# Persoonlijk gegevens:

NAAM: MUHAMMAD Q. HUSSAIN

LAPTOP REPAIRS

Hallo.qais@gmail.com

Wat doet de klant, wat is zijn business?

* mijn klant is een startende zakenman in pc-reparatie. hij repareert laptops, desktops en tablets. hij doet ook installaties.

Wat is zijn doelpubliek?Waarom wil hij een site?

* zijn doelgroep is iedereen die technologie gebruikt en mensen met pc-problemen, als iemand help nodig met zijn laptop of desktop of tablet nodig heeft, kan hij het.
* hij wil een website omdat alles nu online is en hij denkt dat het een geweldige manier is om klanten te bereiken, hij zegt dat visitekaartjes tegenwoordig niet veel doen

Hoe kan zijn site een meerwaarde bieden voor de gebruiker?

* de site biedt een gevoel van authenticiteit en betrouwbaarheid voor de gebruiker, gebruikers zullen meer op hun gemak komen om hun spullen te laten repareren.

Hoe kan zijn site een meerwaarde bieden voor hemzelf, hoe kan het zijn business helpen?

* de site geeft hem een manier om zijn klanten te bereiken, een manier om zijn werk te publiceren en zichzelf bekend te maken en zijn bedrijf

Welke informatie / grafisch materiaal bestaat nu al (teksten, foto's, logo's...)?

* visitingkaart, logo en ik mag foto’s nemen

Heeft hij al een huisstijl (kleuren, lettertypes...)?

* Nee, Volgens hem kleur zwart en andere passende. Lettertype mag ik kiezen.

Welke stijl ziet hij graag voor zijn site?

* Passend

Kan hij een paar sites noemen in dezelfde aard die hij mooi vindt?

* Coolblue