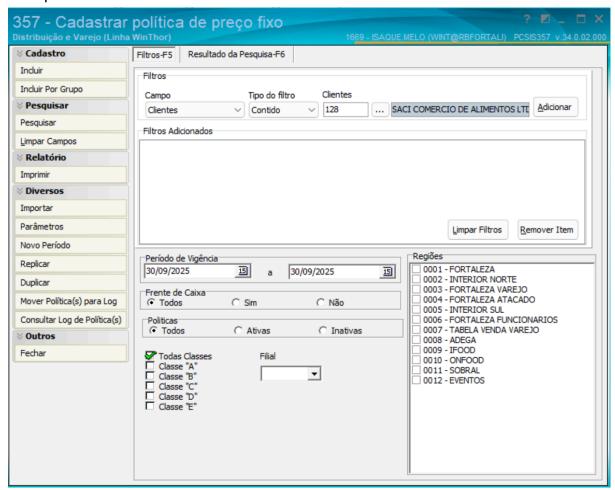
NEGOCIAÇÃO DE PREÇOS - 357(DISTRIBUIDORA)

Primeiro Passo:

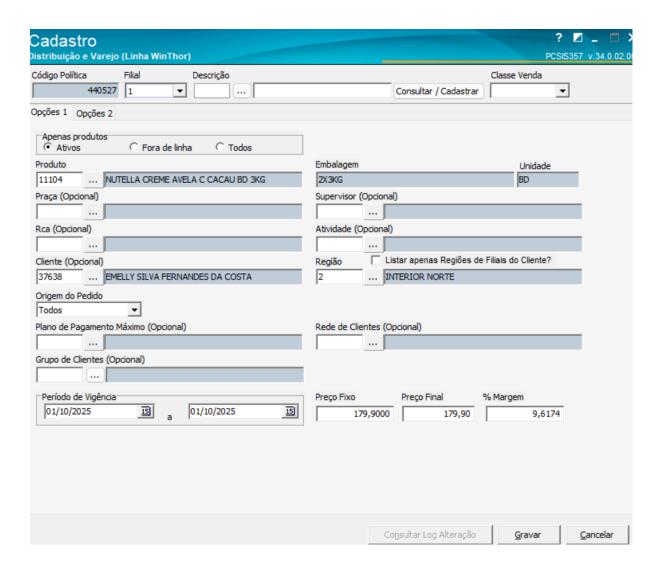
- Acesse a Rotina 357
- Clique em Incluir



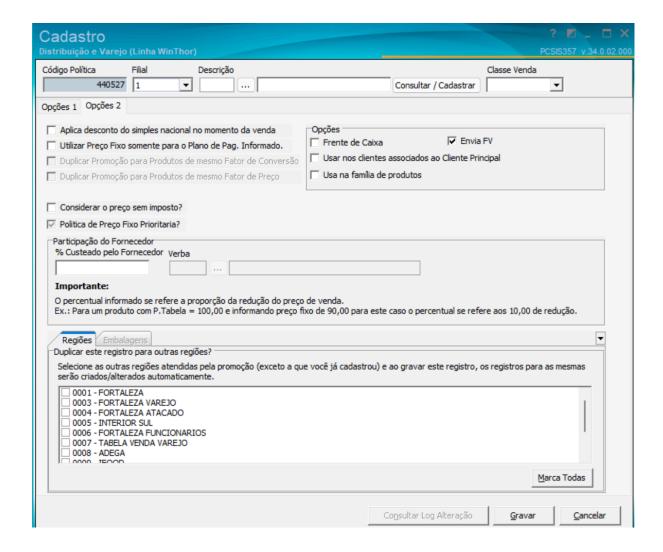
Segundo Passo:

Preencha os seguintes campos:

- Data de Vigência(Período que o valor será aplicado, geralmente o dia atual)
- Código do Cliente
- Região do Cliente
- Código do Produto
- Preço do Produto



- Vá em Opções 2
- Coloque Enviar FV para que o vendedor consiga receber o preço negociado



Depois de todos esses passos, basta gravar.

OBS:

- A margem deve está de acordo com o compras
- Atenção a região do cliente
- Atenção ao Enviar FV