Céline Puype**

Après 9 ans d'expérience dans la gestion du tiers-payant, Céline a rejoint l'équipe de Back Office Services en tant que gestionnaire et formatrice tiers-payant en 2017.

Comme Dorothée, elle forme les clients pharmaciens à la gestion de leur tiers-payant et les accompagne dans l'amélioration du traitement des rejets.



# Notre méthodologie d'accompagnement

Prérequis	Aucun
Public	Tout public au sein de la pharmacie souhaitant en apprendre plus sur la gestion du tiers-payant : pharmaciens, préparateurs en pharmacie, secrétaires
Durées et tarifs	<ul> <li>7h soit 1 jour</li> <li>14h soit 2 jours</li> <li>35h soit 5 jours</li> <li>Tarifs sur demande auprès du service commercial</li> <li>Back Office Services</li> </ul>
Délais d'accès	À la date souhaitée par le stagiaire
Accessibilité aux personnes en situation de handicap	Si vous souhaitez nous faire part d'un handicap, merci de nous contacter afin que nous adaptions au mieux notre formation à vos besoins
Méthodes mobilisées	<ul> <li>Mise à disposition de documents supports à la suite de la formation, avec le rapport d'audit et diagnostic</li> <li>Échanges avec le formateur</li> </ul>
Contact	Nous contacter ici ou par téléphone au 04 27 11 83 97
Modalités d'évaluation	<ul> <li>Des exercices en ligne et/ou papier tout au long de la formation</li> <li>Évaluation des compétences à chaque étape, évaluation des acquis</li> </ul>

96%

taux de satisfaction en 2021

formations pour améliorer la gestion de son tiers-payant **15** 

ans d'expérience dans le secteur de la pharmacie 245

heures de formation dispensées



### I. Gestion du tiers-payant pour les néophytes

#### 35h soit 5 jours

**Objectif :** La formation "Gestion du tiers-payant pour les néophytes" a pour but d'enseigner les bases du tiers-payant et de donner les clés utiles à sa gestion.

#### La formation comprend

- Un module de découverte de l'environnement pharmaceutique et du
- tiers-payant
- Un module concernant les organismes payeurs (régimes obligatoires et
- mutuelles)
- Un module d'apprentissage de gestion de tiers-payant

#### Les moyens pédagogiques et d'encadrement

- Une formatrice en charge du programme
- Un livret tiers-payant
- Un support de formation
- Des exercices en ligne et/ou papier
- Des évaluations des compétences à chaque étape

#### **Moyens et Conditions**

Nombre de participants par session : 3 minimum / 6 maximum

<u>Tarif par personne / formation :</u> sur demande

☐ Lieux : À distance (solution de prise en main à distance)

<u>Durée par personne</u>: 35 heures (soit 5 jours consécutifs de préférence)

<u>Date de formation :</u> à définir ensemble : horaires/jours

#### Documents remis:

La société Back Office Services remet en fin de formation une attestation de présence signée ainsi qu'un diplôme aux participants, qui confirment la validation des acquis de la formation.



#### Tableau de formation

<u>Durée totale :</u> 35 heures

	Objectifs	Contenu
Module 1 7 heures	- Découvrir le tiers-payant	- Définition du tiers-payant
	- Connaître l'environnement de la	- Découverte des acteurs du
	pharmacie	tiers-payant
		- Les justificatifs de droits
		- Les prescripteurs
		- L'environnement de la pharmacie
		- La télétransmission
		- Le schéma du tiers-payant
Module 2 14 heures	- Connaître les organismes	- Le régime obligatoire : définition,
	payeurs	régimes et exonérations
		- Les mutuelles : définition, et
		contrats mutuelle
Module 3	- Connaître les différentes tâches	- Détail des tâches liées au
14 heures	liées au tiers-payant	tiers-payant
	- Savoir analyser et traiter les	- Méthodologie
	rejets	- Liste des causes de rejet et clés
	- Savoir analyser et traiter les	pour les traiter
	impayés	- Mode de traitement des rejets
		- Guide des bonnes pratiques
		- Focus sur les impayés



### II. Gestion du tiers-payant niveau intermédiaire

#### 14h soit 2 jours

**Objectif :** La formation "Gestion du tiers-payant niveau intermédiaire" a pour but d'approfondir les connaissances des personnes qui font déjà partie du milieu de la pharmacie d'officine.

