

# Apresentação DW Esportes XPTO

## Composição de DW para duas lojas

### Contexto

Compondo um data warehouse que integre as bases de dados das duas lojas que foram adquiridas, sendo uma das bases com a tabela de clientes e equipamentos e a outra base formada pela tabela de clientes e acessórios, formando um repositório único que possa ser utilizado no apoio à tomada de decisões;

Organize os processos descritos anteriormente em um relatório atraente e profissional que possa ser apresentado aos sócios

- Descrever o processo de extração das diferentes bases de dados provenientes das duas lojas adquiridas;
- Descrever o processo de limpeza dos dados extraídos;
- Descrever o processo de conformação dos dados extraídos;
- Descrever o processo de carregamento dos dados.

### Fases do Projeto

- Identificar Entidades e relacionamentos ✓
- Modelo E-R ✓
- Criação de um fluxo de dados de DW, para descrever processos. ✓
- Levantamento de Requisitos ✓

### Identificar Entidades e relacionamentos

Entidades:

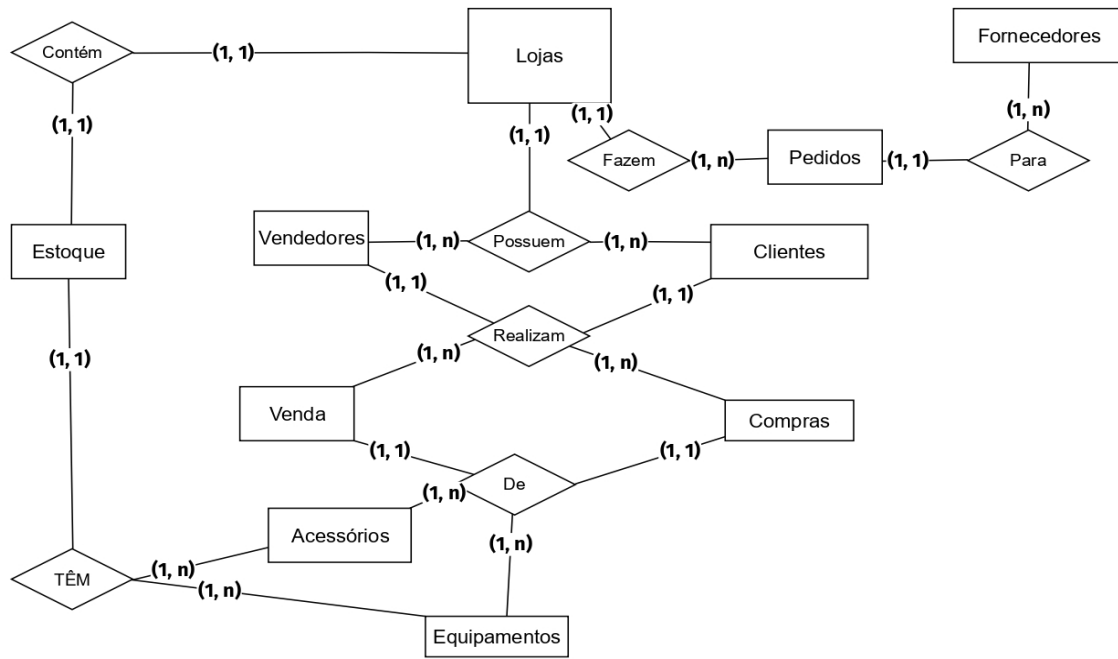
Clientes / Equipamentos / Pedidos / Lojas / Vendedores / Vendas

Fornecedores / Acessórios / Compras

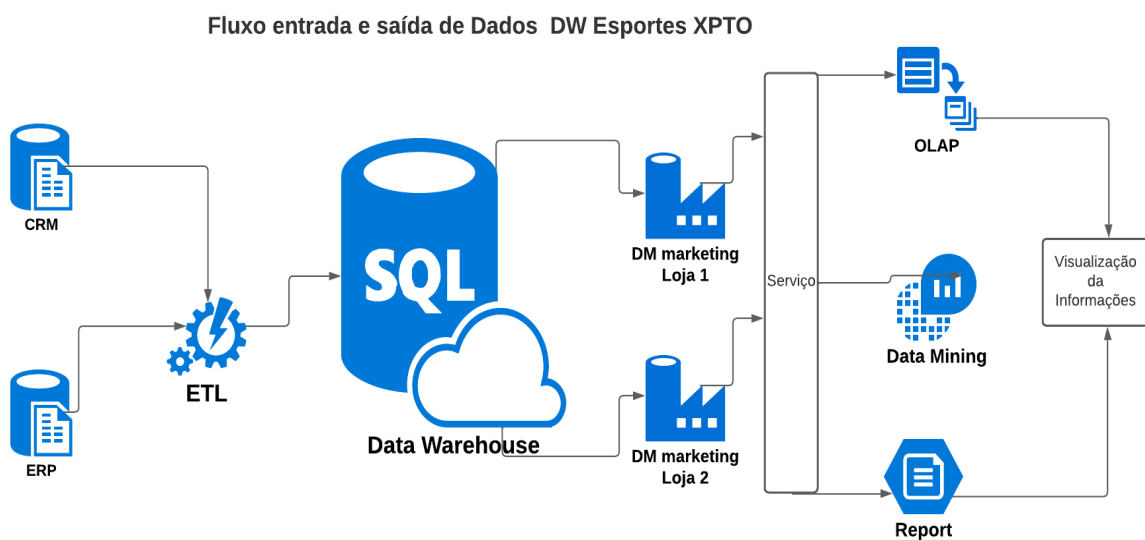
## Relacionamento:

Fazem / Para / Possuem / Realizam / Compram / De

## Modelo ER



**Criação de um fluxo de dados de DW, para descrever processos.**



No Fluxo apresentado acima é iniciado com alimentação dos dados referente as duas lojas , onde é feito o processamento ETL, utilizando uma área de **Staging**,na **Staging** área é realizado a extração (leitura dos dados de um ou mais bancos de dados, Transformado (conversão dos dados extraídos de sua forma original, na forma que precisam estar para serem inseridos em um *data warehouse*),ocorre a Carga (colocação dos dados no *data warehouse*), que é então separado em DM's específicos de cada Loja, de forma que são disponibilizados análises de padrões, classificações e seleção do dados em forma de relatórios analíticos.

## Levantamento de Requisitos

- 1- Qual total de vendas são realizadas nos últimos 4 anos?
- 2- Quais das duas lojas apresenta maior lucratividade, nos 4 trimestres do ano?
- 3- Quais faixas etárias são vendidas equipamentos e acessórios, crianças, adultos ou idosos 4 trimestres do ano?
- 4- Qual categoria são mais vendidas entre equipamentos e acessórios nos 4 trimestres do ano?
- 5- Quais vendedores realizam mais vendas nos 4 trimestres do ano?
- 6- Qual das duas lojas adquirem mais Equipamentos ou acessórios pra estoque?
- 7- Qual loja apresenta maior custo nos 4 trimestres do ano?