## Caso de Uso: Reportar Resultado

### 1. Nome

Reportar Resultado.

#### 2. Identificador

CSU06.

## 3. Importância

Este caso de uso é importante tendo em vista que é a partir da execução do mesmo, o cliente é informado do resultado e assim pode levar adiante o processo de contratação dos aprovados. Tendo em vista a simplicidade da funcionalidade, o caso de uso é classificado como de **Risco baixo e prioridade baixa**.

### 4. Sumário

O sistema consulta os candidatos aprovados para as vagas oferecidas e comunica o cliente através do envio de e-mail.

#### 5. Ator Primário

Analista de RH.

## 6. Pré-condições

Execução do caso de uso CSU05.

# 7. Fluxo Principal

- 7.1. Na página inicial, o ator clica sobre o link "Reportar Resultado";
- 7.2. O sistema abre a página para reportar resultado;
- 7.3. Nesta página, o ator informa o nome da empresa oferecedora das vagas e clica no botão disposto imediatamente após o campo nome;
  - 7.3.1. O sistema abre a página de consulta de processos seletivos, que contém uma grid que já vem preenchida com os dados dos processos seletivos que estão em andamento;
  - 7.3.2. O ator seleciona o processo seletivo para o qual deseja avaliar os candidatos;
- 7.4. O sistema retorna à página para reportar resultado, preenchendo o nome do processo seletivo;
- 7.5. O ator informa se o resultado será comunicado ao candidato ou ao cliente:
- 7.6. O sistema consulta as inscrições que estão na situação 'APROVADA CONVOCADA" e armazena o resultado em uma lista;
- 7.7. Se o reportar do resultado é para o candidato, o sistema:
  - 7.7.1. Itera sobre esta lista e para cada candidato aprovado
  - 7.7.2. Inclui o caso de uso CSU09, no seu cenário 7.2

- 7.8. Se o reportar do resultado é para o cliente, o sistema:
  - 7.8.1. Cria um arquivo PDF contendo a lista de aprovados na forma de uma planilha.
  - 7.8.2. Inclui o caso de uso CSU09, no seu cenário 7.3;
- 7.9. Encerra o caso de uso.

## 8. Fluxos Alternativos

# 9. Fluxos de Exceção

## 10. Pós-condições

O resultado do processo seletivo foi informado ao cliente ou ao candidato com sucesso.

## 11. Regras de Negócio

### 12. Histórico

Data	Versão	Autor	Descrição
10/07/2016	1.0	Isaias Tavares	Criação do documento

# 13. Notas de Implementação