#### La formation comprend

- Un module d'approfondissement des connaissances de l'environnement de la pharmacie d'officine
- Un module de gestion de tiers-payant

#### Les moyens pédagogiques et d'encadrement

- Une formatrice en charge du programme
- Un livret tiers-payant
- Un support de formation
- Des exercices en ligne et/ou papier
- Des évaluations des compétences à chaque étape

#### **Moyens et Conditions**

Nombre de participants par session : 3 minimum / 6 maximum

<u>Tarif par personne / formation :</u> sur demande

☐ Lieux : À distance (solution de prise en main à distance)

<u>Durée par personne</u>: 14 heures (soit 2 jours)

<u>Date de formation</u>: à définir ensemble : horaires/jours

#### **Documents remis:**

La société Back office Services remet en fin de formation une attestation de présence signée ainsi qu'un diplôme aux participants, qui confirment la validation des acquis de la formation.



#### Tableau de formation

<u>Durée totale :</u> 14 heures

	Objectifs	Contenu
Module 1	- Revoir le cycle du tiers-payant	- Schéma du tiers-payant
	- Connaître les acteurs du	- Comparaison assuré /
	tiers-payant	ayant-droit
	- Savoir mettre en corrélation les	- Les justificatifs de droits
	acteurs du tiers-payant	- Les différents types de
	- Comprendre le mécanisme de la	prescripteurs et leur droit de
	télétransmission	prescription
	- Connaître les OP	- La télétransmission
	- Connaître les différents	- Les organismes payeurs
	régimes et exonérations	- Détails des régimes et
		exonérations
Module 2	- Connaître les différentes	- Détail des tâches liées au
	tâches liées au tiers-payant	tiers-payant
	- Savoir analyser et traiter les	- Méthodologie
	rejets	- Liste des causes de rejet et clés
	- Savoir analyser et traiter les	pour les traiter
	impayés	- Mode de traitement des rejets
		- Guide des bonnes pratiques
		- Focus sur les impayés



# III. Gestion des rejets / erreurs comptoir

#### 7h soit 1 jour

**Objectif**: La formation "Gestion des rejets / erreurs comptoir" a pour but de donner les clés de la gestion et une méthode de traitement des rejets. Elle va aussi permettre aux participants d'améliorer la délivrance au comptoir pour éviter les rejets.

#### Phases de la formation:

- 1/ Audit & Diagnostic des rejets, accès demandés aux pharmaciens (1,30 heures)
- 2/ Brief et formation de l'équipe officinale (3 heures)
- 3/ Point & Conseil 1 mois après le Brief (2,30 heures)

#### Les moyens pédagogiques et d'encadrement

- Une formatrice en charge du programme
- Un livret tiers-payant
- Un support de formation
- Des exercices en ligne et/ou papier
- Des évaluations des compétences à chaque étape

#### **Moyens et Conditions**

Nombre de participants par session : 6 maximum (d'une seule pharmacie)

Tarif / formation : sur demande

☐ Lieux : À distance (solution de prise en main à distance)

Durée par personne: 7h

<u>Date de formation</u>: à définir ensemble : horaires/jours

#### **Documents remis:**

La société Back office Services remet en fin de formation un rapport d'audit et diagnostic.



#### Tableau de formation

<u>Durée totale</u>: 7 heures

	Objectifs	Contenu
Module 1	<ul> <li>Connaître les différentes</li> <li>tâches liées au tiers-payant</li> <li>Savoir analyser et traiter les</li> <li>rejets</li> <li>Savoir analyser et traiter les</li> <li>impayés</li> </ul>	<ul> <li>Détail des tâches liées au tiers-payant</li> <li>Méthodologie</li> <li>Liste des causes de rejet et clés pour les traiter</li> <li>Mode de traitement des rejets</li> <li>Guide des bonnes pratiques</li> <li>Focus sur les impayés</li> </ul>
Module 2	- Les bonnes pratiques au comptoir pour éviter les rejets	<ul><li>Les justificatifs de droits</li><li>Les bénéficiaires et ayants-droit</li><li>Les organismes payeurs</li><li>Les régimes et exonération</li></ul>



# **Nous contacter**

Tél. 04 27 11 83 97

www.lagestiondutierspayant.fr contact@lagestiondutierspayant.fr

Siège social : 107 Boulevard Stalingrad, 69100 Villeurbanne

Back Office Services – Code NAF n° 6201Z SAS au Capital de 5.000 – SIRET n° 822 732 236 000 10 – R.C.S. : Lyon B 822 732 236