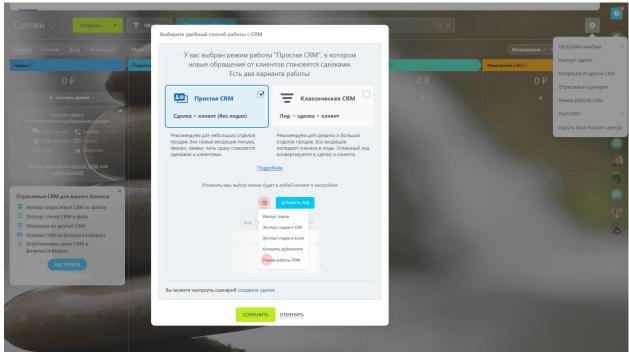
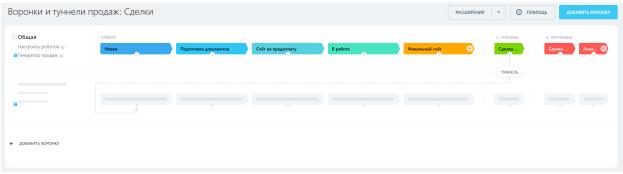
Практическая работа 4 Bitrix24 – Основные настройки CRM

1. Нажимаем CRM – шестерёнка – настройки CRM и выбрал простую CRM



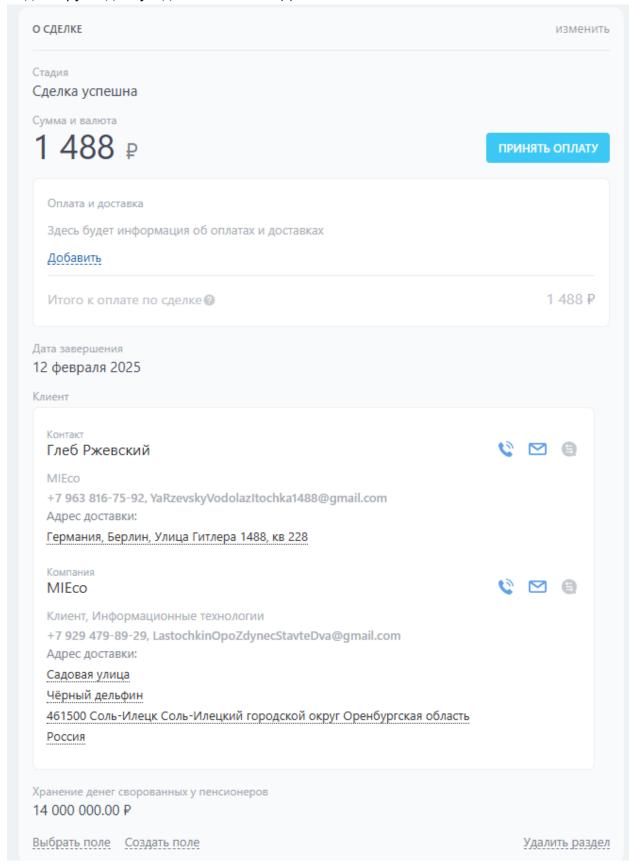
2. Воронка. Воронка продаж — это модель, иллюстрирующая этапы, через которые проходит клиент: от первого контакта до совершения покупки.



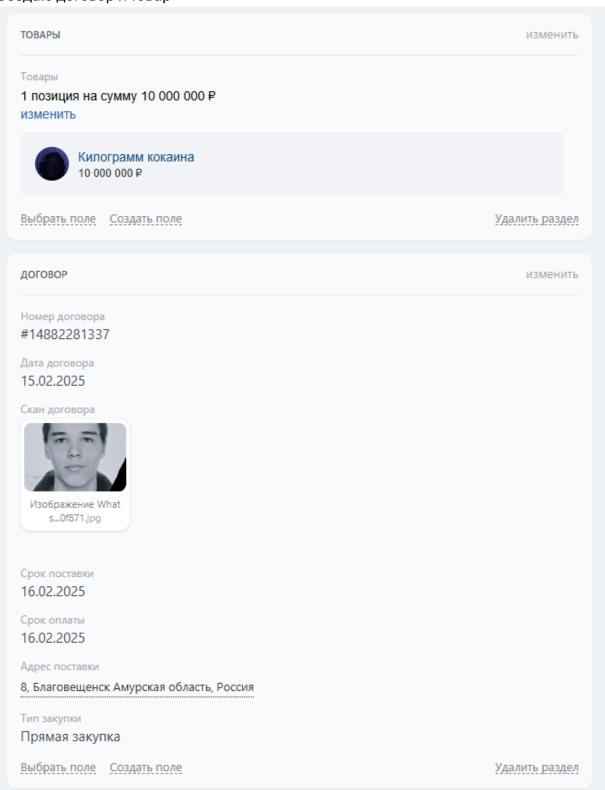
3. Добавил неуспешные стадии



4. Редактирую сделку и добавляю поле "Деньги"



5. Создаю договор и товар



6. Каталог товаров

